

Издательский дом  
«Независимая аграрная пресса»



Лучшее в сельском хозяйстве  
№3(31) 2012 год

[www.agroobzor.ru](http://www.agroobzor.ru)

# АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

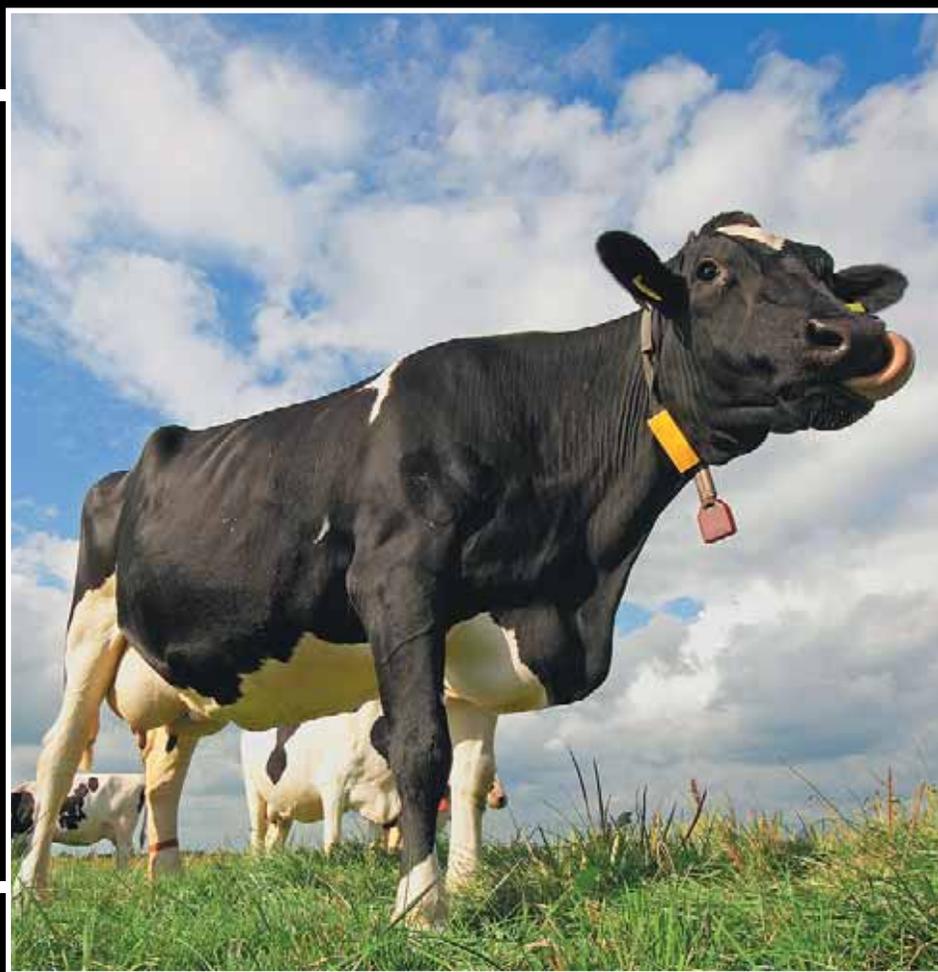


**«Дни поля-2012» в Германии:  
все о сельском хозяйстве**

стр. 20

**Странная  
ситуация  
в молочной  
индустрии**

стр. 36



**Глобальное потепление  
заставит нас изменить весь АПК**

стр. 54



## К-Г-6 ПАЛЕССЕ

Кормоуборочные комплексы ПАЛЕССЕ формируются на базе универсального энергосредства (УЭС) и агрегируемых с ним легкозаменяемых навесных машин. Полный кормоуборочный комплекс - это "четыре в одном". Меняя адаптеры, одна и та же самоходная машина выполняет в течение сезона четыре операции: кошение трав с укладкой в валки; подбор подвяленной массы из валков с измельчением на сенаж; кошение трав с измельчением на зеленый корм; уборка кукурузы на силос.



## ПАЛЕССЕ FS60

Самоходный кормоуборочный комбайн с двигателем мощностью 235 л.с. - это экономичная и доступная модель для широкого применения. "Ничего лишнего" - из этого принципа исходили создатели машины, решительно отсекая все "навороты", которые могли бы повысить цену комбайна, но не его производительность. Приобретая ПАЛЕССЕ FS60, сельхозпроизводитель получает компактный универсал, уверенно выполняющий все операции по заготовке измельченных кормов.



## ПАЛЕССЕ FS80

Высокопроизводительный кормоуборочный комбайн наиболее эффективен при использовании в хозяйствах с большими объемами заготовки кормов. Эта машина востребована также в подрядных организациях, специализирующихся на уборке кормов по контракту. Примененные конструкторские решения, надежный и экономичный двигатель мощностью 450 л.с., комплектующие высокого технического уровня - всё рассчитано на стабильную работу комплекса в самых сложных условиях с высоким качеством измельчения.



## ПАЛЕССЕ FS8060

Новый высокопроизводительный кормоуборочный комплекс с двигателем мощностью 600 л.с., двумя топливными баками общим объемом 1100 л. предназначен для заготовки крупных объемов высококачественных кормов в короткие сроки. К достоинствам комплекса следует отнести бортовую информационно-управляющую систему на базе компьютера, 6-вальцевый питающий аппарат, 3-рядный ускоритель выброса. В ходовой части применены шины повышенной проходимости с автоматической подкачкой. Имеется встроенная система дозированного внесения консерванта.



**Big Dutchman.**  
PIG EQUIPMENT

20 лет работы в России в области птицеводства и свиноводства. Выбор оптимальной технологии. Поставка оборудования, документальное сопровождение, монтаж и шефмонтаж, гарантийное и послегарантийное обслуживание, обучение кадров.

**Логистический центр  
«Биг Дачмен»  
(Калужская область)**



**Завод по производству  
комбикормов  
(Курская область)**



читайте  
статью  
на стр.  
42

**Биогазовая установка  
(Белгородская область)**



Московское представительство фирмы: Москва, 7-й Ростовский пер., 15  
Тел./факс: (495) 229-5161, 229-5171  
E-mail: [info@bigdutchman.ru](mailto:info@bigdutchman.ru); [www.bigdutchman.ru](http://www.bigdutchman.ru)

Лучшее  
в сельском хозяйстве

# АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Издательский дом  
«Независимая  
аграрная пресса»

Главный редактор  
Константин Лысенко

Генеральный директор,  
руководитель рекламной службы  
Татьяна Кайда

Заместитель главного редактора  
Олег Назаров

Обозреватели  
Артем Елисеев  
Николай Немчинов  
Антон Разумовский

Собственные корреспонденты  
Сергей Жихарев  
(Центральная Европа)  
Сергей Малай  
(Ростовская область)  
Ольга Морозова  
(Краснодарский край и Адыгея)

Представительство «АО» в Германии  
Агентство EBPR (www.cbpr.de)

Дизайн и верстка  
Олег Лебедев

Корректурa  
Светлана Прохорова  
Валентина Цитильская

Директор по распространению  
Виктория Новожилова

Менеджер по поддержке  
интернет-портала [www.agroobzor.ru](http://www.agroobzor.ru)  
Глеб Гусев

Адрес редакции:  
Москва, ул. Правды, 24  
Телефон (495) 782-76-24  
E-mail [pr@agroobzor.ru](mailto:pr@agroobzor.ru)

По вопросам размещения рекламы  
в журнале «Аграрное обозрение»  
и в интернет-портале  
«Ежедневное аграрное обозрение»  
([www.agroobzor.ru](http://www.agroobzor.ru)) обращайтесь  
по телефону (495) 782-76-24,  
e-mail [pr@agroobzor.ru](mailto:pr@agroobzor.ru)

Заявки на подписку принимаются  
по электронной почте  
[pr@agroobzor.ru](mailto:pr@agroobzor.ru)  
или по телефону (910) 482-43-12

Тираж 12000 экземпляров  
Цена свободная

Номер подписан в печать 29.06.2012

© Издательский дом  
«Независимая аграрная пресса»

Журнал «Аграрное обозрение» зарегистрирован  
Федеральной службой по надзору в сфере связи  
и массовых коммуникаций  
Свидетельство ПИ №ФЦ 77-35832



Ставя молочный бизнес на профессиональную основу, мы обратили внимание на Европу, где молочная отрасль на 70–80% состоит из мини-ферм. У них явное преимущество перед мегафермами

3



Последние 10 лет мы производим от 45 до 60 млн тонн озимой и яровой пшеницы в год. Для внутренних потребностей требуется 20 млн тонн. Остаток можно было бы реализовать на экспорт, но продовольственные кондиции этого зерна не столь высоки

10



В начале нового века на землю обратил внимание крупный бизнес, родилась идея, что России десять миллионов крестьян не нужны. Чтобы накормить страну, нам достаточно иметь 20–25 агрохолдингов

16



«Малино» — единственное в стране предприятие, где не только содержат, но и разводят джерсейцев! Эти животные являются одной из старейших культурных английских пород молочного скота и занимают первое место по молочной жирности среди всех видов коров

26



Мясная промышленность стоит перед двумя главными вызовами времени: обеспечить в ближайшей перспективе животными белками 9 миллиардов человек и не разрушить при этом экологию планеты

50



## ЭКОНОМИКА

Игорь Бабаев:

«Мало людей накормить, надо дать им такие продукты, чтобы они были здоровыми»

3

## РЫНКИ: ЗЕРНО

Транспортная развязка

8

Можно вырастить много зерна, но чтобы полностью реализовать потенциал российского экспорта, нужно прежде всего создать соответствующую инфраструктуру

Сколько России нужно зерна?

10

Российской зерновой отрасли требуются структурные сдвиги

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

14

Трехлетняя гарантия: в интересах сельхозпредприятий

## ЗЕМЕЛЬНЫЙ ВОПРОС

16

Василий Узун:

«У кого сегодня земля, никто не знает»

## ВЫСТАВКИ

20

«Дни поля-2012» в Германии: все о современном сельском хозяйстве

## ОПЫТ

Жирномолочная история

О том, как еще недавно нишевое хозяйство сохранило уникальную для России джерсейскую породу и теперь с оптимизмом смотрит в будущее

26

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

30

Krone: оптимистичный взгляд в будущее

## МЯСО-МОЛОЧНОЕ СКОТОВОДСТВО

36

А много ль корова дает молока?

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

42

Комплексное создание мощностей при выращивании свиней — залог успеха

## РЕГИОНЫ

46

К 2015 году Белгородская область увеличит производство свинины в 1,5 раза

## ЗА РУБЕЖОМ

50

World Meat Congress: глобальные решения глобальных проблем

## КЛИМАТ

Виктор Данилов-Данильян:

54

«Глобальное потепление заставит нас изменить сельское хозяйство»



## Правительство России не будет списывать аграриям кредитные долги

Списания долгов российским аграриям по выданным кредитам не будет, заявил министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров. По его словам, в результате засухи 2009–2010 гг. общая кредиторская задолженность сельхозтоваропроизводителей увеличилась с 1 трлн руб. в 2008 г. до 1,6 трлн руб. в 2011 г. Сложность ситуации состоит еще и в том, что погашение пролонгированных кредитов в основном приходится на 2012–2013 гг.



«Должен сказать: в регионах, да и в Госдуме и Совете Федерации кто-то все еще или снова рассчитывает на списание долгов. Терпеливо объясняем, что этого не будет», — подчеркнул министр.

Вместе с тем он отметил, что в настоящее время прорабатываются различные варианты решения этой проблемы, в т.ч. проведение реструктуризации с участием регионов и кредитных институтов.

Н. Федоров также сказал, что совместно с кредитными институтами Минсельхоз России прорабатывает возможность увеличения сроков кредитования до 15 лет с учетом реальных сроков окупаемости проектов.

## ФАО призывает всех присоединиться к глобальной инициативе по сохранению продовольствия

Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО) призвала различные компании и



организации во всем мире присоединиться к глобальной инициативе по сохранению продовольствия. Ее цель — сократить потери продовольствия на пути к потребителю и масштабы отходов.

Одна треть продуктов питания, производимых в мире для потребления человеком, выбрасывается или теряется в результате перевозки, хранения и последующей переработки. Но при этом растрачиваются и природные ресурсы, которые были использованы для производства того или иного товара. Потери в промышленно развитых странах составляют примерно 680 млрд долларов, а в развивающихся — 310 млрд долларов. При этом 900 миллионов человек в мире голодают.

## Роспотребнадзор: не надо бояться есть ГМО-продукты

Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор) призвала не бояться употреблять продукты, содержащие генно-модифицированные организмы (ГМО). Такую точку зрения в ходе слушаний в Госдуме высказал начальник отдела организации санитарного надзора по гигиене питания ведомства Геннадий Иванов.

Он напомнил, что, согласно данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), ГМО-продукты не вредят здоровью и даже могут непосредственно или косвенно способствовать его укреплению.

Г. Иванов также напомнил, что в США, Аргентине и Бразилии продукты, со-

держащие ГМО, не маркируются вообще. В Японии соответствующую пометку имеет только продукция, которая более чем на 5% состоит из ГМО. В России же маркировке подвергаются продукты, в состав которых входит более 0,9% ГМО.

Как отметил Г.Иванов, некоторые эксперты призывают увеличить площадь маркировки ГМО-продуктов, чтобы она занимала до 20% от упаковки. Однако Роспотребнадзор не поддерживает такое предложение, мотивируя свое мнение тем, что население РФ и так уже напугано информацией о таких продуктах.



В то же время доля продуктов, содержащих ГМО, на российском рынке пока снижается. Так, в 2011 году Роспотребнадзор смог выявить всего 0,1% таких продуктов, причем большинство из них были импортные. В ведомстве считают необходимым создание российских учеными линий ГМО, адаптированных для выращивания на территории России, а также внедрение ГМО в агропромышленный сектор страны.

## Фальсификаты занимают треть российского молочного рынка

Молочная отрасль России теряет как минимум 30% рынка из-за присутствия на нем фальсифицированной продукции, заявил председатель правления Национального союза производителей молока Андрей Даниленко. По его словам, из 138 наименований товаров, проверенных отраслевым союзом, 82 оказались фальсификатами.

«30% рынка занимает пальмовое и кокосовое масло. Мороженщики уже забыли о том, что такое покупать сливочное масло. В адыгейском сыре, произведенном в Санкт-Петербурге, молочный жир не обнаружен!» — сообщил Андрей Даниленко.

Назвав ситуацию катастрофической, он пожаловался, что результаты проверки игнорируют контрольные ведомства: «Ни одно из наших обращений в Россельхознадзор, в Роспотребнадзор и в ФАС не привело к существенному наказанию».

## CLAAS и HORSCH установили новый мировой рекорд по посеву кукурузы

28 апреля 2012 года в России на полях ЗАО «Раненбургкомплекс» (Чаплыгинский район Липецкой области) поставлен новый мировой рекорд при посеве кукурузы. В течение 24 часов непрерывной работы методом прецизионного однозернового посева при одновременном внесении удобрения была обработана площадь в 448,29 га.

Производители трактора CLAAS XERION 5000 и пропашной сеялки HORSCH MAESTRO 24.70 SW сообщают, что производительность посевного комплекса составила 18,6 га/час, плотность посева — 88000 зерен/га, средняя скорость движения посевного агрегата 14,7 км/га, расход топлива 3,17 л/га.

Для проведения эксперимента в Россию приехали 20 специалистов из Германии и 2 независимых эксперта, которые и запротоколировали результаты. Возможно, они будут внесены в Книгу рекордов Гиннеса.



Игорь Бабаев:

## «Мало людей накормить, надо дать им такие продукты, чтобы они были здоровыми»



Игорь Бабаев

— Игорь Алексеевич, в свое время, когда «Группа Черкизово» готовилась к IPO, вам пришлось решать вопрос о судьбе ее непрофильных активов. Так появились «Молочный холдинг» и «НАПКО» («Национальная агропромышленная компания»). Как идет развитие молочного бизнеса и что побудило вас обратить внимание еще и на производство говядины?

— Да, несколько лет назад перед нами встал вопрос о том, что делать с земельными активами и крупным рогатым скотом, которые пришлось выводить из «Группы Черкизово». Речь шла, в частности, о 5500 коровах, а общее поголовье составляло 11 тысяч голов. Животные содержались на фермах в Московской, Вологодской и Пензенской областях и в целом имели неплохую продуктивность — на уровне 5500 кг молока на корову в год. Тем не менее мы были вынуждены ежегодно тратить до полутора миллионов долларов на то, чтобы покрыть убытки, возникающие в молочном скотоводстве.

Вариантов дальнейшего развития событий было несколько, но на семейном совете мы решили, что будем заниматься молоком профессионально, как мы это уже сделали в птицеводстве и свиноводстве, в мясопереработке. Я всегда относился к тому, что делаю, не просто как к бизнесу. Наш бизнес, если говорить о работе всей группы, — это прежде всего социальная ответственность за

**Основатель «Группы Черкизово» Игорь Бабаев рассказывает о перспективах развития компании и о своем видении процессов, происходящих в российском сельском хозяйстве.**

здоровье нации. Мало людей накормить, надо дать им такие продукты, чтобы они были здоровыми. Вот как раз такое отношение к делу сейчас во многом, к сожалению, утеряно.

Почему поколение назад наша нация была более здоровой и цветущей? Да потому, что качество молока и хлеба, этих двух социально значимых продуктов, было на высочайшем уровне. Это были натуральные продукты, не пахучие консервантами и прочими добавками. О каком качестве молока можно говорить, если сегодня оно может храниться полгода? Это уже не молоко, а молочный напиток, в котором нет и доли того, что делает молоко в высшей степени полезным продуктом.

Почему это происходит? В советское время каждый регион имел свой молочный завод, но сейчас есть области, в которых вообще нет молочной промышленности. Откуда тогда взяться свежей, на 100% натуральной молочной продукции? Да, я понимаю, хозяйке удобно — молоко лежит в холодильнике долго, не скисает, оно всегда под рукой. Но вот каково его качество и влияние на здоровье — вопрос. Поэтому надо возвращать Россию к натуральному молоку.

— А какие рецепты у «Молочного холдинга»?

— Составляющие нашего бизнеса точно такие же, как и любого другого. Ставя молочный бизнес на профессиональную основу, мы изучили мировой опыт и обратили внимание на Европу, где молочная отрасль на 70–80% состоит из мини-ферм. У них явное преимущество перед мегафермами, и именно на них можно производить то настоящее молоко, вкус которого уже многие забыли.

Мини-ферма — это 100–150, максимум 200 коров, каждую из них хозяин знает «в лицо», знает ее характер и здоровье. Это не «беспризорники», которые содержатся на мегафермах, а хорошо ухоженные дети.

На таких фермах производственный

и кормовой стресс сведены к минимуму, ежедневно все поголовье находится под индивидуальным контролем оборудования, фермера или специалистов. Что это значит для коровы? Прежде всего крепкое здоровье. Вот и

### НАША СПРАВКА

Игорь Бабаев.

Родился в августе 1949 г.

В 1971 г. окончил Краснодарский политехнический институт по специальности «инженер-технолог», а в 1976 г. — очную аспирантуру Московского технологического института мясной и молочной промышленности. После окончания института работал сначала сменным инженером, а затем старшим инженером-технологом на Ессентуковском консервном заводе.

В 1976 г. возглавил Анапский мясокомбинат.

1978–1985 гг. — директор Армавирского консервного завода. Затем последовательно занимал должности начальника производственно-технического отдела Нальчикского мясоперерабатывающего завода, главного инженера Ставропольского мясоконсервного комбината, старшего инженера-технолога Симферопольского птицекомбината, главного инженера НПО «Комплекс» птицеперерабатывающей и клебелатиновой промышленности при Госагропроме СССР.

В 1988 г. был назначен главным инженером Черкизовского мясоперерабатывающего завода, в 1989 г. избран его директором. С 1998 г. — президент АПК «Черкизовский».

С 2005 г. — председатель совета директоров ОАО «Группа Черкизово».

Кандидат технических наук, действительный член Российской инженерной академии, заслуженный работник пищевой индустрии России.



## НАША СПРАВКА

ОАО «Группа Черкизово» — вертикально интегрированная агропромышленная компания с полным производственно-сбытовым циклом — от производства комбикормов до производства мясной продукции и ее реализации.

ОАО «Группа Черкизово» было создано в 2005 году, объединив в качестве управляющей компании в единый холдинг две группы предприятий — АПК «Черкизовский» и АПК «Михайловский» (создан в 1997 году по инициативе АПК «Черкизовский» для объединения в своем составе дочерних сельскохозяйственных структур, принадлежавших АПК «Черкизовский»).

Деятельность компании включает 3 основных производственных сегмента — мясопереработка (6 предприятий), птицеводство (7 птицеводческих комплексов, 2 комбикормовых завода, а также торговые дома), свиноводство (10 свиноккомплексов и 2 комбикормовых завода).

ответ на вопрос, каковы особые рецепты. Самый главный из них очень прост — получать качественное молоко от здоровых животных.

Для того чтобы довести процесс производства до высокого уровня, ввести жесткий режим контроля за качеством от фермы до прилавка, на молочные заводы мы пригласили технолога из Израиля, а наши специалисты ежедневно контролируют качество молока не только на заводе, но и на ферме, поставляющей сырье.

Мы планируем создать сеть мини-ферм по 150 голов каждая в Тамбовской, Липецкой, Вологодской, Пензенской и некоторых других областях. Если объединить 8 ферм по 150 коров, например, в Липецкой или Тамбовской области, то получится комплекс на 1200 коров, но организованный совершенно на другой основе, чем мегаферма.

Есть и еще одно преимущество мини-ферм, а именно: возможность их поэтапной комплектации. Тщательно отобрать и бережно ввести в производство 150 нетелей куда легче, чем тыся-

чу или полторы. Тем более что основную ставку мы делаем на скот, рожденный и выращенный в России, которому не нужно длительной адаптации к новым условиям кормления, содержания и климату. У нас есть несколько своих племенных хозяйств, благодаря которым мы планируем укомплектовать часть новых ферм, другую — посредством закупки животных в ближайших регионах, например в Московской области.

Плюс к этому мы будем заниматься поглощением молочных комплексов, особенно племенных хозяйств, чтобы остановить их варварское разрушение. Я постоянно сталкиваюсь с примерами того, как крупные не аграрные компании, получившие вместе с другими активами животноводство, по сути, губят скот.

Молоко мини-фермы будут поставлять на наши молокозаводы в том же регионе. Это очень важно для фермеров — гарантированный сбыт продукции. Два завода — в Липецкой и Тамбовской областях — уже запущены. Сегодня они рассчитаны на переработку

25 тонн молока в сутки, но в перспективе эти мощности могут быть удвоены. На обоих предприятиях вырабатывается самая простая фермерская продукция — пастеризованное молоко, творог, кефир, ряженка, сметана, масло, йогурт. Все натуральное, без грамма сухого молока — это для нас принципиально. Привезли молоко на завод в шесть утра, переработали и на следующее утро реализуем через выездную торговлю. Всё. И это востребовано. Причем без особой рекламы. Для продвижения своей продукции мы, как правило, проводим в магазинах дегустацию.

И наконец, главное. Наш проект предусматривает, что рядом с мини-фермой будет дом для фермера площадью не менее 150 квадратных метров, а также вся сельская приусадебная инфраструктура — сад, сарай, гараж. Здесь будут все условия для нормальной жизни и работы. Это сегодня принципиально важно, что хозяин живет рядом с фермой. Он работает в зависимости от того, как чувствуют себя его коровы, мгновенно реагирует на ситуацию.

На наших фермах установлены роботизированные доильные установки, почти вся ежедневная рутинная работа механизирована. У фермеров не болит голова о том, куда деть молоко, к кому обратиться, если животное заболело. Компания обеспечивает зооветеринарное и техническое обслуживание, логистику, заготавливает и хранит корма.

**Ставя молочный бизнес на профессиональную основу, мы изучили мировой опыт и обратили внимание на Европу, где молочная отрасль на 70–80% состоит из мини-ферм. У них явное преимущество перед мегафермами, и именно на них можно производить то настоящее молоко, вкус которого уже многие забыли.**

У нашего фермера, по сути, одна забота — следить за каждой коровой, как за ребенком.

Причем через некоторое время мы можем начать с фермером переговоры о том, чтобы отдать ему ферму в аренду с правом выкупа через десять-пятнадцать-двадцать лет, с расчетом, что если не он сам, то его дети станут собственниками.

— На какие результаты вы рассчитываете в ходе реализации этого проекта?

— Мы планируем в ближайшие два-три года увеличить дойное стадо до 11 тысяч голов, а в течение десяти лет — до 50 тысяч голов. Глобальная же производственная цель — организовать выпуск высококачественных твердых и полутвердых сыров.

— А как вы пришли к идее развития производства говядины на основе молочного скотоводства?

— Идея родилась, по сути, на болезненной проблеме, которая связана с тем, что во многих молочных хозяйствах нередко бычков забивают при рождении. Беда в том, что бычков как товарный продукт для производства мяса на обычной ферме выпаивать до 3–4 месяцев невыгодно, так как разница между себестоимостью подрощенного бычка и его продажной ценой составляет более 50 рублей на 1 кг живого веса. Это прямой убыток, от которого хозяйства и избавляются таким варварским способом. Государство в этом вопросе не оказывает производителям молока никакой поддержки. В результате в некоторых хозяйствах и выбракованных телочек стали вырезать, невзирая на последствия для своего собственного стада. У нас, кстати, многие открытия делаются от безысходности.

Мы решили спасти бычков, которые рождаются от дойного стада. В этом отношении стоит отметить и еще одно преимущество мини-ферм — жизнь коровы на мини-ферме продлевается, так как она проходит уже не три лактации,

**Я, безусловно, благодарен правительству за то, что аграриям, развивающим производство молока, выдаются субсидированные на 100% кредиты. Но мясное животноводство требует не только 100-процентного субсидирования, но и пролонгации кредитов. Если на молочное скотоводство кредиты сегодня выдаются на 8–10 лет, то для проектов по откорму скота необходимо увеличить сроки кредитования как минимум до 12–15 лет.**

а пять-шесть. Для получения молока будем делать ставку на три-четыре лактации, но после этого корова не пойдет под нож, а, образно говоря, «сменит профессию» и еще год или два будет приносить приплод, пригодный для производства мяса.

Мы работаем над этой программой, готовим конкретные технологические решения, чтобы максимизировать получение откормочного скота. Мы в принципе не исключаем даже использования сексированного (разделенного по полу будущего потомства) семени, которое дает возможность гарантированно получать бычков. Таким образом, в среднем два отела у каждой коровы будут телятами мясного типа. Уже сегодня мы договорились с нашим поставщиком семени канадской селекции о пробной партии семени ангусской породы для использования на низкопродуктивном, но здоровом поголовье коров и телок.

Разумеется, эффективность откорма помесного бычка уступает эффектив-

ности откорма животных специализированных мясных пород. Но пока у нас мало маточного поголовья мясных пород, поэтому и было принято решение использовать для производства говядины молочных коров.

И такая схема развития мясного скотоводства, кстати, далеко не новая в сельском хозяйстве, на сегодня является одной из самых реальных, причем в краткосрочной перспективе. Она не требует 5–10 лет, необходимых для наращивания маточного поголовья мясных пород. Напротив, уже в следующем году на откорм встанут первые бычки, и еще через полтора года мы получим качественную говядину. Это хорошая стартовая позиция для того, чтобы не только повысить эффективность производства молока, но и связать его с мясным скотоводством, которое сегодня остро нуждается в такой помощи.

— Когда можно будет говорить о том, что у «Молочного холдинга» появилось мясное стадо? Сколько мяса планирует производить компания? ➔

## НАША СПРАВКА

УК «Молочный холдинг» (ранее ЗАО «Бабавское молоко»), зарегистрированное в конце октября 2008 года специально под проект семейных мини-ферм) принадлежит председателю совета директоров и основному владельцу ОАО «Группа Черкизово» Игорю Бабаву и членам его семьи, однако не входит в структуру «Черкизово». В состав «Молочного холдинга» входят хозяйства, расположенные в Московской, Вологодской и Пензенской областях.



**Без взаимопонимания и мощного контакта с местными властями, когда губернатору можно позвонить в любое время дня и ночи и решить вопрос, реализовать намеченное практически невозможно. У нас выстроились партнерские отношения с губернаторами всех областей, в которых мы работаем.**

— После введения первых запланированных фермерских комплексов поголовье коров у нас достигнет 11–12 тысяч. Если от каждых ста коров мы сможем получить за год в среднем по 82 теленка, то получается около 5 тысяч бычков, которые максимум через 18–20 месяцев смогут превратиться в высококачественную говядину. А это более 1,2 тысячи тонн мяса в год, если считать, что выход мяса составляет порядка 50% от каждого бычка весом 500 кг.

Теперь представьте, что через 10 лет мы имеем уже 50 тысяч коров. При таких показателях мы можем получать до 20 тысяч бычков в год и производить 5,5 тысячи тонн говядины. Кроме того, от коров, «сменивших профессию», мы планируем получать еще 3–4 тысячи бычков, или почти 1 тысячу тонн говядины в год. В результате только от молочного стада в 50 тысяч коров мы будем иметь около 6,5 тысячи тонн мяса в год.

Но это почти в два раза меньше, чем требуется только одному Черкизовскому мясоперерабатывающему заводу. Этот разрыв и показывает, как актуально сегодня развитие мясного скотоводства.

В Пензенской области у нас есть действующий откормочный комплекс «Родники» на 2500 голов. Понимая, что с ростом стада коров увеличится и количество бычков для откорма, мы уже начали капитальную реконструкцию всего комплекса с увеличением его мощности до 15 тысяч голов. Причем после реконструкции две трети поголовья мы планируем закупить у других хозяйств или населения по нормальной цене.



Спасенные таким образом от раннего забоя бычки будут откормлены под крышей до 250 кг, а потом переведены на открытые всепогодные площадки. Это нормальная, эффективная технология производства говядины. Именно такие комплексы, аналогичные новым «Родникам», мы и будем в дальнейшем тиражировать.

— Но что, на ваш взгляд, мешает это делать другим?

— Главная причина в том, что государство не оказывает животноводству должной поддержки. У нас, к сожалению, пока недооценивается та беда, в которой оказалось молочное и — особенно! — мясное скотоводство.

Я, безусловно, благодарен правительству и президенту за то, что аграриям, развивающим производство молока, выдаются субсидированные на 100% кредиты. Но мясное животноводство требует не только 100-процентного субсидирования, но и пролонгации кредитов. Если на молочное скотоводство кредиты сегодня выдаются на 8–10 лет, то для проектов по откорму скота необходимо увеличить сроки кредитования как минимум до 12–15 лет. Наконец, большую пользу принесет дотация за доращивание и передачу на откорм бычков, особенно полученных от коров, осемененных семенем мясных пород.

Только такие меры обеспечат заинтересованность производителей развивать мясное скотоводство через молочное. Если такие меры будут предприняты, то через три-четыре года проблему производства говядины в значительной степени можно будет решить благодаря поголовью, полученному от молочного скотоводства.

— Каковы объемы финансирования ваших проектов? Это в основном кредитные ресурсы?

— Проект в Тамбовской области оценивается в 1 млрд рублей. Такая же программа в Липецкой области. Инвестиции в строительство молочного завода в Вологодской области, а также в реконструкцию ферм и создание мини-ферм — 850 млн рублей. В Пензенской области на создание молочного завода и реконструкцию ферм планируется направить 900 млн рублей кредитных ресурсов. Кроме того, в мясном скотоводстве реконструкция ком-

плекса «Родники» потребует около 1,2 млрд рублей инвестиций. Плюс к этому в проекты инвестируется и вся, пусть и небольшая, прибыль, заработанная сегодня в молочном секторе.

— А хватает ли вам залогов на такие объемные кредиты?

— Не всегда. Тогда нам на помощь приходят губернаторы регионов, где мы работаем. Нам предоставляются муниципальные залоговые.

— В связи с этим — как строятся взаимоотношения с местными властями? Как вы оцениваете их роль в реализации проектов? Наверняка именно от уровня взаимопонимания зависит успех того или иного проекта.

— Да, действительно. Без взаимопонимания и мощного контакта, когда губернатору можно позвонить в любое время дня и ночи и решить вопрос, реализовать намеченное практически невозможно. У нас выстроились партнерские отношения с губернаторами всех областей, в которых мы работаем. Они хорошо понимают, что развитие молочного бизнеса может вытянуть все животноводство региона, создать много рабочих мест и вернуть людей на село. Могу сказать, что мы получаем хорошую помощь со стороны местных администраций.

— Есть ли намерение поделить с местными властями часть собственности?

— Это исключено. В наших проектах никогда не будет государственной доли. Мы частная компания, ею и останемся. С местными властями у нас именно партнерские отношения. Их привлекает не доля в бизнесе, а то, что мы создаем на селе новые рабочие места, выпускаем качественную продукцию, несем новую идеологию.

— А как развивается компания «НАПКО»? Отразились ли на ее работе тенденции, которые сейчас доминируют на зерновом рынке страны, в частности

## НАША СПРАВКА

ООО «Национальная агропромышленная компания» («НАПКО») создано 12 сентября 2006 г. Учредители — «Си джи трейд лтд» (48,9%), Игорь Бабаев, Лидия, Сергей и Евгений Михайловы (по 11,5%), ОАО «АПК «Михайловский» (4,7%). Владеет 200000 га земли в Московской, Пензенской, Липецкой, Тамбовской, Ульяновской, Воронежской областях, занимается растениеводством, молочным животноводством, селекцией свиноматок. Основной бизнес «НАПКО» — производство зерновых.

*изменение структуры посевных площадей в пользу высокобелковых культур?*

— «НАПКО» развивается достаточно агрессивно. У компании около 350 тысяч га приватизированной земли. Я это подчеркиваю, потому что земельное богатство определяю именно по факту приватизации. А в наших условиях землю приватизировать крайне тяжело. И не только потому, что нет кадастра и она не отмежевана. За этим процессом — во многом обездоленные люди, у которых в результате реформы остались только бумажки (свидетельства на земельные паи).

Земля является для нас и хорошим залоговым инструментом. Все 350 тысяч га приватизированных площадей заложены, под них мы получаем кредиты на развитие. Банки, как известно, принимают в залог только оформленную землю.

Если меня спросят, какая отрасль в сельском хозяйстве самая тяжелая, я отвечу, что растениеводство. В погоне за миллионами тонн зерна допущено много ошибок. В стране развивались в основном монокультуры — пшеница и ячмень. Изначально упрощенная технология привела к тому, что сегодня зерно не востребовано. Собственное потребление не развито, элеваторная группа слаба, логистика практически отсутствует.

«НАПКО» проанализировала опыт предыдущих лет и решила производить те культуры, которые востребованы как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Это соя, рапс, кукуруза, подсолнечник, горох. Сейчас делаем ставку именно на них. Это тяжелейшая

**Если меня спросят, какая отрасль в сельском хозяйстве самая тяжелая, я отвечу, что растениеводство. В погоне за миллионами тонн зерна допущено много ошибок. В стране развивались в основном монокультуры — пшеница и ячмень. Изначально упрощенная технология привела к тому, что сегодня зерно не востребовано. Собственное потребление не развито, элеваторная группа слаба, логистика практически отсутствует.**

технология, которая требует профессионалов на земле.

Для того чтобы интенсивно развить это направление, мы пригласили канадских специалистов. Аграрная Канада живет в тех же климатических условиях, что и Россия, но, в отличие от нас, является крупным экспортером белковых культур. Именно ее колоссальным опытом мы и воспользуемся. Ребята-канадцы вошли в нашу «обойму» настоящими лидерами, и я уже вижу реальные результаты. Я не говорю, что мы отказываемся от пшеницы и ячменя, но сейчас наметилась явная переориентация в сторону высокобелковых культур.

— *И каким планируется соотношение культур?*

— 50 на 50. Мы остановили погоню за освоением площадей. Сейчас мы не преследуем цель увеличить площади любой ценой, а настроены на профессиональную работу на определенном участке, мы хотим зарабатывать на растениеводстве, а не производить фураж.

Компания также продолжает укреплять свою элеваторную группу. Сейчас идет строительство второго элева-

тора в Воронежской области на 50 тысяч тонн зерна, строятся элеваторы в Пензенской и Тамбовской областях. Нам надо выстроить в растениеводстве всю технологическую цепочку — от получения качественных семян до реализации произведенной продукции. Эта цепочка вместе с кормами продлевается на производство мяса и молока, а оттуда — на переработку готовой продукции и ее реализацию. Все наши отрасли работают в своем направлении, но на общий результат.

— *Но у вас были планы по производству сыра, открытию пекарен...*

— От них мы не отказываемся. Но пока все силы направлены на реализацию молочного проекта. Для производства одной тонны сыра требуется 50 тонн молока, к которому предъявляются весьма строгие требования — от породы коров и содержания белка до количества в молоке бактерий, соматических клеток и лактозы. И если мы задумываемся хотя бы о минимальных объемах производства сыров, нам потребуется 20 тонн отборного молока. Это серьезная работа. И как только мы доведем свое молоко до того качества, которое нужно для производства твердых и полутвердых сыров, начнем строительство сыродельного завода. Думаю, на это потребуется около двух лет.

Пока же коров, которые дают «сыропригодное» молоко, можно пересчитать по пальцам.

Что же касается пекарен, то для открытия их сети у нас всё есть. Но пока откроем одну-две, чтобы посмотреть, как они будут развиваться. Скорее всего они будут в Липецкой и Тамбовской областях. Более предметно этим бизнесом я займусь, когда будет свободное время.

Таким образом, весь наш бизнес переходит к замкнутому циклу производства. В «Группе Черкизово» есть свиноводство и птицеводство, в «Молочном холдинге» — производство говядины и молока с перспективой производства сыра, «НАПКО» занимается растениеводством и обеспечением животноводства кормами, есть элеваторная группа и выездная торговля. В таких условиях мы непотопляемы.



# Транспортная развязка

**Можно вырастить много зерна, но чтобы полностью реализовать потенциал российского экспорта, нужно прежде всего создать соответствующую инфраструктуру**

Сергей ЛЕВИН, генеральный директор ОАО «Объединенная зерновая компания» (ОЗК)

**В последние годы Россия уверенно наращивает производство и экспорт зерна, особенно пшеницы. По оценкам экспертов, потенциал российского экспорта зерна составляет в перспективе до 45–50 млн т в год. Однако рекордные урожаи и объемы экспорта российского зерна показали не только успехи России, но и выявили существенные проблемы, стоящие перед отраслью.**

**Одним из основных препятствий, тормозящих увеличение объемов экспорта зерна, является устаревшая и не отвечающая современным требованиям инфраструктура зернового рынка.**

Очевиден дефицит современных элеваторов, портовых терминалов. Не удовлетворяет возросшим объемам перевозок транспортная логистика. Все это приводит к снижению конкурентоспособности российского зерна на мировом рынке и сдерживает развитие зернового производства в России.

Развитие экспортного потенциала России требует быстрого решения двух основных задач:

- развитие структуры экспортно-ориентированных каналов сбыта зерна (экспортных кластеров);
- модернизация и увеличение пропускной способности зерновой инфраструктуры.

Основные целевые показатели, которые необходимо достичь России к 2015 году:

- рост пропускной способности экспортно-ориентированной инфраструктуры, в том числе портовых зерновых терминалов, на 18–20 млн т;
- ввод в эксплуатацию современных узловых элеваторов с объемом емкостей не менее 2,5 млн т и объемом экспортно-ориентированной перевалки не менее 8 млн т в год;
- переход на современные маршрутные ж/д перевозки с диспетчеризацией перемещения грузов до 8 млн т в год;
- снижение инфраструктурной нагрузки в объеме до 20 долларов США на каждую экспортированную тонну благодаря росту эффективности и развитию конкуренции на рынке инфраструктурных услуг.

Для наращивания экспорта российского зерна необходимо в первоочередном порядке развивать портовые

перевалочные мощности, в том числе по экспортным направлениям:

- Азово-Черноморский бассейн — на 10–12 млн т;
- дальневосточные порты — на 4 млн т;
- порты Балтийского моря — на 3 млн т.

Основной объем прироста (более 80%) экспортной перевалки российского зерна в Азово-Черноморском бассейне должен осуществляться благодаря развитию глубоководной перевалки.

Для развития глубоководной перевалки зерна в Азово-Черноморском бассейне предполагается реализация следующих проектов:

- реконструкция Новороссийского комбината хлебопродуктов, контрольный пакет акций которого принадлежит ОЗК. Реализация проекта позволит увеличить его мощности на 1,5 млн т в год. Расчетная величина инвестиций в проект реконструкции Новороссийского КХП — 2,5 млрд руб.;
- строительство нового глубоководного зернового терминала в порту Тамань, предусматривающее в свою очередь строительство портового элеватора емкостью до 250 тыс. тонн и установку погрузочных машин со скоростью отгрузки на судно до 36 тыс. тонн зерна в сутки, а также строительство железнодорожной транспортной инфраструктуры терминала для обработки маршрутных поездов до 60 вагонов. Проект предусматривает поэтапную реализацию с выводом зернового терминала на проектную мощность 8 млн т перевалки в год к 2015 году, в



Сергей Левин

том числе 5 млн т с железнодорожного транспорта и 3 млн т с автотранспорта. Расчетный объем инвестиций в проект составит до 10 млрд руб.

С целью диверсификации экспортных поставок посредством отгрузки зерна судами малой грузоподъемности ОЗК прорабатываются проекты развития мелководной перевалки зерна, включающие реконструкцию Ейского портового элеватора и строительство сети речных зерновых терминалов на Волге и на Дону.

Речные зерновые терминалы обеспечат отгрузку по рекам до 1,5 млн т зерна в год. Расчетная потребность в инвестициях — до 2,5 млрд руб.

Другое важнейшее направление экспортной перевалки зерна, обеспечивающее выход на мировые рынки сибирского зерна, экспортный потенциал которого оценивается в 5 млн т в год, — порты Дальнего Востока.

Существующие возможности отгрузки зерна дальневосточными портами по прямому варианту перевалки и в контейнерах ограничены и не превышают 1 млн т в год. Для увеличения объемов экспорта сибирского зерна необходимо строительство полноценного зернового терминала.

ОЗК проведен обзор условий размещения зерновых терминалов в портах Дальнего Востока и прорабатываются

проекты размещения терминалов в портах Находка, Восточный и Ванино.

Проект строительства зернового терминала в порту Ванино предусматривает строительство портового элеватора емкостью 150 тыс. т с плановым объемом годовой перевалки 2,5 млн т. Объем инвестиций составит 3,8 млрд руб.

Эффективное использование экспортного зернового потенциала России требует развития перевалки зерна также и через порты Балтийского моря. Экспортный потенциал регионов, логистически тяготеющих к портам Балтики, оценивается в объеме до 3 млн т зерна в год.

ОЗК прорабатывается вопрос организации строительства зернового терминала в порту Усть-Луга. Проектный объем годовой перевалки терминала составляет до 6 млн т, в том числе судами с дедвейтом до 100 тыс. т. Объем плановых инвестиций — до 3,8 млрд руб.

Одновременно со строительством и реконструкцией современных зерновых терминалов необходимо увеличение пропускной способности железнодорожной инфраструктуры ближних и дальних подходов к портовым элеваторам, обеспечение технологии обработки маршрутных поездов портовыми железнодорожными станциями.

Общий объем необходимых инвестиций в развитие портовых перевалочных мощностей оценивается ОЗК к 2015 году до 22 млрд руб.

Нарращивание портовых перевалочных мощностей решает проблему конкурентоспособности российского зерна в среднесрочной перспективе.

Вместе с тем для полной загрузки портовых зерновых терминалов и обеспечения конкурентоспособности российского зерна в долгосрочной перспективе необходимо развитие ориентированной на экспорт высокопроизводительной инфраструктуры внутреннего зернового рынка и создание экспортно-ориентированных логистических коридоров.

Расчеты показывают, что для обеспечения эффективной обработки грузов в портах и на зерновых терминалах не менее 60% экспортной перевалки зерна железнодорожным транспортом должно осуществляться с грузоформирующих узловых элеваторов, обеспечивающих концентрацию зерна, подготовку экспортных партий и отгрузку зерна маршрутными поездами по 50–60 вагонов.

Также для эффективной экспортной перевалки зерна необходимо создать развитую систему диспетчеризации грузовых потоков и систему планиро-

## **Расчеты показывают, что для обеспечения эффективной обработки грузов в портах и на зерновых терминалах не менее 60% экспортной перевалки зерна железнодорожным транспортом должно осуществляться с грузоформирующих узловых элеваторов, обеспечивающих концентрацию зерна, подготовку экспортных партий и отгрузку зерна маршрутными поездами по 50–60 вагонов.**

вания поставок на базе единой информационной сети, включающей операторов рынка, перевозчиков зерна, элеваторов и зерновых терминалов.

К 2015 году потребуются благодаря модернизации железнодорожной зерновой логистики обеспечить маршрутизацию и диспетчеризацию поставок зерна в экспортные зерновые порты в объеме не менее 8–9 млн т в год.

По данным специалистов, строительство сети узловых элеваторов и увязка их в единый комплекс с портовыми мощностями обеспечат повышение пропускной способности морских зерновых терминалов до 40%.

Таким образом, сеть узловых элеваторов необходима, во-первых, как одно из условий эффективности портовых перевалочных мощностей и, во-вторых, как основа оптимальной транспортно-складской логистики.

Для обеспечения эффективной экспортной перевалки зерна необходимо создание до 2015 года сети из 21 узлового элеватора с совокупной мощностью перевалки около 8 млн тонн в год, в том числе:

- для обеспечения экспортно-ориентированного коридора через порты Азово-Черноморского бассейна и Балтийского моря — 16 узловых элеваторов в Центральной России, Поволжье и в южных регионах с емкостью хранения до 1,9 млн тонн и объемом годовой перевалки до 6,6 млн т;

- для обеспечения дальневосточного коридора — 5 узловых элеваторов в Сибирском регионе с емкостью хранения 460 тыс. тонн и мощностью перевалки до 1,6 млн т в год.

Сроки завершения работ по созданию сети узловых элеваторов — 2014 год. Расчетный объем инвестиций в создание сети узловых элеваторов составляет 24 млрд руб.

Для развития конкуренции на рынке железнодорожных перевозок зерна ОЗК планируется создание независимой транспортной зерновой компании (ТЗК) с парком до 5 тысяч вагонов-зерновозов и объемом перевозки зерна в экспортных направлениях до 8 млн тонн в год.

Основные задачи ТЗК:

- развитие конкуренции на рынке перевозок зерна;
- снижение издержек на ж/д перевозку зерна;
- формирование единого сквозного тарифа на транспортировку зерна от поля до борта судна;
- обеспечение стабильности поставок зерна в экспортных направлениях.

Увязка ТЗК в единый комплекс с портовыми и узловыми элеваторами позволит сформировать оптимальную транспортную систему экспортных поставок зерна. Объем инвестиций в создание ТЗК оценивается в 6 млрд руб.

Модернизация зерновой инфраструктуры и увеличение конкуренции на рынке инфраструктурных услуг позволят достичь снижения к 2015 году инфраструктурной нагрузки на экспорт зерна в объеме до 20 долларов США на каждую экспортированную тонну зерна.

В целом расчетный объем инвестиций в развитие экспортно-ориентированных каналов сбыта зерна, в том числе морских зерновых терминалов, узловых элеваторов и транспортной компании, оценивается в 52 млрд рублей.

Необходимость столь значительной модернизации инфраструктуры российского рынка зерна является масштабным вызовом и создает значительную инвестиционную привлекательность отрасли.

У инвесторов есть активный интерес к развитию инфраструктуры российского зернового рынка, особенно к проектам строительства морских зерновых терминалов, узловых элеваторов и развития рынка ж/д перевозок.

Опыт масштабных проектов развития инфраструктуры показывает, что для распределения рисков подобные проекты целесообразно реализовывать на принципах государственно-частного партнерства.

ОЗК как государственный агент готова выступить как в роли координатора работ по модернизации инфраструктуры российского зернового рынка, так и в роли проводника и гаранта иностранных инвестиций в инфраструктуру российской зерновой отрасли.

# Сколько России нужно зерна?

## Российской зерновой отрасли требуются структурные сдвиги

Павел СКУРИХИН, президент Национального союза зернопроизводителей

**Одним из основных условий комплексного поступательного развития зерновой отрасли России в ближайшей перспективе, создания технологического и инновационного задела для ее масштабного обновления остается формирование такой производственно-экономической системы, которая обеспечит гарантированный объем и ассортимент производимого зерна и зерновых продуктов для всех категорий потребителей, их высокое качество.**

В свою очередь важнейшим фактором построения такой системы наряду с региональной специализацией и адресностью зернопроизводства, консолидацией сельхозпроизводителей является организация четкого планирования всей производственной деятельности зернового сектора в масштабах страны, основанного на количественном и качественном анализе потребностей в зерновых.

Такого рода стратегическое планирование позволит выравнять перекосы, существующие сейчас при производстве зерновых культур.

Вот несколько конкретных примеров.

На протяжении последних 10 лет мы ежегодно производим от 45 до 60 млн тонн озимой и яровой пшеницы. Для внутренних потребностей на продовольственные нужды требуется всего 14 млн тонн и 6 млн тонн – на семена. Итого 20 млн тонн. Остаток можно было бы реализовать на экспорт, но, к со-

жалению, продовольственные кондиции этого зерна не столь высоки и его стоимость на мировых рынках ниже, чем у аналогичной пшеницы из других стран. Хотя мы ее продаем.

Кроме того, пшеница не является основным компонентом для фуражных целей, поэтому акцент необходимо смещать в сторону:

- ярового ячменя, доведя его производство до 22 млн тонн (у нас средний объем производства за последние 4 года, не беря засуху 2010 года, когда произвели всего 8 млн тонн, составлял 18 млн тонн озимого и ярового ячменя в год);
- овса (нужно 4–5 млн тонн, примерно столько мы и производим);
- проса (потребности – 1,5 млн тонн, производим в среднем 500 тыс. тонн);
- гречихи (для внутренних потребностей необходимо ежегодно около 800 тыс. тонн, эти потребности мы закрываем, я не беру засушливый 2010



Павел Скурихин

год, когда удалось произвести всего 340 тыс. тонн);

- кукурузы (3,5 млн тонн) и зернобобовых (1,5 млн тонн).

Основными регионами для производства указанных культур являются субъекты РФ Центрально-Черноземного района, Приволжского и Южного федеральных округов (юг – кукуруза).

С другой стороны, мы ежегодно производим в среднем около 3,5 млн тонн ржи, хотя реальные потребности оцениваются нами в 1,5 млн тонн.

Организационной платформой формирования плана-прогноза производства зерновых, своего рода стратегической площадкой планирования, может послужить созданная на базе Национального союза зернопроизводителей (НСЗ) первая в аграрной отрасли саморегулируемая организация производителей зерна (СРО).

Саморегулируемая организация зернопроизводителей – это новая форма организации взаимодействия и координации предпринимательской деятельности ее членов, которая существенно расширяет ее полномочия и возможности.

Деятельность СРО НСЗ направлена в первую очередь на формирование сводного заказа на производство основных зерновых культур для обеспечения внутреннего потребления, обеспечения экспортных потребностей и формирования государственных запасов и резервов.

Сводный заказ создается на основе прогнозных продовольственных балансов субъектов Российской Федерации, планируемого объема экспорта зерна, соглашений с отраслевыми союзами, ассоциациями и организациями – потребителями зерна, а также уполномоченными органами государственной власти и государственными агентами.



Посредством разработки и принятия внутренних стандартов выполнения работ в области производства зерна саморегулируемая организация призвана стать гарантом качества и безопасности продукции, тем самым планирует обеспечить рентабельность производства зерна членами организации посредством его гарантированного сбыта.

Разработанные под эгидой СРО НСЗ планы-прогнозы могут послужить основой для формирования сводного заказа на производство зерновых в масштабах всей страны.

Формирование сводного заказа позволит сделать отечественный зерновой рынок значительно более прозрачным и предсказуемым, гарантированно поддерживать межотраслевой баланс в АПК, повысит инвестиционный потенциал отрасли, будет способствовать эффективному развитию зернопроизводства в целом.

С учетом сводного заказа на производство зерновых разрабатывается план-структура посевов озимого и ярового клина в разрезе субъектов Российской Федерации – районов – хозяйств.

План-структура посевов озимых и яровых должен основываться в целом ряде важнейших принципов:

- определение биоклиматических зон, где производство тех или иных культур будет достигаться с минимальной себестоимостью. Благодаря активному внедрению этого принципа отечественные зерновики смогут более полно использовать имеющиеся биологические ресурсы, значительно повысить урожайность и снизить издержки производства, перейти на качественно новый его уровень;

- востребованность потребителем (рынками) сельскохозяйственной продукции в данном сельскохозяйственном году (с использованием предложения СРО НСЗ по форвардным контрактам, индикативного планирования ценовых показателей). Реализация данного принципа позволит освободить зерновиков от мучительной заботы определять структуру севооборота на год с учетом текущих тенденций агропродовольственного рынка при отсутствии достаточной прогностической и аналитической базы, а порой и элементарных точных статистических сведений. Одним из ведущих механизмов практического воплощения указанного принципа является предлагаемые НСЗ форвардные контракты между основными потребителями зерна и зернопроизводителями под будущий урожай при участии государственного агента – Объ-



диненной зерновой компании. При этом важно предусмотреть механизм авансирования производства зерна по заранее зафиксированным ценам реализации. Это позволит сельхозпроизводителям получить столь необходимые именно сейчас оборотные средства для проведения ярового сева зерновых культур без привлечения дополнительных кредитных ресурсов и уплаты по ним процентов, а потребителям – гарантировать наличие в полном объеме продовольственного и фуражного зерна, причем по заранее определенным ценам. НСЗ уже предложил Национальному союзу свиноводов заключать такие контракты с авансированием, чтобы сформировать заказ, и мы увидели встречную заинтересованность. С такой же инициативой НСЗ готовится выйти и к птицеводам. К слову, для зернопроизводителей базовым потребителем остаются животноводы. К примеру, потребление продовольственной пшеницы в России составляет 18 млн т, объем экспорта может достигать 22 млн т, а объем потребления отечественным животноводством оценивается в 44 млн т;

- формирование страховых переходящих запасов. Как отчетливо продемонстрировали события последних лет, формирование страховых переходящих запасов является основой стабильности на внутреннем агропродов-

ольственном рынке, обеспечения межотраслевого баланса в АПК.

В целях создания дополнительного «кумулятивного» эффекта в ходе реализации планов-прогнозов производства зерновых и соответствующего сводного заказа, плана-структуры посевов озимого и ярового клина в разрезе субъектов Российской Федерации СРО НСЗ считает необходимым активно внедрять и содействовать внедрению целого ряда мер. Это:

- формирование федерального и регионального фондов семенного материала согласно плану-структуре посевов;

- реализация современных агротехнологий. Саморегулируемая организация участвует в разработке и внедрении эффективных и ресурсосберегающих технологий совместно с Министерством сельского хозяйства Российской Федерации, Российской академией сельскохозяйственных наук, отраслевыми научными учреждениями;

- реализация программы по сохранению и улучшению плодородия почв с учетом сбалансированного использования минеральных и органических удобрений, соблюдения оптимальных севооборотов. В целях сохранности производимой продукции планируется расширение использования необходимых средств защиты растений;

- реализация программы по мелиорации;

- формирование реестра сельскохо-

**Формирование сводного заказа позволит сделать отечественный зерновой рынок значительно более прозрачным и предсказуемым, гарантированно поддерживать межотраслевой баланс в АПК, повысит инвестиционный потенциал отрасли, будет способствовать эффективному развитию зернопроизводства в целом.**

зайственной техники, машин и оборудования, используемых в технологическом процессе, а также для первичной подработки и хранения зерна. В целях реализации указанной задачи саморегулируемая организация Национальный союз зернопроизводителей включает межотраслевые соглашения с общественными союзами и объединениями, предприятиями и организациями, обеспечивающими обслуживание сельскохозяйственных организаций, в которых определяются объемы и цены на сельскохозяйственную технику, минеральные удобрения, средства защиты растений, горюче-смазоч-

ные материалы и объемы необходимых мелиоративных работ;

- разработка технических регламентов в области безопасности производства зерна;

- устранение излишних административных барьеров развития отрасли;

- выработка правил и условий кредитования сельскохозяйственных производителей;

- совершенствование системы агрострахования;

- развитие сельскохозяйственной науки и образования, формирование планов НИОКР;

- формирование индикативных по-

казателей стоимости зерна на зерновой сезон, согласованных с общественными союзами и организациями основных потребителей зерна (на продовольственные и кормовые цели, а также на экспорт).

В результате реализации указанных предложений при активной поддержке союза мы сможем значительно продвигаться на пути создания по-настоящему эффективной, стабильной, инновационной зерновой отрасли, которая сможет обеспечить растущие потребности внутреннего и внешнего агропродовольственного рынков.

## История экспорта зерна Россией

В современной мировой экономике экспорт зерна рассматривается как показатель экономической мощи страны, возможности не только обеспечить достойный уровень питания собственного населения и национальную продовольственную безопасность, но и стабильно поставлять значительные объемы продовольствия на внешний рынок с целью укрепления и расширения своих национальных интересов.

Особое место на продовольственном рынке Европы Россия заняла в 70-х годах XIX века. Зерно было основной статьей дохода России. Выручка от его продажи составляла около половины ценности всего экспорта.

В конце XIX – начале XX века Россия была на первом месте в мире по производству зернового хлеба. Свыше половины выращенной в мире ржи, пятая часть мирового урожая пшеницы были российскими. Треть ячменя в мире и четверть всего овса были также российскими.

Россия являлась лидером мирового экспорта ржи и ячменя. Меньшую, но тоже заметную роль она играла в качестве поставщика пшеницы и овса.

Экономически не обоснованная принудительная коллективизация в СССР в 1929–1930 годах привела к резкому упадку сельскохозяйственного производства, в том числе и хлеба. Однако план хлебозаготовок был увеличен.

В 1930 году было вывезено за рубеж 48,4 млн центнеров зерна, в 1931 году, когда был недород, – 51,8 млн центнеров, а в 1932 году в условиях начавшегося голода – 18 млн центнеров.

В советский период до конца 1950-х годов целевой направленностью экспорта зерна из страны являлось получение валюты – сначала для реализации программы скорейшей индустриализации страны, затем для восстановления разрушенного Великой Отечественной войной 1941–1945 гг. народного хозяйства. При этом экспорт зерна осуществлялся в условиях его внутреннего дефицита и жесткой государственной монополии на товарное зерно и экспортные операции с ним.

Вывоз зерна сохранился и в послевоенные годы. Однако с конца 1950-х годов во внешней торговле зерном обозначился поворот в направлении сокращения объема его экспорта и ускоренного наращивания импорта, который в крупных объемах ежегодно присутствовал до начала и в первые годы рыночных преобразований.

С 1990-х годов начался новый этап в экспорте зерна из России. В первые три года рыночных преобразований (1991–1993) она практически не вывозила зерно и возобновила экспорт лишь с 1994 года.

Экспорт российского зерна 1990-х годов отличался от предшествующего периода тем, что он происходил в условиях разрушения Советского Союза и социалистической системы, быстрого перехода экономики на рыночные отношения, либерализации зернового рынка, включая и внешнюю торговлю зерном, ухода от государственной монополии на его товарную часть, спада производства зерна и внутреннего спроса на него, развития теневого рынка зерна и продуктов его переработки, составляющего, по разным оценкам, от 20 до 30% их товарооборота. Вывоз зерна из страны стал осуществляться торгово-посредническими структурами, преследующими свой сугубо коммерческий интерес. В 2000–2001 годах их число достигло нескольких десятков.

За 2001/2002 зерновой год впервые за 70 лет Россия поставила на экспорт существенные объемы зерна – 7,1 млн т. В тот сезон Россия вошла в десятку мировых стран по экспорту пшеницы и в пятерку – по ячменю. Выход России на мировой рынок зерна был связан с ростом внутреннего производства этого сырья. В 2002/2003 г. Россия также произвела значительный объем зерна – 86,5 млн т, а экспорт вырос более чем в два с половиной раза – до 18,1 млн т. Однако в 2003/2004 зерновом году показатели урожайности значительно снизились. По данным Минсельхоза, Россия собрала только 73,5 млн т зерна.

Рынок зерна не избежал проблем, связанных с мировым финансовым кризисом. Низкие мировые цены сделали экспорт зерна к концу 2008 года экономически невыгодным. Но в январе–феврале 2009 года произошла девальвация рубля, в результате которой позиции российских экспортеров, в т.ч. зерновых, упрочились. Обсуждение введения экспортных субсидий было заморожено.

Осложняет ситуацию география отрасли. Несмотря на то, что максимальные избыточные объемы зерна находятся в Центральном, Южном и Приволжском федеральных округах, значительную часть фуражного зерна производят в Сибири и на Южном Урале. Учитывая, что почти 80% экспортных отгрузок осуществляется через Новороссийск, сибирское зерно с учетом транспортных издержек не имеет шансов на прибыльный экспорт.

Основными рынками сбыта российского зерна являются такие страны, как Саудовская Аравия, Иран, Италия, Испания, Израиль, Тунис, Марокко, Греция и Египет.

Основным потребителем российской продовольственной пшеницы является Южная Европа, в частности Италия. Фуражные культуры импортируются в основном странами Ближнего Востока и Африканского континента. Качественное российское зерно конкурирует по цене с зерном европейского и американского происхождения: разница цен составляет от 14 до 40%.

*Направления экспорта зерна по культурам и по странам:*

1. Пшеница продовольственная 3-го класса – Италия.
2. Пшеница продовольственная 4-го класса – Италия.
3. Пшеница фуражная – Израиль, Египет, Алжир, Греция, Марокко.
4. Ячмень фуражный – Израиль, Египет, Сирия, Ливия, Тунис.
5. Подсолнечник – Италия.



**9 – 12 октября 2012**

**Россия, Москва,  
Всероссийский выставочный центр**

# **AGR** **TECH** **RUSSIA**

**Крупнейшая международная выставка  
сельхозтехники в России**

**Широкий спектр техники от ведущих  
сельхозмашиностроителей**



**В рамках агропромышленной выставки «Золотая осень»**

**[www.agrotechrussia.com](http://www.agrotechrussia.com)**

**Тел.: +7 (495) 969 57 12  
+49 (69) 247 88 278  
E-mail: [agrotechrussia@DLG.org](mailto:agrotechrussia@DLG.org)**

## Трехлетняя гарантия: В интересах сельхозпредприятий



Увеличение гарантийного срока на сельскохозяйственную технику создает для сельхозпредприятий мощный резерв сокращения эксплуатационных затрат и роста прибыли. Начиная с нынешнего года дилеры заводов — производителей техники «ПАЛЕССЕ», осуществляющие свою деятельность на территории России, добавляют к обычному двух-летнему гарантийному сроку еще один год бесплатной гарантии. Компания «Гомсельмаш» и ее партнеры по сборке, продажам и техническому сервису подчеркивают: это не одноразовая акция, а согласованное стратегическое решение. Его цель — эффективная поддержка сельхозпредприятий, связывающих с техникой «ПАЛЕССЕ» планы развития и экономического роста своих хозяйств.

Что такое сегодня сельскохозяйственная техника «ПАЛЕССЕ»? Это прежде всего сложные самоходные машины: зерноуборочные комбайны с пропускной способностью 8, 10 и 12 кг/с по хлебной массе, кормоуборочные комбайны с двигателями мощностью 235, 450 и 600 л.с., а также жатки и подборщики к комбайнам, адаптеры для уборки различных культур и прицепная техника: валковые зерновые жатки, картофелеуборочные комбайны и косилки. Кроме того, есть модифицированные машины, отличающиеся друг от друга марками двигателей, исполнением ходовой части, комплектацией кабин.

Решение о введении третьего года гарантий-

ного обслуживания распространяется на все перечисленные виды машин, выпускаемых как компанией «Гомсельмаш», так и сборочными производствами в различных регионах России. Обеспечив все перечисленные модели техники третьим годом гарантийного обслуживания, дилеры берут на себя большую ответственность: ведь руководители хозяйств высоко оценивают уровень технического сервиса «ПАЛЕССЕ» и ожидают от поставщиков, что и в третий год гарантийного срока достигнутая планка не будет снижена. Приняв совместное решение, дилерские центры продемонстрировали свою уверенность как в качестве продукции, так и в своих возможностях по эффективному сервису. На чем основана эта уверенность?

Прежде всего компания «Гомсельмаш» — разработчик и основной производитель машин «ПАЛЕССЕ» — не снижает темпов технического перевооружения своих заводов. В последние годы проведена коренная модернизация литейного производства на базе новейшего оборудования для формовки и литья с программируемыми параметрами процесса. В результате значительно повысилось качество продукции, а изготовляемые из чугуна и стали детали механизмов стали еще надежнее.

В заготовительных цехах внушительный парк оборудования для лазерной резки листового металла пополнился новыми установками с числовым программным управлением (ЧПУ) для лазерной обработки деталей из труб. Кроме того, введены в строй производственные участки с многоцелевыми станками с ЧПУ по обработке шкивов, используется оборудование для правки валов после термообработки. Высокопроизводительные универсальные станки за одну установку с большой точностью обрабатывают сложные детали корпусов бортовых редукторов, балки ведущих мостов. Качество финишной обработки повышено благодаря применению современных шлифовальных, внутри- и зубошлифовальных программируемых станков.

Масштабные изменения проведены в окрасочных цехах. Здесь внедрены технологии сверхпрочной грунтовки в программируемом режиме методом катафореза, окрашивания деталей порошковыми составами с помощью роботов, а также водоразбавляемыми эмалями. Это позволило радикально улучшить качество внешних покрытий машин и их коррозионную стойкость.

Модернизация на базе гибких производственных комплексов повысила точность изготовления, прочность и долговечность деталей комбайнов «ПАЛЕССЕ», что подтверждают многие владельцы этой техники.



Новый комбайн «ПАЛЕССЕ GS12»

В фермерском хозяйстве А. Андрусенкова (Саратовская область) комбайном «ПАЛЕССЕ GS812» в первый же сезон убрано 1,5 тыс. га зерновых и 1 тыс. га подсолнечника.

— Несмотря на высокую нагрузку, — говорит Алексей Николаевич, — за всю уборочную страду был только один мелкий отказ в работе машины, который оперативно устранили специалисты сервисной службы. Комбайном я очень доволен и к будущему сезону возьму еще один такой же.

Директор ОАО «Слобода» из Ярославской области Н. Попов высоко оценивает как технический уровень комбайна «ПАЛЕССЕ», отработавшего в его хозяйстве три года, так и качество обслуживания. При этом он подчеркивает:

— Сервис машин «ПАЛЕССЕ» — прекрасный, и должен сказать, что за три года нам практически не пришлось заменять запчасти. В основном проводили только наладочные работы. Поэтому я хочу выразить благодарность производителям этой техники.

Кроме повышения надежности машин «ПАЛЕССЕ», необходимо назвать и еще один важный фактор, определивший принятое поставщиками решение о третьем году гарантийного обслуживания. Это качественные изменения, произошедшие в последние годы в работе самой дилерской сети.

Новый корпоративный стандарт предъявляет высокие требования к техническому оснащению дилерского центра, профессиональной подготовке его работников, уровню предоставляемых услуг. Это позволило уже на стадии отбора претендентов на статус официального дилера выявить и решительно отказать фирмам, не соответствующим условиям стандарта и не ориентированным на многолетнее тесное партнерство с сельхозпредприятиями региона, а озабоченным лишь сиюминутной выгодой.

Уровень же тех, кто отвечает высоким требованиям, говорит сам за себя. Это компании, которые живут интересами клиентов, ежегодно вкладывают средства в техническую модернизацию и повышение профессионального уровня своих специалистов, целенаправленно улучшают качество и оперативность сервиса. Например, при стандартных условиях устранения неисправностей в комбайне в течение одних суток фирма «ТехМашПерспектива» разработала программу. В соответствии с ней по каждому вызову мобильные сервисные бригады приезжают в любую точку Оренбургской области в пределах 300 км и более и решают все вопросы диагностики, устранения отказа и запуска машин «ПАЛЕССЕ» в работу в течение шести часов.

Такую же оперативность обеспечивают и дилеры в других регионах за счет создания филиалов, максимально приближенных к заказчикам.

Кроме того, ведущая агроснабженческая компания Алтайского края «АгроцентрАлтай» имеет в своей структуре предприятие «Зерновое», чей машинный парк оснащен техникой «ПАЛЕССЕ» и которое служит учебной базой.



Комбайн «ПАЛЕССЕ GS812»

Здесь механизаторы и специалисты региональных хозяйств изучают методы эффективной эксплуатации комбайнов и тракторов, в том числе технического обслуживания. Клиенты дилерских центров знают: им всегда помогут при возникновении проблемы, в том числе — и профессиональным советом.

— При работе на комбайне у нас появились вопросы, как регулировать скорость выгрузки влажного зерна, — рассказывает И. Чепанов, председатель СПК «Семеновское» из Омской области. — По нашему звонку приехали мастера-наладчики, все объяснили и показали на деле. И времени прошло после звонка — только чтобы доехать. Что тут скажешь? Просто молдцы!

И так практически в любом регионе: если владелец хозяйства, специалист или механизатор хорошо отзывается о технике «ПАЛЕССЕ», он обязательно скажет доброе слово и о сервисной службе дилера. А для руководителей дилерских центров интересы клиента — всегда на первом месте. Когда в 2010 г. еще не оправившись от кризиса хозяйствам нанесли урон засуха и пожары, дилеры предложили покупателям новые доступные схемы приобретения машин. В 2011 г. 16 центров уже ввели третий год гарантийного обслуживания. Так что для дилеров заводов — производителей техники «ПАЛЕССЕ» это не спонтанное, а тщательно продуманное и ответственное решение. А в том, что оно будет неуклонно выполняться, сельхозтоваропроизводители российских регионов уверены уже сегодня.

**ПО «Гомсельмаш»,  
Республика Беларусь,  
246004, г. Гомель, ул. Шоссейная, д. 41  
Тел. 10(375)232-59-55-15  
www.gomselmash.by**

Василий Узун, профессор ВИАПИ:

## «У кого сегодня земля, никто не знает»

**Своим взглядом на современное состояние земельных отношений в России делится Василий Узун, профессор Всероссийского института аграрных проблем и информатики им. А. А. Никонова Российской академии наук.**

— *Василий Якимович! В 90-е всем казалось, что земля досталась крестьянам. А потом вдруг обнаружилось, что ею уже владеют некие лендлорды. Что случилось?*

— Да, после перестройки в обществе было настроение, что надо землю вернуть крестьянам — и так их сколько лет грабили, кулачили.

Были, правда, идеи поделить ее так же, как промышленность, ваучерами. Вы получали ваучер? Где он? Что вы на него получили? Ничего, как и 99,9% россиян.

К счастью, с землей этого не прошло. В Верховном Совете было довольно большое аграрное лобби, и общество было настроено в пользу крестьянства. Поэтому приватизировали другим способом — социально справедливым, хотя экономически невыгодным.

Конечно, нам было понятно, что люди по большей части не смогут использовать эту землю. Но распорядиться ею, передать в аренду или наследникам — смогут.

Но в начале нового века ситуация резко изменилась. На землю обратил внимание крупный бизнес, родилась идея, что России десять миллионов крестьян не нужны. Как говорил Федор Клюка, агроолигарх, бывший владелец «Стойленской нивы», чтобы накормить страну, нам достаточно иметь 20–25 агрохолдингов. Под их давлени-

ем земельное законодательство пересмотрели. Формально прав собственности людей не лишили (67% сельхозугодий у нас числится в собственности граждан), но процедуру оформления усложнили до такой степени, что выделить себе участок уже нереально.

— *А в чем загвоздка?*

— Раньше ты просто писал заявление и тебе оформляли участок — со скрипом, но это было реально. Потом сделали, что ты должен поместить объявление в газете, судиться с несогласными, провести оценку своего участка и всех остальных участков (скажем, пятисот штук). И если твой участок более ценный, чем остальные, то заплатить каждому из тех, кто еще не выделился. Потом решили, что размер пая должен указываться не в гектарах, а в долях. И если один из дольщиков выделял свой участок, ему надо было переоформить документ на всех остальных — потому что у каждого из них осталась уже не одна пятисотая доля, а одна четыреста девяносто девятая. Надо было заплатить огромные деньги, всех привести в регистрационную палату. Это было просто нереально. Потом был момент, когда человеку надо было регистрировать не одну долю, а по каждому полю отдельно — вместо одного свидетельства на пять гектаров человек получал, скажем, восемьдесят — по две сотки, пять, десять. Это



Василий Узун

все оформлялось в трех экземплярах, регистрировалось, платились десятки, сотни тысяч рублей — короче, мрак. Все это были не законы, а ведомственные приказы — Госкомзема, Роснедвижимости и так далее, которые никто не обсуждал.

Теперь кое-что отменили — зато Минэкономразвития издало приказ, что человек должен предоставить информацию обо всех собственниках оставшегося участка. А откуда он возьмет эту информацию, когда даже власть этого не знает? Мне кажется, надо разработать механизм личной ответственности депутатов и чиновников за такие решения. Чтобы можно было предъявить иск депутату или Думе — может быть, тогда будут думать.

Сначала, в 1991 году, был хороший документ — госакт на право пользования землей. Там было написано: долевая собственность, список собственников прилагался, и карта. И все действия с земельной долей отмечались прямо на свидетельстве на долю, движение земли регистрировалось в земельном комитете. А потом становилось все хуже, хуже, хуже.

Преодолеть это все может только тот, у кого много денег. Несколько квалифицированных юристов и несколько взяток — и проблемы решатся. Это рентабельно, если выделять тысячи гектаров. А обычному человеку с одним паем — нереально. У нас в институте есть коллега, который все знает досконально, сам консультирует, и все юристы ему помогали — так он восемь лет выделялся.





— Сколько сейчас земельных долей оформлено?

— Мы не знаем точно, в Росрегистрации нет этой информации. Правда, в 2006 году была сельскохозяйственная перепись, там был вопрос: «Получили ли вы или члены вашей семьи земельные доли?» Из 22 миллионов опрошенных владельцев ЛПХ только 3,6 миллиона ответили, что получили. Куда делась остальная долевая земля? Неизвестно. В Башкирии, Дагестане, Чечне, Ингушетии, Кабардино-Балкарии, Осетии землю в собственность вообще никто не получал. В Московской и Ленинградской областях, Карелии — менее 3% семей. А в Белгородской, Воронежской, Курской, Липецкой, Орловской, Курганской, Омской областях, Ставропольском крае, Татарстане, Мордовии — более 30% семей сказали, что получили.

— И что с ней сейчас?

— У 75% людей паи в аренде — у колхозов, холдингов, фермеров. Примерно 5% землю продали, примерно 4% фермерствуют. Остальные вообще не знают, что с ней. Но это в среднем по России. В Московской области свою землю продали более половины дольщиков, в Калужской и Калининградской областях — около половины. В Тверской и Белгородской — примерно 30%.

— Можно ли говорить, что Россию захватывают латифундии?

— Мы можем говорить, что есть такая тенденция. Но статистика этого не видит, она воспринимает все хозяйства по отдельности. Кому они принадлежат, она не учитывает. Мы пытались сами выявить холдинги: Росстат ведет учет, в котором указывается учредитель каждого крупного и среднего предприятия. Мы нашли всех учреди-

телей сельхозпредприятий, потом смотрели: этот учредитель учредил еще кого-нибудь? Собрали всех. Потом смотрели: а эти предприятия кого-нибудь учредили? А исходного учредителя кто-нибудь учредил? Таким способом выявляли агрохолдинги — им принадлежит примерно 8 миллионов гектаров сельхозугодий. Но мы это делали абсолютно формально. Если учредитель как-то хитрит, мы это выяснить никак не могли. Часто холдинг владеет хозяйством на каких-то совсем других основаниях, дяди-тети — этого мы не видим. Российское законодательство устроено так, что найти владельца невозможно. Есть учредитель — российское юридическое лицо, есть отраслевой код-идентификатор предприятия, но когда мы доходим до физических лиц или иностранных владельцев — нет никаких идентификаторов.

Самые лучшие агрохолдинги России, самые большие, самые прибыльные принадлежат офшорным компаниям — Кипр в основном. Считается, что они покупать землю не могут, но они просто учреждают дочернюю компанию, та учреждает «внучку» — и пожалуйста. Никаких ограничений на это нет.

Во время кризиса был такой шаг правительства: они сделали перечень крупнейших, системообразующих компаний России. Каждое из них могло получить из бюджета поддержку до 10

млрд рублей. Мы посмотрели тогда этот перечень, нашли компаний сорок из АПК. Посчитали. Выяснилось, что половина — это офшорные компании. Пришли в министерство, говорим: «А зачем поддерживать офшоры?» Ответ был простой: «Да что вы, Василий Якимович, это же все наши ребята...»

Сказать, что вся Россия сегодня куплена, конечно, нельзя. Но лучшие регионы типа Кубани или Московской области — да.

— И что делать?

— Когда закон об обороте земель писался, мы предлагали, что надо ограничить площадь в собственности одного лица. Если физическое лицо — то Иванова, если юридическое — то с учетом доли Иванова в уставном капитале. Хотя и это было мягко, как я сейчас понимаю. В Польше юридическое лицо вообще не может владеть землей. Украина сейчас тоже это вводит. В Японии человек имеет право владеть не больше чем тремя гектарами. Но Дума это все вычеркнула и сделала только одно ограничение — в одном районе нельзя купить больше какого-то процента земли. Процент этот устанавливает регион, если хочет. Может и вообще не устанавливать. А если он есть, то, по решению депутатов Госдумы, он не должен быть ниже 10%. То есть 5% область установить не может. А если нет ограничений — можешь купить весь район. Хотя, даже если запрет есть, можно учредить десять предприятий и купить всю землю. Но статистики нет: как идет концентрация ценной земли, в чьих она руках — никто не знает. А между тем, например, в Латинской Америке есть такое явление: регионом руководит губернатор, он же является крупнейшим землевладельцем, у него в собственности все плантации, народ с земли согнан, в партизанах ходит и воюет с этим губернатором.

Мы пытались убедить власть, что надо думать о будущем, что такая форма землевладения не является нормой в мире. Где-то есть запреты, где-то ограничения, где-то экономические механизмы — чтобы не набирали земли просто так. Все равно ведь наступит день, когда начнет работать закон. Что тогда делать? Отбирать насильственно? Национализировать? Нет — зна-

**Самые лучшие агрохолдинги России, самые большие, самые прибыльные принадлежат офшорным компаниям — Кипр в основном. Считается, что они покупать землю не могут, но они просто учреждают дочернюю компанию, та учреждает «внучку» — и пожалуйста. Никаких ограничений на это нет.**

чит, потом придется принимать законы типа английских, что лендлорд имеет такие права, а арендатор сякие, придется вмешиваться в арендную плату и т.п. Англичане несколько столетий пытались урегулировать, чтобы все было тихо и чтобы выгодно было заниматься сельским хозяйством.

Земля всегда была причиной революций: она скапливалась-скапливалась у отдельных лиц, пока люди не поднимались, делили — потом она опять скапливалась.

Под Москвой многие лендлорды уже сдают землю фермерам. Очень многие холдинги уже разорились. В Орле было четыре холдинга — где они сейчас? Где сегодня белгородская «Стойленская нива»? А нету. Потому что за тысячей работников не уследишь. Например, «Данон» не поглощает хозяйства, они ставят свои линии, контролируют качество. А российский бизнес всегда поступает по-другому: приходит, всех поглощает — что, мол, с ними возиться. Но неужели тысячи работников будут ежедневно выходить в поле и прилежно работать на хозяина, живущего в областном центре, в Москве или за границей? Там, где хозяин не может проконтролировать, хорошей работы не жди, а приписки зарплат, воровство будут процветать. Во всем мире крупные фирмы взаимодействуют с малым бизнесом, а не поглощают его. Нужно, чтобы был заинтересован человек. Мы полагаем, что ситуация стабилизируется, когда каждый будет свое дело делать: холдинг — закупать и снабжать, а крестьяне — производить на своей земле — как собственники, а не наемные работники.

Но для этого нужна защита сельхозпроизводителей от бандитов и рейдеров. Если эта защита худо-бедно работает в городах, в селе ее нет. Пожаловаться, что у тебя увели коров или что-то унесли, просто некому. Полиция вообще не станет рассматривать: это твое дело, ты сам охраняй. Если у тебя есть несколько овец — тебе надо ходить за ними. Не как в Новой Зеландии, где стоит электропастух — и выпускай хоть тысячу. У нас же если ты их оставишь — их назавтра не будет. В результате изменилась структура животноводства в стране. Разводится только то, что можно держать в закрытом поме-

**Неужели тысячи работников будут ежедневно выходить в поле и прилежно работать на хозяина, живущего в областном центре, в Москве или за границей? Там, где хозяин не может проконтролировать, хорошей работы не жди, а приписки зарплат, воровство будут процветать.**



щении — птица, свиньи. Все то, что надо выпускать на луга — сокращается катастрофически. Страна у нас, как говорили, травяная — всегда везде на пастбищах был скот, а сейчас пусто.

И есть еще вопрос защиты крестьян от чиновников — всех пожарных, налоговых инспекторов, санэпидемстанции, сельхознадзора — огромного количества людей, которые приходят со своими проверками. Противостоят им в нынешних условиях может только крупный бизнес. У него есть юристы и деньги, чтобы откупиться. А если это малый бизнес — они его грабят, а если сопротивляется — разоряют или сажают.

*— Вы были одним из авторов программы приватизации земли. Может быть, надо было сделать все как-то иначе, чтобы люди могли на своей земле без проблем работать?*

— Была идея поделить сразу на участки, без общедолевой собственности. Но аграрный комитет Верховного Совета состоял из директоров совхозов, и у них эта идея не прошла. Ну что делать, политика — это компромисс. Остальные виды национального богатства очень быстро перешли к нескольким собственникам, а здесь все-таки миллионы людей что-то получили. Понимаете, когда мы задумывали эту реформу, никто же не понимал, что все в одночасье рухнет. Вся земля обрабатывалась, была техника, бригадный

подряд. Никто не мог предположить, что будет все это — бандиты, кредиты под 100% годовых, солырка дороже молока.

Тем, кто решился стать фермером в самом начале, очень повезло. В 91-м году Силаев выделил миллиард рублей на развитие фермеров. А их тогда еще мало было, и рубль стоил два доллара. Они получили эти деньги да взяли кредиты под 28% — а потом инфляция под тысячу процентов. Они смеялись: «Я колесо одно могу отдать и рассчитаться за трактор». Но больше пяти процентов земли отдать фермерам не удавалось — с началом смуты люди боялись взять на себя ответственность. Все растерялись. Представьте себе состояние руководителей колхозов, у которых по пятьсот работников. Раньше государство забирало всю продукцию и держало их в ежовых рукавицах, чтобы они работали. А тут в одночасье сказали: делайте, что хотите, и сбывайте, как хотите. А они никогда этим не занимались. Или еще хуже: государство проводило централизованные госзакупки — и не платило. Летом он сдал — и год с ним не расплачиваются. В результате руководители сельхозпредприятий потеряли контроль над собственными хозяйствами — и никто уже не хотел брать на себя ответственность.

*— Как надо было делать?*

— Наверное, по-китайски: никаких других реформ не проводить до реформ в сельском хозяйстве. Если бы Горбачев не только много говорил, но и делал что-то, можно было так: народу, который производит еду — самое важное, — дайте ему послабление, пусть он войдет в реформу, начнет работать, а потом потихоньку все остальное.

*Беседу вел  
Александр БУРТИН*

# ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ



ВОСЕМНАДЦАТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ  
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



## ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ-2013



### 5-8 ФЕВРАЛЯ

### МОСКВА, ВВЦ, ПАВИЛЬОНЫ: № 1 (20), № 2 (57)

#### СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



СОЮЗ  
КОМБИКОРМЩИКОВ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ  
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



СОЮЗ РОССИЙСКИХ  
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ  
СВИНИНЫ



СОЮЗ  
ПРЕДПРИЯТИЙ  
ЗООБИЗНЕСА



РОССИЙСКИЙ  
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



СОЮЗРОССАХАР

ГКО "РОСРИБХОЗ"

#### ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:



ЖИВОТНОВОДСТВО  
РОССИИ

птицепром



НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЖУРНАЛ  
СВИНОВОДСТВО

Информационно-академический журнал  
ЭФФЕКТИВНОЕ  
ЖИВОТНОВОДСТВО

ТЕХНОЛОГИЯ  
ЖИВОТНОВОДСТВА

МОЛОЧНОЕ И МЯСНОЕ  
СКОТОВОДСТВО

Perfect  
Agra Technologies



FEEDMAGAZINE  
KRAFTFUTTER

КРЕСТЬЯНСКИЕ  
ВЕДОМОСТИ

Аграрынок

агропрофи

ВЕТЕРИНАРНЫЙ  
ВРАЧ

ВЕТЕРИНАРИЯ

Vetcorn

РВЖ  
PRODUCTION ANIMALS

РАЦВЕТ ИНФОРМ

АПК  
ЭКСПЕРТ

АГРАРНОЕ  
РЕШЕНИЕ

хранение и переработка  
ЗЕРНА  
научно-практический журнал

АГРАРНОЕ  
ОБОЗРЕНИЕ

БИО

Товары  
и услуги  
для села

#### ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:

ЦЕНТР МАРКЕТИНГА "ЭКСПОХЛЕБ"

Член Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI)



Член Российского Зернового Союза



Член Союза Комбикормщиков

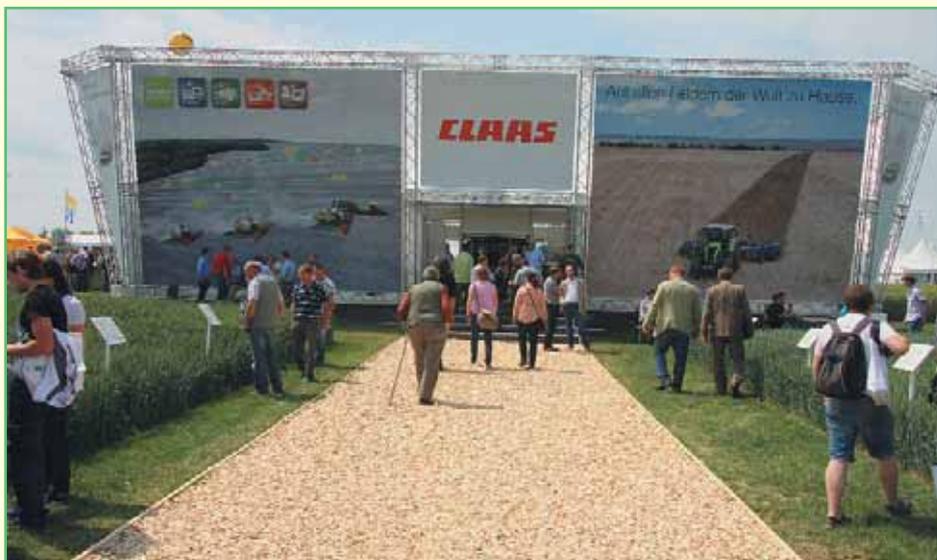
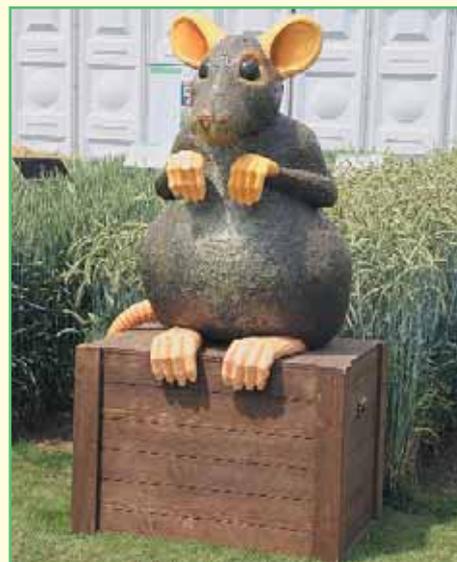


Россия, 129223, Москва, ВВЦ  
Павильон "Хлебопродукты" (№40)  
Телефон: (495) 755-50-35, 755-50-38  
Факс: (495) 755-67-69, 974-00-61  
E-mail: info@expokhleб.com  
Интернет: www.breadbusiness.ru



# «Дни поля-2012» в Германии: все о современном сельском хозяйстве

С 19 по 21 июня 2012 года в Международном растениеводческом центре Немецкого сельскохозяйственного общества (DLG) в Бернбург-Штрэнцфельде (Германия) прошли «Дни поля-2012». На специально подготовленной площадке в 46 га под открытым небом ведущие мировые производители сельхозмашин, оборудования и технологий для растениеводства, агрохимии и семян представили свои лучшие разработки. Всего в «Днях поля-2012» приняли участие 324 компании из 15 стран. Почти 23 тысячи посетителей мероприятия могли ознакомиться с наглядными результатами сравнительных опытов выращивания пшеницы, ячменя, кукурузы, рапса и других сельскохозяйственных культур. В реальной обстановке различные производители сельскохозяйственной техники провели показательные испытания своих машин, которые соревновались по части автоматического вождения. Свои возможности продемонстрировали самые современные опрыскиватели, прочее навесное и прицепное сельскохозяйственное оборудование. Обозреватель «АО» посетил «Дни поля» Немецкого сельскохозяйственного общества и делится своими впечатлениями.



«Дни поля-2012» Немецкого сельскохозяйственного общества (DLG), расположившись на 46 га, состояли из нескольких больших частей — крытые павильоны, в которых ведущие мировые производители сельхозмашин, оборудования, агрохимии, генетического материала, разработчики технологий представляли свои новейшие достижения; конференции и семинары, в ходе которых обсуждались актуальные проблемы современного сельского хозяйства; деланки, на которых выращивались различные сельскохозяйственные культуры; и наконец, самое зрелищное — сравнительные полевые испытания сельскохозяйственных машин.

Главная тема испытаний машин — их способность выполнять те или иные операции без участия человека, с помощью GPS-навигации, что является основой точного земледелия. Один за другим на полигон выезжали тракторы, оснащенные прицепными агрегатами различных производителей, тракторист demonstra-

тивно поднимал руки, и далее трактор без участия человека должен был выполнить одно и то же упражнение — вписаться в извилистый коридор, обозначенный белыми столбиками, объехать препятствие в виде тюка соломы. Некоторые тракторы без участия человека разворачивались, чтобы пойти на второй круг, некоторые не могли этого сделать. Сотни зрителей — по преимуществу профессиональные аграрии, в том числе и из России — наблюдали за происходящим, делали выводы. Далеко не все тракторы безупречно выполняли задачу — кто-то задевал столбики, где-то тракторист в нештатной ситуации должен был взять на себя управление машиной, кто-то вдруг «бодал» тюк с соломой... В общем, это было вполне реальное соревнование различных производителей.

На другом полигоне демонстрировали свои возможности огромные опрыскиватели. Преодолевая искусственные неровности, они должны были тем не менее сохранить максимально стабильное и ровное по-

ложение штанг. Один агрегат не самого известного производителя так раскачивался, что кто-то из российской группы, наблюдавшей за происходящим, заметил: «Как поручик Ржевский после банкета...»

Еще один казус произошел с опрыскивателем лидера мирового сельхозмашиностроения — компании John Deere. В самый ответственный момент демонстрационного прохода у агрегата, видимо, вырвало форсунку, и вместо тумана на землю полилась струя воды. Кто-то из зрителей предположил, что это результат происков конкурентов, которые перед стартом втихаря ослабили эту самую форсунку. Так что еще раз повторю: показ техники был весьма соревновательным и сопровождался неподдельными эмоциями зрителей-профессионалов.

Отдельного внимания на «Днях поля-2012» заслуживали показательные посевы различных сельскохозяйственных культур. Различные производители семенного материала заблаговременно представили организаторам свою про-



*Пока многотонные тракторы с посевными и почвообрабатывающими агрегатами самостоятельно выполняли на полигоне сложные пируэты, трактористы сидели в кабинах с демонстративно поднятыми руками.*



дукцию и сообщили подробную информацию о технологии ее возделывания (норма высева, количество удобрений, режим агрохимической обработки и т.д.). Организаторы своими силами выполнили все указания — владелец культуры непосредственно к полевым работам не допускался. И вот, пожалуйста, смотрите, что выросло, сравнивайте, анализируйте и биологические, и экономические показатели. Впрочем, окончательные итоги будут подведены после сбора урожая и подсчета всех агротехнических и экономических составляющих. А объявлены результаты будут только в декабре, и на то есть веская причина. Дело в том, что немецкие фермеры очень внимательно следят за испытаниями, проводимыми немецким сельскохозяйственным обществом, и стремятся по максимуму использовать его рекомендации. Однажды DLG сразу после уборки урожая объявило о том, что такой-то сорт по итогам испытаний показал себя с лучшей стороны, так этот сорт моментально разошелся по

немецким фермам уже в ближайшую осеннюю посевную и... следующим летом в массовом производстве ничем особенным себя не показал. С тех пор, чтобы не было ненужного ажиотажа, результаты испытаний растениеводческих культур оглашаются в начале зимы, когда импульсивные решения фермерами уже не могут быть приняты.

Нам, россиянам, было приятно, что впервые в опытах на полях Германии приняли участие наши соотечественники — ученые из Краснодарского НИИ сельского хозяйства им. П.П. Лукьяненко Россельхозакадемии. Для сравнительных испытаний был представлен высокоурожайный сорт озимой пшеницы — Краснодарская-99, весьма популярный в России.

По словам старшего научного сотрудника КНИИСХ Сергея Левштанова, представлявшего международную обществуности российскую делегацию российской пшеницы, опыт был очень интересен и поучителен. Поскольку все было впервые, не обошлось без ошибок и не-

доработок, связанных главным образом с тем, что невозможно даже самый передовой и успешный опыт выращивания зерновых в российских условиях механически перенести в немецкую реальность — здесь все немного по-другому, что в следующий раз должно быть учтено. А пока Краснодарская-99 на земле Германии показала не рекордный урожай — она явно несколько уступала конкурентам на соседних делянках (кстати, рядом с нашими расположились чешские ученые). Тем не менее наша пшеница привлекала внимание многих посетителей, удивлявшихся тем малым затратам, которые потребовались для получения пусть не фантастического, но все-таки очень приличного урожая. Так что еще не известно, кто выбьется в лидеры, когда будут подсчитаны не тонны с гектара, а евро. Подождем до декабря.

А следующие «Дни поля» DLG пройдут в том же месте с 17 по 19 июня 2014 года.

*Антон РАЗУМОВСКИЙ*



*Опрыскиватели, преодолевая искусственно созданные неровности на поле, должны были тем не менее сохранять штанги в максимально стабильном и ровном положении. Не всегда у всех это получалось хорошо.*



*В самый ответственный момент опрыскиватель компании John Deere вдруг дал течь. Происки конкурентов?*



*В работе – разбрасыватели удобрений. Тракторы оборудованы различного типа датчиками, по цвету растений определяющими потребность в азоте каждого конкретного участка поля.*



*Этот странный «аквариум» на гусеницах – разработка ученых и инженеров из университета Хохенхайм, представляющая собой прообраз трактора-робота, способного без участия человека выполнять полевые работы на ферме.*

*Он и сейчас уже может самостоятельно и морковь прорыхлить, не повредив ни единого растения, и ядохимикатами все что нужно опрыскать. Но чтобы робот в реальной жизни мог работать без участия человека, нужна тройная система страховки, над которой сейчас и работают его создатели.*



*Посетители «Дней поля-2012» могли досконально изучить особенности новых сортов растений от верхушки до самых корней.*



*Новейший гибрид кукурузы, не имеющий еще даже названия, одинаково хорошо подходит как для производства кормов, так и для биоэнергетики – веяние времени!*



# EuroTier

Событие мирового значения для профессионалов животноводства



## Инновационные идеи – первоклассная техника

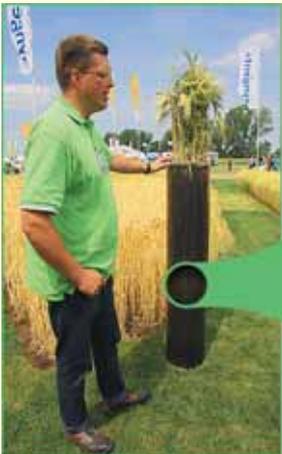
- 145 000 высококвалифицированных посетителей, интересующихся новыми технологиями в области скотоводства, свиноводства, разведения птицы и аквакультуры
- Более 1 900 экспонентов из различных стран на 180 000 кв. м выставочной площади
- Полная программа по вопросам животноводства: племенного разведения, кормления, содержания, продажи и маркетинга
- Ведущие технологии для производства регенеративной энергии и децентрализованного энергоснабжения

Ганновер / Германия  
13-16 ноября 2012 г.

Tel.: +49 69/24788-265, E-Mail: expo@dlg.org



[www.eurotier.com](http://www.eurotier.com)



Представитель компании Syngenta показывает новый засухоустойчивый сорт ячменя, корневая система которого активно развивается на глубине 1,4 метра.



*Пшеница Краснодарская-99 по виду несколько проигрывала соседним полям, но пользовалась большим вниманием специалистов благодаря малым затратам, необходимым для ее выращивания. А старший научный сотрудник КНИИСХ Сергей Левитанов уже знает, какие ошибки не надо повторять в следующий раз.*

# Жирномолочная история

О том, как еще недавно нищее хозяйство сохранило уникальную для России джерсейскую породу и теперь с оптимизмом смотрит в будущее

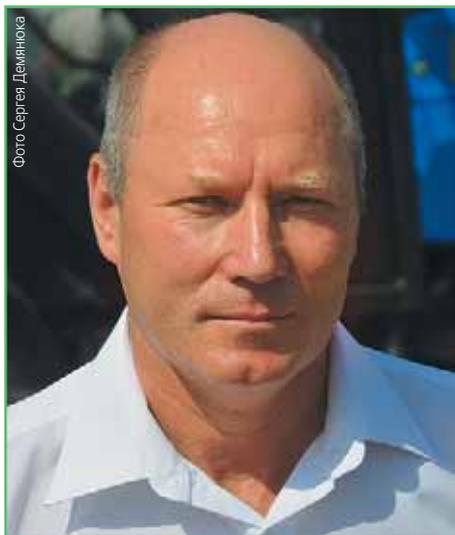


Фото Сергея Демьянюка

Генеральный директор ЗАО «Малино» Владимир Гуреев

— Примерно полтора года назад, — рассказывает генеральный директор ЗАО «Малино» Владимир Гуреев, — у нас в гостях был английский фермер. Посмотрел на наших животных, познакомился с системой их кормления, содержания. Ему понравились наши джерсеи. Но когда он съездил на пастбища и увидел их на свободном выпасе, а в то время в октябре изумрудной зеленью стояла трава, сказал: «Я как будто дома побывал, так у вас все правильно организовано».

Эти слова, несомненно, можно воспринимать как высшую оценку труда целого коллектива ЗАО «Малино» (Ступинский район Московской области), которому в прошлом году исполнилось 80 лет. Согласитесь, сохранить хозяйство, его потенциал в условиях бесконечных реорганизаций — начиная с 1931 года и заканчивая «лихими», особенно для сельского хозяйства, 90-ми — было непросто.

Но что такое любое успешное предприятие? Это люди, влюбленные в свое дело. Иначе не скажешь о зоотехниках-селекционерах «Малино», сумевших сохранить уникальное стадо коров джерсейской породы.

В 1960–1970-е годы хозяйство имело 3500 голов крупного рогатого скота, производило в год 6–8 тысяч тонн мо-

лока и 10–15 тысяч тонн картофеля. Если бы вместо разрушительных реформ в российский агропромышленный комплекс сразу пришли новые технологии содержания животных, производства молока и кормов, путь к реальным достижениям для таких предприятий, как ЗАО «Малино», не был бы столь тернистым. А он был и продолжает таковым быть. Возможно, поэтому каждый успешный шаг воспринимается не как закономерность, а как результат огромных усилий вопреки существующим обстоятельствам. Кстати, это касается не только «Малино», а всего сельского хозяйства России, работающего вопреки всему, что происходит в стране.

## Заморская телушка уже не нужна?

В мае этого года хозяйству присвоен статус племенного репродуктора по двум видам скота — черно-пестрой и джерсейской породам. Теперь «Малино» — единственное в стране предприятие, где не только содержат, но и разводят джерсеев! Насколько велика их ценность — судите сами.

Эти животные являются одной из старейших культурных английских пород молочного скота и занимают первое место по молочной жирности сре-

ди всех видов коров. Некоторые специалисты считают, что джерсеи — капризный скот, да и молока они дают меньше, чем остальные породы. Это правда. Но зато содержание жира и белка в их молоке самое высокое.

Джерсейский скот завозили в Россию еще в XIX веке, однако никаких следов от того поголовья не осталось. И только в 1948 году животные появились в Московской области (в совхозах «Красная пойма», «Раменское», «Малино») и в Рязанской (в совхозе «Шилловский»). Сейчас джерсеи есть только в ЗАО «Малино».

Гендиректор хозяйства Владимир Гуреев считает их основой всего производства. Надой на одну чистопородную джерсейскую корову составляет в среднем 5500 кг в год при жирности 5,5–6,2%. Это только на первый взгляд кажется, что удой невысокий. В последние годы джерсеев используют для улучшения продуктивности коров черно-пестрой породы, поэтому сегодня хозяйство реализует молоко, жирность которого в среднем составляет 5,1%. Ежедневно хозяйство сдает на молочный завод «Кампина» 10 тонн молока, а благодаря высокой жирности в зачет идет 15 тонн. С этой иностранной компанией хозяйство работает более пяти лет и считается vip-клиентом.



Уникальные для России чистокровные джерсеи разводятся только в ЗАО «Малино»

## НАША СПРАВКА

Джерсейская порода выведена в Англии на острове Джерси путем улучшения местного нормандского и британского скота и отбора его по жирномолочности. В 1789 году местные власти издали закон, запрещающий импорт племенного скота, и после этого порода поддерживалась в чистокровном состоянии. При разведении широко применялся инбридинг, в результате чего в породе закрепилась нежная, сухая, часто переразвитая конституция.

В 1866 году основана племенная книга джерсейского скота, первый том которой был опубликован в 1872 году. В это время джерсейский скот получил широкую известность как высокопродуктивный, и в начале XIX века его начали вывозить в Англию и США, а позднее в Австралию, Новую Зеландию и Африку. Джерсейских быков используют в скрещивании с коровами молочных пород для повышения жирномолочности.

Порода разводится в Англии, США, Дании, Новой Зеландии, Канаде, Франции, Австралии.

— Благодаря нашим зоотехникам и селекционерам, — говорит Владимир Максимович, — породе удалось сохранить в чистоте, и сегодня в хозяйстве 52 головы таких животных. Можно получить много молока от других коров, но сегодня проблема количества переходит в качество. Нужны аргументы — пожалуйста. В молоке джерсейских коров в два раза больше витаминов, чем у черно-пестрых, а по калорийности оно выше в полтора раза. Чтобы получить один килограмм масла, нужно 27–28 литров молока черно-пестрой породы, а на килограмм сыра его необходимо 12,5 литра. Зато на производство такого же количества масла и сыра потребуется молоко коров джерсейской породы 15–17 литров и 8,7 литра соответственно.

Как говорится, комментарии излишни. Вот уже более 30 лет селекцией этих животных занимается Нина Васильевна Шаталова.

### Клевера — под санаторий

Естественные пастбища — это опыт прежде всего западноевропейских животноводов. В России при наличии огромных свободных территорий, как это ни странно, он применяется редко. Большинство самых современных российских ферм, напичканных новейшим оборудованием, используют технологию беспривязного содержания коров, но они лишены возможности гулять по траве.

Малинцы первыми в Ступинском районе заложили пастбища. Применив опыт известной голландской фирмы

В «Малино» решили уйти от стандартного типа кормления животных, который заключается в схеме: зимой — силос, летом — зеленый конвейер или пастбище. При таком способе животные были подвержены стрессу. В результате снижались надои. Решение этой проблемы нашли в разработке монокорма — смешении грубых, сочных и концентрированных кормов.

«ДЛФ Трифолиум», засеяли их семи-компонентными травами «Версамакс» и получили, как выражается Гуреев, санаторий для животных. Повод для таких радикальных изменений в содержании животных был более чем убедительным.

— Наше хозяйство, — говорит Владимир Максимович, — расположено между автомобильной и железной дорогами, и рядом нет пастбищ для выпаса животных. Раньше их перегоняли через автомобильную дорогу, но это было опасно. Кроме того, многие животные хромали, а это значит, что они мало двигались. Поэтому мы приняли решение заложить пастбища в деревне Девяткино, куда их уводим на все лето. Кроме того, создали пастбище на бывшей замусоренной территории, которая примыкает к животноводческому комплексу в селе Березнецово. Очистили ее и проводим там активную ежедневную прогулку животных в течение 2–4 часов. Четыре года назад у нас 95 процентов коров хромали, теперь таких нет. А если животное болеет, значит, оно меньше потребляет корма и меньше дает молока. Основа пастбищ — белый клевер. Он вызревает, осыпается, семена не вытравываются, и трава так быстро отрастает, что животные не успевают ее поедать. Участки с переросшей травой мы подкашиваем и получаем на зиму сено для телят — мелкое и многокомпонентное.

### В дружбе с наукой

Еще одно ноу-хау малинцев — отказ от традиционных силосных траншей. Теперь корма заготавливают в курганах, где они хранятся под пленкой. Такая технология позволяет закладывать в день по 800 тонн. Причем такие корма более качественные, чем те, которые закладываются в силосные траншеи.

— Самое главное — снижение себестоимости, — считает Гуреев. — Мы покупаем только кормовые добавки. В результате себестоимость молока в прошлом году составила 12,07 рубля, в первом квартале 2012 года — 12,05 рубля за килограмм. В прошлом году мы продали 4000 тонн кормов в другие регионы, и во всех хозяйствах, купивших их, у животных повышалась продуктивность. А корма были 2008–2009 годов, вот что значит качество!

Кроме того, в хозяйстве решили уйти от стандартного типа кормления животных, который заключается в схеме: зимой — силос, летом — зеленый конвейер или пастбище. При таком способе животные были подвержены стрессу. В результате снижались надои. Решение этой проблемы нашли в разработке монокорма — смешении грубых, сочных и концентрированных кормов. В хозяйстве есть стационарный миксер



На заготовке кормов

**Всего шесть лет назад заботы в хозяйстве были иными — бедность связывала по рукам и ногам. Многие работники хозяйства ушли на поиски хоть каких-нибудь заработков. Вот он, настоящий кризис, из которого, казалось, и выхода не было.**

для смешения и мельница — для размалывания зерна, которое здесь же и выращивают. Комбикормов не покупают, так как нет им доверия, да и дорого это, что вполне объяснимо. Здесь очень тесно дружат с наукой. Ежеквартально проводят биохимию здоровья животных и на основании этих данных обеспечивают сбалансированные рационы кормления.

Помимо этого, была закуплена линейка кормозаготовительной техники, потом — техники для производства зерна. Теперь в «Малино» нет ни одного клочка необработанной земли — все засеивается.

### Стабильность — в развитии

Сегодня, набрав приличную высоту, хозяйство решает задачи, свойственные любому успешно развивающемуся предприятию: как увеличить поголовье, построить еще одно помещение для животных, чем их накормить и как перевести уже готовый молочный цех на газовый энергоноситель.

А ведь всего шесть лет назад заботы были иными, потому что бедность связывала по рукам и ногам. Многие работники хозяйства ушли на поиски хоть каких-нибудь заработков. Вот он, настоящий кризис, из которого, казалось, и выхода не было. Впрочем, нет, был, единственный — любыми способами и средствами наращивать произ-

водство. Как всегда в таком случае, нужна была неординарная личность в качестве руководителя.

Именно с 2006 года начинается активное развитие ЗАО «Малино», совпавшее с приходом на должность гендиректора Владимира Гуреева, грамотного, пытливого специалиста, поря-

дочного человека, для которого важно не личное обогащение за счет трудового коллектива, как это, к сожалению, часто встречается, а развитие предприятия. Это, естественно, самым позитивным образом сказывается на уровне жизни каждого, кто трудится в хозяйстве. Кстати, устроиться на работу в «Малино» на данный момент невозможно — вакансий нет, как нет и работников-иностранцев. В хозяйстве трудятся только граждане России — из Московской, Тамбовской областей, Ставропольского края, Чувашии. Причем приехали они сюда навсегда.

— Потому что хозяйство работает



*Кормовые угодья ЗАО «Малино» часто осматривают различные делегации, желающие перенять передовой опыт*

# Биотроф 111

живой концентрат для заготовки основного корма

*первый после Солнца...*





*Жилой дом, построенный в ЗАО «Малино» по программе «Социальное развитие села»*

уверенно, — объясняет ситуацию Владимир Максимович, — мы первые в Московской области построили дом для специалистов по программе «Социальное развитие села», в котором 31 квартира принадлежит ЗАО «Малино» и городскому поселению Малино. Все они заселены. Привлечены молодые специалисты из Московского государственного агроинженерного университета имени Горячкина, достаточно опытные механизаторы из других регионов России. А средняя зарплата у нас почти 20 тысяч рублей —

по итогам 2011 года она составила 19300.

Сегодня ЗАО «Малино» является одним из ведущих хозяйств в Московской области. Впрочем, основные показатели гендиректор оценивает невысоко. Хотя надои 7700 кг молока в год на одну корову и во времена советской власти, и сейчас можно считать рекордными. Потому что здесь трудятся ветераны, которые отработали в хозяйстве более 40 лет, такие как Галина Анатольевна Асташкина. Есть обладатели ордена «Знак почета»: Виктор Ларионович Ко-

валь, Софья Ивановна Демкина — зоотехник-селекционер, сохранившая в лихие годы джерсейскую породу коров, Надежда Ефимовна Еремина. Анна Владимировна Кучма удостоена звания «Заслуженный работник сельского хозяйства Российской Федерации», Елена Викторовна Лебедева — заслуженный работник сельского хозяйства Московской области. Все они — последователи бывших работников хозяйства, которые уже ушли из жизни — Героев Социалистического Труда Марии Нестеровны Шведовой и Матрены Леонтьевны Максимовой. Узнав об этих людях, об их заслугах, их трудовых подвигах, уже не задаешься вопросом, как удалось сохранить хозяйство. Ответ очевиден.

— У коллектива хозяйства, — говорит Владимир Гуреев, — есть желание реконструировать и перевооружить животноводческие комплексы либо построить новые, современные. В наших планах — ввести в эксплуатацию собственный молочный цех и наладить сбыт высококачественной, практически элитной молочной продукции. У нас уже есть готовые проекты строительства животноводческого комплекса беспривязного содержания на 1200 голов и реконструкции двух коровников по 200 голов каждый с доильным залом. Реализация этих планов позволит увеличить дойное стадо до 1550 голов, а валовой годовой надой молока — до 10125 тонн. Для этого необходимо 350 млн рублей. Инвестировать такие средства под разумный процент могли бы и Россельхозбанк, и Сбербанк, и государство, если оно хочет обеспечить продовольственную безопасность страны.

**Вера ЗЕЛИНСКАЯ**  
Московская обл.

ООО «ТехБиоКорм»

г. Москва, Огородный проезд, д. 5,  
тел.: +7 (495) 647-14-28  
e-mail: techbiokorm@yandex.ru



ТЕХБИОКОРМ

ООО «Кодас»

г. Нижний Новгород, ул. Гордеевская, 59а, оф. 303  
тел.: +7(910) 384-38-36; +7(831) 415-77-67  
тел./факс: +7(831) 241-40-80  
e-mail: kodas-nn@mail.ru



## Krone: оптимистичный взгляд в будущее



В середине мая 2012 года в местечке Зальцберген (Германия) компания Krone провела двухдневный семинар-практикум, в ходе которого ознакомила представителей многих стран мира со своими новинками, рассказала об итогах работы и поделилась планами на будущее.

### Итоги и планы

Компания Krone состоит из трех больших самостоятельных подразделений — производство прицепов, производство кормоуборочной техники и торговый дом, занимающийся реализацией не только собственной сельхозтехники, но других производителей, которые в сегменте кормозаготовки конкурируют с Krone, в частности John Deere.

Во всех структурах Krone сегодня работают около 2600 человек, в прошлом году оборот компании составил 1,31 млрд евро.

Сегодня к руководству компании пришло очередное, уже четвертое поколение в лице молодого Бернарда Кроне. С 2007 года он активно работал на семейном предприятии, участвовал в различных проектах и в результате полностью принял бразды правления бизнесом.

Обращаясь к участникам семинара, Бернард Кроне отметил, что компания продолжает наращивать производство и реализацию продукции. В текущем году, по предварительным прогнозам, товарооборот всех подразделений холдинга составит 1,4 млрд евро, что на 7,7% больше, чем год назад. Принята программа Maschinenfabric Bernard Krone до 2015 года, которая призвана обеспечить развитие производственной базы Krone. Планируемый объем инвестиций в развитие — 25 млн евро.

По словам директора Krone по экспорту в страны СНГ Валерия Криворука, сегодня 33% продукции компании реализуется в Германии и 67% идет на экспорт. По ряду сельскохозяйственных машин, в частности по пресс-подборщикам, Krone является в Германии лидером. Однако на немецком рынке значительного увеличения продаж в ближайшем будущем Krone



*Бернард Кроне: «В текущем году, по предварительным прогнозам, товарооборот всех подразделений холдинга составит 1,4 млрд евро, что на 7,7% больше, чем год назад»*



**Директор Krone по экспорту в страны СНГ Валерий Криворук:**

*«По объемам продаж российский рынок для Krone занимает третье место после США и Франции, но имеет шансы выйти и на второе»*

не ожидает из-за максимального насыщения этого рынка сельхозтехникой. Поэтому особое внимание Krone направлено на развивающиеся рынки к востоку от Германии, в частности на Россию, Белоруссию и Украину. Ежегодно объемы продаж в этих странах увеличиваются, по некоторым позициям динамика роста составляет 50%. Как сказал Валерий Криворук, российский рынок для Krone является стратегически важным. Сегодня по объемам продаж он занимает третье место после США и Франции, но имеет шансы выйти и на второе место.

### На заводе Krone

Все началось в 1906 году, когда Бернارد Кроне в немецкой деревне Шпелле создал мастерскую по подковке лошадей и ремонту сельскохозяйственной техники. Потом при мастерской был открыт дилерский центр по продаже сельхозтехники. В 1948 году Krone открыла первое собственное сборочное производство, а в 1963 г. был введен в эксплуатацию первый завод.

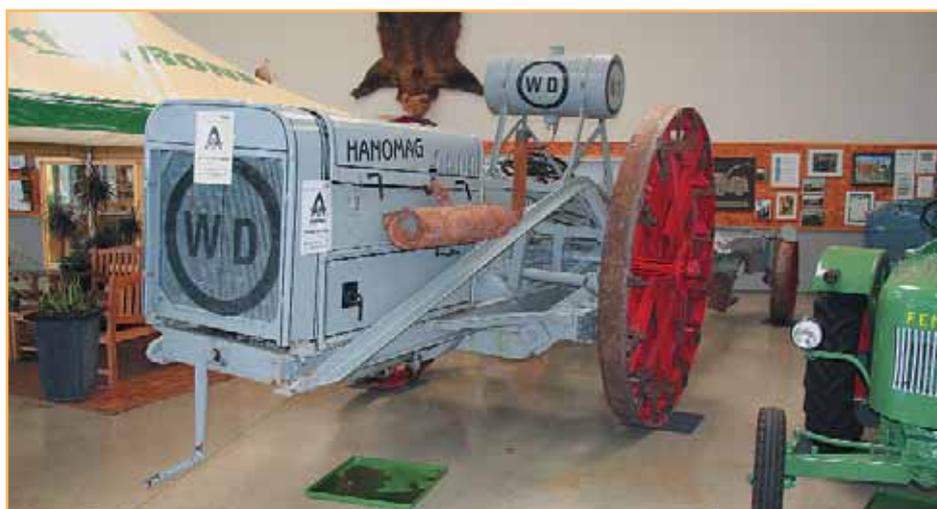
Сегодня сельскохозяйственная техника Krone производится на заводе в местечке Шпелле на площади около 40 га. Штат сотрудников – без малого 150 человек. В сутки выпускаются 2 большие машины и несколько малых. Тут же находится склад запасных частей, с которого осуществляется поставка во все страны присутствия компании. У склада круглые сутки дежурят маши-



*Династия Krone*



*Завод Krone в Шпелле*



*В музее Krone при заводе* →



Один из бассейнов покрасочной линии завода Krone



На финише сборочного конвейера



Флагман компании Krone — кормоуборочный комбайн Big X

ны — срок доставки запчастей по территории Германии 2,5 часа.

Krone активно инвестирует средства

в расширение собственной производственной базы и в новые конструкторские разработки. Даже в пик кризиса

2008 года более полутора десятков миллионов евро было вложено в новые технологии.

Одна из главных гордостей завода — самая современная в Европе покрасочная линия, построенная в 2007 году и позволившая увеличить объем покрасочных работ на 60%. Линия состоит из 15 бассейнов по 100 куб. м. Каждая группа деталей проходит 57 тактов обработки, один такт длится 8 минут. Компания Krone разработала эксклюзивный способ покраски, обеспечивающий надежную защиту деталей от коррозии.

### Новинки от Krone

Сегодня полная производственная программа техники Krone включает в себя дисковые косилки, роторные ворошители, роторные валкообразователи, самозагружающиеся прицепы, крупнопакующие тюковые и рулонные пресс-подборщики. Кроме того, в ассортимент Krone входят и две самоходные машины: косилка-плющилка Big M и кормоуборочный комбайн Big X.

Предмет особой гордости Krone — новая серия кормоуборочных комбайнов Big X, которая впервые была представлена в августе 2010 года. Наиболее характерными чертами нового Big X являются переработанная кабина и уникальные двигатели от MAN с системой Common-Rail, которые обеспечивают еще большую мощность при незначительном потреблении топлива. В настоящее время Big X является самым мощным кормоуборочным комбайном в мире и предлагается в различных классах мощности от 500 до 1100 л.с.

Инновационный напор Krone можно оценить только по одному факту: на выставке Agritechnica-2011 (Ганновер, Германия) новые разработки компании получили сразу пять медалей — одну золотую и четыре серебряные, чем поставили рекорд выставки по количеству наград на одну фирму. (Подробный отчет о выставке Agritechnica-2011, в том числе об инновационных разработках Krone, был опубликован в «АО» №1 за 2012 год.)

В ходе семинара-практикума его участники получили возможность посмотреть в работе многие новинки от Krone.

Было представлено новое поколение косилок EasyCut с множеством технических усовершенствований, позволяющих еще более эффективно и точно проводить покос с наименьшими затратами материальных и трудовых ресурсов.

Внимание аудитории привлекла новая модель косилки-плющилки Big M 420 с новым двигателем MAN мощно-

стью 420 л.с., с новой системой охлаждения двигателя, с усовершенствованной кабиной и многими другими нововведениями.

В работе показал себя новый ворошитель KWT 2000, оснащенный гидравлической настройкой рабочей высоты роторов и активно управляемым ходовым шасси с двумя различными режимами работы.

Высокую оценку получила еще одна новинка – пресс-подборщик Fortima V 1800 MC, представляющий собой усовершенствованную модификацию хорошо зарекомендовавшего себя пресс-подборщика VarioPack. В новой модели сохранена концепция цепочно-планчатого транспортера. Преимущество данной конструкции прессовальной камеры перед ременно-прессовальной заключается в том, что прутья



*Валкователь Swadro 1400 Plus*



*Ворошитель KWT 2000*



*Рулонный пресс-подборщик Fortima V 1800 MC с цепочно-планчатым транспортером*



*Самозагружающийся прицеп ZX*



*Косилки EasyCut умеют складывать валки в любых сочетаниях*





*Рулонный пресс-подборщик с обмотчиком Ultima CF 155 XC на ходу обматывает рулон и одновременно формирует следующий*



*Самоходная косилка-плющилка Big M 420*



*Крупнопакующий тюковый пресс-подборщик Big Pack High Speed 1270 CX Multi-Bale*

цепко фиксируют рулон, и в условиях слишком сухой или избыточно влажной погоды здесь не будут иметь место эффекты прокручивания и воспламенения.

Много времени было уделено первому в мире пресс-подборщику с обмотчиком Ultima, работающему в режиме pop-stop — он на ходу производит упаковку рулона и одновременно прессует следующий. Кстати, именно Ultima была удостоена золотой медали выставки Agritechnika-2011.

Во время семинара-практикума Krone представила также другие свои новинки, в том числе: валкователь Swadro 1400 Plus; самозагружающийся прицеп ZX; рулонные пресс-подборщики Comprima V 210/ CV 210 и Bellima F125/F130; крупнопакующий тюковый пресс-подборщик Big Pack High Speed.

\*\*\*

Председатель правления компании Maschinenfabrik Bernard Krone GmbH и исполнительный директор компании Fahrzeugwerk Krone, дипломированный специалист по экономике и организации торговли Бернارد Кроне уже после семинара-практикума встретился с журналистами и ответил на некоторые вопросы. Например, на такой:

— *Господин Кроне, мы знаем, что вы планируете активизировать работу на российском рынке. А что у вас лично связано с понятием «Россия»? Как вы относитесь к россиянам и что хотели бы сказать нашим аграриям?*

— Мы не должны концентрировать свое внимание на негативных событиях, которые происходили в последнее столетие между нашими странами. Надо обратиться к опыту более ранних периодов истории, когда взаимоотношения между Россией и Германией приносили пользу обоим государствам. Я рос в то время, когда взаимоотношения между нашими странами были достаточно напряженными. Но в моем восприятии произошел коренной перелом, когда я посетил Россию и увидел, что ваш народ по своей натуре очень доброжелательный, люди открыты душой. Наши страны могут дружить и совместно работать на благо России и Германии. Я много езжу по миру, но в России, к сожалению, бываю редко. Хотелось бы приезжать к вам чаще. И не только с деловыми визитами, но и для того, чтобы лучше изучить богатую самобытную культуру. А российским аграриям я хочу сказать: Россия и Германия должны развивать экономические, политические и культурные взаимоотношения. Для этого у нас есть все условия, и мы можем быть полезны друг другу.



# AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

- ✓ ВЫ ХОТИТЕ УВИДЕТЬ ВЕСЬ СПЕКТР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ ДЛЯ РАБОТЫ В ПОЛЕ?
- ✓ ВЫ ПЛАНИРУЕТЕ КУПИТЬ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ, НО НЕ МОЖЕТЕ СДЕЛАТЬ ВЫБОР?
- ✓ ВАМ НЕОБХОДИМО ВСТРЕТИТЬСЯ С ДИРЕКТОРАМИ КОМПАНИЙ, ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ ТЕХНИКИ?
- ✓ ВАС ИНТЕРЕСУЮТ НОВЫЕ ПРОГРАММЫ ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ» И ОАО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»?
- ✓ ВЫ ЕЩЕ НЕ ЗНАЕТЕ ВСЕ НОВЕЙШИЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ?
- ✓ ВЫ ГОТОВЫ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ТЕСТ-ДРАЙВЕ САМОХОДНОЙ ТЕХНИКИ В МОСКВЕ?

## САМОЕ МАСШТАБНОЕ И ОЖИДАЕМОЕ СОБЫТИЕ В МИРЕ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ!

ТОЛЬКО ДЛЯ РАБОТНИКОВ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА!  
ВСЕГО ЧЕТЫРЕ ДНЯ, С 10 ПО 13 ОКТЯБРЯ В МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»!

**АГРОСАЛОН 2012 ПРЕДСТАВЛЯЕТ:**

### ВЫСТАВКА АГРОСАЛОН -

НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ ОТ ВСЕХ  
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ.

### ФОРУМ АГРОСАЛОН -

ОБШИРНАЯ ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА,  
КОНФЕРЕНЦИИ, СЕМИНАРЫ, МАСТЕР-КЛАССЫ.

### АГРОСАЛОН ДРАЙВ -

ТЕСТ ДРАЙВ САМОХОДНОЙ ТЕХНИКИ  
НА ОТКРЫТОЙ ПЛОЩАДКЕ В МОСКВЕ.

### АКЦИЯ УАЗ-ПИКАП -

РОЗЫГРЫШ ЦЕННЫХ ПРИЗОВ СРЕДИ  
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ.

### АГРОПОКОЛЕНИЕ -

МОЛОДЕЖНЫЙ ФОРУМ, КОНКУРС  
РАБОТ, ЯРМАРКА ВАКАНСИЙ.

WWW.AGROSALON.RU

+7 (495) 781 37 27

NV@AGROSALON.RU

ОРГАНИЗАТОРЫ:



РОСАГРОМАШ



VDMA

ПАРТНЕРЫ:

Поддержка Министерства сельского хозяйства  
"РОСАГРОЛИЗИНГ"

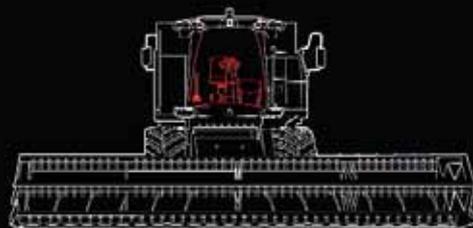


РоссельхозБанк

10-13  
ОКТЯБРЯ  
2012

СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ  
ИЗДАНИЯ - БЕСПЛАТНЫЙ БИЛЕТ.

ВЫРЕЖЬТЕ КУПОН И ПРЕДЪЯВИТЕ  
ЕГО НА СТОЙКЕ РЕГИСТРАЦИИ.



# AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «КРОКУС ЭКСПО», МОСКВА, РОССИЯ.



## А много ль корова дает молока?



**В новейшей истории российского АПК ситуацию в молочной индустрии, наверное, можно назвать одной из самых странных. До сих пор нет понимания, какой сектор развивать – частный или индустриальный. В отрасль уже пришли международные компании, но российских инвесторов по-прежнему ничтожно мало. Все заявляют о том, что именно за Россией будущее новой аграрной и, в частности, молочной державы, но в страну увеличивается поток импорта. О том, какова на самом деле ситуация в отрасли, мы беседовали с руководителями отраслевых союзов, участниками рынка и представителями иностранного капитала.**

### Головокружение от успехов?

По заявлению правительственных органов, отечественная молочная индустрия уже вышла из кризиса. И хотя некоторые трудности до сих пор мешают развитию отрасли, основные вопросы уже решены. Производство молока в 2012 году, по сведениям Минсельхоза России, достигло 32 млн тонн. «Нам впервые за 20 лет удалось переломить негативную тенденцию снижения поголовья. По итогам прошлого года прирост поголовья – 100 тыс. голов», – отмечала в марте этого года предыдущий министр сельского хозяйства России Елена Скрынник, не уточняя, впрочем, что на сельхозпредприятиях сокращение продолжалось, а прирост поголовья наблюдался лишь в фермерских хозяйствах.

Стагнация отрасли, вызванная засухой 2010 года и последующим резким повышением цен на молоко, которая наблюдалась в течение прошлого года, практически преодолена. Более того, наблюдается восстановление потребительского спроса, говорит исполнительный директор Российского союза предприятий молочной отрасли Владимир Лабинов: «Если летом 2010-го и на всем протяжении 2011 года, когда молочная полка перешла в новую, более высокоценовую нишу, рынок продемонстрировал явные признаки падения, то сегодня ситуация изменилась».

Кроме того, с марта этого года намечилось небольшое снижение цены в рознице. Если погодные условия не изменятся, то вполне можно ожидать, что и к осени молоко на полке будет продолжаться дешеветь. Рост потреби-

тельского спроса станет более ощутимым.

С другой стороны, как только падение отрасли прекратилось, стало очевидно, что предстоит сделать еще очень многое. Как замечают участники, рентабельность бизнеса на этапах «от поля до прилавка» сильно различается. Если на стадии переработки молока сегодня иметь прибыль вполне реально, то это в очень редких случаях можно сказать о производителях молока. Развивать молочный КРС в условиях российской действительности по-прежнему невыгодно. Во многом все упирается в отсутствие «длинных денег» и генетического потенциала существующего поголовья. Многие предприятия работают исключительно благодаря энтузиазму руководителей.

### Ставки сделаны

Для того чтобы предприятия смогли выполнить взятые на себя обязательства, необходимо увеличить срок кредитования до 20 лет. Это краеугольный вопрос для российских аграриев, именно его нерешенность ставит отечественную молочную отрасль вне рамок конкуренции с зарубежными производителями.

«Основной проблемой отрасли как в мире, так и в России является длительная окупаемость проектов. В совокупности с несовершенством системы государственной поддержки, которая на сегодняшний день не обеспечивает нормальный уровень рентабельности производства. Такие условия делают молочную отрасль неконкурентоспособной и инвестиционно непривлекательной», – замечает председатель правления Национального союза производителей молока («Союзмолоко») Андрей Даниленко.

В отрасли вообще сложилась парадоксальная ситуация. Предприятия, стремящиеся соответствовать современным технологиям, максимально перевооружать производство, находясь в наиболее тяжелом положении. Их закредитованность достигла в ряде случаев предела.

По сути дела, государство, призвав участников отрасли к перевооружению, не смогло обеспечить защиту от нестабильной экономической ситуации. Аграрии в полной мере ощутили последствия засухи, колебания цен на удобрения и зерно.



«У российских аграриев срок кредитования составляет 7–10 лет при 10–11% ставки. Что же касается эффективной ставки, то она достигает 12–13%. Ставка рефинансирования, которую нам компенсирует государство, составляет чуть более 8%. В итоге мы платим 5%», — говорит директор ООО «Агрофирма «Трио» Евгения Уваркина.

Но это далеко не всё, нередко случается, когда погашение ставки рефинансирования кредита со стороны государства существенно задерживается, в региональных бюджетах просто нет для этого средств. Здесь речь идет уже об эффективности работы государственных органов, и, как отмечают участники отрасли, она не всегда бывает оперативной.

Проблема в другом, считает Владимир Лабинов, в корне неверна сама политика поддержки отрасли: «То, что мы видим сегодня, больше напоминает бездумную раздачу денег. Как следствие, мы видим крайнюю степень закредитованности ряда предприятий отрасли и прочие негативные явления».

Никакого понимания, как и каким образом расходуются средства на поддержку отрасли, нет, а выделение средств вовсе не означает их эффективное и грамотное использование.

## Не в коня корм

«В Европе фермер платит за кредит 3–4% и получает инвестиционные кредиты на 15–25 лет. На короткие кредиты ставка варьируется от 0,5 до 4%. Более того, основной упор сделан на перевооружение», — замечает Евгения Уваркина.

В одном из итальянских регионов — Ломбардии — до 50% средств, выделяемых на сельское хозяйство, идет на поддержку молочной отрасли. Из них около 40% идет на дотации на перевооружение отрасли в соответствии с новыми современными технологиями.

Примерно так же дело обстоит в Белоруссии, где первостепенной задачей является не получение прибыли, а восстановление и сохранение производственных активов. Если предприятия испытывают трудности, долги переводятся на государственный счет.

В России ничего подобного нет. Как следствие, крайне технически неэффективная культура ведения бизнеса,

**Без «длинных денег» производители вынуждены лоббировать повышение закупочной цены на молоко, что в итоге негативно сказывается на всей отрасли.**

**В молочной отрасли сложилась парадоксальная ситуация. Предприятия, стремящиеся соответствовать современным технологиям, максимально перевооружать производство, находятся в наиболее тяжелом положении. Их закредитованность достигла в ряде случаев предела.**

недостаток кадров и недостаточно квалифицированный менеджмент. Если в Европе нормой считается надой в 10 тыс. килограммов с коровы в год, то в России этот показатель находится на уровне 4,5 тыс. кг. Это даже ниже, чем в соседней Белоруссии, соглашается директор по связям с общественностью и государственными органами группы компаний «Danone-Юнимилк» в России Марина Балабанова.

«За время реализации национального проекта мы не смогли догнать своих конкурентов из других стран по уровню модернизации, эффективности производства, государственной поддержки и системы кредитования», — констатирует Андрей Даниленко.

Все это происходит вследствие слабости культуры ведения бизнеса и непонимания особенностей отрасли, считает исполнительный директор Российского союза предприятий молочной отрасли Владимир Лабинов: «Пожалуй, самое главное — это непонимание того, что молочное животноводство, помимо товарного молока, всегда должно иметь дополнительную товарную продукцию в виде племенного молодняка маточного поголовья. Это способствует снижению себестоимости, повышению рентабельности производства благодаря существенному увеличению выручки от реализации дополнительной товарной продукции».

## Кто больше?

Без «длинных денег» производители вынуждены лоббировать повышение закупочной цены на молоко, что в итоге негативно сказывается на всей отрасли.

«Вообще, то, что мы наблюдали в прошлом году — это дисбаланс в цепи «сырье — переработка — спрос». Растущая цена хороша, только когда сопровождается увеличением потребительского спроса. Во всех остальных случаях повышение цены будет негативно сказываться на отрасли, давая лишь кратковременный эффект в ущерб

стратегическому развитию. Так что, если закупочная цена на сырье будет неадекватно потребительскому спросу подниматься, мы рискуем в который раз наступить на грабли, как это было в 2007 и 2010 годах», — предостерегает Владимир Лабинов.

О том, что закупочная цена на российское сырое молоко гораздо выше европейской, знают практически все. Во многом данный ценовой коридор удалось получить благодаря договоренностям с компаниями «Danone-Юнимилк» и Pepsico («Вимм-Билль-Данн»), являющимися одними из крупнейших переработчиков молока в России. В среднем по отрасли цена находится в коридоре от 8 до 16 рублей, и это притом что еще совсем недавно нижний порог был выше 10 рублей. Несмотря на то, что цена относительно прошлого года снизилась, она по-прежнему остается выше уровня предшествующих лет.

Повышение цены — вынужденная мера, говорят производители молока. «Производитель как конечное звено производственной цепи оказывается зажат с одной стороны ростом естественных монополий, с другой — переработчиками. Двигаться ему просто некуда», — говорит директор «Агрофирмы «Трио» Евгения Уваркина, отмечая, что «бесконечно поднимать молочную полку нельзя».

## Война форматов

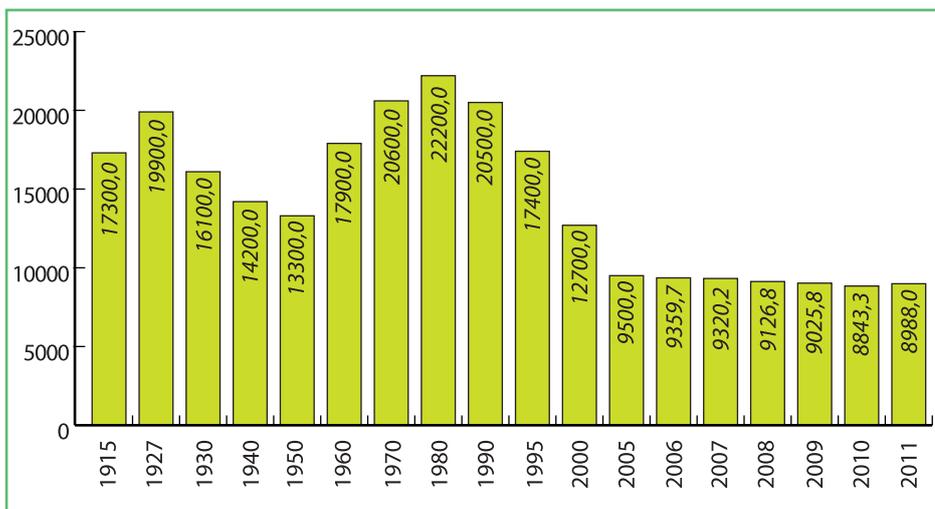
В отрасли нет четкого вектора развития отрасли. Необходимо для начала понять, какой сектор будет в приоритете, и только после этого выстраивать программу. Сегодня же мы видим, что идет постоянная борьба между сторонниками развития малых форм хозяйствования и агрохолдингов.

Когда в 2006 году государство начало заниматься АПК, ставка делалась исключительно на развитие индустриального производства. Затем, так и не построив промышленное производство, начали развивать фермерские и личные подсобные хозяйства. В обоих случаях никто не пытался разобраться, почему возникают те или иные трудности, отмечает директор «Агрофирмы «Трио».

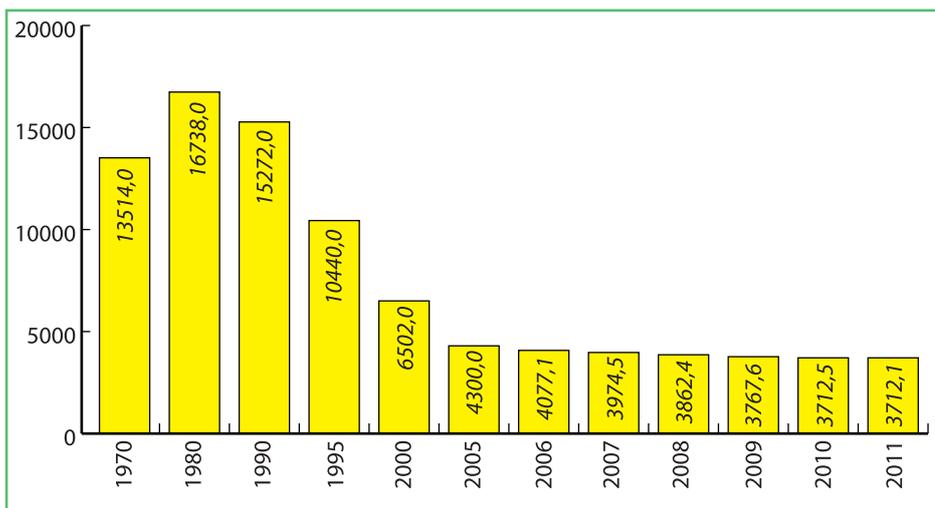
Отчасти этому есть объяснение: с на- ➔



## МЯСО-МОЛОЧНОЕ СКОТОВОДСТВО



Поголовье коров в России во всех категориях хозяйств (тысяч голов), по данным Росстата и Минсельхоза РФ



Поголовье коров в России на сельхозпредприятиях (тысяч голов), по данным Росстата и Минсельхоза РФ

чалом реализации нацпроекта «Развитие АПК» в отрасль пошли колоссальные деньги, причем возврата кредитов никто особенно и не ждал. Как следствие этого, в отрасли оказались случайные, зачастую неподготовленные люди.

Вообще, в силу специфики отрасли фермерские и личные подсобные хозяйства ни по эффективности, ни по объемам никогда не сравнятся с индустриальным производством. «Фермер — при всех его плюсах — никогда не сможет быть эффективнее промыш-

ленного производства. У него на один трактор приходится меньше площади сельхозугодий, он заложник собственного формата бизнеса», — соглашается Евгения Уваркина.

Также нерешенным остается вопрос продовольственной безопасности: малые формы хозяйствования слишком чувствительны к колебаниям рынка, а значит, ненадежны для этой цели.

Есть и другой момент, политический: Россия — слишком большая территория, чтобы ее можно было контролировать только при помощи во-

оруженных сил. Именно поэтому многие экономически неэффективные сельские регионы искусственно поддерживаются на плаву — они выполняют функцию своеобразного контроля территории. К тому же, кроме работы на земле, на сельских территориях ничего нет, а вымирание малых форм неминуемо приведет к увеличению социальной напряженности.

В Европе тоже понимают социальную задачу фермерства, и государство создает все условия для формирования новых, экономически более выгодных форматов бизнеса.

«Для того чтобы обеспечить максимальную эффективность техники, на Западе создаются аналоги отечественных МТС (машинно-тракторных станций), и тогда это становится альтернативой индустриальному производству», — рассказывает Евгения Уваркина.

В то же время крупный бизнес хотя и может решить проблему продовольственной безопасности, но не в состоянии обеспечить стабильность на той или иной территории.

Конечно, идеи насчет встраивания жителей сельских территорий в структуру деятельности холдинга существуют, но для выполнения этой задачи нужны предприятия федерального уровня с огромными активами, управленческими ресурсами и выстроенной связью с правительством и финансовыми институтами. Таких предприятий по России считанные единицы.

«Не думаю, что агрохолдинги — это панацея, но отрицать их эффективность нельзя», — подводит итог исполнительный директор Российского союза предприятий молочной отрасли Владимир Лабинов.

### Кризис малых форм

По данным Росстата, на долю фермерских и личных подсобных хозяйств приходится более половины от общего объема производства молока в России. Но это далеко не везде, замечает Евгения Уваркина, в реальности малые формы хозяйствования производят не более трети молока: «Был прецедент, когда мы ставили двухтонный танкер для сбора молока из 5 поселений. В день набиралось не более 80 литров».

По мнению участников отрасли, в Центрально-Черноземном регионе России доля молока, произведенного на сельхозпредприятиях, составляет более 80%. Конечно, есть регионы, где в силу специфики выгоднее развивать малые формы, но таких регионов мало.

В сущности, сегодня мы повторяем путь Польши и Чехии, где сектор малых форм хозяйствования практиче-



## МЯСО-МОЛОЧНОЕ СКОТОВОДСТВО

ски полностью исчез. В первую очередь уйдут в небытие личные подсобные хозяйства — они уйдут со старшим поколением. Молодые не будут держать у себя в хозяйстве корову, когда нет ни инфраструктуры, ни уверенности в будущем.

Если говорить о фермерских хозяйствах, то и здесь придется признать, что фермеров в России практически нет. То, что сегодня называют фермерским хозяйством, не соответствует ему ни по уровню технического оснащения, ни по продуктивности. Зачастую фермеры владеют 5–10 головами дойного стада. Это уже не личное подворье, но еще и не ферма. Отсутствие технического оснащения делает производство такого уровня малорентабельным, а продукцию — нестабильной по качеству. Конечной целью такого хозяйства является не получение прибыли, а выживание.

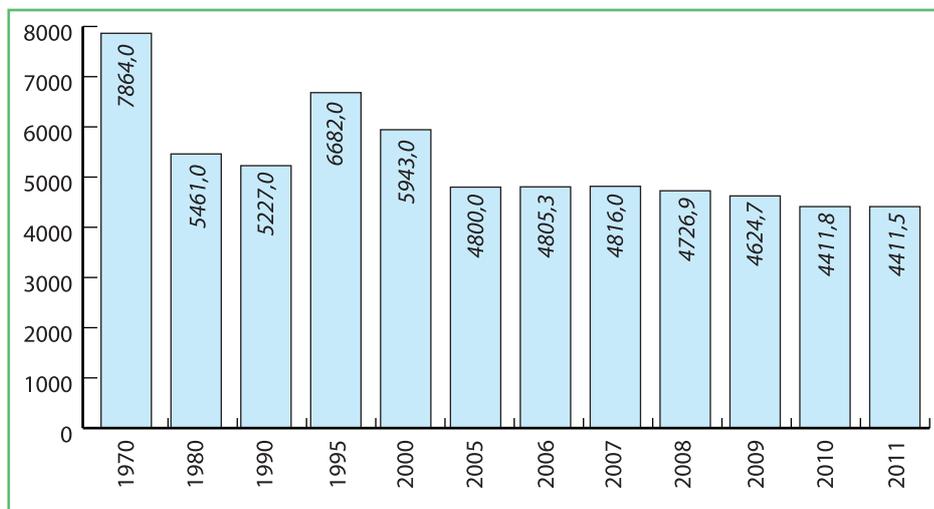
Выходом из ситуации могли бы стать объединения фермеров, как это случилось в Белоруссии и на Украине. Но в России этот формат пока распространения не получил.

«Это нормально, что фермеры не хотят объединяться, это заложено в человеческую природу, все новое и неизвестное всегда воспринимается в штыки. Задача государства — создать такие экономические условия, такую систему преференций, при которой новый вид хозяйствования окажется предпочтительней старого», — говорит директор «Агрофирмы «Трио» Евгения Уваркина.

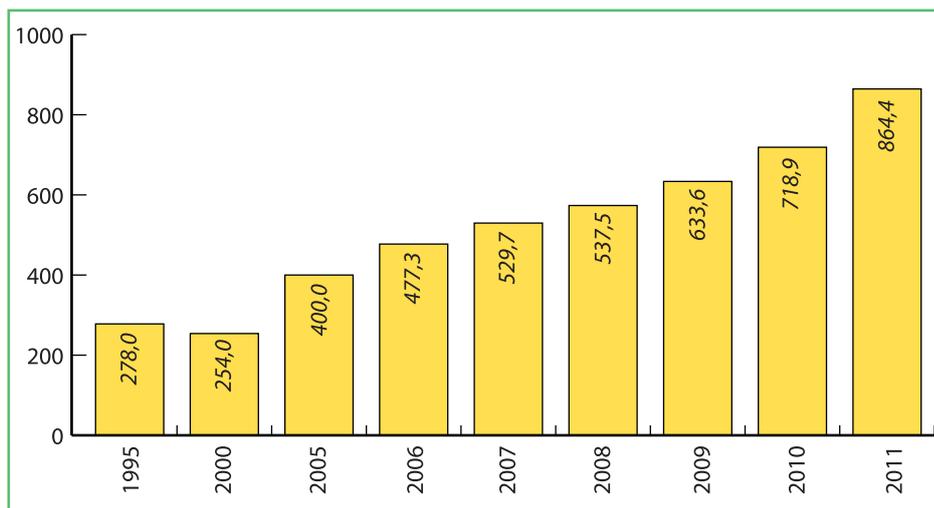
Впрочем, альтернатива есть: существует формат так называемых народных хозяйств. В сущности, это предприятия, акции которых были переданы их сотрудникам. Опыт работы таких предприятий есть. После падения социалистического режима такой формат получил распространение в Восточной Германии, Польше и Чехии. В то же время надо понимать, что с ходу он в России вряд ли приживется. «Такой формат подразумевает, что сотрудники являются как минимум специалистами, понимают проблемы предприятия и видят способы их решения. Каждый человек такого предприятия должен быть заинтересован не в минутной прибыли, а в стратегическом развитии компании. Это своего рода коллективный разум», — резюмирует Евгения Уваркина.

### ВТОржение

Как считает большинство участников рынка, одним из первых испытаний для отрасли станет вступление России в ВТО.



Поголовье коров в России в хозяйствах населения (тысяч голов), по данным Росстата и Минсельхоза РФ



Поголовье коров в России в крестьянских и фермерских хозяйствах (тысяч голов), по данным Росстата и Минсельхоза РФ

«Если власть не примет дополнительных мер государственной поддержки отрасли, которые позволят гармонизировать уровень поддержки с другими странами-участницами, вступление России в ВТО только усилит нашу неконкурентоспособность. Для отечественных производителей это создаст серьезный риск потери существенной доли на собственном рынке», — опасается председатель правления Национального союза производителей молока Андрей Даниленко.

Впрочем, вряд ли стоит ожидать появления на полках магазинов импортного молока в чистом виде. Везти продукцию из-за границы невыгодно, убеждены эксперты, просто потому, что в России она не будет пользоваться популярностью. Натуральная молочная продукция не может иметь длительного срока хранения, ее транспортировка на большие расстояния невозможна. Но самое главное преимущество отечественных производителей лежит в области потребительских

**Сегодня в молочной отрасли России несколько международных корпораций контролируют более половины всех закупок. И высокая закупочная цена на сырое молоко держится этими компаниями исключительно в рамках стратегических договоренностей с властями о присутствии на рынке. Но в какой-то момент высокая цена может перестать устраивать компании.**



## МЯСО-МОЛОЧНОЕ СКОТОВОДСТВО

### ИМПОРТ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ (С УЧЕТОМ ТОРГОВЛИ С БЕЛОРУССИЕЙ) в 2006–2011 гг., тонн\*

Код ТН ВЭД ТС	Наименование продукции	2006 год	2007 год	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год
0401	Молоко и сливки без сахара (цельное), всего	152 007,4	118 794,3	78 679,1	118 489,0	190 124,7	204 472,5
		в т.ч. из Белоруссии	141 346,4	106 367,3	65 091,6	104 734,0	162 382,7
0402	Молоко и сливки с сахаром (сухое), всего	145 279,7	132 084,2	160 243,5	133 901,1	236 402,4	179 326,7
		в т.ч. из Белоруссии	137 049,7	119 057,2	141 425,9	120 695,1	157 594,4
0403	Пахта, йогурт, кефир, всего	24 922,7	44 718,3	44 817,0	34 731,0	41 430,0	51 889,8
		в т.ч. из Белоруссии	11 514,8	20 045,3	26 024,5	22 792,0	25 043,0
0404	Молочная сыворотка, всего	54 927,2	66 611,7	67 132,1	62 224,7	74 664,3	73 544,9
		в т.ч. из Белоруссии	7 236,2	10 889,7	6 673,1	8 806,7	26 012,3
0405	Сливочное масло и прочие жиры, всего	165 002,9	129 435,1	140 073,2	125 278,2	134 303,1	135 456,1
		в т.ч. из Белоруссии	53 481,9	54 170,1	55 615,6	63 739,2	55 815,1
0406	Сыры и творог, всего	300 936,1	332 968,3	349 972,0	352 992,1	421 343,2	420 865,9
		в т.ч. из Белоруссии	82 520,1	98 636,3	101 694,8	119 850,1	127 161,2

\* – по данным ФТС России и Росстата

### ЭКСПОРТ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (С УЧЕТОМ ТОРГОВЛИ С БЕЛОРУССИЕЙ) в 2006–2011 гг., тонн\*

Код ТН ВЭД ТС	Наименование продукции	2006 год	2007 год	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год
0401	Молоко и сливки без сахара (цельное), всего	9 420,0	11 894,0	13 130,6	22 593,2	9 897,4	5 368,0
		в т.ч. в Белоруссию	288,8	282,0	313,6	317,2	323,4
0402	Молоко и сливки с сахаром (сухое), всего	38 282,0	33 942,0	35 911,9	29 592,8	18 919,7	6 486,2
		в т.ч. в Белоруссию	845,0	788,4	693,9	471,8	560,7
0403	Пахта, йогурт, кефир, всего	70 331,0	86 903,0	82 268,4	67 334,3	54 991,6	36 318,4
		в т.ч. в Белоруссию	9 779,6	11 583,1	10 497,0	10 816,3	11 856,6
0404	Молочная сыворотка, всего	793,0	606,0	462,4	252,2	328,1	750,7
		в т.ч. в Белоруссию	158,3	185,0	399,4	100,2	169,1
0405	Сливочное масло и прочие жиры, всего	2 632,0	4 131,0	3 974,0	4 272,1	2 892,8	2 167,2
		в т.ч. в Белоруссию	124,4	123,8	281,0	180,2	194,8
0406	Сыры и творог, всего	15 965,0	24 136,0	26 540,5	24 330,9	20 791,5	14 997,4
		в т.ч. в Белоруссию	2 348,6	2 833,5	2 789,6	2 887,9	2 722,5

\* – по данным ФТС России и Росстата

предпочтений, меняющихся крайне долго и сложно. Для внедрения нового продукта на рынок может потребоваться не один год. Кроме того, конечный потребитель изначально более лояльно относится к продукции, произведенной в его регионе, чем к привозной.

Этот же момент отмечают и представители иностранного капитала. «Конечно, в связи с уменьшением импортных пошлин ввоз зарубежной продукции возрастет. Однако российский потребитель предпочитает покупать молочные продукты местного производства, так что локальные производители смогут использовать это преимущество», – говорит представитель «Danone-Юнимилк» в России Марина Балабанова.

Здесь надо отметить, что молочная продукция, за редким исключением, давно не импортируется не только из одной страны в другую, но зачастую даже в соседние регионы. Для вхождения на локальный рынок просто приобретается местное предприятие.

По этому пути идут и международные компании. Так, в конце января 2012 г. Olam International, являющаяся одной из крупнейших транснациональных сельскохозяйственных корпораций, приобрела 75% акций ООО «Российская молочная компания».

По сути дела, сегодня в молочной сфере мы видим ситуацию, когда несколько международных корпораций контролируют более половины закупок в России. Более того, в отрасли су-

ществует мнение, что высокая закупочная цена на сырое молоко держится этими компаниями исключительно в рамках стратегических договоренностей с властями о присутствии на рынке. Для российского рынка совсем не хорошо, когда иностранный капитал фактически является основным держателем цены: в какой-то момент высокая цена может перестать устраивать компании.

Опасения высказывает и Евгения Уваркина: «Иностранные инвестиции – это не плохо. Плохо, когда они контролируют всю отрасль. Это больше политический, чем экономический вопрос. Если Россия осознанно движется именно в этом направлении, то сложно говорить о том, что она будет



## МЯСО-МОЛОЧНОЕ СКОТОВОДСТВО

представлять собой серьезную мировую державу».

Впрочем, не все разделяют эти опасения. Сам факт вхождения России в ВТО и по своей силе, и по значимости для молочной отрасли ничтожен по сравнению, к примеру, с колебанием курсов валют и биржевых котировок, считает Владимир Лабинов: «По группе сухих молочных продуктов, маслу, сыру пошлины будут незначительно снижены. Более того, это касается даже не всего объема импорта, а лишь его части. Так, снижение пошлин не распространяется на Белоруссию и Украину — основных импортеров молочной продукции в Россию».

Представители «Danone-Юнимилк» с этим не согласны, заявляя, что сегодня на сухое молоко действуют достаточно высокие пошлины, в то время как после вступления России в ВТО они будут снижены. Кроме того, отдельные страны — участницы ВТО выделяют своим сельхозпроизводителям значительные субсидии, что позволяет им предлагать продукцию по существенно меньшей, чем в России, цене.

«Снижение цен на товары длительного хранения, такие как сухое молоко, сыр, масло, может сделать отечественную продукцию неконкурентоспособной и неизбежно повлияет на цены на сырое молоко. Сегодня необходимы меры для защиты российских производителей, с тем чтобы молочное животноводство и перерабатывающая промышленность могли и дальше успешно развиваться», — отмечает директор по связям с общественностью и государственными органами группы компаний «Danone-Юнимилк» в России Марина Балабанова.

### Ни сыра, ни войны

Другой серьезной проблемой, тормозящей развитие отрасли, является колоссальное количество фальсификата. На рынке сложилась непростая ситуация, связанная с обилием фальсифицированной молочной продукции — продуктов, в которых молочный жир с целью удешевления заменен на растительный. Во многом именно вследствие этой ситуации добросовестные производители, не выдерживая ценовой конкуренции, терпят убытки, в то время как компании, обманывающие потребителей, получают колоссальную прибыль.

«По оценкам некоторых экспертов, доля таких продуктов может составлять до 30%. Необходимо усилить роль государственного контроля и наказывать производителей, позволяю-

щих себе недобросовестную конкуренцию на рынке», — высказывают мнение представители «Danone-Юнимилк».

Чтобы урегулировать проблему, сегодня за фальсификацию продукции предусмотрен штраф порядка 1 млн рублей. «Необходимо несколько показательных процессов, которые навсегда отобьют охоту работать таким образом», — говорит председатель правления «Союзмолока» Андрей Даниленко.

Впрочем, подобные предложения относятся по большей части к импортерам. Во всяком случае, на это намекает пострадавшая от недавнего запрета украинская сторона. Февральский запрет без суда и следствия на ввоз в Россию сыров семи украинских предприятий обернулся для импортеров многомиллионными убытками. По разным оценкам, сумма недополученной украинскими сырделами прибыли составляет 15–26 млн долларов в месяц.

В то же время, как заявляет украинская сторона, сама идея фальсификации продукции не имеет смысла. Положительный экономический эффект наступает лишь в случае, когда доля растительных жиров замещает 75% животного жира, что в несколько раз превышает содержание жиров в запрещенных сырах. Кроме того, для производства такой продукции необходимо оборудование, которое скрыть невозможно.

В отрасли есть мнение, что запрет на импорт украинских сыров имел вполне определенные экономические цели. На сегодняшний день по некоторым категориям молочной продукции Украина и Белоруссия являются основными импортерами, и цены на их продукцию ниже российских.

В этом нет ничего удивительного, замечают эксперты. Часто в нормативных документах, регулирующих оборот продукции внутри рынка, устанавливаются жесткие, практически никогда и никем из внутренних производителей не соблюдаемые требования. В то же время когда этим требованиям не соответствует иностранная продукция, она вполне логично попадает под запрет.

### Эпилог

Пока мировые игроки выясняют, кому будет принадлежать «кусочек экспортного пирога», Россия не может разобрататься с закупочной ценой на молоко, а отрасль в лучшем случае находится в подвешенном состоянии.

В небольшой Ирландии на одного человека приходится 15 коров, и 80%

молочной продукции страна экспортирует. Новая Зеландия экспортирует 90%. ЕС — третий по величине экспортер в мире. В России на 140 млн населения 9 млн коров. И это несмотря на усиленную поддержку отрасли со стороны государства на протяжении последних шести лет. Создается впечатление, что перспективы развития молочного бизнеса в России видят только иностранцы.

«Россия выбрана не случайно. Каждый год население Земли увеличивается, это основной фактор для повышения спроса на сельхозпродукцию. Для того чтобы этот спрос удовлетворить, в сельском хозяйстве необходима революция. Для большинства стран это невозможно по причине острой нехватки пахотных земель. Осталось не так много регионов, имеющих свободные территории, в числе этих регионов находится и Россия», — отметил на пресс-конференции по поводу слияния с «Российской молочной компанией» генеральный директор Olam International Санни Вергезе.

Для развития молочной отрасли в России есть и климатические, и географические условия. Это не так мало, как можно подумать. К примеру, в Мексике молочная отрасль изначально обречена на неконкурентоспособность — в стране очень мало водных ресурсов. У молочной отрасли в России определенно есть перспективы, настаивает Евгений Уваркина: «В России не достигнуты пределы эффективности производства, у нас имеются необходимые для развития рынка водные ресурсы. В то время как в ЕС исчерпаны практически все земельные ресурсы, а нормы экологической безопасности допускают содержание не более 2 голов КРС на 1 га, в России свободно порядка 20 миллионов га».

С этим соглашается директор одного из европейских подразделений компании De Laval Фернандо Мазерис: «В Европе, даже если у вас есть желание и средства, чтобы начать бизнес, вы не сможете купить землю, так как вся земля давно распределена. Кроме того, одним из основных моментов для развития эффективной отрасли является хорошая кормовая база, с этим, как я понимаю, в России тоже проблем нет».

Есть все основания предполагать, что Россия может стать одним из мировых гигантов по производству молока. По крайней мере, об этом говорят и иностранные, и российские эксперты. Тем не менее внутренних ресурсов для развития отрасли почему-то не хватает.

**Николай НЕМЧИНОВ**

## Комплексное создание мощностей при выращивании свиней — залог успеха

**Компания Big Dutchman поставляет продукцию более чем в 100 стран мира. Разработанные оптимальные технологические решения для любой формы содержания свиней — начиная с содержания свиноматок, доращивания поросят и откорма свиней — включают в себя современное кормораздаточное оборудование, системы микроклимата и управления производственными процессами и обеспечивают экономический успех в работе хозяйств.**

Новыми направлениями деятельности компании являются поставка оборудования для приготовления рассыпных и гранулированных комбикормов; установки для современного производства биогаза с диапазоном мощности от 500 кВт до 5 МВт.

Компания Big Dutchman около двадцати пяти лет успешно работает в России, способствуя увеличению производства мяса птицы и свинины благодаря вводу мощностей как за счет нового строительства, так и за счет реконструкции существующих свинарников и использования пустовавших помещений. Важно отметить, что работы компанией ведутся как на крупных предприятиях, так и в небольших хозяйствах.

Внедрение фирмой технологий и оборудования осуществляется одновременно с подготовкой специалистов в хозяйствах, что способствует успешному освоению производства, повышению продуктивности и сохранности поголовья, уменьшению расходов кормов на единицу продукции, снижению энергетических и ресурсных затрат.

Работая на российском рынке, компания постоянно совершенствует свою работу с заказчиками: в 2004 г. в Москве было создано ООО «Биг Дачмен» на базе уже работающих в России представительств в Москве и регионах, с дополнительным рядом функций, что позволило более качественно и в сжатые сроки выполнить работы в России.

ООО «Биг Дачмен» имеет в своем составе птицеводческий, свиноводческий и сервисный отделы. Специалисты этих отделов совместно с заказчиком разрабатывают технологию, определяют состав оборудования, а также подготавливают технологические планировки, необходимое инженерное обеспечение, коммерческие предложения, контракты и осуществляют логистическое сопровождение груза, а при необходимости участвуют в подготовке бизнес-планов.

Практика показывает, что при проектировании и строительстве помещений свиноводческих комплексов допускаются отклонения от технических решений, предусмотренных фирмой Big Dutchman. Внесение несогласованного изменения при строительстве приводит к сложностям при монтаже оборудования, сдаче оборудования в эксплуатацию, возникают дополнительные затраты и срываются сроки сдачи в эксплуатацию.

С целью осуществления постоянного технического сопровождения проектов, а также оказания консультационных услуг как на этапе подготовки проектной документации, так и в процессе реализации проекта в компании «Биг Дачмен» сформирована инженерно-строительная группа. С ее созданием руководством компании решаются задачи от оптимального выбора земельного участка под строительство свинокомплекса до разработки технологических схем передвижения поголовья в процессе эксплуатации свинокомплекса. Таким образом, заказчик получает возможность от этапа строительства или реконструкции свинокомплекса и до этапа ввода производственных корпусов в эксплуатацию опираться на участие специалиста, курирующего спектр инженерно-технических вопросов проекта.

### РЕЙТИНГ КРУПНЕЙШИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СВИНИНЫ В РОССИИ по итогам 2011 года

№ п/п	Наименование производителя	Регион	Производство свинины на убой в живом весе в 2011 г., тыс. тонн	Доля в общем объеме промышленного производства в РФ в живом весе в 2011 г., %
1*	ГК «Мираторг»	Белгородская обл.	144,8	7,7
2*	ООО «ГК Агро-Белогорье»	Белгородская обл.	106,0	5,7
3*	ГК «Черкизово»		101,2	5,4
4	ООО «ПРОДО Менеджмент»		72,2	3,8
5*	ГК «Русагро»		63,0	3,4
6	ЗАО «Аграрная группа»		61,1	3,3
7*	ООО «КоПитания»		60,2	3,2
8	ГК «Комос групп»	Респ. Удмуртия	39,0	2,11
9*	ЗАО «Эксима»		36,2	1,9
10	ООО «АПК Дон»		33,9	1,8
11*	ГК «Останкино»		29,5	1,6
12	ООО «Камский бекон»	Респ. Татарстан	26,7	1,4
13*	АХ «БЭЗРК Белгранкорм»	Белгородская обл.	23,0	1,2
14*	ООО СХПК «Звениговский»	Респ. Марий Эл	21,1	1,1
15*	ЗАО «Агрофирма «Дороники»	Кировская обл.	20,6	1,1
16	ОАО «Пермский СВК»	Пермский край	20,0	1,1
17	ООО «Рюрик-Агро»	Ленинградская обл.	18,5	1,0
18	ООО СХПК «Чистогорский»	Кемеровская обл.	17,6	0,9
19*	ЗАО «Талина»		17,1	0,9
20*	ООО «УК РАПТ»	Ростовская обл.	16,9	0,9
21*	УКХ «Пром-агро»	Белгородская обл.	16,5	0,9
22	ООО «УК БВК»		16,0	0,9

\* — участие фирмы «Биг Дачмен» в создании производственных мощностей.

Следует отметить, что в последние годы ведется строительство и реконструкция свинокомплексов в регионах Урала, Сибири, Дальнего Востока и даже в условиях вечной мерзлоты – в якутских широтах.

Положительный результат от сотрудничества инженерно-строительной группы компании «Биг Дачмен» с заказчиками был достигнут при строительстве крупных свиноводческих комплексов для ЗАО «Орский мясокомбинат» в Оренбургской области, ООО «Руском-Агро» в Омской области, «АПК Агрэко» в Воронежской области и при реализации многих других проектов.

Имеющийся потенциал компании Big Dutchman и ООО «Биг Дачмен» обеспечивает успешную работу во всех регионах России.

В начале 2012 года Национальный союз свиноводов опубликовал рейтинг крупнейших производителей свинины в России по итогам 2011 года (см. таблицу).

Как следует из приведенного списка производителей свинины, компания «Биг Дачмен» участвовала в создании производственных мощностей более чем для половины производителей свинины.

Важнейшим условием успеха в работе компании «Биг Дачмен» является своевременная подготовка специалистов.

Для работы на создаваемых свинокомплексах с внедрением инновационных технологий компания Big Dutchman традиционно ведет подготовку специалистов хозяйств на всех этапах, начиная уже с подготовки контрактов. Обучение осуществляется на фирме в г. Фехта (Германия), где имеются необходимые для обучения программы по всем специальностям, демонстрационный зал с установленным новейшим оборудованием, инструкциями по эксплуатации, и главное, обучение проводят высококвалифицированные специалисты. По итогам обучения выдаются сертификаты.

Непосредственно в хозяйствах России обучение осуществляется как ведущими специалистами, так и наладчиками сервисного отдела ООО «Биг Дачмен» в процессе монтажа, шефмонтажа, сдачи в эксплуатацию оборудования.

В дальнейшем по согласованию с хозяйствами уже в процессе работы проводятся систематические семинары специалистами фирмы по повышению квалификации по отдельным направлениям: микроклимату (наиболее часто), кормлению, обслуживанию племенных хозяйств и другим.

Важнейшим новым направлением подготовки специалистов является создание учебных центров в университетах и на базе хозяйств с участием компании «Биг Дачмен».

В январе 2009 г. был успешно реализован проект создания учебного класса с размещением комплекта оборудования на базе Сельскохозяйственной академии им. Тимирязева в Москве. В 2010 г. с участием специалистов компании «Биг Дачмен» для студентов академии были проведены обучающие семинары по птицеводству и свиноводству.

Опыт сотрудничества с Академией им. Тимирязева показал целесообразность такой работы в России, поэтому в различные регионы были направлены предложения о создании учебных центров. На основании поступивших предложений



Фото 1. В учебном классе

совместно с руководством вузов и хозяйств были организованы центры:

- в Кубанском государственном аграрном университете (г. Краснодар) в ноябре 2009 г. (фото 1);
- в Орловском государственном аграрном университете (г. Орел). Комплект оборудования установлен в выставочном зале демонстрационно-выставочного комплекса в феврале 2010 г.;
- в Омском государственном аграрном университете (г. Омск) в марте 2010 г.;
- в МГУ им. Огарева (г. Саранск) в мае 2010 г.;
- в Белгородской государственной сельскохозяйственной академии (г. Белгород) в ноябре 2010 г.

Для обучения сотрудников комплексов учебные центры организованы и на базе свиноводческих комплексов хозяйств ГК «Агро-Белогорье» и ГК «Мираторг» в Белгороде.

Поставка оборудования, запасных частей, комплектующих изделий обеспечивается логистическим центром ООО «Биг Дачмен», о котором следует сказать несколько слов.

Компания «Биг Дачмен» ведет постоянную работу по совершенствованию поставок для свиноводческих хозяйств необходимого оборудования и других изделий. 30 июня 2011 г. в п. Детчино Калужской области состоялось открытие логистического центра компании «Биг Дачмен» (см. 2-ю страницу обложки этого номера «АО»). Учитывая важность и необходимость создания такого центра, на церемонии открытия присутствовали губернатор Калужской области А. Д. Артамонов, министр сельского хозяйства Калужской области Л. С. Громов, руководитель компании Big Dutchman во главе с Берндом Меерполем, сотрудники администрации области, руководители и специалисты хозяйств из других регионов России и сотрудники ООО «Биг Дачмен».

Логистический центр размещен на площади 5600 м<sup>2</sup> и работает как единая система со складами, уже функционирующими в различных областях России – Белгороде, Краснодаре, Саранске, Екатеринбурге. Намечено дальнейшее развитие логистического центра и организация складских помещений в регионах.

Новый логистический центр и уже имеющиеся склады в регионах обеспечивают своевременную поставку оборудования, запасных частей, комплектующих изделий для заказчиков всех регионов страны.

Учитывая то, что строительство и реконструкция свиноводческих комплексов — процесс длительный, фирма «Биг Дачмен» и хозяйства уже на стадии проекта разрабатывают план организации работ таким образом, чтобы обеспечить поэтапный ввод в эксплуатацию.

Для обеспечения этого уже на стадии разработки проекта ведутся совместно с заказчиком работы по технологии, составу оборудования (возможны поставки модульного оборудования), срокам поставки. Специалисты ООО «Биг Дачмен» участвуют в монтаже, шефмонтаже и сдаче в эксплуатацию объекта.

## Новые направления работы компании «Биг Дачмен»

### 1. Поставка комбикормовых заводов.

Учитывая, что в себестоимости свинины корма занимают от 60 до 70%, многие хозяйства имеют земельные угодья и за последние годы приобретают землю дополнительно для выращивания зерновых. Часть хозяйств для приготовления собственных комбикормов зерно закупают. Это позволяет получать сбалансированные корма необходимой рецептуры, что сокращает расход кормов на килограмм привеса и транспортные расходы.

Компания Big Dutchman и фирма BDW Feedmill Systems поставляют комбикормовые заводы «под ключ» производительностью 30–50 т/час и 10–20 т/час.

В Россию компанией также поставляются комбикормовые заводы. Уже построен и успешно работает комбикормовый завод в с. Ливенка Белгородской области производительностью 30 тонн в час.

По заказу ООО «Агрокомплектация» в Курской области построен и сдан в эксплуатацию комбикормовый завод производительностью 30 тонн в час с элеватором, обеспечивающим хранение до 80

тыс. тонн зерна (см. 2-ю страницу обложки этого номера «АО»).

Сырье измельчается на двух высокопроизводительных молотковых дробилках, комбикорм гранулируется на двух параллельно работающих линиях. Технологическая цепочка производственного процесса предусматривает процесс гигиенизации кормов, автоматическое управление и контроль за всеми производственными процессами, дозирование и взвешивание компонентов в комбикормовом заводе. Работа транспортного оборудования, силосов и склада напольного хранения, линий гранулирования осуществляется посредством центральной компьютерной системы управления. Согласно техническому заданию заказчика предусмотрена привязка комбикормового завода к ж/д путям, что даст возможность разгрузки сырья, а также загрузки готовой продукции как на автотранспорт, так и в вагоны.

Начались работы по строительству комбикормового завода в Белгородской области производительностью 12 тыс. т/ч. Технологическим процессом данного комбикормового завода уделяется большое внимание процессу дробления для обеспечения оптимальной структуры сырья. Высокая точность смешивания, гранулирование и гигиенизация обеспечивают высокое качество производимых кормов. Полностью автоматизирована система управления производственными процессами комбикормового завода, возможно подключение по сети Интернет к системе управления на заводе в любой точке мира.

### 2. Биогазовые установки.

Компания Big Dutchman и BD Agro Renewables предлагают биогазовые установки для диапазона электрической мощности от 500 кВт до 5 МВт (фото 2).

На основе опробованной техники предлагаются индивидуальные и простые в работе установки Mega Ferm.

Установки Mega Ferm имеют ферментер высотой от 14 до 24 м из железобетона или эмалированной стали с прочным потолком. Благодаря центральной технике смешивания могут ферментировать самые различные субстраты при низком потреблении собственной электроэнергии.

Установки Mega Ferm имеют очень хорошую самоизоляцию и благодаря этому отлично пригодны для мезофильных и термофильных процессов брожения, а также в регионах с экстремальными климатическими условиями. При помощи теплообменника, расположенного вне бетонного резервуара, субстраты подогреваются до оптимального уровня температуры методом встречного потока.

Система управления Mega Ferm базируется на Siemens S7 Simatic, благодаря чему заказчик получает возможность надежного и быстрого обеспечения компонентами и в будущем, а также имеет простые опции расширения. Разработанная фирмой BD Agro система управления газовой установкой с визуализацией делает возможными многочисленные функции и оптимальное обслуживание.

Произведена поставка биогазовой установки в ГК «Агро-Белогорье» (Белгородская область, Прохоровский р-н, с. Лучки), в настоящее время BD Agro Renewables совместно с «Агро-Белогорье»



Фото 2. Биогазовая установка

обеспечили ее запуск в эксплуатацию (см. 2-ю страницу обложки этого номера «АО»).

Технические характеристики: мощность — 2,4 МВт электричества, 2,3 МВт тепла; производительность биогаза — 9 млн м<sup>3</sup> в год; производительность электричества — 20 млн кВт·ч; производительность тепла — 19 млн кВт в год.

Сырьевые компоненты: свиные навозные стоки — 26 тыс. м<sup>3</sup>; кукурузный силос — 26 тыс. тонн; отходы бойни — 14,5 тыс. тонн; канализационные осадки (шлам) — 1,8 тыс. тонн; питьевая вода — 5 тыс. м<sup>3</sup>.

## Внедрение инновационных технологий

Компания Big Dutchman систематически формирует своих постоянных партнеров и потенциальных заказчиков о новых разработках.

Компания Big Dutchman приглашает специалистов на международные выставки, проводимые за рубежом и в России, где представляет свои новые разработки. Так, на выставке EuroTier-2010, проходившей в Ганновере с 16 по 18 ноября 2010 г., за представленные образцы отрасли свиноводства фирма Big Dutchman получила единственную золотую медаль за новейшую разработку для определения супоросности свиноматок при групповом содержании и серебряную медаль за новейшее программное обеспечение Quig Tag, позволяющее ускорить и значительно облегчить ввод данных в КПК. Программа работает на мобильных компьютерах с транспортерами на базе операционной системы Windows mobile и является частью новой технологии BigFarmNet, которая уже широко внедряется, в т.ч. и в России.

В России Big Dutchman систематически участвует в выставках, где на своих стендах представляет прежде всего новые разработки, знакомит участников с проводимыми работами в России. Во время встреч с руководителями хозяйств и специалистами Big Dutchman обсуждаются вопросы сотрудничества.

### Примеры участия в некоторых российских выставках

Май 2011 г., выставка «VIV Russia-2011. Курный король. Мясная промышленность» в Москве. Эта выставка традиционно является крупнейшей агропромышленной выставкой, собирает большое количество специалистов АПК, демонстрирует достижения отрасли. На стенде компании Big Dutchman наряду с уже зарекомендовавшим себя оборудованием были представлены новинки Big-FarmNet, а также системы для получения альтернативной энергии как новые направления деятельности компании. По итогам выставки получен Гран-при в двух номинациях.

Октябрь 2011 г., выставка «Золотая осень» в Москве. Эта выставка стала крупным событием, международным форумом аграриев. Она традиционно проходит при поддержке Минсельхоза России. В ней участвуют большое количество иностранных компаний, главы администраций и хозяйств. На выставке компанией Big Dutchman было проведено много нужных и полезных встреч с главами администраций, руководителями хозяйств и специалистами по обсуждению дальнейшего сотрудничества.

Ноябрь 2011 г., выставка «ЮгАгроПищеМаш» в Краснодаре. Эта выставка традиционно собирает большое количество посетителей — как руководителей и собственников крупных агропредприятий, так и фермеров. Выставка является успешной для компании как с точки зрения представления имиджа, так и с точки зрения привлечения новых клиентов.

Февраль 2012 г., выставка «Зерно-Комбикорма-Ветеринария-2012», ВВЦ в Москве. Компанией Big Dutchman было представлено оборудование для птицеводства и свиноводства. Для проведения консультаций на стенде работали специалисты Big Dutchman. Посещаемость выставки была достаточно высокой.

В текущем году намечаются выставки: Екатеринбург, июль — «Иннопром-2012»; Москва, октябрь — «Золотая осень»; Краснодар, ноябрь — «Юг Агро»; Ганновер (Германия), ноябрь — EuroTier.

Фирма «Биг Дачмен» в течение года систематически проводит тренинг-семинары для руководителей и специалистов хозяйств, на которых специалисты компании представляют новые разработки и их адаптации в хозяйствах, а также рассматривают возникающие к фирме вопросы.

Вот некоторые новые разработки.

BigFarmNet — новая система управления всем свиноводческим хозяйством. Пользователь при помощи всего лишь одной программы может управлять работой системы жидкого кормления с компьютерным управлением, микроклиматом в помещении, а также всеми производственно-экономическими процессами.

Программа SiloCheck в системе BigFarmNet — центральный мониторинг фактического уровня наполнения каждого бункера, регистрации загрузки и разгрузки бункера.

Pig Watch — анализирует половое поведение свиноматки, начиная со дня ее отъема, и дает работникам фермы информацию об идеальном моменте осеменения. Преимущества системы: снижение потребности в спермодозах до 1,6 дозы, повышение многоплодия, уменьшение количества непродуктивных дней, больше отнимаемых поросят.

Contact-o-Max — для точного выявления свиноматок в охоте, позволяет увеличить уровень супоросности до 95%. Это передвижная тележка для хряка, разработанная специалистами специально для репродукторов, использующих технологию искусственного осеменения. Благодаря длительному контакту свиноматки с хряком («нос к носу») происходит стимуляция и, как следствие, повышение плодовитости матки. Не нужно гонять хряка к свиноматкам, обеспечивается безопасность в работе.

Уважаемые коллеги! Участие фирмы «Биг Дачмен» в организации свиноводческих комплексов в России в течение 20 лет с учетом имеющегося потенциала обеспечивает комплексное создание мощностей и сервисное обслуживание на высоком уровне.

Ждем ваши предложения к сотрудничеству.

С благодарностью

**Игорь КОТОВ,**  
генеральный директор  
ООО «Биг Дачмен»



# К 2015 году Белгородская область увеличит производство свинины в 1,5 раза



**Белгородская область в настоящее время, по данным Росстата РФ, лидирует в производстве мяса в России. При этом производство свинины является одним из наиболее перспективных направлений развития животноводства в области. О проблемах, новациях и перспективах развития свиноводческой отрасли рассказывает заместитель начальника департамента агропромышленного комплекса региона — начальник управления животноводства Алексей Хмыров.**

— Алексей Владимирович! В 2012 году завершается ряд инвестиционных программ развития свиноводческой отрасли в Белгородской области. Расскажите, пожалуйста, каких результатов достигла отрасль в последние годы.

— Свиноводство Белгородской области вышло на производство 420 тысяч тонн свинины в год. поголовье, по данным на 1 января 2012 года, составило 2,63 миллиона голов только у крупных производителей. В настоящее время на территории области работают 148 площадок, на которых сконцентрировано производство свинины. Основное производство сосредоточено в Шебекинском, Волоконовском, Красногвардейском, Прохоровском, Ивнянском районах.

Мы пришли к тому, что свиноводство у нас стало одной из самых интенсивно развивающихся отраслей. Сейчас в среднем по области время дора-

щивания свиней до товарного веса — 113–114 килограммов — составляет около 5,5 месяца. К примеру, если частник будет выращивать свиней по таким же технологиям (кормить комбикормами), ему потребуется около девяти месяцев. Да, генетический материал для разведения пород свиней завозится из Европы, но сейчас мы пытаемся создать генетическую безопасность, построить свои селекционно-генетические центры, которые нам позволят работать автономно.

На достигнутом мы не останавливаемся, будем увеличивать производство свинины. К 2015 году по новой программе, которая уже работает в области, мы выйдем на показатель 664 тысячи тонн свинины на убой.

— Расскажите, пожалуйста, что это за программа, какие мероприятия она предполагает.

— Программа подразумевает строи-

тельство новых площадок по выращиванию, откорму и доращиванию поросят. Это будут многопрофильные площадки приблизительно на 3 тысячи рабочих мест. Предполагается поддержка инвестиционных кредитов (субсидирование части процентной ставки по кредитам), которые будут брать предприятия для строительства. Сюда же входит и федеральная программа компенсации части затрат на вложения. Мы видим очень мощную поддержку государства, которая даст возможность увеличить производство свинины еще на 160–200 тысяч тонн, комбикормов — на 200 тысяч тонн в год.

— На какую поддержку свиноводства со стороны правительства России рассчитывает регион?

— Мы предполагаем, что поддержка будет оказана в размере около миллиарда рублей, размер субсидий конкретным холдингам будет зависеть от капитальных вложений самих компаний.

— Какой ожидаете эффект от реализации проектов?

— Мы увеличим количество рабочих мест, повысим налоговые поступления. Кроме того, сейчас мы прорабатываем концепцию развития животноводства, которая сможет изменить качество продукции. В рамках этой концепции предусмотрено снижение применения антибиотиков до 50% от нынешнего уровня использования препаратов. Европа, кстати, пришла к этому в 2006 году. Используются антибиотики в основном для того, чтобы снизить риск заболевания свиней: из-за большой скученности животных на комплексах возрастает угроза распространения болезней. Кроме того, поскольку мы выращиваем высокопородных свиней, их иммунитет изначально ниже, чем у обычных. И теперь, когда Российская Федерация подписала соглашение о вступлении во Всемирную торговую организацию, мы тоже должны снижать применение антибиотиков. Что это даст? Повысится качество продукции благодаря применению пробиотиков и веществ, заменяющих антибиотики (иммуностимуляторы, подкислители кормов и другие). А объемы производства останутся те же. Это теоретически и практически возможно.

При этом основную ставку мы делаем на отечественных производителей ветпрепаратов. Дело в том, что сейчас в Белгородской области появилось много фальсификата, который завозится из Казахстана, Украины или Белоруссии. А в условиях, когда Россия, Казахстан и Белоруссия вошли в единое таможенное пространство, границы открылись, пошел большой поток ветеринарных препаратов с территории этих государств. Потому мы устанавливаем определенные барьеры для некачественной продукции.

— *Приведет ли все это к снижению цены на продукцию?*

— Все 12 крупнейших белгородских компаний — производителей свинины построили новые комплексы, на которые завезено современное европейское оборудование. Все они построены на заемные средства, которые будут возвращаться в течение пяти-семи лет, и потому говорить о том, что с завтрашнего дня цены начнут снижаться, мы не можем. Но можем сказать, что, выходя на больший объем производства, эти компании смогут влиять на соотношение цены и качества. И в этих условиях мы сможем добиться снижения цен. Правительство региона работает над вопросом обеспечения жителей Белгородской области качественным продуктом с невысокой ценой. Для этого мы постоянно ведем консультации с предприятиями, убеждаем, что необходимо в каждом районе создавать торговые точки, места реализации продукции и насыщать рынок собственным качественным товаром.

И еще один немаловажный фактор: мы четко понимаем, что, если не насытим рынок области продукцией собственного производства, вакуум заполнится продовольствием, завезенным из-за пределов региона. Контролировать завоз и перемещение грузов животноводческой продукции нам позволяет действующая до 2016 года программа по недопущению распространения вируса африканской чумы свиней (АЧС).

— *Правительство Белгородской области поддерживает идею расширения агропредприятий на территории других регионов?*

— Многие предприятия сегодня выходят за пределы области и даже страны, и мы поддерживаем их в этом. Так, «БЭЗРК-Белгранкорм» работает на территории Украины, а также в Великом Новгороде. Компания «Приосколье» — крупнейший производитель куриного мяса — вышла в Алтайский край и Тамбовскую область. «Белая птица» имеет производственные площадки в Курской области. Сами ком-



пании видят возможность расширения, им это выгодно. Рынок еще не заполнен, и тот, кто займет нишу, будет диктовать условия качества, а это для нас тоже важно.

— *Раз уж вы упомянули про африканскую чуму свиней, а для Белгородской области последствия ее заноса могут быть весьма существенные, как вы оцениваете ситуацию?*

— Да, в России сложилась очень опасная ситуация: на территории 22 регионов зафиксированы очаги африканской чумы свиней. Эта ситуация не катастрофична, но опасна, особенно при вступлении в ВТО, мы должны понимать, что это может повлечь ряд ограничений.

— *Правительство региона для предотвращения заноса вируса ввело ограничения на содержание свиней в личных подсобных хозяйствах, у населения выкуплено около 2,5 тысячи голов свиней. К свиноводческим холдингам повышены требования к содержанию поголовья. Такие жесткие меры будут действовать в регионе еще на протяжении ряда лет?*

— Конечно. Испания с этим заболеванием боролась около 20 лет. Послаблений для фермеров и владельцев

личных подсобных хозяйств не будет. Мы и дальше будем ужесточать требования к содержанию свиней в личных подсобных и фермерских хозяйствах, у нас есть соответствующее постановление правительства. Если они не будут соблюдать требования к содержанию свиней, мы будем вынуждены закрывать такие хозяйства. Если занос инфекции произойдет на территорию хотя бы одного района — среднего по меркам производства свинины, — прямые потери от уничтожения поголовья могут составить от 300 до 500 миллионов рублей. А непрямые — от снижения налогов, недополучения зарплаты и других ограничений — от 5 до 7 миллиардов рублей. И это в том случае, если заражение произойдет только в одном районе. Суммы эти катастрофически большие, бюджет области попросту не выдержит таких потерь. Не так давно на правительственном уровне было озвучено предложение ввести штраф до 50 тысяч рублей для хозяйств, на территории которых обнаружен очаг африканской чумы свиней. Это еще одно дополнительное ужесточение, которое, возможно, будет действовать на территории всей страны. ➤

**Сейчас прорабатывается концепция развития животноводства, которая сможет изменить качество продукции. В рамках этой концепции предусмотрено снижение применения антибиотиков до 50% от нынешнего уровня использования препаратов.**

**Если занос АЧС произойдет на территорию хотя бы одного района — среднего по меркам производства свинины, — прямые потери от уничтожения поголовья могут составить от 300 до 500 миллионов рублей. А непрямые — от снижения налогов, недополучения зарплаты и других ограничений — от 5 до 7 миллиардов рублей.**

— Из-за большой плотности животноводческих комплексов увеличивается и экологическая нагрузка. Какие меры предпринимаются для сохранения экологического баланса?

— Департамент агропромышленного комплекса и недавно созданный департамент природопользования Белгородской области уже наладили совместную работу в этом направлении. Сейчас мы отработываем несколько технологий по снижению негативного воздействия свиноводческих предприятий на окружающую среду. Мы отдаем себе отчет в том, что с ростом производства ситуация может усугубляться, и принимаем меры. Уже сейчас объемы свиноводческих стоков очень большие. Сегодня налаживается производство специальных крышек для накрытия лагун со стоками. Уже идут испытания на одном из свиноплексков. Их использование в течение трех сезонов — лето, осень, зима — уже

позволяет сделать вывод, что запахов от лагун почти нет.

Еще одно направление — программа внесения органических удобрений в почву, которая сейчас разрабатывается. Теперь предприятия не имеют права разливать стоки на поля, а должны лишь вносить их в почву на глубину 5–10 сантиметров либо сразу накрыть их землей.

И третье направление — строительство биогазовых установок. Впервые в России белгородская компания полностью прошла путь по их внедрению — от идеи до реализации готового проекта. Это агрохолдинг «Агро-Белогорье», который на базе селекционно-гибридного центра уже построил такую биогазовую установку. С уверенностью могу сказать, что скоро мы сможем получить первое выработанное на ней электричество. Мощность достаточно серьезная. (На момент подписания этого номера в печать биогазовая установка

«Агро-Белогорье» уже начала работу — см. информацию ниже. — Ред.) Вторая такая установка строится в Борисовском районе.

— Возможно ли все животноводческие комплексы оснастить такими установками и сколько времени на это потребуется?

— Все свиноводческие комплексы, которые строятся на территории области с 2010 года, уже должны иметь закрытые лагуны или биогазовые установки. С компаниями мы договорились, что не будем строить открытых лагун. Новые технологии стоят дороже, но нам важна стабильная экологическая ситуация. Недаром в регионе разработана программа «Зеленая столица», которая восстанавливает лесной фонд.

— А как быть с комплексами, которые строились раньше, их ведь тоже немало?

— Для них предполагается использование крышек. Мы также прорабатываем технологию укрытия специальными тканями. И еще один способ — использование препарата с бактериями, которые питаются составляющими неприятных запахов — сероводородом, аммиаком. Другими словами, в регионе делается все для того, чтобы животноводческая отрасль была не только высокодоходной и продуктивной, но и экологичной.

## «Агро-Белогорье» начала выработку энергии

На крупнейшей в стране биогазовой электростанции, принадлежащей белгородской группе «Агро-Белогорье», в конце июня 2012 года выработана первая тепло- и электроэнергия. Работая в тестовом режиме, объект произвел за два дня 7 тыс. кВт·ч электричества.

Сегодня станция вырабатывает в час около 250 куб. м газа, и с каждым днем его производство растет.

Годовой объем выработки энергии на объекте составит 19,6 млн кВт·ч.

Как отмечают в «Агро-Белогорье», станция позволяет не только получать энергию, но и решает вопрос утилизации отходов. Ежегодно сырьем для объекта станет 14,6 тыс. тонн отходов мясоперерабатывающего завода, который расположен рядом со станцией, а также 1,8 тыс. тонн канализационных стоков и 26 тыс. тонн силоса. Станция обошлась компании в 600 млн рублей.

Это уже второй биогазовый объект, запущенный при производственных мощностях холдинга. Так, в конце апреля 2012 года Региональный центр биотехнологий ввел в эксплуатацию промышленную биогазовую станцию «Байцуры», которая стала первой в России



установкой подобного типа. Годовая мощность станции составляет 7,4 млн кВт·ч электроэнергии и 3,2 тыс. Гкал тепловой энергии. Объем инвестиций в этот проект составил около 170 млн рублей. Объект расположен близ Стригунского свиноплекска «Агро-Белогорья», отходы которого являются сырьем для станции.

Группа «Агро-Белогорье» управляет 12 свиноплексками, двумя комбикормовыми заводами, шестью зерновыми компаниями, мясопере-

рабатывающим заводом и торговым домом. Холдинг входит в число крупнейших производителей свинины в стране. Выручка в 2010 году составила 20,1 млрд рублей. По итогам 2011 года выручка холдинга составила 23,6 млрд рублей, чистая прибыль — 2,2 млрд рублей. Считается, что основным владельцем компании является депутат Белгородской областной думы Владимир Зотов.

# ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ ЖУРНАЛА «АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ»

НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ И ТЕХНОЛОГИИ;  
СТАТЬИ И КОММЕНТАРИИ;  
ИНТЕРЕСНЫЕ ФАКТЫ;  
ПЕРЕДОВОЙ ОПЫТ

А ТАКЖЕ: НОВОСТИ, СОБЫТИЯ, ВЫСТАВКИ, СЕМИНАРЫ  
И МНОГОЕ ДРУГОЕ – НА САЙТЕ НАШЕГО ЖУРНАЛА!

ЕЖЕДНЕВНОЕ АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ | ГЛАВНАЯ | Mozilla Firefox

http://www.agroobzor.ru

ЕЖЕДНЕВНОЕ АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ... | ЛУЧШЕЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ. РОССИЙСКИЙ АГРАРНЫЙ ПОРТАЛ.

## АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

ЕЖЕДНЕВНОЕ АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Издательский дом «НЕЗАВИСИМАЯ АГРАРНАЯ ПРЕССА». Телефон: (495) 742-76-24. e-mail: gro@agroobzor.ru. О рекламе в журнале. О рекламе на сайте.

Анонсы

Вышел в свет свежий номер журнала "АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ"

Семейка охладительная Optima

Гонимая Оптом, Дешево!

Семейка охладительная Optima!

ЭФФЕКТИВНЫЕ ЗАКУПКИ

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

### НОВОСТИ

20.06.2012 - В 2011 году производство крольчатины в России сократилось в 2 раза

Согласно исследованию компании InVest Research Group, отечественное производство мяса кроликов в 2009 и 2010 годы росло высокими темпами. Однако в 2011 году в России производство крольчатого мяса по сравнению с предыдущим годом свернулось в 2 раза и в натуральном выражении превысило лишь 380 тонн. Наибольшее сокращение объемов выпуска отечественного мяса кроликов произошло в Центральном федеральном округе, передает «РБК. Исследования рынков».

Прочитать: 0  
Комментариев: 0

20.06.2012 - Договоры сельскохозяйственного страхования с господдержкой в России заключили около 2 тыс. хозяйств

По состоянию на 9 июня 2012 г. договоры сельскохозяйственного страхования с государственной поддержкой в России заключили 1985 хозяйств (2201 договор), из них 672 хозяйства (34%) заключили договора страхования со страховыми организациями-членами некоммерческого объединения «Национальный союз агростраховщиков» и 1313 хозяйств (66%) - со страховыми организациями-членами ассоциации агропромышленных страховщиков «Агропромстрах». Об этом говорится в материалах к заседанию президиума правительства РФ 25 июня опубликованных на сайте правительства.

Прочитать: 0  
Комментариев: 0

20.06.2012 - В структуре мирового объема производства мяса птицы доля России составляет 2,6%

Страны мира производят и потребляют огромный объем мяса птицы. США, Китай, Бразилия, Мексика, Россия, Индия и Франция являются его крупнейшими производителями. В общемировой структуре производства мяса птицы на долю США, Китая и Бразилии приходится около 48,7% его объема. Доля советского производства Мексики, России и Индии составляет 7,0%. При этом, в 2011 году указанное производство в Индии и Российской Федерации росло достаточно быстро, сообщает «РБК. Исследования рынков».

Прочитать: 0  
Комментариев: 0

20.06.2012 - Объем производства растительного масла в мире по итогам 2010 - 2011 гг. вырос почти на 5%

Производство растительного масла в мире ежегодно растет умеренными темпами. Согласно данным маркетингового исследования мирового и российского рынка растительного масла, проведенного компанией GLOBAL REACH CONSULTING (GRC), объем производства растительного масла в мире по итогам 2010 - 2011 маркетингового года превысил показатель предыдущего года почти на 5%, передает «РБК. Исследования рынков».

Прочитать: 0  
Комментариев: 0

20.06.2012 - Белгородская область может потерять до 133 млрд рублей при вступлении России в ВТО

Независимый аналитический центр «ЕВРО-Информ» провел исследования, как повлияет вступление России во Всемирную торговую организацию на развитие российских регионов, в том числе Белгородскую область. Так, по данным центра до 2020 года регион может потерять до 133 миллиардов рублей, а сокращение рабочих мест возможно на 49-101 тысяч.

РЕКЛАМА

agentur

актуальная информация о Германии из первых рук

НАШИ ПАРТНЕРЫ

ГОРЬСЕЛМАШ  
CLAAS  
ИНС БИТСТАЛЛ  
ADM550

МОСКВА В СЕНТЯБРЕ 2012 ГОДА

УЧАСТИЕ ВЕДОМСТВ

7-17 СЕНТЯБРЯ 2012

AGRI-TECH

9-12 ноября 2012

Международная выставка сельхозоборудования

ЗАВЕДИ ТРАКТОР

EuroTier

Готово

WWW.AGROOBZOR.RU

# World Meat Congress: глобальные решения глобальных проблем



**С 4 по 6 июня в Париже проходил 19-й Всемирный мясной конгресс (WMC), в котором участвовали представители международных и национальных отраслевых организаций, ученые и исследователи, а также крупнейшие игроки мясного рынка из 38 стран мира.**

Участники обменялись актуальной информацией по важнейшим показателям развития отрасли в мире, обсудили динамику развития и изменения структуры потребления мяса, колебания расходов на его производство, а также факторы, влияющие на формирование цен на мясо и мясные продукты.

Участники этого важного отраслевого форума, проводимого раз в два года Международным секретариатом мясной индустрии (IMS), были единодушны в своих прогнозах, согласно которым наиболее важной задачей отрасли в ближайшие десятилетия станет устойчивое обеспечение растущего населения планеты белками животного происхождения. Безопасность и качество мясной продукции, а также экологичность и рентабельность ее производства стали центральными темами форума.

«Мясная промышленность стоит перед двумя главными вызовами времени: обеспечить в ближайшей перспективе животными белками 9 миллиардов человек и не разрушить при этом

экологию планеты», — подчеркнул в своей речи на открытии конгресса председатель Международного секретариата мясной индустрии (IMS) Артуро Ллаваллол.

Международный опыт последних десятилетий наглядно показал, что производство мяса может быть экологичным. Но для этого необходимы высокие технологии и сотрудничество в глобальном масштабе. «Времена, когда что-то можно было решать на локальном или двустороннем уровне, миновали, — подчеркнул в своем обращении к участникам Всемирного мясного конгресса министр сельского хозяйства Франции Стефан Ле Фолль. — Сегодня необходимы международные форумы, обмен опытом, знаниями и технологиями, совместный поиск возможностей развития, гармонизация моделей животноводства и производства мяса во всем мире».

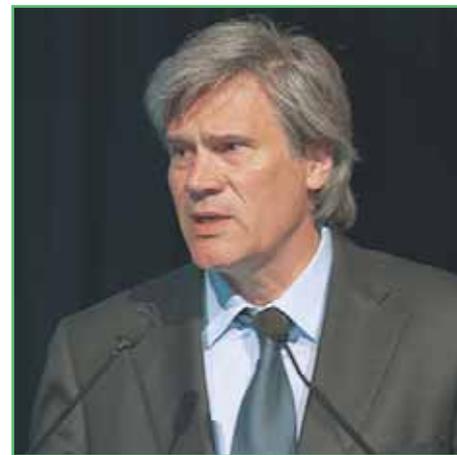
Именно таким форумом и стал 19-й Всемирный мясной конгресс в Париже, который позволил участникам взглянуть на тенденции развития отря-

сли именно в глобальном масштабе, а также предоставил возможность ознакомиться с последними данными научных исследований в различных областях знаний, так или иначе связанных с производством, переработкой и потреблением мяса.

В частности, целый ряд докладов был посвящен различным аспектам здоровья людей и животных, а также экологичности производства мяса на всех этапах, включая изготовление кормов и маркетинг готовых продуктов.

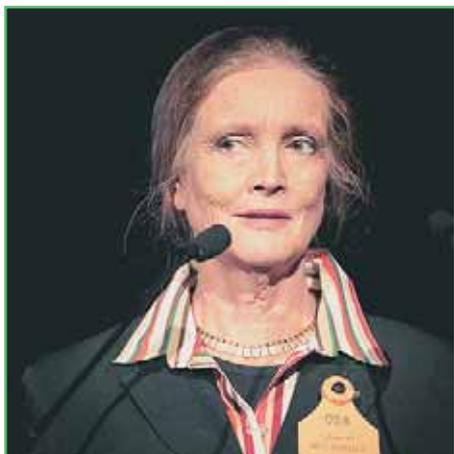
## Мясо как предмет роскоши?

Рост цен на товары и ресурсы (которые в свою очередь влияют на себестоимость производства мяса), а также конечность природных ресурсов (воды, пастбищ и сельхозугодий для выращивания кормов) и одновременный подъем спроса на мясо в странах с быстро растущим уровнем доходов населения (например в Китае) приводит к росту цен на мясо и усилению конкуренции на мировом рынке. В то же время на многих локальных рынках дефицит мясной продукции сохраняется, и мясо для большинства населения планеты остается предметом роскоши. Решать эту проблему необходимо, координируя в международном масштабе усилия представителей науки, политики, аграрного сектора, экономики и общества в целом, не раз от-



**Министр сельского хозяйства Франции Стефан Ле Фолль:**

*«Времена, когда что-то можно было решать на локальном или двустороннем уровне, миновали»*



**Профессор университета Претории (ЮАР) Шерил Маккриндл:**

*«Экстенсивное сельское хозяйство далеко не всегда означает благополучие животных»*

мечали участники конгресса в своих докладах.

Одно из направлений этой работы — борьба с нерациональным использованием готовых продуктов (по статистике треть продовольствия портится, не дойдя до потребителя, или выбрасывается уже после покупки). Здесь особая роль отводится разработке новых технологий охлаждения и упаковки для максимального сохранения продовольствия. Помощь в развитии современного экологичного животноводства в развивающихся странах, по мнению участников конгресса, также является одним из ключевых аспектов в борьбе с бедностью, хроническим недоеданием и голодом на планете.

Другое важное направление на этом пути — увеличение эффективности использования производимой продукции.

### «Пятая четверть»

Обсуждению возможностей повышения рентабельности производства мяса была посвящена целая сессия второго дня конгресса: под девизом «Пятая четверть» интенсивно обсуждались такие аспекты, как использование кож и прочих несъедобных частей туши (сбыт которых часто составляет до 25% дохода от продажи туши), а также ценных субпродуктов.

Президент Национального объединения торговцев внутренностями Франции Жан-Жак Арно подчеркнул, что в последнее десятилетие отмечается постоянно растущий спрос на внутренности и такие части туши, как хвосты, головы и копыта: «Только с 2002 по 2010 год мировое производство говяжьих почек, печени, желудков и языка выросло на 47% (а в стра-

**В последнее десятилетие отмечается постоянно растущий спрос на внутренности и такие части туши, как хвосты, головы и копыта. Только с 2002 по 2010 год мировое производство говяжьих почек, печени, желудков и языка выросло на 47% (а в странах ЕС на 104%). Рост производства свиных субпродуктов за тот же период составил 122% (71% в Евросоюзе).**

нах ЕС на 104%). Рост производства свиных субпродуктов за тот же период составил 122% (71% в Евросоюзе). В 2010 году мировое производство говяжьих внутренностей достигло 720 тысяч тонн, а свиных — 1,37 миллиона тонн».

Мировой спрос на этот вид мясной продукции растет в основном благодаря развитию мясоперерабатывающей промышленности в Азии.

Для производителей и экспортеров мяса этот спрос означает увеличение доходов в среднем на 9% от общей стоимости туши (например до 75 евро во Франции). Предварительные данные за 2011 год позволяют надеяться, что он окажется рекордным годом по росту цен на субпродукты — до 20%.

### Отходы или культурное наследие?

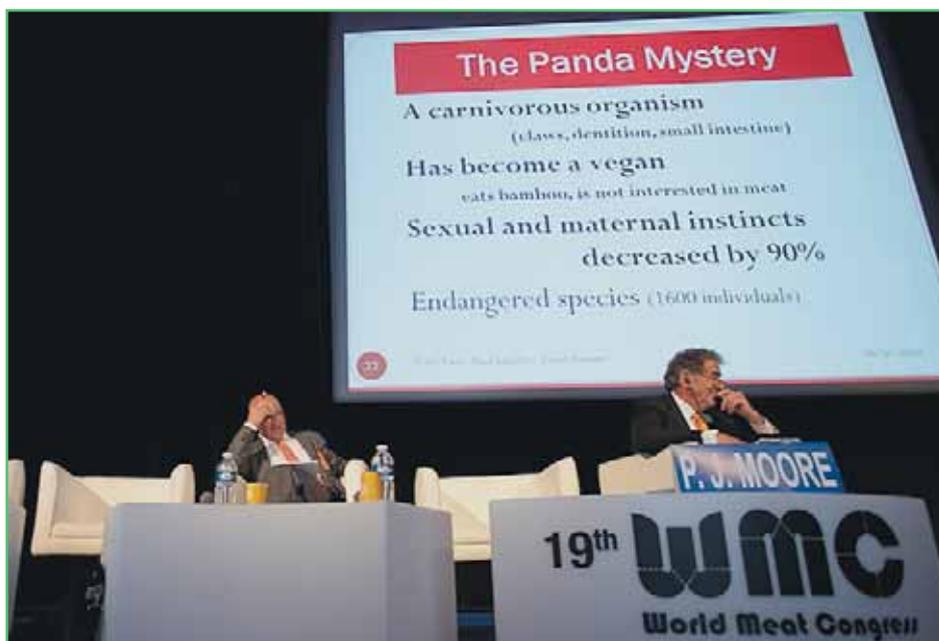
Помимо повышения рентабельности, у темы субпродуктов есть еще один аспект. Внутренности являются ценным продуктом, который легко усваивается и содержит необходимые для здоровья человека протеины, липиды, жирные кислоты, цинк, селен и витамины груп-

пы В. Во многих странах мира население регулярно недополучает все эти важные питательные вещества. В то же время в европейских странах существуют давние традиции потребления субпродуктов. Так, культура пригото-



**Стюарт Филлипс, университет Макмастера, Канада:**

*«Потребление красного мяса пожилыми людьми позволяет замедлять сокращение мышечной массы с возрастом»*



*Мясники шутят: панда — единственный из видов медведей, перешедший на вегетарианское питание. Это привело к снижению потенции и фертильности в природе и в неволе. В настоящее время — вымирающий вид*



ния внутренностей во Франции даже была включена ЮНЕСКО в список культурного наследия человечества. Благодаря грамотно выстроенной кампании социальной рекламы заметно увеличился спрос на многие виды субпродуктов, а блюда из них стали чаще встречаться в меню ресторанов. Пример Франции наглядно показывает, как много еще можно сделать для более эффективного использования производимой продукции. Тем более что при утилизации внутренностей (при отсутствии спроса на них) уничтожается не только ценный продукт, но и впустую тратятся энергоресурсы.

### Эффективное животноводство и качество мяса

Повышению эффективности животноводства и одновременно улучшению условий содержания животных, от которых напрямую зависит качество получаемого мяса, было также посвящено несколько докладов. Их основная суть сводилась к тому, что здоровье и благополучие животных — не прихоть, а важное условие для развития мирового производства мяса и обеспечения им населения планеты.

В настоящее время в мире сельским хозяйством, и в частности животноводством, занимаются около миллиарда человек. Однако спрос на продукты животноводства удовлетворяется по-прежнему крайне неравномерно — как в плане количества мяса на душу населения, так и в плане качества этого мяса.

В странах с более высоким уровнем экономического и технического развития производство мяса опирается на интенсивное животноводство и высокие технологии переработки, позволяющие наиболее эффективно использовать ресурсы при откорме, производить как можно более качественный продукт, а затем с максимальной выгодой использовать все части туши, включая субпродукты и даже то, что непри-

годно в пищу человеку. Эти страны отличаются наиболее высоким потреблением самых качественных животных белков на душу населения и являются главными экспортерами мяса. Однако именно в этих странах в последние годы наблюдается интерес к «альтернативным» формам сельского хозяйства.

Одновременно прослеживается ситуация, при которой экстенсивное сельское хозяйство во многих развивающихся странах, выполняя важную социальную функцию часто единственного источника доходов владельцев скота, наносит гораздо больший ущерб окружающей среде, чем интенсивное высокотехнологичное производство, ориентированное на сбережение ресурсов и сокращение вредных выбросов. «Экстенсивные формы животноводства далеко не всегда и не везде обеспечивают благополучие животных и отвечают требованиям безопасности производства», — подчеркнула в своем докладе на форуме профессор университета Претории (ЮАР) Шерил Маккриндл. Она предостерегла от излишней романтизации экстенсивного животноводства, получившей в последние годы распространение в СМИ западных стран. Для большинства стран мира экстенсивное животноводство обусловлено не желанием произвести «органический продукт», а элементарной бедностью. Поэтому содержание на подножном корме и снабжение водой из неконтролируемых источников, отсутствие квалифицированной ветеринарной помощи и ветеринарного контроля





Президент Ассоциации производителей мяса КНР Ли Шуйлонг представил Пекин как место проведения следующего Всемирного конгресса в 2014 году

в процессе откорма, убоя и переработки — все это не позволяет говорить о продукте, полезном для здоровья чело-

века и этичном в отношении животных. Именно здесь и находится точка приложения координированных международных усилий по созданию систем передачи знаний в области организации современного животноводства, ветеринарного обслуживания животных, производства кормов и систем контроля качества производимой мясной продукции.

### Рост цен на мясо неизбежен

Участники конгресса были единодушны в прогнозе, согласно которому продолжится рост цен на мясо и продукты его переработки, а также на продукты, получаемые из несъедобных частей туши (смазочные материалы, костную муку на корм рыбам в аквакультуре, отходы, используемые как топливо для переработки в установках по производству биогаза).

Наибольший рост спроса на мясо ожидается в Юго-Восточной Азии, и

этот регион был признан самым перспективным для экспортеров. Особая роль при этом отводится Китаю, который уже сегодня является крупнейшим производителем свинины и одновременно крупнейшим импортером мяса. Такие страны, как Таиланд, Индонезия, Вьетнам, будут расширять свои мощности по производству рыбы, что отразится на ценах на корма животного происхождения. Стоит упомянуть также и растущий спрос на продукцию, предназначенную для домашних животных. Производители корма для кошек и собак рассчитывают и дальше удовлетворять спрос на высококачественные продукты более чем для полумиллиарда домашних питомцев.

Следующий Всемирный мясной конгресс (World Meat Congress) состоится в Пекине летом 2014 года.

*Публикация подготовлена агентством EBPR ([www.ebpr.de](http://www.ebpr.de)) специально для «АО»*

## Германия сохраняет первенство по производству свинины среди стран ЕС

2011 год начался для производителей мяса в Германии под недоброй звездой. В заголовках СМИ с середины декабря 2010 года постоянно мелькало слово «диоксин». Благодаря независимости прессы в Германии информация о попадании диоксинов в корма для животных стала достоянием общественности задолго до того, как появились предварительные результаты расследования. К тому времени, как стало понятно, что недопустимое наличие диоксинов в кормах не представляло угрозы для здоровья человека, потребитель уже среагировал: спрос на мясо и другие белки животного происхождения в первом квартале 2011 года заметно сократился. И хотя доверие потребителя к продуктам мясного животноводства made in Germany внутри страны и за ее пределами быстро и полностью восстановилось, эта ситуация отразилась на статистике производства и экспорта за 2011 год и наглядно продемонстрировала, насколько чувствителен рынок к вопросам качества и безопасности продуктов питания.

Несмотря на трудности первого квартала 2011 года, Германии удалось сохранить первенство по производству свинины среди стран Евросоюза.

По производству говядины Германия занимает второе место в ЕС с долей рынка около 17%. Объемы экспорта немецкой говядины составили в 2011 году 422 тыс. тонн, а свинины — 2,4 млн тонн. Германия является важным поставщиком мяса более чем для 100 стран мира.

По данным Объединения производителей мяса Германии (VDF e.V.), производство свинины увеличилось в 2011 г. на 2% (106,8 тыс. тонн) и составило 5,6 млн тонн. На мясокомбинатах Германии был произведен убой 59,3 миллиона голов свиней, что на 1,5% превысило показатели 2010 года. При этом рост происходил благодаря увеличению убоя свиней, выращенных в Германии, в то время как число свиней, откормленных за границей и привезенных на бойни Германии, сократилось на 11,9%, или на 623,1 тыс. голов.

Производство говядины в 2011 году составило 1,2 млн тонн и по сравнению с 2010 годом сократилось на 32,1 тыс. тонн (2,7%). Этим данным соответствует и статистика работы боен: через них прошло 3,7 млн голов КРС, что на 76,5 тыс. голов (2%) меньше, чем в 2010 году.

Производство мяса птицы в Германии выросло в 2011 году по сравнению с 2010 годом на 3% (40,7 тыс. тонн) и составило 1,4 млн тонн. Из них 853,6 тыс. тонн пришлось на мясо бройлерных цыплят, производство которых выросло на 6,3% (51,0 тыс. тонн).

Доля свинины в общем производстве мяса в Германии составляет, по данным на 2011 год, 68,1%. За свининой следуют мясо птицы (17,4%) и говядина (14,2%). Доля баранины, конины и козлятины в общей сложности составляет 0,3% от общего производства мяса в стране.

В первом квартале 2012 года наблюдалось снижение экспорта говядины и значительный

рост спроса на немецкую свинину и свиные субпродукты.

По данным Федерального статистического ведомства в Висбадене, в Германии в первом квартале 2012 года сократился экспорт свежей и охлажденной (на 12,4%), а также замороженной (на 36,38%) говядины и готовых изделий из нее (на 10,74%). При этом объемы экспорта составили в абсолютных цифрах по свежей и охлажденной говядине 71,8 тыс. тонн, по замороженной — 9,5 тыс. тонн, по готовым продуктам и консервам из говядины — 7,9 тыс. тонн.

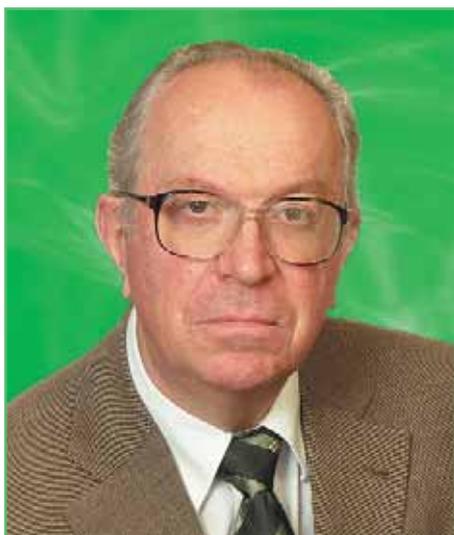
Экспорт свежей и охлажденной свинины из Германии составил в первом квартале 2012 года 276,9 тыс. тонн, что на 2,48% превышает показатель первого квартала 2011 года. Экспорт замороженной свинины в объеме 143,6 тыс. тонн вырос в первом квартале текущего года на 38,27% по сравнению с тем же периодом прошлого года, а экспорт свиных субпродуктов — на 19,41% и составил 143,0 тыс. тонн.

Высокий рост объемов экспорта свинины в первом квартале 2012 года объясняется спадом экспорта, который наблюдался в первом квартале предыдущего года.

Статистические данные по рынку мяса в Германии за первое полугодие 2012 года будут опубликованы в августе.

*Публикация подготовлена агентством EBPR ([www.ebpr.de](http://www.ebpr.de))*

Виктор Данилов-Данильян, член-корреспондент РАН:  
**«Глобальное потепление заставит нас изменить сельское хозяйство»**



Виктор Данилов-Данильян

— Виктор Иванович, когда вообще заговорили о парниковом эффекте и о его влиянии на нашу жизнь?

— Приоритет в построении современной модели климатической системы парникового эффекта принадлежит российскому климатологу Михаилу Ивановичу Будыко. В 1972 году на международной конференции в Ленинграде ученый предложил модель, которая прогнозировала бы изменение климата, не только исходя из представления о разнообразных видах природной цикличности — колебания солнечной активности, изменения земной орбиты, наклона земной оси к плоскости эклиптики и т.д., — но и количественно учитывала бы непериодические изменения парникового эффекта, в том числе антропогенные.

Поэтому когда речь идет об антропогенном влиянии, то оно идет как бы «поверх» природной цикличности — неравномерной, неоднородной, можно сказать, капризной. И эта цикличность может приводить к тому, что если даже по усредненным многолетним данным выявлен антропогенный тренд возрастания температуры, то на отдельных, относительно коротких временных отрезках будет происходить не только замедление потепления, но даже похолодание.

Но такое похолодание не противоре-

Тот факт, что с нашей природой что-то происходит, очевиден всем, особенно аграриям. Аномальные засухи последних лет, невиданные морозы на юге страны и, наоборот, бесснежные зимы на северных территориях... Что это — естественные климатические колебания или влияние того самого парникового эффекта, который мы сами и заработали своей неумной техногенной деятельностью? Об этом корреспондент «АО» беседует с Виктором Даниловым-Данильяном, членом-корреспондентом Российской академии наук, директором Института водных проблем РАН, экс-министром охраны окружающей среды и природных ресурсов РФ (1991–1996), экс-председателем Госкомэкологии РФ (1996–2000).

чит гипотезе о том, что сегодня доминирующий тренд — это потепление и имеет он антропогенную причину.

— Почему же сегодня ведутся споры о том, что же грозит Земле — потепление или похолодание?

— Когда говорят о глобальном потеплении, то многие думают, что оно должно происходить равномерно, однородно, монотонно и т.д. А оно происходит не монотонно, а периодически, то ускоряясь, то замедляясь, а порой даже меняя знак. Климат — это не погода сегодняшнего дня или даже года. Это усреднение температуры и других климатических характеристик за период порядка тридцати лет. Корректно говорить именно о тренде из-

менения климата, а случайные или неслучайные отклонения от него не только возможны, но и неизбежны.

Поэтому частные наблюдения за климатом в отдельных местностях в отдельные годы, как бы они ни впечатляли наблюдателей, какие бы неприятности они ни доставляли жителям, сами по себе ничего не значат для глобальных оценок климата.

Теперь еще об одном факторе, о котором часто забывают, говоря о воздействии парникового эффекта. Многие думают о климатической системе как о чем-то не связанном обратными связями с системой жизни на Земле. По этим представлениям климат изменится сам по себе и влияет на биоту, а



вот биота на него никак не влияет. Однако биота не только адаптируется к климату, но и регулирует его в меру своих возможностей. Эти слова «в меру своих возможностей» я хотел бы подчеркнуть. Это можно проиллюстрировать примером, связанным с поглощением одного из парниковых газов — углекислого. Чем выше его концентрация в атмосфере, тем активнее идет фотосинтез. Соответственно растения, включая фитопланктон, быстрее наращивают свою массу. При этом они больше поглощают углекислого газа, содержащегося в атмосфере или растворенного в воде. И наоборот, если концентрация углекислого газа в атмосфере и растворенного в воде, в том числе в воде океана, уменьшается, то снижается интенсивность вегетации. В результате парникового газа больше остается в атмосфере. Следовательно, при изменениях концентрации углекислого газа в атмосфере и растворенного в воде биота всегда действует в противоположном направлении как компенсирующий регулятор.

Оценки степени воздействия биоты на климат, сделанные исследователями из разных стран, показали: биота играет значительную регулирующую роль в климатической системе Земли.

— *Насколько велико, по оценкам ученых, антропогенное воздействие на биоту?*

— На данный момент антропогенное воздействие на биоту превышает допустимый предел примерно в 10 раз. Причем этот предел был перейден примерно на рубеже XIX—XX веков. Эти оценки были получены разными способами как российскими (В.Г. Горшков), так и американскими (группа П. М. Витоусека) исследователями. Но глобальные изменения, обусловленные деятельностью человека, начались уже с неолитической революции, 4—5 тысяч лет назад, когда человек как бы «выделился» из биоты.

Некоторые ученые не видят качественной разницы между биотическими и абиотическими воздействиями на климат. А разница принципиальная. Дело здесь не в величине потока вещества или энергии, а в его регулирующей функции. Биота реагирует на отклонения, причем регулирующее воздействие не требует огромной мощности или массы. Регулятор всегда мал по сравнению с регулируемой им системой. Он берет не массой, не потоком энергии, а способностью обрабатывать информацию и быстротой отклика. А биота как раз и обладает этими свойствами.

— *Почему именно сегодня так много говорят и спорят о парниковом эффекте и о том, что нужно сделать, чтобы он катастрофически не отразился на нашей цивилизации?*

## Чем выше концентрация углекислого газа в атмосфере, тем активнее идет фотосинтез. Соответственно растения, включая фитопланктон, быстрее наращивают свою массу.

— Чтобы ответить на этот вопрос, надо сопоставить нынешнее состояние биоты, о влиянии которой на климат я рассказал, с тем, что было раньше. Некоторые ученые говорят, что в прошлом были времена, когда скорости возрастания концентрации углекислого газа и потепления были сопоставимы и даже выше тех, которые прогнозируются на обозримое будущее по самым пессимистическим сценариям. И ничего страшного не происходило. Но биота тогда была здоровой и обладала колоссальным адаптационным потенциалом. Нынешнее состояние биоты радикально отличается от прежнего. Она ослаблена, угнетена человеком, который вырубил уже больше 40% лесов и уничтожил две трети естественных экосистем. Сокращение биоразнообразия, по оценкам биологов, происходит сейчас в тысячу раз быстрее, чем в любую эпоху, изученную палеонтологами! Адаптационный потенциал биоты резко уменьшился, и она уже не может адекватно реагировать на происходящие изменения. Этот момент мне представляется очень важным.

Все эти обстоятельства — неравномерность процесса потепления, угнетенное состояние биоты — не принимаются во внимание теми, кто говорит: «Ничего страшного нет. Проскочим, такое уже не раз на Земле происходило».

Может, и проскочим. А если не проскочим? Не слишком ли велики возможные потери — ведь они могут стать утратой всего вида *Homo sapiens*!

— *Почему так много говорят о критичности потепления климата на Земле еще на 2 градуса?*

— Это граница, за которую крайне не хотелось бы перейти. Повышение температуры больше чем на 2 градуса — это прямая угроза биоте. Одно дело, когда биота приспосабливается к новым условиям без серьезной структурной перестройки, за счет «дрейфа» имеющихся экосистем. И совсем другое дело, когда «подстройка» под новые условия требует от биоты изменения видовой структуры, формирования принципиально новых экосистем. Для этого требуется такой генофонд, которого у нынешней угнетенной биоты, возможно, уже нет.

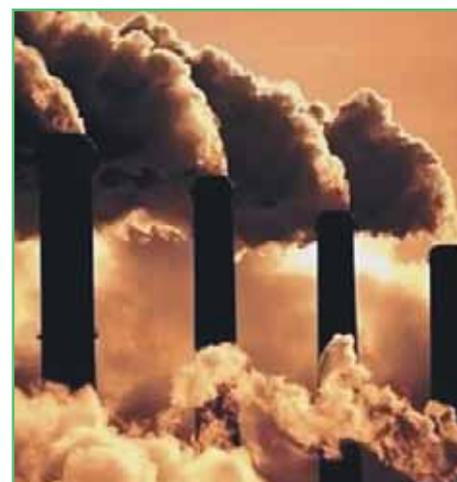
— *Во время дискуссий на телевидении часто спорят, на что надо тратить деньги — на адаптацию к климатическим изменениям или на противодействие им?*

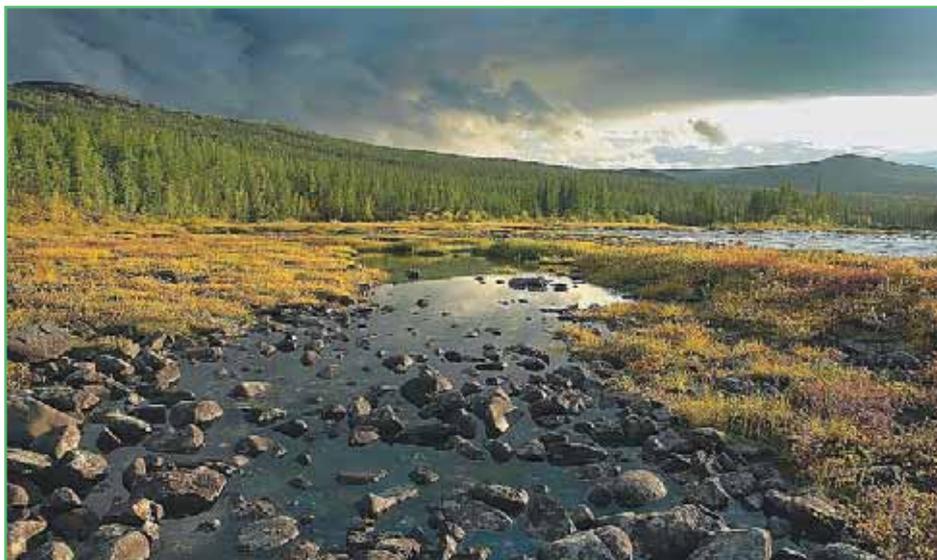
— Это некорректный вопрос. Совершенно очевидно, что надо делать и то и другое. Климатические изменения уже происходят. Даже если мы полностью прекратим антропогенные выбросы парниковых газов, их высокая концентрация будет продолжать воздействовать на климат еще очень и очень долго. Поэтому нужно адаптироваться к новым условиям. И одновременно надо действовать так, чтобы тенденция к потеплению уменьшилась и остановилась прежде, чем будет достигнута эта «роковая» черта в 2 градуса.

Теперь об адаптации человека к происходящим изменениям. Она должна коснуться социальной сферы, хозяйственной деятельности и прежде всего сельского хозяйства. В нем придется поменять традиционные сельскохозяйственные культуры, выводить новые сорта, устойчивые к измененному климату. Многие думают, что после потепления у нас будет «рай земной» — начнут расти бананы там, где не растет даже кукуруза. Ничего подобного. Смена одного сообщества организмов другим — это трагическое событие для вытесняемого сообщества и тяжелая борьба для нового. Она еще усложняется неравномерностью изменения климата. Только новое сообщество пустит корни, как по нему шапхнет холод.

— *Общее направление действий общества в условиях потепления климата понятно. Но какие конкретные меры нужно принимать?*

— Основных направлений два. Первое — не просто сокращение выбросов парниковых газов, а уменьшение воздействия человека на окружающую среду. Второе направление — восстано-





**Адаптация человека к происходящим изменениям должна коснуться прежде всего сельского хозяйства. В нем придется поменять традиционные сельскохозяйственные культуры, выводить новые сорта, устойчивые к измененному климату. Многие думают, что после потепления у нас будет «рай земной» — начнут расти бананы там, где не растет даже кукуруза. Ничего подобного.**

вление естественных экосистем везде, где это возможно.

Все, что требуется для противодействия глобальному потеплению, нужно делать, и особенно в России. Причем безотнositельно к тому, происходит это потепление или нет. Перефразируя Вольтера, можно сказать: если бы глобального потепления не было, то для российской экономики его надо было бы выдумать. Такое противодействие прежде всего должно заключаться в мо-

дернизации основных фондов, которые безнадежно устарели. А что значит модернизация? Это рост энергоэффективности, сокращение энергоемкости и ресурсоемкости, уменьшение ремонтоемкости и аварийности, улучшение качества производимой продукции.

— Как вы оцениваете Киотский протокол?

— Сейчас модно ругать Киотский протокол. Но я считаю, протокол — это безусловный успех мирового сообще-

ства. Говорят, что Киотский протокол практически не уменьшил антропогенное воздействие на климат и выбросы парниковых газов остались в целом на прежнем уровне. А кто, простите, ставил цель за несколько лет добиться значимых изменений климата? Не было таких целей. У специалистов не было даже таких мыслей. Основные цели Киотского протокола — наладить международное сотрудничество, продемонстрировать, что оно реально может делать, отработать его экономические механизмы, подключить к этому процессу рынок, чтобы он работал не «против», а хотя бы частично «за», научиться размещать инвестиции, чтобы добиваться экологических целей с наименьшими затратами. Так вот, Киотский протокол это уже сделал. Объем углеродного рынка достиг 92 млрд евро. Экономические механизмы, направленные на уменьшение нагрузки на природную среду, уже начали работать. Реально осуществляется торговля разрешениями на выбросы парниковых газов. Разрабатываются и реализуются совместные проекты, направленные на снижение выбросов. Задействован «механизм чистого развития» для развивающихся стран, когда сокращение выбросов у них обеспечивается инвестициями развитых стран, а записываются эти сокращения в зачет инвесторам. Всё вместе это и образует мировой углеродный рынок.

Недостает на этом рынке только России, но, надо надеяться, скоро и она войдет в него со своими огромными возможностями модернизации устаревшего производства, сулящей большие выгоды нашей экономике и значительную пользу глобальной экологии.

*Беседу вел  
Михаил БУРЛЕШИН*

## Счетная палата РФ: проблемы адаптации АПК к изменению климата решаются неэффективно

Задачи по развитию и применению законодательства Российской Федерации с учетом климатического фактора на отрасли экономики, а также разработке и применению мер по адаптации к последствиям изменения климата не решаются как на федеральном, так и на региональном уровнях. Об этом говорилось в конце июня на коллегии Счетной палаты РФ, рассмотревшей результаты аудита эффективности осуществления госрегулирования и использования в 2008–2010 гг. государственных средств, выделенных на мероприятия по сохранению и восстановлению плодородия почв и агроландшафтов.

Как отмечается в сообщении СП, единствен-

ным документом, определяющим государственные меры по адаптации сельского хозяйства России к климатическим изменениям, сегодня является федеральная целевая программа «Сохранение и восстановление плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения и агроландшафтов как национального достояния России на 2006–2010 гг. и на период до 2013 г.» (ФЦП «Плодородие»).

Проведенный аудит показал, что ФЦП «Плодородие» по объему финансирования и мероприятиям не охватывает значительную часть имеющихся проблем. Так, в ходе аудита была выявлена низкая результативность использования средств, направленных на

строительство и реконструкцию мелиоративных сооружений. Также не удалось достигнуть значительного улучшения земель и повышения их плодородия, несмотря на превышение на 35% плановых объемов финансирования мероприятий ФЦП «Плодородие» в период с 2006 по 2010 г. за счет всех источников.

По результатам рассмотрения коллегия решила направить информационные письма в правительство Российской Федерации и Минсельхоз России. Отчет о результатах контрольного мероприятия направляется в палату Федерального собрания РФ.

**Микровит™**  
(Витамины)

**Родимет™**  
(Метионин)

**Ровабио™**  
(Ферменты)

**Смартамин™**  
(Метионин  
для жвачных)

[www.animal-nutrition.ru](http://www.animal-nutrition.ru)

Тел.: +7 (495) 627-59-37;  
+7 (495) 627-59-35;  
+7 (495) 627-59-36.

Факс + 7( 495) 627-59-47.

**ADISSEO**

Adding Difference



## Немецкое качество - сделано в России



<b>AGROSALON</b>
<i>Мы угостим вас выставкой!</i>
10-13 <small>ОКТЕБРА</small> <b>2012</b> <small>OCTOBER</small>

Зерноуборочные комбайны TUCANO 430/450/470/480,  
тракторы AXION 850, XERION 3300/3800.  
Производство ООО "КЛААС" г. Краснодар.

**CLAAS**



ООО КЛААС Восток: г. Москва, тел. +7 (495) 644 13 74 [www.claas.ru](http://www.claas.ru)