

Издательский дом
«Независимая аграрная пресса»



www.agroobzor.ru

Лучшее в сельском хозяйстве
№1(29) 2012 год

АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ



**Легендарное молочное хозяйство
стало козоводческим. Почему?**

стр. 6

**Agritechnica-2011:
мировые
премьеры
сельхозтехники**

стр. 17



**Куда идем мы с пяточком?
Будущее российского свиноводства**

стр. 38



Big Dutchman®
INTERNATIONAL

20 лет работы в России в области птицеводства и свиноводства. Выбор оптимальной технологии. Поставка оборудования, документальное сопровождение, монтаж и шефмонтаж, гарантийное и послегарантийное обслуживание, обучение кадров.



читайте
статью
на стр.
44



Московское представительство фирмы: Москва, 7-й Ростовский пер., 15

Тел./факс: (495) 229-5161, 229-5171

E-mail: info@bigdutchman.ru; www.bigdutchman.ru

Лучшее
в сельском хозяйстве

АГРАРНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Издательский дом
«Независимая
аграрная пресса»

Главный редактор
Константин Лысенко

Генеральный директор,
руководитель рекламной службы
Татьяна Кайда

Заместитель главного редактора
Олег Назаров

Обозреватели
Артем Елисеев
Николай Немчинов
Антон Разумовский

Собственные корреспонденты
Сергей Жихарев
(Центральная Европа)
Сергей Малай
(Ростовская область)
Ольга Морозова
(Краснодарский край и Адыгея)

Представительство «АО» в Германии
Агентство EBPR (www.ebpr.de)

Дизайн и верстка
Олег Лебедев

Корректур
Светлана Прохорова
Валентина Цитильская

Директор по распространению
Виктория Новожилова

Менеджер по поддержке
интернет-портала www.agroobzor.ru
Глеб Гусев

Адрес редакции:
Москва, ул. Правды, 24
Телефон (495) 782-76-24
E-mail pr@agroobzor.ru

По вопросам размещения рекламы
в журнале «Аграрное обозрение»
и в интернет-портале
«Ежедневное аграрное обозрение»
(www.agroobzor.ru) обращайтесь
по телефону (495) 782-76-24,
e-mail pr@agroobzor.ru

Заявки на подписку принимаются
по электронной почте
pr@agroobzor.ru
или по телефону (910) 482-43-12

Тираж 12000 экземпляров
Цена свободная

Номер подписан в печать 28.02.2012

© Издательский дом
«Независимая аграрная пресса»

Журнал «Аграрное обозрение» зарегистрирован
Федеральной службой по надзору в сфере связи
и массовых коммуникаций
Свидетельство ПИ №ФС 77-35832



Конечно, правительством были приняты определенные меры по стабилизации сельхозпроизводства, но не были решены стратегические вопросы рынка, инфраструктуры, технологий. Поэтому серьезных изменений не произошло

4



Совет начинающим козоводам: если есть возможность, покупайте сразу чистопородное поголовье — затраты окупятся. Вопрос, какую породу предпочесть. Частникам подойдет нубийская, промышленному козоводству — зааненская

13



Если раньше мы обращали внимание на комбайн, трактор, оснащали их электроникой, системами автоматического вождения, то сейчас речь идет не об одной единице техники, а о машинно-тракторном агрегате в целом

24



Еще совсем недавно свиноводство считалось второй по перспективности отраслью российской мясной индустрии. Теперь ситуация может измениться — Россия вступает в ВТО. Не станет ли этот шаг последней каплей, которая сведет на нет многолетние усилия по модернизации отрасли?

50



С конца XIX века немецкие крестьяне собираются в Берлине на ежегодное зимнее собрание Крестьянского союза. В 1926 году было решено совместить эти традиционные встречи с ежегодной сельскохозяйственной выставкой, которую окрестили «Зеленой неделей»

63



ЭКОНОМИКА

Директор Национального движения сберегающего земледелия, генеральный директор ЗАО «Евротехника», кандидат экономических наук Людмила Орлова:

3

У России до сих пор нет четкой аграрной политики

ОПЫТ

6

«Красная нива»: от коллективизации до капитализации

ВЫСТАВКИ

16

Agritechnica-2011.
Форум мирового сельхозмашиностроения

Генеральный советник ГНУ ГосНИТИ
Александр Ежевский о выставках SIMA-2011 (Париж)
и Agritechnica-2011 (Ганновер):

23

«Я был страшно огорчен тем, что увидел»

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

25

Лучшие препараты для сельского хозяйства
делают в Кирове

СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

26

Конструкция современных
кормоуборочных комбайнов:
что предлагают разные производители

ВЫСТАВКИ

32

«Золотая осень-2011»:
технологические и технические решения
для животноводства

СВИНОВОДСТВО

38

Куда идем мы
с пятачком?

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

44

Преимущества работы с фирмой
Big Dutchman для птицеводческих хозяйств

РЫНКИ: МЯСО

47

20 главных событий 2011 года
в мясном бизнесе

ЗА РУБЕЖОМ

58

Счастливые свиньи
для счастливых потребителей

ВЫСТАВКИ

60

«Зеленая неделя-2012»:
сельское хозяйство планеты

К 2020 году инвестиции в основной капитал АПК увеличатся в 2,3 раза

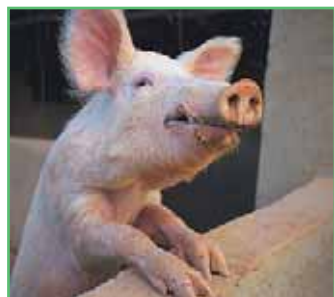
По словам министра сельского хозяйства России Елены Скрынник, важнейшим достижением отечественного АПК является выполнение в 2011 году показателей Доктрины продовольственной безопасности по основным видам сельскохозяйственной продукции — зерну, сахару, картофелю, овощам, мясу птицы. Е. Скрынник полагает, что в течение 2–3 лет продукцией российского производства будет обеспечен спрос на свинину, к 2020 году — на молоко и мясо КРС.



Разработанная сейчас государственная программа развития российского сельского хозяйства до 2020 года, по мнению Е. Скрынник, обеспечит положительную динамику развития отрасли до 2020 года. Валовое производство сельхозпродукции вырастет на 46%, экспорт зерна увеличится до 40 млн тонн, свинины — до 150 тыс. тонн, мяса птицы — до 200 тыс. тонн, растительного масла — до 1,6 млн тонн, сахара — до 250 тыс. тонн, картофеля — до 250 тыс. тонн. Ожидается, что инвестиции в основной капитал увеличатся в 2,3 раза, рентабельность сельскохозяйственного производства вырастет до 25%.

Прямые потери экономики из-за вступления в ВТО составят 4 трлн руб.

Прямые потери экономики РФ из-за вступления во Всемирную торговую организацию к 2020 году составят



4 трлн руб. К такому выводу пришли эксперты в ходе конференции «Вступление в ВТО: кто компенсирует потери?», состоявшейся в Москве в конце февраля 2012 года.

Только прямые потери консолидированного бюджета от снижения импортных и экспортных пошлин составят 430 млрд рублей (или три годовых аграрных бюджета страны).

По словам экс-депутата Государственной думы Вадима Варшавского, если бы РФ не вступила в ВТО, то, согласно национальной программе по поддержке и развитию сельского хозяйства, уже через 10 лет российские производители свинины могли бы обеспечить 95% внутреннего потребления. Теперь же окупаемость фабрик и заводов по переработке сельхозпродукции резко снизится. Те заводы, которые не прошли этап модернизации (а их больше половины), перестанут быть рентабельными и закроются, из-за чего десятки тысяч людей окажутся без работы.

Всего же, по оценкам экспертов, более 2,2 млн россиян будут вынуждены сменить работу; по другим данным, безработными окажутся порядка 8 млн человек.

В 2011/2012 сельхозгоду Россия экспортирует 25,1 млн тонн зерна

Международный совет по зерну (IGC) повысил прогноз экспорта российского зерна в текущем сельхозгоду (июль 2011 г. — июнь 2012 г.) до 25,1 млн тонн. Это самый высокий показатель за последние три года. В 2009/2010 сельхозгоду экспорт

составил 22 млн тонн, а в 2010/2011 году — лишь 4,3 млн тонн из-за «зернового эмбарго».

Минсельхоз РФ в рамках коридора цен на молоко будет стремиться к верхней планке — 16 руб./кг

Министр сельского хозяйства России Елена Скрынник на заседании президиума правительства РФ заявила, что соглашением между переработчиками молока и производителями сырого молока установлен ценовой коридор от 12 до 16 рублей.



При этом Е. Скрынник заметила, что «в конечном периоде мы договорились о том, что мы стремимся совместно к 16 рублям, тем более что в 2011 году это было 14 рублей, а в 2010-м — 12 рублей. Поэтому с учетом положительного тренда рассчитываем на 16 рублей. Это даст возможность сохранить межотраслевой баланс в период большого молока и в общем-то сохранить инвестиционную привлекательность отрасли».

20 регионов получат 670 млн руб. на развитие овцеводства

Премьер-министр России Владимир Путин подписал распоряжение о выделении 670 миллионов рублей двадцати регионам России на поддержку развития овцеводства.

Самые крупные суммы получают Республика Дагестан (более 190 миллионов рублей), Ставропольский край (97 миллионов рублей) и Калмыкия (93 миллиона рублей).

Меньше всего достанется Республике Башкортостан (2,5 миллиона рублей), Ингушетии (2,6 миллиона рублей) и Алтайскому краю (2,6 миллиона рублей).

Билл Гейтс отдаст 200 млн долларов пожертвований на развитие фермерских хозяйств

Экс-глава компании Microsoft Билл Гейтс объявил о масштабном пожертвовании на сельское хозяйство для борьбы с голодом. Миллиардер, целиком посвятивший себя благотворительной деятельности после ухода с прежней работы, вложит 200 миллионов долларов в развитие частных фермерских хозяйств по всему миру.

Средства пойдут на финансирование разработок новых видов устойчивых к засухе зерновых культур, вакцин для скота, а также на тренинги для фермеров по использованию новейшего оборудования.

Фонд Билла и Мелинды Гейтс уже пожертвовал около 2 миллиардов долларов в сельское хозяйство с 2006 года. По мнению Б. Гейтса, вложения в эту сферу являются лучшим оружием в борьбе с мировым голодом и бедностью в мире.



«Международное сообщество фермерских хозяйств нуждается в инновациях, для того чтобы производство продуктов питания росло с каждым годом. Наша цель — помочь сотням миллионов людей, которые живут за чертой бедности», — сообщил Билл Гейтс на сельскохозяйственной конференции в Риме.

У России до сих пор нет четкой аграрной политики

Людмила Орлова, директор Национального движения сберегающего земледелия, генеральный директор ЗАО «Евротехника», кандидат экономических наук

«Холодная война, может быть, и закончилась, зато торговая война только начинается...»

The Wall Street Journal



Людмила Орлова

Главная проблема состоит в том, что за минувшие годы реформ нам так и не удалось поднять конкурентоспособность отечественного сельхозпроизводства. На селе не созданы цивилизованные условия для жизни и работы. В сельской местности проживают 27% граждан страны, и это самая бедная часть населения. Его численность постоянно сокращается, смертность на селе выше, чем в городах. Согласно официальной статистике, в сельской местности совершается больше всего суицидов, создан даже среднестатистический портрет российского самоубийцы: это мужчина в возрасте 43 лет, житель села со средним специальным образованием.

В чем же причины низкой конкурентоспособности российского сельского хозяйства?

Во-первых, это слаборазвитая инфраструктура рынка сельхозпродукции. Доля инфраструктурных издержек в цене российской сельхозпродукции значительно превосходит аналогичный показатель развитых в аграрном отношении стран. Так, в производстве зерна он достигает 50% с дифференциацией по регионам при среднем уровне подобных затрат около 20%. Ситуацию усложняет недоступность рынков сбыта для средних и мелких сельхозпроизводителей.

Как известно, в декабре прошлого года представителями нашей страны было подписано соглашение о вступлении России в ВТО. По мнению экспертов, этот шаг нанесет сильный удар по российскому сельскому хозяйству: после вступления в ВТО Россия ежегодно будет терять 7,2 млрд долларов, из них 4 млрд долларов — потери АПК.

Большинство отечественных аграриев пока не ориентируются ни в нормах и правилах ВТО, ни в том, к каким последствиям приведет наше вступление в эту организацию, как им следует реагировать на эти вызовы.

Во-вторых, в результате неэффективного регулирования рынков со стороны государства — из-за низких внутренних цен на зерно по сравнению с основными зернопроизводящими странами — отечественные сельхозпроизводители ежегодно недополучают в среднем около 150–200 млрд рублей.

В-третьих, применение устаревших технологий в сельхозпроизводстве приводит к деградации сельхозугодий и высокой себестоимости продукции.

Ситуацию усугубляет информационный вакуум в АПК — отсутствие системного информирования сельхозтоваропроизводителей об успешном

опыте применения современных технологий, о новых достижениях науки и техники в сельском хозяйстве.

АПК России испытывает острую нехватку квалифицированных кадров, способных внедрять инновационные технологии и работать на современной технике. Государственные образовательные стандарты базируются на устаревших знаниях, а в вузах студентов зачастую обучают на музейных экспонатах.

Отсутствует система профессионального консультирования сельхозпроизводителей. Деятельность информационно-консультационной службы



Россия по-прежнему теряет свою продовольственную независимость, а по мясным и молочным продуктам уже переступила допустимые пороги. Зайдите в любой крупный магазин — найдете ли вы там российскую говядину, свинину, баранину?

Минсельхоза РФ малоэффективна, у консультантов не хватает современных, особенно практических, знаний. За годы реформ была уничтожена система учхозов, а альтернативы им так и не создали.

Организация и принципы финансирования НИОКР устарели, суммы на них выделяются небольшие, не предусмотрено приобретение техники и оборудования для исследований. Тематика отраслевых НИОКР определяется Минсельхозом РФ, хотя в мировой практике темы исследований выбирают сами фермеры.

Объединений сельхозпроизводителей в стране мало, и в основном они представляют интересы крупного бизнеса, в связи с чем диалог с властью ведут только олигархические холдинги. Неудивительно поэтому, что в России господдержка в основном тоже ориентирована на олигархический бизнес. Кредиты и субсидии, как правило, получают крупные холдинги, для них открыт рынок, а для мелких и средних предприятий кредитные ресурсы и рынки малодоступны. Между тем именно крупные холдинги в годы кризиса показали себя как самые неустойчивые структуры. А мелкие и средние хозяйства, по утверждению экспертов ФАО, как раз и создают в мире наибольшее количество сельхозпродукции и способствуют решению задач продовольственной безопасности. У нас же эти категории хозяйств наиболее ущемляемые.

Сегодня цены в российских магазинах уже близки к среднемировым, а доходы наших сельхозпроизводителей остаются на низком уровне. Российский крестьянин с тонны зерна получает на 40–50% (по 2011 году — примерно на 117 долларов) меньше, чем австралийские и канадские фермеры.

Как результат, Россия заметно отстает от других стран по эффективности сельского хозяйства и производит всего 1,5% ВВП мирового сельского хозяйства.

Не так давно в России была принята Доктрина продовольственной безопасности, однако эксперты утверждают: наша страна теряет свою продовольственную независимость, а по мясным и молочным продуктам уже переступила допустимые пороги. Зайдите в любой крупный магазин — найдете ли вы там российскую говядину, свинину,

баранину? Вся продукция, как правило, импортная. В минувшем году собрали хороший урожай картофеля, однако картошка в магазинах продается голландская, испанская, но не российская.

За последние три года импорт продуктов питания в Россию увеличился вдвое — с 17,4 млрд до 35,2 млрд долларов. При этом их качество остается низким, ежегодно бракуются каждая четвертая тонна импортного мяса, каждая десятая тонна рыбы, треть консервной продукции и детского питания.

Конечно, правительством были приняты определенные меры по стабилизации сельскохозяйственного производства, но не были решены стратегические вопросы рынка, инфраструктуры, технологий. Поэтому серьезных изменений не произошло.

Теперь обсуждается проект Госпрограммы развития сельского хозяйства России на 2012–2020 годы, которая должна стать продолжением действующей программы по развитию АПК на 2008–2012 гг. Однако при разработке

будущей программы не был проведен комплексный анализ эффективности программы существующей. Между тем текущая программа развития АПК фактически сорвана по ряду показателей, в том числе по технической модернизации и технологическому перевооружению отрасли, развитию НИОКР и т.д., но из этого так и не были сделаны выводы. Поэтому предложенный вариант программы развития АПК до 2020 года страдает теми же недостатками, что и предыдущая программа.

В проекте программы не определены геополитические и внутренние цели России на агропродовольственных рынках, отсутствуют четко выделенные приоритеты по развитию рынка зерна и другой сельхозпродукции.

В проекте программы должна быть сформирована государственная стратегия формирования цен на потребляемые ресурсы и сельхозпродукцию, развития современной инфраструктуры рынка с цивилизованными и честными законами и правилами, адекватными услугами.

Из проекта программы непонятно, на каких принципах будет развиваться сельское хозяйство в новых экономических условиях после вступления в ВТО, не прописаны государственные механизмы по адаптации АПК к этим условиям.



Обсуждается проект Госпрограммы развития сельского хозяйства России на 2012–2020 годы. Однако при разработке будущей программы не был проведен комплексный анализ эффективности программы существующей. Между тем текущая программа развития АПК фактически сорвана по ряду показателей.

В проекте программы не сформирована аграрная технологическая политика, направленная на повышение экономической эффективности сельхозпроизводства и сохранение ограниченных природных ресурсов страны. Так, в Госпрограмме на 2008–2012 годы в качестве целевых показателей технического перевооружения представлены параметры только по кормо- и зерноуборочным комбайнам и тракторам, а прицепная техника, от которой зависит урожайность и улучшение качества сельхозпродукции (почвообработка, техника для посева, защиты растений и внесения минеральных удобрений), даже не упоминается.

В проекте новой программы сохраняются старые принципы и минимальные объемы финансирования НИОКР и науки в целом. Предлагается создание инновационных центров, но на это запланированы слишком небольшие суммы, которые не позволят осуществить прорыв в модернизации отрасли.

Очевидно, что проект программы развития российского сельского хозяйства до 2020 года нуждается в обсуждении и серьезной доработке.

Национальное движение бережливого земледелия совместно с представителями аграрного бизнеса предлагает сформулировать главную цель аграрной политики нашей страны так: максимальное использование аграрного потенциала России на принципах экологической (сохранения ограниченных природных ресурсов) и экономической эффективности с обеспечением доходности и конкурентоспособности сельхозпроизводителей для удовлетворения внутренних потребностей страны в качественных продуктах и развития экспорта.

Для достижения описанной цели необходимо сформировать соответствующую государственную аграрную политику. Она должна строиться на принципах работы ВТО, что потребует изменения нормативно-правовой базы — Закона о сельском хозяйстве и Госпрограммы развития отрасли до 2020 года.

Аграрная политика России должна базироваться на:

- государственной стратегии развития современной инфраструктуры рынка сельхозпродукции с цивилизованными и честными законами, правилами и адекватными услугами и ценами на сельхозпродукцию. Приоритетными должны стать меры, гарантирующие доходность сельхозпроизводства, а также обеспечивающие повышение пропускной способности автомобильных и железных дорог, сниже-



ние стоимости железнодорожных перевозок, увеличение мощностей по хранению сельхозпродукции и т.д.;

- аграрной технологической политике на основе экономической и экологической эффективности на всех этапах производства сельхозпродукции. Необходимо разработать новые механизмы господдержки растениеводства и животноводства в рамках «зеленой корзины» ВТО. В качестве быстрой меры предлагается создать не менее двадцати научно-практических инновационных центров в основных зернопроизводящих регионах страны, оснащенных полным пакетом современного оборудования и техники. На базе данных центров необходимо организовать работу консультационных служб для профессионального консультирования сельхозпроизводителей;

- современной аграрной информационной политике. Необходимо создать систему оперативного информирования российских сельхозпредприятий по всем вопросам научно-технического и технологического обеспечения АПК для продвижения современных технологий, ознакомления с мировым и российским опытом их применения. В эту систему должны входить электронные и печатные СМИ, а также негосударственный аграрный телеканал;

- новых принципах финансирования аграрной науки и определения тематики исследований. Необходимо увеличение бюджетного финансирования НИОКР аграрной тематики с обязательным поэтапным выделением средств на приобретение современного исследовательского оборудования — до 50 млн рублей на одно исследование. При этом тематика исследования должна определяться самими сельхозпроизводителями;

- новых образовательных программах и стандартах обучения в профильных учреждениях среднего и высшего образования и на курсах повышения квалификации кадров для АПК в целях формирования эффективной системы трансфера достижений аграрной науки. Необходимо создать целевую программу обучения специалистов АПК, оснатив образовательные учреждения современной техникой и оборудованием;

- повышении роли неправительственных организаций и отраслевых объединений. Для постоянного конструктивного диалога с властью не только со стороны крупных, но и средних и мелких сельхозпроизводителей необходимо развить эффективную систему отраслевых ассоциаций и союзов, создавать и поддерживать реальные неправительственные объединения.

2012 год для нас во многом решающий, и нам всем нужно приложить усилия для того, чтобы избежать экономических и социальных потрясений.

Наша страна обладает огромным аграрным потенциалом: нам принадлежит 20% водных ресурсов планеты, 10% имеющейся мировой пашни и 55% мировых запасов черноземных почв. По площади пашни на душу населения (0,85 га) Россия в 3,3 раза превосходит среднемировой показатель.

Задача государства и бизнеса — разработать стратегию, которая позволит нам эффективно и бережно использовать этот великий потенциал. Тогда Россия сможет кормить не только себя, но и весь мир.

Нам давно пора прекратить борьбу за выживание и начать стабильно развиваться.

«Красная нива»: от коллективизации до капитализации

Рассказ о том, как легендарный колхоз отказался
от высокоразвитого молочного скотоводства в пользу козоводства



История

Колхоз «Красная нива» — хозяйство в России легендарное. Начать хотя бы с того, что основано оно в 1929 году и, как нетрудно догадаться, является одним из первых колхозов России. Его земли располагались на огромной территории нынешних спальных районов севера Москвы — Бибирево, Алтуфьево, Лианозово. Тогда это были маленькие деревеньки, от которых сегодня сохранились только названия.

История умалчивает подробности довоенной работы колхоза «Красная нива», вероятно, ничего сверхобычного не было.

В войну колхозники, оставшись без своих мужиков, в тылу «ковали победу», сажали картошку, в меру своих сил обеспечивали страну прочим провиантом.

После войны, к концу сороковых, «Красная нива» представляла собой жалкое зрелище: посреди голого поля черная изба — правление (сейчас на этом месте станция московского метро «Бибирево»), по округе лепились ни-

щие домишки, все колхозное имущество — десяток коровьих скелетов, пара утильных тракторов и сивый мерин председателя. Колхозники лет десять не получали за свои трудодни ни рубля, ни натурой, кормились только с приусадебных огородов, которые тянулись меж полей пшеницы и ржи. С этим-то периодом связана одна история, которую мне хотелось бы здесь изложить. На первый взгляд она не имеет отношения к основной теме этой статьи, но является хорошей иллюстрацией того, каким образом и по сей день наше сельхозпроизводство вдруг расцветает, а потом так же вдруг загибается.

Итак, как раз в те годы партия в очередной раз озаботилась возрождением сельского хозяйства, на укрепление колхозов были брошены свежие партийные кадры. На «Красную ниву» был выдвинут прокурор района, совершенно ничего не понимавший в сельском хозяйстве. «Как мне, юристу, работать с землей? Я ржи от пшеницы не отличаю!» — в отчаянии говорил тогда прокурор тем, кто посылал его в колхоз.

Но ответ был простым: «Тогда сдавай партбилет». Это значило: прощай, карьера, работа, вся жизнь.

И тогда в голову прокурора пришла отличная мысль: а не попросить ли помощи в деле возрождения колхоза товарища Ворошилова? Ведь «Красная нива» граничит с его дачей. Тем более что товарищ маршал, будучи главой президиума Верховного Совета СССР, жил на ней постоянно.

Экс-прокурор, теперь уже новоиспеченный председатель, написал письмо высокому соседу. Он благодарил партию и правительство за оказанное ему высокое доверие, сетовал на состояние дел в «Красной ниве». Братся, мол, за дело нужно и потому, что колхоз соседствует с вашей, дорогой Климент Ефремович, дачей. В общем, автор осмелился просить о встрече. Потом председатель сел на велосипед и отвез письмо к воротам ворошиловской дачи. Вручил его вышедшему на звонок офицеру охраны. И вскоре был уведомлен, что товарищ маршал приглашает его на чай. Маршал принял председателя по-домашнему, в вязаной кофте и тапочках, но в брюках с лампасами. Выслушав новоиспеченного агрария, сказал: хотя колхозные дела не по его части, он кое с кем посоветуется... Этим «кое-кем» оказался не кто иной, как Никита Хрущев, бывший в то время первым секретарем Московского областного и городского комитета КПСС. Услышав от друга Клима историю про бибиревский колхоз, он решил именно здесь построить образцовое аграрное хозяйство.

План по претворению замысла в реальность был сверстан точно в срок. Наверху его одобрили:

— В нашей демократической стране такой план заслуживает обсуждения колхозниками. Назначайте общее собрание. И чтобы все были опятны, при галстуках — будут пресса и важные гости.

Приезжая спецбригада быстро воззвала в Бибирево трибуну с навесом и крепкий барьер для народа. Прибыли люди в штатском, осмотрелись и рассредоточились. Потом подтянулись мужики в латаных ватниках и одинаковых (такие привезли) синих галстуках.

Женщины были тоже в одинаковых платках и мохеровых беретах (их тоже привезли). Наконец, подкатили машины с мигалками. На трибуну поднялся сам Никита Хрущев. Рядом встали Клим Ворошилов, члены политбюро и московское начальство.

Наутро главная газета страны «Правда» посвятила «Красной ниве» полный разворот. А на ее землях уже ревели бульдозеры военных строителей.

Следующей весной «Красная нива» поставила в московскую торговлю первую партию ранних овощей. Колхозникам начали платить зарплату. «Красная нива» расцвела.

И цвела она еще 40 лет. Расширяющаяся Москва постепенно вытесняла колхоз дальше от центра, его размеры сокращались, но на закате советской власти 2 тысячи гектаров у хозяйства оставалось — негусто, конечно, но жить можно. Постепенно к овощеводству стало прибавляться молочное животноводство, которое к 1983 году представляло собой стадо в 1500 голов и занимало 54 процента в общем объеме колхозной товарной продукции. Это было одно из лучших молочных хозяйств Московской области, входило в пятерку всероссийских лидеров по удою — по 7 тысяч килограммов с коровы в год! В том же 1983-м хозяйству был присвоен статус племзавода по разведению крупного рогатого скота черно-пестрой породы. Этот статус потом, в годы бурного развития дикого российского капитализма, сыграет

«Рыночные» реформы последнего десятилетия прошлого века подрезали крылья как всему сельскому хозяйству России, так и «Красной ниве», которая пострадала особенно сильно из-за своей близости к Москве. Молочную ферму СЭС предписала закрыть из-за неработающей канализации, долги нарастали как снежный ком, налоговая служба заваливала исками по неуплате налогов.

плохую шутку с «Красной нивой», но тридцать лет назад об этом никто не мог догадываться. Колхоз развивался, и ничто не предвещало беды.

Вхождение в «рынок»

«Рыночные» реформы последнего десятилетия прошлого века подрезали крылья как всему сельскому хозяйству России, так и «Красной ниве», которая пострадала особенно сильно из-за своей близости к Москве. Статус племхоза не позволял хозяйству приватизироваться, вся земля была у колхоза лишь в пользовании, а принадлежала она государству, которое под напором усиливающего частного капитала правдами и неправдами регулярно отщипывало сельхозугодья «Красной нивы» в пользу элитного дачного строительства. В результате сужалась кормовая база молочного животноводства, а без своих кормов молочный бизнес долго не протянет.

Когда нынешний руководитель хо-

зяйства Валерий Махинич в 2000 году принимал на себя руководство, колхоз (теперь это СПК колхоз «Красная нива»), как и в конце сороковых, представлял собой печальное зрелище. Молочную ферму СЭС предписала закрыть из-за неработающей канализации, долги нарастали как снежный ком, налоговая служба заваливала исками по неуплате налогов. А как их платить, если стоял простой выбор: или выдать людям зарплату, которую они не получали 7–8 месяцев, и все-таки продолжить работу — или заплатить налоги и после этого окончательно закрыть предприятие. Постепенно председатель начал разруливать ситуацию, заключал более или менее выгодные договоры с мясокомбинатами и молочными заводами о реализации продукции, перестал подписывать документы об изъятии земли без возмещения убытка, что позволяло хоть как-то сводить концы с концами. Но все-таки было ясно, что хозяйство так или иначе, но «дожмут»: слишком дорого стоит земля в нескольких километрах от Московской кольцевой автомобильной дороги, слишком большие деньги были на кону, чтобы колхоз мог тешить себя надеждой на победу в противостоянии с наступающим «новорусским» капиталом.

Валерий Павлович Махинич оказался в положении своего предшественника полвека назад: надо было что-то делать, а что — непонятно. И к Клименту Ворошилову уже не обратишься за помощью. Потому что нынешние политические наследники Ворошилова, Хрущева и т.д. куда больше заинтересованы в коттеджном строительстве и развитии горнолыжной базы неподалеку от «Красной нивы», чем в сельском хозяйстве на этих землях. И я бы не сказал, что у такого подхода нет резона: мегаполис расширяется и будет расширяться, пасти коров на этих заповедно дорогих землях, в конце концов, экономически просто нецелесообразно. А физически — небезопасно.

— С властью воевать — что плевать против ветра, все на себе будет, — говорит сейчас Валерий Павлович. — Я как-то однажды попробовал выступить про-



Председатель колхоза «Красная нива» Валерий Махинич



Заместитель председателя колхоза «Красная нива» по производству Наталья Семенова со своими питомцами

тив, мне все объяснили, больше спорить не хотелось. К тому же у хозяйства были проблемы с перегонем техники с одного поля на другое по дорогам между коттеджными поселками и другие трудности ведения сельского хозяйства в рамках огромного мегаполиса.

Решение проблемы, как нередко бывает, пришло исподволь, и поначалу никто не понял, что это и есть тот самый долгожданный выход из тупика. Просто партнер «Красной нивы» — молокоперерабатывающее предприятие «Чистая линия», которое закупало у колхоза коровье молоко, в 2003 году привезло в хозяйство 30 маленьких козлят. Им отвели уголок на ферме и всем колхозом выпаивали из бутылочки. Никаких особых целей тогда не ставилось: получится — хорошо, нет — потеря невелика. Когда подросшие козы начали давать молоко, его закупала та же «Чистая линия». И тут выяснилось, что при относительно небольших производственных затратах козье молоко, будучи гораздо более дорогим, дает куда большую прибыль, чем коровье. И вот оно, решение: сконцентрировать очень мощную, высокоэффективную производственную базу на очень малой территории, выпускать меньшие объемы молока, но — козьего, дорогого.

Могу себе представить, какой решимости и мужества требовало такое решение:

фактически закрыть легендарное молочное хозяйство и начать с нуля строить новый, в общем-то не слишком понятный, а значит, рискованный бизнес.

— Надо мной все в области смеялись: «Палыч козлов закупает!» — вспоминает Валерий Павлович.

Но так оно в сущности и было.

Оставшаяся у колхоза на тот момент после изъятий земля — 219 гектаров — была наконец-то оформлена в собственность и продана, иначе ее все равно отняли бы. А так были выручены, надо полагать, неплохие деньги. Продали за 5 миллионов рублей разва-

ливавшуюся молочно-товарную ферму, продали всё поголовье коров. Аккумулированные деньги вкладывались в новое производство, и с 2006 года «Красная нива» стала полностью козоводческим хозяйством.

Об этом шаге председатель по сей день не жалеет.

— Сейчас в молочном животноводстве складывается такая ситуация: хозяйство может быть или очень большим, или очень маленьким. Средних хозяйств просто нет и не будет. Стадо в 500–800 голов КРС — это абсолютные убытки, это аксиома, не требующая доказательств. Рентабельность молочного бизнеса начинается с поголовья в 2 тысячи голов КРС. А у коз — другая арифметика, там и меньшими масштабами можно получить прибыль.

Впрочем, до прибыли и тогда, в 2006-м, и, забегая вперед, по сей день еще далеко.

Главная проблема, которую пришлось решать хозяйству, приступившему к козоводству, — сформировать породистое высокоудойное стадо. А породистых коз в достаточном количестве в России не было и до сих пор нет. Не говоря уж о хороших козлах.

К тем первым 30 козлятам «Красная нива» закупила еще 20 голов, уже постарше. Дальнейшее наращивание стада происходило с огромным трудом. Приходилось скупать скот везде, ездили по крестьянским подворьям — Московской, Владимирской, Тверской, Ленинградской областям. Там 30 голов, там 40, там 50 — где сколько удастся. Козы были разных пород, в том числе и беспородные. Надо было любой ценой заполнить животными производственное помещение, увеличить обороты.

Потом, когда первые проблемы с формированием стада были решены, начали думать о его улучшении. Ставку сделали на зааненскую породу. Нашли



Козоводческая ферма колхоза «Красная нива»

в Голландии продавца племенных животных, договорились о поставке 300 голов коз и козлов.

— Мы тогда прошли адovsky муки, — вспоминает заместитель председателя СПК «Красная нива» по производству Наталья Павловна Семенова. — Год заключали сделку, еще полтора года, когда деньги уже были переведены в Голландию, улаживали проблему с ветеринарными сертификатами. Наш закон разрешает завозить в Россию как привитых, так и непривитых коз. Но наши местные чиновники уперлись: только непривитых, чтобы заразу не завезти. Пока разбирались, из тех трехсот животных у поставщика осталось только 90 коз и 15 козлов, их и привезли в хозяйство.

Кстати, каждая голландская козочка стоила по тем временам 30–40 тысяч рублей.

Два года назад

Первый раз я побывал в «Красной ниве» без малого два года назад — в начале лета 2010 года. К тому времени в хозяйстве была сформирована мощная племенная база — из одной только Голландии были представлены козлы восьми линий плюс были производители из Франции, ФРГ — всего 14 линий. Такого генетического богатства в России ни у кого еще не было.

Хозяйство представляло собой (и представляет сегодня) современное производство европейского типа, расположенное почти на трех гектарах, — заново отстроенная ферма, просторные светлые помещения для содержания коз и все прочее. Одна только система вентиляции обошлась хозяйству в миллион рублей, а без нее никуда — козы требовательны к чистоте. Колхозная лаборатория осуществляет полный контроль всех показателей, характеризующих качество молока — соматическую кислотность, плотность, жирность и т.д. Не на каждой ферме в России увидишь такую лабораторию.

В том же здании, что и ферма, находится административный отсек, из кабинетов которого на мониторах компьютеров через видеокамеры можно наблюдать, что происходит в данный момент на всех производственных участках. В общем, всё как положено.

Забота о сотрудниках — ключевой момент бизнеса «Красной нивы». Все процессы, которые можно механизировать, председатель старается механизировать: уборка ферм производится тракторами, кормушки — на колесах, чтоб легче двигать было, и т.д.

В «Красной ниве» была сформирована мощная племенная база — из одной только Голландии представлены козлы восьми линий плюс были производители из Франции, ФРГ — всего 14 линий.

Коллектив в СПК подобрался не большой — всего 40 человек, но слаженный, что является залогом высокой производительности труда.

— У нас каждый человек совмещает несколько должностей, — рассказывает Наталья Павловна Семенова. — Я, например, и селекционер, и зоотехник, и технолог. Но эти функции в случае чего может выполнять и наш ветврач. Колхозный электрик — он же и слесарь, и все вопросы механизации на нем. Трактористы после того, как привезут сено, идут подметать помещение. А когда животным надо делать уколы, все, вплоть до бухгалтерии, встают и идут делать уколы.

Дояры (в колхозе посменно работают пять старательных таджиков, которые заботятся о козах, как о своих детях) не то что раньше: подоили коров, в лучшем случае почистили животных — и пошли домой. Теперь они и доят коз, и кормят их, и моют доильное оборудование, и чистят помещение.

— Это называется оптимизация кадров, — говорит Наталья Павловна. — Надо деньги считать, выживать.

Такой подход позволял платить сотрудникам относительно неплохую зарплату — если в 2000-м она в среднем по хозяйству составляла 32 тысячи рублей в месяц, то в 2008-м — 48 тысяч, в 2009-м — 39 тысяч. Всплеск благосостояния колхозников в 2008 году объясняется тем, что именно тогда на премии сотрудникам пошло 10 миллионов рублей — часть суммы, вырученной колхозом от продажи земли.

Забота о сотрудниках — ключевой момент бизнеса «Красной нивы». Все процессы, которые можно механизировать, председатель старается механизировать: уборка ферм производится тракторами, кормушки — на колесах, чтоб легче двигать было, и т.д. Я написал «председатель старается», и это чистая правда: Валерий Павлович Махинич в хозяйстве имеет неофициальный статус главного изобретате-

ля и рационализатора. Как мне сказал один работник на ферме, любой болт тут вкручен не просто так, а по замыслу и указанию председателя.

Но, конечно, главный элемент всего производства — система, связанная с доением коз и охлаждением молока. На ферме «Красной нивы» оборудован доильный зал типа «параллель», оснащенный доильными аппаратами компании «ДеЛаваль» с системой автоматического съема стаканов после того, как коза полностью выдоится. Технология доения и охлаждения такова, что молоко полностью изолировано не только от человеческих рук, но и от воздуха на ферме, чем и обеспечивается высшее качество продукта.

В доильном зале обращает на себя внимание, что от компании «ДеЛаваль» здесь только собственно доильная техника, а стойла, подходы, лестницы — явно собственного изготовления. Мою догадку подтвердил тот же работник фермы, подчеркнув, что не просто «собственного изготовления», а все это придумал опять-таки сам председатель.

— А если все фирменное покупать, то и за сто лет не рассчитаешься, — заметил козовод.

Да, это правда, хорошее оборудование для молочной фермы сегодня недешево. Но почему выбрали доильную установку именно от «ДеЛаваль» — компании, не славящейся своей дешевизной? Этот вопрос я задал председателю и получил такой ответ:

— Я на это всегда привожу пример, во что обходится дешевое оборудование. На дворе двухтысячный год. Мы тогда купили на ферму пастеризатор за 250 тысяч рублей, с трудом купили, для нас тогда это были большие деньги. Я даю указание механику приобрести к пастеризатору компрессор — он нужен был для работы. Механик поехал в магазин. Там стоят два компрессора — один за 170 долларов, другой за 130. Решил сэкономить 40 долларов, купил тот, что подешевле. А в инструкцию не посмотрел, в которой написано, что этот компрессор — для подкачки автомобильных шин в бытовых условиях, и нам он не подходит. Поехали в магазин еще раз — покупать тот, что за 170 долларов. В результате этой «экономии» нам компрессор обошелся в 300 долларов. Так за эти деньги с самого начала



На ферме

можно было компрессор купить гораздо лучше. Другой пример. У нас на ферме танк для молока стоит. Ему уже больше десяти лет. Когда его покупали, он стоил дорого. Но за все прошедшее время танк вышел из строя всего один раз — испортилась система промывки из-за жесткой воды. Так что дешевого оборудования мы не ищем.

Да, стратегия «Красной нивы» состояла в том, чтобы деньги, вырученные от продажи земли, вложить в современное производство козьего молока.

— Вкладываем, пока есть что вложить, — говорила Наталья Семенова, — чтобы потом получать отдачу в виде молока. В 1991 году у нашего колхоза

было 8 миллионов свободных денег (Наталья Павловна работает в хозяйстве с 1979 года, поэтому знает положение дел в те годы. — А.Р.) — огромные средства! И где они? Исчезли. Поэтому все надо вкладывать в дело!

Результат этих вложений в цифрах можно описать так: если в 2000 году балансовая стоимость «Красной нивы», занимавшейся молочным скотоводством и имевшей довольно много земли, составляла 124 миллиона рублей при износе оборудования и помещений в 47 процентов, то в 2010 году стоимость полностью заново отстроенного козоводческого хозяйства с минимумом земли составляла 90 миллионов

рублей при износе оборудования в 35 процентов. Понимающий человек оценит, во что обошлась реконструкция. И это притом что хозяйство не брало в банках ни копейки кредитов — все делалось на свои деньги.

Но вернемся в доильный зал. Я спросил у Натальи Павловны, трудно ли было приучать коз к новой системе доения.

— Козы — очень умные животные, — ответила она. — С ними нужно поработать неделю — и они все понимают: как их доить будут и кто. Потом коза сама уже знает, куда ей надо идти и во сколько.

Доятся козы два раза в сутки. На начало лета 2010 года в «Красной ниве» было 500 дойных козоматок и еще 1000 голов шлейфа, включая козлов-производителей (искусственное осеменение коз в России пока не практикуется). Ежедневно в колхозе производилось по тонне молока, средний надой с каждой козы — 2 литра.

— Не так много, — сказал я.

— Вообще для коз это нормальный надой, если в среднем по стаду, — ответил председатель В. Махинич. — Но есть козы, которые дают и 3, и 5, и 7 литров.

— Когда мы начинали доить первую партию коз в стаканчики, — добавила заместитель председателя по производству Н. Семенова, — то было и по 25 граммов от козы, и по 75 граммов. А если пол-литра, то это уже было суперхорошо. А сейчас в среднем 2 литра!

Копыта козам обрезают 5–6 раз в го-



Козы — племенная гордость хозяйства





Нубийская порода дает очень вкусное молоко, но для промышленного козоводства лучше подходит все же зааненская



Копыта козам приходится обрезать 5–6 раз в году

ду, поскольку на мягкой подстилке они сами не стачиваются. Лечат животных исключительно гомеопатическими препаратами, никакие антибиотики не используются.

Кормят коз только покупными кормами. Сено, к примеру, завозится из Смоленской области.

— Нам проще купить сено, чем самим заготавливать, — говорит Валерий Павлович. — Нельзя животных кормить тем, что выросло бы на наших полях — у нас же тут трасса рядом и Москва в нескольких километрах. Так что нам тут земля для растениеводства не нужна.

— Комбикорм тоже покупаете? — спрашиваю у председателя.

— Да, специальный комбикорм для коз по голландской технологии приго-

тавляет для нас фирма «ТехКорм». Комбикорм дорогой — 12 рублей за килограмм (данные, напомню, на начало лета 2010 года, еще до засухи. — **А.Р.**). Однажды мы купили дешевый комбикорм — по 7 рублей, так козы его есть не стали.

— Нет мысли сделать свой комбикормовый завод?

— Нет, мы прошли через это. У нас был агрегат по приговлению комбикорма, мы сами зерно мололи, сами смеси готовили. Но кто проверял то зерно, которое к нам поступало? Однажды мы отдали пробу зерна на ана-

лиз. Наш ветеринар посмотрел на результаты и начал перечислять: это — отравка, это — отравка. Мы отраву давали животным!

— А «ТехКорм», по-вашему, отслеживает качество зерна, из которого делает комбикорм?

— Конечно. Но у них мощный завод, там стоит современная линия обеззараживания. А мы сможем такой завод построить? Нет, конечно.

Как, видимо, уже понял читатель, «Красная нива», вставшая на тропу козоводства, с самого начала старалась все сделать, как положено, на дешевизну не клевала, качество ставила во главу угла. К каким же результатам все это привело? Экономическая арифметика хозяйства (по состоянию опять-таки на начало лета 2010 года) была такой. Себестоимость литра козьего молока, произведенного хозяйством, составляла около 100 рублей. Из них 25 рублей — это собственно текущие производственные расходы, главным образом корма, 5 рублей — зарплата, 70 рублей — амортизация дорогостоящего здания и оборудования фермы. При этом молоко из «Красной нивы» поставлялось на упоминавшееся уже перерабатывающее предприятие «Чистая линия» по цене 44 рубля за литр. Не надо быть выдающимся экономистом, чтобы понять, что тяжелейшим ярмом на «Красной ниве» лежат как раз основные фонды — современная производственная база. Если бы эта база досталась хозяйству бесплатно, производство молока приносило бы прибыль, давало возможность развиваться. Идея не такая уж бредовая — почему бы нашему государству действительно не брать на себя расходы по техническому перевооружению сельского хозяйства — ну пусть не в полном объеме, так хоть на половину, всё легче было бы. Нет, у нашего государства на поднятие из руин животноводства не хватает деньги в лучшем случае на частичную компенсацию процентов по банковскому кредиту (который «Красная нива» и не брала). В результате «Красная нива», сделав большое государственное дело в виде новой современной фермы, имела большие убытки, погашать которые приходилось из еще не проданных запасов и из доходов от других видов деятельности.

Тем не менее летом 2010 года руководство хозяйства с оптимизмом смотрело в будущее и планировало в бли-

«Красная нива», вставшая на тропу козоводства, с самого начала старалась все сделать, как положено, на дешевизну не клевала, качество ставила во главу угла.



Первая на вечернюю дойку

жайшей перспективе выйти на безубыточность. План был таков: в течение года увеличить в два раза поголовье

дойного стада — до 1000 голов, удвоить таким образом производство молока, двукратно повысив отдачу с единицы

производственной площади и с каждого рубля вложенных средств; продолжать работу над улучшением зааненской породы, приближаться к ее чистоте, начать продавать молодняк племенных животных.

Я спросил у Валерия Павловича, не хотят ли они в хозяйстве организовать собственную переработку молока.

— Мы через это тоже уже проходили. Был свой пастеризатор, пастеризовали молоко сами, молоковозами развозили населению. И получали сплошную головную боль. Один молоковоз за день продал 5 литров, второй 20, третий залил 200 — возвращает 150. А сколько они там на самом деле продали, сколько воды налили в возвращенное молоко — никто не знает. Так что от своей переработки мы отказались. Сапожник должен делать сапоги.

Уезжая в тот раз из «Красной нивы», я задал вопрос Наталье Павловне Семенович: что она с высоты своего опыта могла бы посоветовать тем, кто хочет начать заниматься козоводством? Она ответила:

Чем полезно козье молоко

Выдающиеся оздоровительные свойства козьего молока давно признаны врачами-педиатрами, которые рекомендуют его как наилучшую замену материнского молока в первые периоды жизни ребенка: высокое содержание кальция и фосфора и их соотношение приближает козье молоко к женскому.

Исследования показывают, что козье молоко переваривается в 5 раз быстрее, чем коровье, а это очень важно при составлении диеты для пожилых людей и выздоравливающих больных.

Благодаря умеренному содержанию молочного сахара (лактозы) в козьем молоке его лучше, чем коровье, переносят люди, страдающие вздутием кишечника.

Козье молоко отличается от коровьего более высокой биологической активностью по всем критериям, в том числе и по витаминной активности. В козьем молоке нет каротина, он переработан организмом животного в витамин А, необходимый для жизнедеятельности человека. Козье молоко по сравнению с коровьим содержит на 50% больше витамина В₁ и на 80% витамина В₂. В козьем молоке много магния, железа, марганца и меди. Аскорбиновой кислоты в нем в 1,5, а никотиновой (витамина РР) — в 3 раза больше, чем в коровьем.

В отличие от коровьего молока, у которого слегка кислая реакция, у козьего она отчетливо щелочная, и его можно употреблять при повышенной кислотности желудочного сока и даже при язве желудка.

В козьем молоке больше полиненасыщенных жирных кислот — линолевой и линоленовой, которые, как известно, повышают устойчивость организма к инфекционным заболеваниям и нормализуют холестериновый обмен.

Козье молоко содержит фтора в 10 раз больше, чем коровье (фтор, как известно, обеспечивает зубам твердое покрытие и защищает их от кариеса). Кремний, также содержащийся в козьем молоке, способствует предотвращению сахарного диабета.

Свежее козье молоко обладает бактерицидными свойствами — оно препятствует развитию микроорганизмов, в нем содержится иммуноглобулин, лизоцим, лактоферрин, лактопероксидаза.

Козье молоко способно останавливать кровотечения. Его можно рекомендовать для прекращения кровохарканья при туберкулезе, а также для лечения десен, если они опухают и кровоточат.

Свежее козье молоко можно употреблять сразу после дойки, так как козы не болеют туберкулезом.

Особенно полезно оно детям, страдающим аллергией. По данным Института питания РАМН, почти треть российских детей не могут пить коровье молоко, поскольку оно является для них аллергеном. И почти все (99%) взрослые и дети, «аллергичные» к коровьему молоку, хорошо переносят козье.

Козьим молоком успешно лечат заболевания щитовидной железы. Оно служит профилактическим средством против опухолей, оказывает положительный эффект при заболеваниях дыхательных путей, туберкулезе, экземе и радиоактивном облучении. Определенный терапевтический эффект от употребления козьего молока отмечают при таких недугах, как мигрень, колит, сенная лихорадка, при болезни печени и желчного пузыря, артрите.

В наше беспокойное время открылось и новое свойство козьего молока — благотворное влияние на психику. Оно помогает при депрессии, снимает постоянное чувство тревоги в периоды сильных нервных напряжений. Если вы боретесь с бессонницей, выпивая на ночь стакан теплого молока, — отдайте предпочтение козьему, тогда вы будете спать крепко и спокойно.

Козье молоко, конечно, не панацея, но то, что оно исключительно ценный, целебный и питательный продукт, несомненно. Исследования, проведенные во многих странах, подтверждают, что среди людей, употребляющих козье молоко, больше долгожителей, такие люди более здоровы и счастливы.

При этом из 247 килограммов молочной продукции, которую ежегодно употребляет среднестатистический россиянин, лишь один килограмм делается из козьего молока.

— Если бы, когда мы только начинали, у нас была бы возможность где-то сразу купить чистопородное поголовье, мы купили бы животных, сколько надо, и сразу начали бы работать по максимуму, без раскочки. Но тогда такого количества поголовья просто не было. Так что совет первый: если есть возможность, покупайте сразу чистопородное поголовье — затраты окупятся. Вопрос, какую породу предпочесть. Частникам я посоветовала бы нубийскую — у нее самое вкусное молоко, необыкновенно вкусное! Жир под 6 процентов, белок под 4. По надоям нубийская, конечно, уступает зааненской. У зааненской по стандарту 7 литров в сутки, у нубийской 5–5,6 литра. Хотя у нас нубийцы дают и по 6 литров — все зависит от того, как ухаживать за козами. Но промышленному козоводству можно посоветовать только зааненскую породу. Ну и конечно, нельзя забывать, что проблема всех коз — легкие, подверженность простудным заболеваниям, надо быть очень осторожным в этом плане.

На прощание Наталья Павловна нашла мне пол-литровую бутылочку свеженадоенного охлажденного козьего молока, я взял ее с собой, чтобы попробовать, когда вернусь в редакцию. По дороге на работу я заехал в ближайший московский супермаркет, чтобы посмотреть, как там представлено козье молоко. На полке стояло четыре вида этого продукта в разной расфасовке. Чтобы не углубляться в излишние подробности, приведу цены в пересчете на литр (хотя это не вполне корректно — чем меньше упаковка, тем, как известно, выше цена за единицу продукции, но я же сейчас не кандидатскую диссертацию защищаю). Итак, на полке того супермаркета стояло стерилизованное козье молоко производства «Чистой линии» (выходит, того самого, с которым работает «Красная нива») по цене 220 рублей за литр; пастеризованное козье молоко из Республики Марий Эл по цене 84,6 рубля за литр, но это молоко продавалось с 50-процентной скидкой ввиду скорого истечения срока годности, значит, изначальная цена была 169,2 рубля за литр; было еще французское козье молоко «Президент» по 201 рублю за литр; и еще молоко производства «Вимм-Билль-Данн» по 182 рубля за литр.

Получается, молоко «Чистой линии» было самым дорогим. Я купил бутылочку и поехал в редакцию на дегустацию.

Вообще-то я не большой любитель цельного молока — пью его раз в несколько лет по случаю, в обычной жизни обхожусь кефиром. Но когда я попробовал молоко, налитое мне на ферме

Когда я попробовал молоко, произведенное «Красной нивой», я подумал, что если бы у меня была возможность пить этот напиток каждый день, я бы не отказался. Не знаю, как описать свои вкусовые ощущения: это было просто очень вкусное молоко без какого бы то ни было намека на специфический козий запах.

Натальей Павловной, я подумал, что если бы у меня была возможность пить этот напиток каждый день, я бы не отказался. Это было, наверное, лучшее молоко, которое я пробовал в своей жизни. Не знаю, как описать свои вкусовые ощущения: это было просто очень вкусное молоко без какого бы то ни было намека на специфический козий запах. Открываю затем бутылочку того же молока, но прошедшего стерилизацию в «Чистой линии» — нет, не то, совсем другой вкус, убитый какой-то, с неприятным для меня запахом кипячения. Еще раз повторюсь: я плохой дегустатор молока (а может, наоборот, хороший), я чувствую в нем то, чего многие другие и не замечают вовсе. Но после той импровизированной дегустации я подумал, что если бы я был на месте руководства «Красной нивы», то я все-таки озабочился бы тем, как наладить реализацию в максимальном объеме молока именно с фермы. Такие, как я, с удовольствием покупали бы его, скажем, по 110 рублей за литр — это было бы в два раза дешевле, чем в супермаркете, и несоизмеримо вкуснее. И хозяйство получало бы вместо 44 рублей 110 — в два с лишним раза больше. Ну, подумал и забыл — не учить же мне кого-то.

2012 год

С тех пор прошло почти два года. В предыдущий приезд в «Красную ниву» я не попал на дойку, не видел, как работает оборудование «ДеЛаваль». Хотелось это сделать потом, но никак не получалось. А без этого браться за написание статьи о «Красной ниве» смысла не было. Но тут понял, что отступать некуда, статью надо писать, а значит, надо еще раз съездить в «Красную ниву». Звоню Наталье Павловне Семенович и вдруг слышу ее не слишком-то веселый голос:

— Мы когда с вами встречались-то? Почти два года назад? С тех пор у нас многое изменилось. От того дойного стада осталось только 300 голов. Приезжайте, посмотрите сами.

Ехал я в «Красную ниву», ощущая некоторый душевный трепет. Что случилось? Наталья Павловна вкратце объяснила по телефону, что у хозяйства иссякла та самая «подушка безопасности», которая осталась в виде заначки от продажи земли и которая до поры до времени позволяла гасить убытки от молочного производства. Но почему закончилась? Что будет дальше с хозяйством?

При входе в офис «Красной нивы» лицом к лицу сталкиваюсь с председа-



Первые струйки молока, как и положено, должны быть сданы в другую емкость

телем Валерием Павловичем Махиничем.

— Что у вас случилось? — спрашиваю, не успев, кажется, поздороваться.

— А что случилось? — бодро спрашивает Валерий Павлович и так же бодро отвечает: — Гладко было на бумаге, да забыли про овраги.

Да, про эти «овраги» вам скажет любой работник хозяйства, с которым вы перекинетесь хоть парой слов: у хозяйства действительно иссякла «подушка безопасности», а выйти на безубыточное производство козьего молока, работая по прежней схеме, так и не удалось. Причем в хозяйстве говорят об этом не так, как могли бы, — дескать, у начальства закончились деньги. Говорят об этом по-семейному, как об общей, всем понятной проблеме, которую вместе и надо решать. Вот что значит хорошо подобранный, преданный делу коллектив — он стоит дороже денег.

Когда стало ясно, что по-старому жить уже невозможно, руководство хозяйства собрало коллектив и поставило вопрос: или расходимся по домам, или затягиваем пояса и работаем дальше. Все решили затянуть пояса.



На козьей ферме колхоза «Красная нива» установлено оборудование «ДелАваль»

Дальнейшие действия понятны любому: необходимо было расходы подводить под доходы, а доходы дотягивать до

расходов. Кое-какие производственные площади сдали в аренду. Сократили зарплату. Коз начали кормить не козьим

Промышленное козоводство: с чего начать?

В последнее время в России растет интерес к созданию относительно крупных (100–500 голов) козоводческих хозяйств по производству товарного козьего молока и продуктов его переработки. Этому, видимо, способствует как улучшение уровня жизни населения и стремление к здоровому питанию, так и желание части предпринимателей вложить свободные деньги в перспективный сельскохозяйственный бизнес.

Но специалисты прежде всего рекомендуют трезво оценить свои силы. Мало иметь только желание и физические возможности, необходимы соответствующие навыки и знания. Хорошо, если вы обладаете профессиональными знаниями зооинженера или ветеринара и прошли стажировку на уже существующей успешной козьей ферме. Но и тогда вам в дальнейшем придется учиться постоянно.

От того, в какой климатической зоне вы решили начать свое дело, будут зависеть кормовая база, продолжительность пастбищного сезона и стойлового периода, конструкция козлятника и, как следствие, величина капиталовложений и текущих расходов.

Проанализируйте свое финансовое состояние. Готовы ли вы вложить собственные или заемные деньги сразу в организацию достаточно крупной фермы и быстро ее «раскрутить»? Или вы предполагаете начать с малого, а затем уве-

личивать стадо шаг за шагом? Тогда на что вы будете жить ближайшие 5 лет? Чем вы уже располагаете? Какой базой, техникой, транспортом, оборудованием? Есть ли в вашей местности достаточно земли для организации кормопроизводства, выпаса или ее достаточно только для «зеленого конвейера» в летнее время при круглогодичном стойловом содержании?

Как пастбищное, так и стойловое содержание имеют свои плюсы и минусы. Пастбищное более выгодно, но потребует серьезной работы с паразитами, ухода за травостоем (подсева, скашивания остатков, внесения удобрений и т.д.), организации загонной пастбы (изгородь, электроизгородь) или найма пастухов. Стойловое содержание, напротив, позволяет быстро избавиться от паразитов, организовать круглогодичное однотипное кормление (например сеном или сенажом), но потребует организации мощиона для животных. Оно более дорогое и рискованное, так как корма придется заготавливать или покупать не на 200–240 дней, а на весь год.

Вообще, выгоднее иметь свои корма, если у вас достаточно финансов, земли, кормозаготовительной техники и работников. Вы должны также решить вопрос с выращиванием и закупкой зерна (овса, ячменя, кукурузы) или комбикорма, овощей (кормовая свекла, морковь), жмыхов или шротов, минеральных подкормок

и соли. Придется покупать и солому для подстилки.

Строительство новой фермы потребует значительных вложений и организационных мероприятий, поэтому проще начать с переоборудования старой колхозной фермы, например, для крупного рогатого скота. При этом надо будет обеспечить хорошую вентиляцию помещения, отсутствие сквозняков, по возможности плюсовую температуру зимой (это несложно при утепленном потолке и содержании животных на глубокой подстилке), продумать способы навозоудаления, хранения кормов (на чердаке козлятника или в отдельном помещении рядом) и их раздачу (ручная или с помощью механического кормораздатчика).

Если у вас будут только безрогие козы (комолые или обезроженные), то их можно содержать всех вместе в одном зале. С рогатыми козами или со смешанным стадом сложнее. Для исключения травматизма при «разборках» между ними их придется содержать в отдельных боксах или клетках по несколько взаимотерпимых особей.

Очень важны освещение и обеспечение чистой водой с помощью автопоилок или тазов. Козы брезгливы и не будут пить несвежую воду.

Потребуется отдельное помещение — доильный зал для доения нескольких (или нескольких десятков) коз одновременно в молокопро-

комбикормом (сейчас он уже по 20 рублей вместо 12 два года назад), а коровым — по 10 рублей. Задумались над тем, как увеличить отпускную цену молока, поскольку «Чистая линия» сегодня закупает его по 46 рублей за литр (за два года цена выросла на 2 рубля!). Задумались и — кто бы мог представить! — решили сделать ставку на реализацию молока с фермы населению по 110 рублей за литр. Отличная идея — вокруг одни элитные коттеджные поселки, где живут отнюдь не бедные люди, козье молоко будет востребовано, тем более в два раза дешевле, чем в супермаркетах. Начали делать свой творог, купили оборудование для приготовления йогурта — и йогурт теперь тоже продают. В результате на «Чистую линию» в декабре 2011 года было отправлено сырого молока всего на 30 тысяч рублей — примерно 650 литров, остальное продали сами. Впрочем, с фермы тоже много не продашь, поэтому пришлось сократить поголовье коз до 300 голов, чтобы довести производство молока до объема, реально востребованного рынком.

— Сейчас нам больше не нужно, — го-



Один из многочисленных дипломов «Красной нивы» за успехи в развитии козоводства

ворит Валерий Павлович, — иначе получилось, что чем больше производишь молока, тем больше убытки. Зато всех коз осеменили, а раньше и яловые были.

Теперь экономическая арифметика молочного бизнеса «Красной нивы» выглядит так: средняя цена реализации литра молока 96 рублей, себестоимость — 100 рублей. Уже терпимо.

В общем, легендарный колхоз, несмотря на удары судьбы, вот уже девятый десяток лет продолжает идти впе-

ред. И работники хозяйства верят своему руководству, которое говорит, что года через два поголовье коз будет восстановлено.

Кстати, если кто интересуется высококачественным козьим молоком или зааненским племенным поголовьем, вот координаты «Красной нивы»: Московская область, Мытищинский район, дер. Еремино, д. 100. Тел. 8 (498) 686-33-99 (98). E-mail: spkredniva@yandex.ru. Сайт www.spkredniva.ru.

Это не реклама, это мой скромный вклад в развитие российского животноводства...

Антон РАЗУМОВСКИЙ

Р. С. Когда я в последний раз возвращался из «Красной нивы» в редакцию, остановился в придорожном кафе. Рядом с этим кафе на улице стоял автомат по розливу молока. Если верить вывеске, какое-то фермерское хозяйство таким образом продавало коровье молоко, и у автомата стояла очередь в несколько человек. И я подумал: а почему не продавать так же козье молоко?

Ну, подумал и забыл...

вод или в доильные ведра. В последнем случае необходима специальная молочная комната для первичной обработки (фильтрация и охлаждение) молока и его хранения. Придется иметь помещение для козлов и молодняка, систему отопления и горячего водоснабжения, канализацию, помещения для переработки и упаковки молока и продуктов из него.

Важный вопрос — приобретение животных высокопродуктивных и с хорошим качеством молока. Хотя 2–3-месячные зааненские козочки стоят не так уж и дорого — около 10 тысяч рублей, а взрослые козы — около 30 тысяч, приобрести достаточное количество животных в нашей стране нелегко. При наличии денег хороших коз возможно купить за рубежом — в США, Новой Зеландии, Голландии, Франции, Швеции. Цены на рядовых животных там, возможно, даже ниже российских, но следует принять во внимание как сложности в получении разрешения на ввоз сельскохозяйственных животных в Россию, так и стоимость экспортных ветеринарных сертификатов (обслуживание карантина, тесты и т.д.), а также транспортные расходы и сложности акклиматизации животных.

Не исключено, что более перспективно начать закупки местной русской козы (по цене до 3 тысяч рублей за голову) и зааненских козлов для поглотительного скрещивания. Через несколько поколений после соответствующего отбора вы сможете иметь неплохое дойное стадо. Для исключения близкородственного скрещивания и улучшения поголовья очень важно периодически менять козлов-производителей, от которых в большой степени зависит удоиность коз.

Придется позаботиться о приобретении доильного оборудования для коз, производство которого налажено на нескольких российских предприятиях (подробнее о доильном оборудовании для коз читайте на 36-й стр. этого номера «АО»). Потребуются небольшие (на 200–500 литров) накопители-охладители молока или небольшие генераторы ледяной воды, небольшие (от 200 л) пастеризаторы и сырные ванны. Вам понадобится и много другого оборудования, стоимость которого желательно оценить еще до того, как вы начнете делать первые вложения.

Важна и серьезная поддержка знающего коз ветеринарного врача. Работы для него будет много. Также вам придется часто общаться с ветеринарной службой и СЭС вашего района.

Подумайте о реализации будущей продукции. При достаточно больших ежедневных объемах произведенного на ферме молока (от 100 л) полностью продать его самостоятельно практически невозможно. В летнее время сырое молоко можно поставлять дачникам, в близлежащие санатории и детские лагеря или вывозить на ближайший рынок, имея своего продавца. Можно также организовать на ферме или на ближайшем молокозаводе его пастеризацию или стерилизацию (возможно, даже сгущение или высушивание), переработку в йогурт, сметану, сливки, творог, сыры различных видов и сортов. При продаже продуктов из козьего молока через торговую сеть надо будет решать все необходимые формальности, а также вопросы упаковки продукции, доставки ее по графику и т.д.

Вы должны иметь в виду, что пока еще в России покупатели не привыкли к продуктам из козьего молока. Из-за плохого качества молока, полученного от местных коз, на него нередко смотрят как на нечто полезное, но очень противное. Если вы не имеете возможности организовать мощную рекламную кампанию, то лучше осваивать этот рынок постепенно, «воспитывая» своего покупателя. Будьте готовы периодически получать из торговой сети возвраты нереализованной продукции, особенно в летнее время.

Кроме молочных продуктов, можно торговать молодняком — козочками для разведения, козликами или взрослыми козлами и козами на мясо. Вероятно, можно продавать сырые или выделанные козьи шкуры, козий навоз или компост. Оставшимися от переработки молока сывороткой или обратом можно выкармливать молодняк других животных — ягнят, поросят или телят. Все это должно принести дополнительный доход вашей ферме.

Резерв вашей доходности находится в повышении удоиности животных (но не беспредельно, иначе получите много проблем со здоровьем животных), снижении накладных расходов, получении на старте долгосрочного недорогого кредита. На Западе владелец фермы на 100 голов дойных коз (без наемных работников) имеет в год 18–25 тыс. долларов прибыли. В нашей стране необходимо учитывать нестабильную, постоянно меняющуюся политику государства, особенно в части налогового законодательства и отношения к фермерам.



ВЫСТАВКИ

AGRITECHNICA
The World's No. 1

AGRITECHNICA
The World's No. 1

Hannover
15. - 19. November 2011
Exklusivtage 13./14. November

Hannover
15. - 19. November 2011

Agritechnica-2011. Форум мирового сельхозмашиностроения

В выставочном комплексе Ганновера (ФРГ) с 13 по 19 ноября 2011 года прошла очередная выставка сельскохозяйственной техники Agritechnica-2011. Этот крупнейший в мире форум сельскохозяйственных машиностроителей собрал под своей крышей рекордное количество экспонентов — 2700 фирм из 48 стран мира, стенды которых посетило также рекордное число визитеров — 415000 человек со всей планеты, в том числе 2300 специалистов из России.

В преддверии Agritechnica на суд экспертной комиссии было представлено более 300 новинок, двум из которых присуждены золотые медали выставки и тридцати девяти — серебряные.

В этом номере «АО» мы рассказываем о наиболее интересных экспонатах и событиях Agritechnica-2011. ➔





Одну из двух золотых медалей экспертная комиссия выставки Agritechnica-2011 присудила компании AGCO за разработку виртуальной сцепки Guide Connect — системы, позволяющей одному водителю управлять сразу двумя тракторами.

В реальности это выглядит так: впереди едет трактор с водителем, за ним — вторая машина уже без водителя. Водитель ведущего трактора контролирует обе машины и имеет полный доступ к панели управления ведомого трактора.

Оба транспортных средства сообщаются по радиосвязи и управляются с помощью высокоточной техники на основе сигналов GPS.

Благодаря одновременной работе двух тракторов резко возрастает производительность труда тракториста.

К тому же два небольших трактора можно использовать более гибко, чем одну в два раза более мощную машину. Да и нагрузка на почву от двух тракторов меньше, чем от одного.



Вторая золотая медаль выставки Agritechnica-2011 была присуждена компании Krone за разработку рулонного пресс-подборщика Ultima Non-Stop, который может на ходу производить обмотку и выгрузку рулонов, не прекращая работы по подбору и прессованию нового рулона.

Это стало возможным благодаря системе регулирования предварительной камеры с функцией предварительного прессования.

В результате облегчается работа водителя; увеличение пропускной способности машины может составить до 50%.



Один из наиболее заметных стендов на Agritechnica-2011 принадлежал компании Claas.

Незадолго до открытия выставки, в ноябре 2011 года, Claas отметил юбилей: на предприятии в городе Харзевинкель с конвейера сошел 30-тысячный кормоуборочный комбайн Jaguar. По этому случаю на выставке Agritechnica-2011 была представлена модель Jaguar 980 в максимальной комплектации с особым лаковым покрытием черного цвета. Специально для этой машины на заводе в Бад-Заульгау были изготовлены приставка Orbis 900 и другие компоненты для Jaguar эксклюзивного дизайна, символически подводящего итоги огромной работы компании.

Как известно, Claas уже давно является лидером на рынке самоходных кормоуборочных комбайнов — каждая вторая машина этой категории, поступающая на мировой рынок, выпускается под маркой Jaguar.

На Agritechnica-2011 компания Claas отметила еще одно событие — занесение в Книгу рекордов Гиннеса нового мирового достижения по обмолоту зерна. Дело в том, что 1 сентября 2011 года в Великобритании на полях сельскохозяйственного предприятия графства Линкольншир стандартный комбайн Lexion 770 с гусеничным ходовым механизмом, с жаткой Vario шириной 12 метров и с подключенной соломорезкой за 8 часов работы (контрольное время, в течение которого представители Книги рекордов фиксировали данные по уборке зерна) собрал 675,84 тонны зерна. Это на 22,5% больше предыдущего рекорда, поставленного в 2008 году. Причем указанного результата Claas Lexion достиг при меньшей на 11% мощности двигателя и более низком расходе горючего по сравнению с предыдущим рекордом.

Однако даже после фиксации представителями Книги рекордов Гиннеса рекорда



по итогам 8 часов работы Lexion 770 двигатель не заглохнул и работал в поле в общей сложности почти 20 часов, включая ночную смену. За это время было обработано 130 га и собрано более 1361 тонны пшеницы.

Мощность двигателя комбайна-рекордсмена составляет 431 кВт/586 л.с., ➔



Стенд Claas на Agritechnica-2011



Юбилейный 30-тысячный Jaguar 980 на сборочном конвейере завода Claas в городе Харзевинкель



Lexion 770 во время установления мирового рекорда на полях Великобритании

он работает с использованием APS Hybrid System с закрытым молотильным барабаном и снабжен системами поддержки водителя Cemos (помощь при регулировке), GPS Pilot (автоматическое управление) и Cruise Pilot (регулировка пропускной способности). Благодаря этому комбайнеры Йенс Броер (Jens Broer) и Кристиан Мекманн (Christian Meckmann), установившие мировой рекорд, смогли координировать функции машины, в процессе работы анализировать и при необходимости корректировать условия обмолота.

Представители компании Claas утверждают, что установка мирового рекорда не была самоцелью команды. Более масштабная задача — выяснить, каковы реальные

возможности комбайна в неблагоприятных погодных условиях, поскольку в утренние и вечерние часы Lexion 770 «вел борьбу» с влажностью зерна, доходившей до 18%. В результате было доказано: использование комбайна Lexion существенно увеличивает эффективное время обмолота, а производительность комбайна одинаково высока и ночью, и при неблагоприятных погодных условиях.

В числе прочих новинок от Claas, представленных на Agritechnica-2011, серебряной медали выставки удостоилась разработка компании (совместно с фирмой Weidemann) систем помощи водителю Vertical Lift System (VLS) и Smart Handling. Благодаря этим системам удалось повысить эксплуа-

тационную надежность телескопического погрузчика Scorpion и одновременно значительно повысить эффективность работы.

Системы VLS и Smart Handling интуитивно помогают оператору при совершении типичных рабочих движений машины. Благодаря синхронному и согласованному движению подъемного и выталкивающего цилиндров рабочие процессы протекают более легко и плавно.

Система Smart Handling отслеживает момент, когда может наступить опрокидывание погрузчика: при наступлении переверса телескопическая стрела автоматически слегка задвигается или ограничивается ее дальнейшее выдвижение, при этом функции гидравлики не отключаются.



Команда победителей



Сертификат Книги рекордов Гиннеса

Официальный представитель Книги рекордов Гиннеса объявляет о вручении компании Claas сертификата, подтверждающего мировой рекорд



Техника будущего от Claas



Телескопические погрузчики Scorpion с системами Vertical Lift System и Smart Handling

Компания John Deere представила на Agritechnica-2011 водительское кресло Active Seat II, заслужившее серебряную медаль.

Active Seat II — это инновационная концепция водительского кресла, активные компоненты которого впервые состоят из электрических и электронных конструктивных элементов. Использование этой системы с электроприводом обеспечивает по сравнению с существовавшими до настоящего времени гидравлическими системами более быструю приемистость, дополнительное сокращение колебательных нагрузок при одновременном сокращении энергоемкости на 90% (54 Вт вместо 500 Вт).



Еще одна новинка от John Deere — система оптимизации логистики Machine Sync, получившая серебряную медаль Agritechnica-2011.

Транспортировка зерна во время уборки несколькими комбайнами на больших полях или, наоборот, на отдаленных друг от друга небольших участках часто становится ограничивающим фактором.

Водитель отвозящего зерно грузовика не знает ни точного уровня наполнения бункера комбайна, ни его положение и направление движения на поле. Система оптимизации логистики Machine Sync состоит из комбинации передатчик-приемник между комбайном и трактором. Тракторист видит на мониторе положение, направление движения и уровень наполнения бункера комбайна.

В результате грузовик целенаправленно подбегает сначала к комбайну с самым наполненным бункером, что позволяет избежать ненужных проездов по полю.

Компании John Deere и Grimme представили на Agritechnica-2011 новую разработку Potato Suite, обеспечивающую лучшее качество картофеля благодаря управлению трактором через картофелеуборочную машину.

Благодаря системе Potato Suite, получившей серебряную медаль выставки, руление трактором осуществляется картофелеуборочной машиной, скорость движения регулируется в зависимости от скольжения ботвичной ленты, загрузки сепаратора и степени заполнения роющего транспортера. Кроме того, картофелеуборочная машина имеет доступ к гидравлическим управляющим устройствам и регулирует работу трактора на поворотных полосах.



Letken получил серебряную медаль выставки за разработку системы автоматической регулировки давления на сошники двухдискового сошника OptiDisc с заглубляющим роликом, которая обеспечивает постоянную глубину закладки семян независимо от изменившихся почвенных условий и скорости движения. Сенсор на заглубляющем ролике регистрирует изменение давления и передает параметр центральной системе для регулировки давления на сошник. Благодаря тому, что изменение давления у заглубляющего ролика компенсируется автоматической системой регулирования давления на сошники, давление у заглубляющего ролика и тем самым глубина заделки семян остаются неизменными независимо от изменяющихся условий. При проезде от супесчаного участка через суглинистый до песчаной низины отпадает необходимость ручного регулирования давления на сошники. Равномерные всходы создают основу для хорошего развития посевов со сниженными дозами удобрений и средств защиты растений.



Компания Kverneland представила на Agritechnica-2011 GeoSpread — систему посегментного подключения ширины захвата разбрасывателя удобрений на основе сигналов GPS с возможностью онлайн-изменения точки подачи на диск. Оборудованный системой GeoSpread центрифужный разбрасыватель помогает автоматизированно и оптимально разбрасывать удобрения на краю поля, на поворотных полосах и на клиньях. GeoSpread, получившая серебряную медаль выставки, работает на технике вне зависимости от фирмы-производителя и на всех универсальных терминалах, поддерживающих посегментное подключение на базе Isobus.

Компания Amazone получила серебряные медали Agritechnica-2011 за разработку систем HeadlandControl и WindControl для разбрасывателей удобрений. Система HeadlandControl позволяет осуществлять оптимизированное разбрасывание удобрений на пограничных участках полей. До сих пор корректное разбрасывание удобрений можно было провести только на небольшом числе пограничных участков. Система HeadlandControl состоит из автоматически переключаемого, самоочищающегося устройства разбрасывания на границах (AutoTS) и программного обеспечения для управления устройством разбрасывания на границах, которое учитывает трехмерные свойства шлейфа разбрасывания при перехлесте и осуществляет соответствующие коррективы. Характеристики распределения внутри шлейфа изменяются всегда таким образом, чтобы они подходили к соответствующему участку границы или перехлеста. При этом с самого начала учитываются и результаты запланированных последующих проездов. Система WindControl разработана для компенсации воздействия ветра при использовании центрифужных разбрасывателей. Цель при этом — равномерная и соответствующая установленным дозам подкормка пашни и полей даже при сложных ветровых условиях. Разбрасыватель оснащен метеостанцией, которая регистрирует дующий в каждый конкретный момент в зоне шлейфа разбрасывания ветер по его силе и направлению.



Французский производитель оборудования для сельского хозяйства Kuhn представил на Agritechnica-2011 несколько новинок, некоторые из которых актуальны и для российского рынка. Впервые публике показан почвообрабатывающий агрегат Dominator в цветах и под маркой Kuhn производства Kuhn Krause (завод Krause, США, был присоединен к группе Kuhn в 2011 году). В России эти машины, адаптированные к нашим условиям с точки зрения производительности, мощности и ширины захвата, появятся уже весной 2012 года.

Еще одна новинка от Kuhn, показанная на Agritechnica-2011, — 16—18-рядная сеялка точного высева Maxima TRX. Оборудуется бункером для внесения удобрений емкостью 4300 литров. Появление такой широкозахватной сеялки производитель объясняет своим желанием выпускать технику, максимально адаптированную к потребностям российского рынка. Продажи Maxima TRX в России начнутся уже весной 2012 года.



«Я был страшно огорчен тем, что увидел»

Генеральный советник ГНУ ГосНИТИ Александр Ежевский делится своими впечатлениями от выставок SIMA-2011 (Париж) и Agritechnica-2011 (Ганновер)



Александр Ежевский

— Александр Александрович! В 2011 году в Европе прошли две крупнейшие выставки сельхозтехники — SIMA в Париже и Agritechnica в Ганновере. На обеих выставках вы, как всегда, были, внимательно осматривали там каждый агрегат. Расскажите, пожалуйста, о ваших впечатлениях.

— Ну, что можно сказать об этих выставках... Я был страшно огорчен тем, что увидел... Потому что в очередной раз стало ясно: наше отечественное сельхозмашиностроение крупно отстало за минувшие годы. Раньше мы все-таки на пятки наступали нашим западным коллегам, шли с ними более или менее ровно. Первую в мире дизелизацию тракторов, между прочим, сделал Советский Союз. А теперь наше отставание от Запада слишком велико.

Там вовсю внедряются новейшие технологии земледелия и животноводства. Благодаря этим технологиям сегодня средняя урожайность зерновых в мире — 35 центнеров с гектара, в Германии — 72, во Франции — 74, в Великобритании — 70, в США — 72. В Белоруссии, на плохих землях, — 34 центнера с гектара! А в России — в пределах 22 центнеров... Это совершенно недопустимо!

Производительность труда в российском сельском хозяйстве в 6–8 раз ниже, чем за рубежом. Вот что такое современные технологии, которых у нас пока маловато.

Все западные тракторы уже работают в соответствии с требованиями экологичности Евро-3. Готовятся к переходу на Евро-4 и Евро-5. А мы пока и о Евро-3 только мечтать можем.

Мы кричим, что производим много зерна, даже экспортируем его. Да, но почему? Потому что скот порезали — было 55 миллионов голов КРС, осталось меньше 20 миллионов, потребность в фураже резко сократилась, вот и экспортируем. А на самом деле мы далеко еще не вышли даже на уровень 90-го года: тогда зерна в России произвели 117 миллионов тонн, в 2011-м — 93,9 миллиона.

А возьмите производство зерна на душу населения. Канада производит 1,7 тонны на человека, США — 1,4 тонны, Франция — 1,1 тонны, Белоруссия — 0,9. А мы производим пока 0,65 тонны на человека. А надо производить, чтобы обеспечивать себя мясом и всеми остальными основными продуктами, тонну на человека!

Посмотрите на урожайность картофеля в мире. Германия получает 440 центнеров с гектара, Франция — 438 центнеров, Белоруссия — 186. А Россия — 142,7 центнера с гектара.

Урожайность сахарной свеклы в мире — в среднем 530 центнеров с гектара, в Германии — 675 центнеров, во Франции — 937 центнеров, в Великобритании — 595, в Белоруссии — 450. А в России — 350 центнеров с гектара.

Удой молока на корову в Канаде — 8,4 тонны в год, в Германии, Франции, Великобритании — около 7 тонн. В России — 4,2 тонны.

В 1990 году Россия производила 55,8 миллиона тонн молока, а в 2011 году — 31,8 миллиона. Новая стратегия развития отечественного сельского хозяйства предполагает, что к 2020 году мы будем производить 36 миллионов тонн молока. То есть мы даже не собираемся выйти на уровень 1990 года!

Мяса в 1990 году мы произвели 10,1 миллиона тонн, в прошлом году — 7,4 миллиона тонн.

Возьмите данные о среднесуточных привесах свиней. В высокоразвитых странах — 750–800 граммов в сутки, а у нас пока 414 граммов. Поэтому у нас себестоимость свинины — 80 рублей за килограмм, а у них — 60.

Сейчас откроют ворота на Запад, и что?

Ну, несколько лет еще можно продержаться на пошлинах и так далее. А потом? При вступлении в ВТО наше сельское хозяйство оказалось неконкурентоспособно. Расходуем на единицу продукции горючего в 1,5–2,5 раза больше, чем на Западе, семян, пестицидов — в 1,5–2 раза.

Россия сегодня располагает 8,3 процента мировых запасов пахотных земель, более чем 20 процентами мирового ресурса пресной воды. На Россию приходится 8 процентов мирового производства минеральных удобрений. А население у нас — 2 процента от общей численности людей на планете. И при этом мы 35 процентов продовольствия завозим из-за рубежа. Безумие! Преступление перед человечеством, мягко говоря! С нас мир рано или поздно спросит: как же так, имея такие ресурсы, Россия не может даже сама себя накормить, вместо того чтобы кормить весь мир — почему?

— Давайте все-таки вернемся к главным европейским выставкам сельхозмашиностроения 2011 года. Каковы, на ваш взгляд, основные сегодняшние тенденции отрасли?

— Как известно, сегодня из семи миллиардов населения мира один миллиард голодает. В ближайшей перспективе население планеты возрастет до девяти миллиардов. Таким образом, речь идет о необходимости значительного увеличения производства продуктов сельского хозяйства. В то же время возможности увеличения количества пахотных земель на планете ограничены. Где выход? Только в повышении продуктивности полей и ферм, другого пути нет.

Анализ крупнейших мировых сельскохозяйственных выставок и вообще всей информации о сельском хозяйстве показывает, что основными направлениями развития аграрного комплекса планеты являются увеличение производства сельхозпродукции, повышение ее качества; резкое снижение потерь на всех этапах производства: при уборке урожая, его транспортировке, хранении; ресурсосбережение, сокращение материальных затрат на единицу продукции: топлива, семян, агрохимии, удобрений. Особый вопрос — экология в самом широком плане: защита почв от уплотнения, их

НАША СПРАВКА

Александр Александрович Ежеский — почётный академик РАСХН, Герой Социалистического Труда, заслуженный машиностроитель СССР.

Родился в 1915 году.

Выпускник Иркутского сельскохозяйственного института (1939 г.).

1940—1941 гг. — ассистент, старший преподаватель Иркутского сельскохозяйственного института.

1941—1943 гг. — начальник ремонтно-механических мастерских.

1943—1945 гг. — главный инженер Иркутского авторемонтного завода.

1945—1947 гг. — главный инженер Иркутского автооборочного завода.

1947—1951 гг. — директор Иркутского автооборочного завода.

1951—1953 гг. — директор Алтайского тракторного завода им. М. И. Калинина, г. Рубцовск.

1953—1954 гг. — директор завода «Ростсельмаш».

1954—1957 гг. — заместитель, первый заместитель министра тракторного и сельскохозяйственного машиностроения СССР.

1957—1962 гг. — заместитель, начальник отдела автомобильного, тракторного и сельскохозяйственного машиностроения Госплана СССР, член Госплана СССР.

1962—1980 гг. — председатель Всесоюзного объединения «Союзсельхозтехника» Совета Министров СССР, с июля 1978 г. — Государственного комитета по производственно-техническому обеспечению сельского хозяйства.

1980—1988 гг. — министр тракторного и сельскохозяйственного машиностроения СССР.

1989—1991 гг. — главный советник Торгово-промышленной палаты СССР.

1991—2005 гг. — генеральный советник «Трактороэкспорта».

С 2005 г. по настоящее время — генеральный советник ГНУ ГоеНТИИ.

Автор более 130 научно-практических публикаций, в том числе 4 книг. А.А. Ежеский в составе авторских коллективов и самостоятельно разработаны и запущены в широкомасштабное производство тракторы с дизельными двигателями, семейство высокопроизводительных уборочных машин — самоходных широкозахватных комбайнов, комбайн «Дон-1500» и другая техника.

осушение, обводнение и прочие мелиоративные мероприятия. Отдельная тема — создание наиболее благоприятных условий для жизни растений или животных, чтобы получать от них максимум продукции. Далее — забота о комфорте человека, занятого в сельском хозяйстве. И так далее, и так далее.

Но в чем сегодня основа всех этих процессов, в чем изюминка? Все-таки во внедрении высокоточных ресурсосберегающих технологий сельскохозяйствен-

ного производства. Точность во всем: при посеве, внесении минеральных удобрений и пестицидов, при кошении, точность измельчения. Точность везде — от управления конкретным агрегатом до управления всем хозяйством!

Красной нитью через эти две выставки прошла тема, которую можно сформулировать так: «Умное сельское хозяйство с электронной головой». Это совершенно новый подход ко всему аграрному производству в принципе: широкое применение электроники, разнообразное программное обеспечение всех технологических процессов.

Если раньше мы обращали внимание на единицу производства — на комбайн, трактор, оснащали их электроникой, системами автоматического вождения, то сейчас речь идет не об одной единице техники, а о машинно-тракторном агрегате в целом. Идет гармонизация и синхронизация машинно-тракторного агрегата. Что это такое? Это единая связка, к примеру, картофелеуборочного комбайна и трактора, пресс-подборщика и трактора и так далее. Раньше трактор тянул за собой какую-нибудь машину или прицеп, и как эта машина ехала за трактором — это был вопрос мастерства водителя. Сейчас именно прицепной агрегат командует трактором. Идет, предположим, картофелеуборочный комбайн, и в зависимости от того, какова скорость работы его подкапывающего механизма, элеватора, комбайн дает команду трактору ехать медленнее или быстрее. То же самое и с пресс-подборщиком. И так во всем.

— *Могли бы вы привести конкретные примеры новых разработок, представленных на выставках в прошлом году, которые произвели на вас наибольшее впечатление?*

— Все основные производители сельхозтехники и оборудования так или иначе интересны и стараются предложить потребителям что-то новое.

Ну вот, например, компания AGCO получила золотую медаль выставки Aggitechnica-2011 за уникальную разработку системы управления трактором. Сейчас, как известно, в тракторостроении наблюдается тенденция к увеличению мощности двигателя машины, она достигает уже 600 лошадиных сил. Но большая мощность — это тяжелая машина. Значит, она будет излишне уплотнять почву. А это уже проблема — сильно уплотненная почва снижает урожай на 20 процентов! Значит, дальнейшего увеличения мощности трактора уже быть не должно. И вот предлагается другой путь: вместо трактора в 600 лошадиных сил иметь два по 300. Тяжелый мощный трактор ведь, кроме всего прочего, трудно использовать

круглый год. Ну, на почвообработке, на посеве он будет работать, но в транспортных целях трактор в 600 лошадиных сил круглый год использовать не будешь. А два трактора по 300 сил можно использовать круглый год, они легче. Однако встает вопрос: а как же производительность труда? И вот AGCO предлагает такую схему: два трактора, но один тракторист. Подумать только: один тракторист управляет двумя тракторами! В одном он сидит сам, а вторым управляет через навигационную систему. Вот это пример гармонизации и синхронизации. *(Об инновации компании AGCO читайте также на 18-й стр. этого номера.)*

А вот пример еще одного умного подхода — интеллектуальная мощьность. Фирма Claas разработала такую систему. Работает комбайн мощностью, условно говоря, 400 лошадиных сил. Но в данный конкретный момент для жатки, предположим, 400 сил не требуется, нужно 100 максимум. Приемной камере тоже 400 сил не надо. А вот когда до молотильного барабана дело доходит или до ротора — вот тогда нужна полная мощьность. А потом на очистке опять 400 сил не надо. И что придумал Claas: электроника регулирует мощьность двигателя так, чтобы он выдавал столько сил, сколько нужно в данный момент. Отсюда экономия горючего до 25—30 процентов.

Очень важный вопрос — точность выполнения технологического процесса. Точность нужна везде. Глубина заделки семян у сеялок должна соблюдаться всегда, даже если почва идеально не выровнена. Если нужно 4 сантиметра, столько должно быть везде. Если семена заделать на разную глубину, растения взойдут в разные сроки, одни будут угнетать другие, будет неодновременное созревание урожая и так далее, в результате — потери урожая от 5 до 20 процентов. И вот что предлагает компания Lemken: на каждом сошнике посевного агрегата стоит датчик и дает команду, где нужно больше уплотнять почву, где меньше, в результате все семена заделываются на одинаковую глубину. *(Об инновации компании Lemken читайте также на 21-й стр. этого номера.)*

На SIMA-2011 компания New Holland получила золотую медаль за пресс-подборщик, который не только обматывает тюк, но к нему сразу выдает информацию о содержании полезных веществ в этом тюке. И когда фермер будет составлять кормовой баланс для своих коров, у него будет полная и точная информация о питательности каждого конкретного тюка.

*Беседу вел
Антон РАЗУМОВСКИЙ*

Лучшие препараты для сельского хозяйства делают в Кирове

Предприятия «Восток» и «БиоХимЗавод» (г. Киров) представили свои разработки и продукцию на международной специализированной торгово-промышленной выставке «Зерно. Комбикорма. Ветеринария-2012» в Москве.

Международная специализированная торгово-промышленная выставка «Зерно. Комбикорма. Ветеринария», проводимая в Москве на ВВЦ уже на протяжении 16 лет, является крупнейшим тематическим форумом в России, странах СНГ и Восточной Европы и пользуется заслуженным признанием среди специалистов.

«Восток» и «БиоХимЗавод» могут конкурировать с иностранными производителями

Научные разработки и созданные на их основе технологии и препараты, представленные на выставке «Зерно. Комбикорма. Ветеринария-2012», позволяют увеличить рентабельность сельского хозяйства, снизить риски, связанные с аграрным бизнесом.

С продукцией ООО «Кировский БиоХимЗавод» («КИБИХ») и ООО «Восток» многие посетители и участники выставки «Зерно. Комбикорма. Ветеринария» уже знакомы. Основной спрос у представителей сельскохозяйственного

производства — на сорбенты и на зарекомендовавшие себя на рынке кормовые добавки, дрожжи и т.п.

Сегодня ситуация такова, что огромную конкуренцию российским организациям составляют европейские компании, и чувствуется, что они прочно закрепляются на внутреннем рынке. Но в некоторых продуктах присутствуют генно-модифицированные компоненты, что пагубно сказывается на всей российской агропромышленной отрасли.

Тем не менее продукция ООО «КИБИХ» и ООО «Восток» достойно представлена на российском рынке и по многим качественным и экономическим характеристикам не уступает аналогам зарубежного производства. Даже в условиях нарастающей конкуренции и большого предложения ООО «КИБИХ» и ООО «Восток» занимают достаточно высокое место в рейтинге участников рынка.

Главная отличительная особенность препаратов, произведенных в ООО «КИБИХ» и ООО «Восток», — отсутствие в них генно-модифицированных составляющих, что делает использова-

ние этих препаратов безопасным и более эффективным.

Стабильность и надежность

Одними из конкурентных преимуществ ООО «КИБИХ» и ООО «Восток» являются значительные производственные мощности и длительный стаж работы, сотрудничество со многими профильными научно-исследовательскими институтами, знающими возможности этих кировских предприятий. Сельскохозяйственные производители ценят в ООО «КИБИХ» и ООО «Восток» стабильность и надежность. Регулярное участие в сельскохозяйственных выставках позволяет этим предприятиям не отставать на достигнутом, ориентируясь на опыт конкурентов, совершенствовать качество и ассортимент выпускаемой продукции, завоевывать новые рынки сбыта.

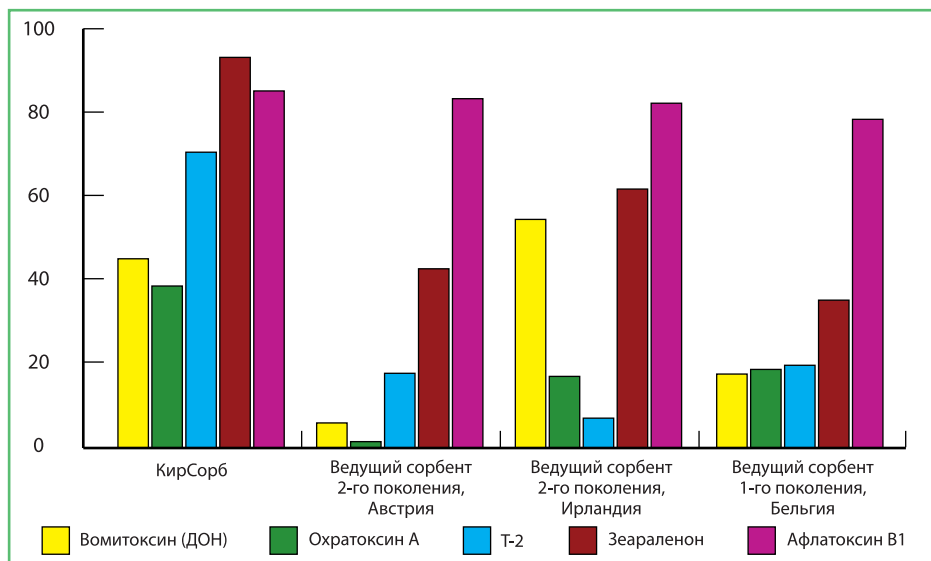
«КИРСОРБ» — возможности современной биотехнологии для сельского хозяйства

Защищенный несколькими российскими и международными патентными заявками, новый сорбент «КИРСОРБ» создан на основе инновационных технологий, в том числе с использованием специального бифункционального белка. В состав композиции сорбента входит некоторое количество клеточной стенки дрожжей и бентонита, чтобы гарантировать плавный переход потребителей на «КИРСОРБ» с сорбентов второго поколения.

«КИРСОРБ» превосходит по противодействию микотоксинам и повышению привесов ведущие сорбенты второго поколения, что подтвердили его испытания на бройлерах, несушках, поросятах и кроликах.

Одного килограмма «КИРСОРБА» на тонну корма достаточно, чтобы гарантировать здоровье животных и максимальные показатели животноводства. Даже в отсутствие микотоксинов «КИРСОРБ» обеспечивает двухпроцентное повышение привесов бройлеров благодаря иммуно-модулирующему действию и улучшению нуклеотидного питания.

В следующем номере «АО» мы продолжим разговор о выставке «Зерно. Комбикорма. Ветеринария-2012» и об участии в ней ООО «КИБИХ» и ООО «Восток».



Микотоксин-связывающая способность (%) в модельных условиях, с использованием смеси 4 «трудных» токсинов, 1 мг/л каждого, и 5 г/л сорбента, рН 6,5, 37°C, 60 мин. Дрожжи кормовые вырабатываются по ГОСТ 20083-74.

Конструкция современных кормоуборочных комбайнов: что предлагают разные производители

Иван Баскаков, кандидат технических наук, доцент кафедры сельскохозяйственных машин

Алексей Чернышов, инженер кафедры сельскохозяйственных машин

(Воронежский государственный аграрный университет имени императора Петра I)



В настоящее время российский парк кормоуборочных машин состоит из самоходных и прицепных комбайнов, пресс-подборщиков, косилок, граблей, ворошителей и т.д. Причем разнообразие сельскохозяйственных машин постоянно увеличивается, а их конструкция постоянно совершенствуется.

Самоходные кормоуборочные комбайны в России представлены в основном фирмами Claas, John Deere, Krone, New Holland, ПО «Гомсельмаш», «Ростсельмаш» и другими.

За последние годы доля зарубежных кормоуборочных комбайнов в нашей стране резко возросла. Так, за 2005–2010 годы ввоз кормоуборочных комбайнов компании Claas (новой и бывшей в эксплуатации) на таможенную территорию РФ составил более 660

единиц, John Deere — более 230 единиц. Присутствие фирм New Holland и Krone в России характеризуется незначительными продажами — до 10 единиц в год. В целом с 2005 по 2010 год в Россию было поставлено более 4400 единиц самоходных кормоуборочных комбайнов, в том числе производителями стран СНГ — 3335 единиц, производителями стран дальнего зарубежья — более 1070 единиц [2].

Таким образом, на полях страны ра-

ботает большое количество современных кормоуборочных комбайнов российских, немецких, американских, белорусских и других производителей. Перед сельскохозяйственными товаропроизводителями стоит задача эффективного их использования, что невозможно без знания конструкции и технологических процессов машин.

Износ рабочих органов кормоуборочных комбайнов более интенсивный, чем износ самого самоходного шасси. Повышение надежности работы технологических органов резко увеличивает металлоемкость и цену конструкции. Поэтому в настоящее время рабочие органы изготавливают в виде быстросъемных технологических модулей, которые легко можно заменить после гарантийного срока службы (4–5 сезонов) или при ремонте.

Современные кормоуборочные комбайны различных компаний имеют следующие общепринятые технологические модули: питающий аппарат, измельчающий аппарат, плющильный аппарат, ускоритель потока кормовой массы, силосопровод.

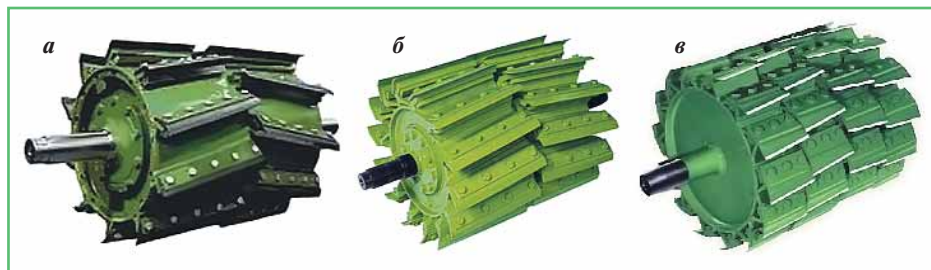
Технологический процесс работы кормоуборочного комбайна протекает следующим образом. Адаптер сужает поток поступающих растений и направляет его в горловину приемного канала. Далее растения захватываются подпрессовывающими вальцами, подпрессовываются и подаются на измельчающий барабан, с помощью которого кормовая масса измельчается и направляется к зернодробилке, где происходит дробление зерен кормовой культуры. Потом масса поступает в ускорительный барабан, который создает плотный поток кормовой массы, направляемый в силосопровод. По силосопроводу измельченная масса подается в движущееся рядом или прицепленное к комбайну сзади транспортное средство. С помощью козырька силосопровода осуществляется изменение направления движения потока измельченной массы для обеспечения

равномерного заполнения транспортного средства.

Основные отличия между комбайнами разных производителей связаны с особенностями технических решений конструкций рабочих органов.

Питающий аппарат почти всех самоходных кормоуборочных комбайнов состоит из нескольких валцов, обеспечивающих уплотнение кормовой массы и ее подачу к измельчающему аппарату. Количество подпрессовывающих валцов у разных производителей варьируется от 4 до 8.

Наибольшее распространение получили четырехвалцовые схемы питающих устройств. Такие питающие аппараты устанавливаются на комбайны New Holland FR 9000-й серии, Claas Jaguar, John Deere 7050-й серии, «Палессе FS80», PCM-1401 и PCM-1701. На комбайнах Krone BiG X и «Палессе FS8060» устанавливаются шестивалцовые питатели, а «Дон-680М» и «Палессе FS60» имеют пятивалцовую схему. Ширина питающих аппаратов находится в диапазоне от 650 мм («Палессе FS60») до 860 мм (New Holland FR9090).



*Измельчающие барабаны кормоуборочных комбайнов
а – фирма Krone;
б – фирма Claas;
в – барабан Dura-Drum фирмы John Deere*

Практически все питающие аппараты оснащаются металлодетектором и камнеуловителем, которые предотвращают попадание посторонних предметов внутрь машины.

Наиболее перспективным техническим решением являются подвижные подпрессовывающие валцы, которые способны изменять свое положение в вертикальной плоскости, что способствует уравниванию потока корма при неравномерной подаче кормовой массы. Подобные устройства уста-

навливаются, например, на комбайнах BiG X компании Krone [5].

Питающие аппараты большинства производителей имеют гидравлический привод (BiG X, John Deere, Jaguar, New Holland FR9090), но встречаются и устаревшие ременные приводы («Дон-680М»). С помощью изменения числа оборотов подпрессовывающих валцов регулируют длину измельчения кормовой массы. Гидростатический привод позволяет бесступенчато регулировать длину резки от 2,5 мм (BiG X) и выше.

Прогрессивным решением является установка рамы питающего аппарата на петлях. При этом после выполнения несложных вспомогательных операций питатель может свободно отводиться в сторону, как дверь, обеспечивая свободный доступ к измельчающему барабану. Подобная конструкция применена на комбайнах John Deere 7050-й серии [4].

Измельчающий аппарат большинства кормоуборочных комбайнов представляет собой технологический модуль с собственной несущей системой (рамой), благодаря которой обеспечивается его оперативный демонтаж для обслуживания и ремонта. Измельчитель всех производителей включает в себя следующие основные узлы: измельчающий барабан, противорежущую пластину, подбарабанье.

Измельчающий барабан большинства фирм (New Holland, Krone, «Ростсельмаш» и других) имеет V-образно установленные на нем ножи (см. рисунок), которые осуществляют непрерывный срез кормовой массы, так как один из шевронно расположенных ножей всегда находится в зацеплении с противорежущей пластиной. Однако компания Claas, начиная с Jaguar 930, усовершенствовала данную конструкцию, установив на барабан швыряющие ножи с плавной изогнутой гранью (см. рисунок), поверхность которой выступает в роли лопатки. Загнутые вперед по ходу вращения ножи обеспечивают высокое давление воздуха и, сле-



Питающий аппарат почти всех самоходных кормоуборочных комбайнов состоит из нескольких валцов, обеспечивающих уплотнение кормовой массы и ее подачу к измельчающему аппарату. Количество подпрессовывающих валцов у разных производителей варьируется от 4 до 8.

В целом ширина измельчающего барабана варьируется в диапазоне от 646 мм («Дон-680М») до 884 мм (New Holland FR9090), а диаметр — от 610 мм (John Deere 7050-й серии) до 750 мм («Дон-680М»). Большой размер барабана обеспечивает более качественный срез, но требует больших затрат энергии и вызывает большие инерционные нагрузки.



довательно, большую транспортирующую способность [7].

На кормоуборочных комбайнах John Deere 7050-й серии и «Палессе FS80» измельчающий аппарат состоит из многосекционного барабана, ножи в котором располагаются в четыре ряда (см. рисунок).

Все современные кормоуборочные комбайны оснащаются устройством самозатачивания ножей, регулировкой противорежущей пластины, реверсом измельчающего барабана.

Прогрессивным технологическим решением является саморегулируемое подбарабанье, которое предназначено для уравнивания потока корма в поперечном разрезе. В данном устройстве передняя часть днища барабана шарнирно соединена с противорежущей пластиной. При увеличении потока кормовой массы система автоматически изменяет зазор между измельчающим барабаном и днищем, для этого задняя часть днища имеет пружинную основу, которая позволяет удерживать зазор в оптимальных параметрах. Подобная конструкция Vari Stream применяется на кормоуборочных комбайнах BiG X компании Krone [5].

Привод измельчающего барабана, который является основным потреби-

телем энергии, практически у всех производителей осуществляется напрямую, непосредственно с коленчатого вала двигателя через высоконадежный, находящийся в постоянном натяжении многоручьевой ремень.

В целом ширина измельчающего барабана варьируется в диапазоне от 646 мм («Дон-680М») до 884 мм (New Holland FR9090), а диаметр — от 610 мм (John Deere 7050-й серии) до 750 мм («Дон-680М»). Большой размер барабана обеспечивает более качественный срез, но требует больших затрат энергии и вызывает большие инерционные нагрузки. Таким образом, самый узкий и самый большой барабан у «Дон-680М», но барабан New Holland

FR9090 имеет большую инерцию (до 670 кг) из-за значительно большей ширины. Самый маленький барабан у John Deere 7550, но он оснащается эксклюзивным барабаном Dura-Drum с четырьмя рядами ножей [4].

Частота вращения измельчающих барабанов большинства кормоуборочных комбайнов находится в диапазоне от 1000 до 1200 об/мин. Встречаются комбайны и с меньшими оборотами, например 838 об/мин у «Дон-680М» [3].

Плющильный аппарат предназначен для раздробления стеблей и зерен кормовой культуры. В основном доизмельчитель зерен состоит из двух рифленых цилиндрических валцов. Зубчатые ролики вращаются с различной скоростью в противоположных направлениях. Зерно продвигается между ними и измельчается. Подобная конструкция предусмотрена на комбайнах «Палессе FS80», Jaguar, John Deere 7050-й серии, BiG X.

Отличительной особенностью комбайнов New Holland серии FR9000 является возможность отвода доизмельчителя зерен в сторону и перемещения ускорителя вплотную к измельчающему барабану. При этом плющильный аппарат исключается из работы, а расстояние между ускорительным и измельчающим барабанами сокращается на 60% [6]. Данная система обеспечивает лучшую проходимость потока кормовой массы, высокую скорость прохождения материала, предотвращает зависание массы, снижает потребляемую мощность и т.д.

В целом диаметр плющильных валцов варьируется от 190 мм (PCM-1701) до 250 мм (Jaguar, BiG X). Количество рифов (зубьев) при этом колеблется в диапазоне от 77 (New Holland FR9090) до 166 шт. (BiG X).

На некоторых комбайнах устанавливаются роторные («Дон-680М») или бичевые («Палессе FS60») доизмельчители зерен [1].

За измельчителем зерен устанавливается ускоритель выброса, обеспечи-

Отличительной особенностью комбайнов New Holland серии FR9000 является возможность отвода доизмельчителя зерен в сторону и перемещения ускорителя вплотную к измельчающему барабану. При этом плющильный аппарат исключается из работы, а расстояние между ускорительным и измельчающим барабанами сокращается на 60%. Данная система обеспечивает лучшую проходимость потока кормовой массы, высокую скорость прохождения материала, предотвращает зависание массы, снижает потребляемую мощность.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННЫХ КОРМОУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ

Характеристики	Производитель									
	Claas	John Deer		Krone	New Holland	«Гомсельмаш»			«Ростсельмаш»	
Марка	Jaguar	7050-я серия		BiG X	серии FR	«Палесце FS»			PCM	«Дон»
Модели	930, 940, 950, 960, 970, 980	7250, 7350, 7450, 7550	7750, 7950	500, 650, 800, 1000	9040, 9050, 9060, 9080, 9090	FS 8060	FS80-2, FS80-5	FS60	1701, 1401	«Дон-680М»
Питающий аппарат										
Количество вальцов, шт.	4	4		6	4	6	4	5	4	5
Ширина, мм	730	660	780	800	860	770		650	680	
Измельчающий аппарат										
Тип	V-образный со швыряющими ножами	Многосекционный барабан с расположением ножей в 4 ряда		V-образный	V-образный	Многосекционный барабан с расположением ножей в 4 ряда		V-образный	V-образный	
Ширина барабана, мм	750	683	803	800	884	800		750	700	646
Диаметр барабана, мм	630	610		660	710	630		648	630	750
Количество ножей, шт.	20, 24, 28, 36	40, 48, 56		20, 28, 40	16, 24, 32	40		24	24	24
Частота вращения, об/мин.	1200	1000 (1150 у мод. 7550)	1200	1100	1130	1260	1200	1173	1200	838
Доизмельчитель зерен										
Тип	Вальцовый	Вальцовый		Вальцовый	Вальцовый	Активного типа	Вальцовый	Бичевой	Вальцовый	Роторный
Диаметр вальцов, мм	196, 250	216	240	250	200, 250	-	196	-	190	-
Количество зубьев, шт.	100, 125	-	-	123, 144, 166	77, 99, 126, 166	-	-	-	-	-
Разность скорости вращения, %	30	-	-	20, 40	10, 22, 50	-	-	-	20	-
Ускоритель выброса										
Диаметр ротора, мм	-	-	-	560	565	-	-	-	510	550
Силосопровод										
Угол поворота, градус	-	200		210	210	210		270	200	180
Двигатель										
Мощность, л.с.	412-830	382-689		510-1020	424-824	600	450	230	400-500	290

вающий подачу обработанной массы в транспортное средство плотной струей с большой скоростью, что позволяет эффективно использовать емкость транспортного средства.

Лопатки ускорителя могут иметь шевронное расположение на барабане (Jaguar), прямое («Дон-680М») или располагаться в три ряда (John Deere 7050-й серии). Количество лопаток колеблется в диапазоне от 4 («Дон-680М») до 12 штук (John Deere 7050-й серии). Диаметр ускорительного барабана равен примерно 500–600 мм, ши-

рина — 600–800 мм, частота вращения — 1600–2200 об/мин.

На некоторых кормоуборочных комбайнах для унификации деталей в качестве лопаток служат прямые ножи измельчающего барабана (John Deere 7050-й серии).

Прогрессивным конструкторским решением является подвижная задняя стенка ускорителя выброса (устройство Vari Stream комбайна BiG X). С помощью данного устройства можно изменять площадь проходного сечения при изменении потока кормовой мас-

сы. Регулировочный механизм задней стенки ускорителя на пружинной основе обеспечивает оптимальные параметры работы устройства.

Как правило, все современные кормоуборочные комбайны имеют прямой привод ускорительного барабана непосредственно с коленчатого вала двигателя через высоконадежный, находящийся в постоянном натяжении многоручьевый ремень.

Большинство кормоуборочных комбайнов имеют модульную конструкцию силосопровода, поэтому легко де-



монтируются при необходимости. Силосопровод имеет механизм поворота и козырек для изменения направления потока кормовой массы.

Современные зарубежные комбайны оснащаются автоматической системой управления силосопроводом, которая самостоятельно переведет его на про-

тивоположную сторону комбайна при развороте (Jaguar, John Deere и т.д.).

Инновационным решением является установка сканирующих датчиков на корпус силосопровода, которые в режиме реального времени отслеживают, как идет наполнение кузова, регулируют движение силосопровода, измеряют скорость и температуру потока (Jaguar), собирают точные данные о влажности культуры, ее урожайности, пропускной способности и т.д. (John Deere 7050-й серии). Как правило, все сведения отражаются на мониторе в кабине кормоуборочного комбайна.

Угол поворота силосопровода у большинства производителей составляет 200–220°. Однако некоторые комбайны имеют и другие углы поворота силосопровода, например 270° у «Палессе FS60» и 180° у «Дон-680М».

Повышение производительности комбайнов неумолимо влечет за собой большие затраты энергии. Поэтому мощность кормоуборочных комбайнов за последние 30 лет возросла в 3 раза. Например, Jaguar 690, выпущенный в 1983 году, имел двигатель мощностью 300 л.с., а современный BiG X 1000 оснащается уже двумя двигателями общей мощностью 1020 л.с.

С ростом энергонасыщенности связан и рост цен на самоходные кормоуборочные комбайны. Стоимость отечественных машин от зарубежных аналогов существенно отличается. Так, если средняя цена комбайна российского производства составляет 3 млн руб. без НДС, то средняя стоимость импортного комбайна составит 10,5 млн руб. без НДС [2].

По данным прайс-листов официальных дилеров, одним из самых недоро-

Биотроф 111

живой концентрат для заготовки основного корма

первый после Солнца...





гих самоходных кормоуборочных комбайнов является КСК-100А-3 (около 2 млн руб. без НДС) производства ПО «Гомсельмаш». В то время как цена не самого дорогого самоходного кормоуборочного комбайна BiG X 650 производства компании Krone составляет 384 тыс. евро, или более 15 млн рублей [2].

Все производители оснащают свои комбайны гидростатическим приводом ведущих колес, который обеспечивает наилучшее тяговое сцепление с почвой. Гидромоторы осуществляют привод каждого колеса в отдельности.

Все кормоуборочные комбайны, кроме самоходного шасси, состоят из навешиваемых на него сменных адаптеров, которые должны обеспечить

уборку всех возможных кормовых растений.

Практически все производители изготавливают подборщики и жатки для трав, жатки для уборки грубостебельных культур и приставки для сбора початков. Большой спектр адаптеров гарантирует большую загрузку кормоуборочного комбайна. Некоторые зарубежные комбайны (Jaguar, BiG X и др.) оснащаются приставками для уборки древесных культур, необходимых при производстве биогаза.

Конструктивная схема современных комбайнов с центральным расположением кабины обеспечивает отличный круговой обзор. Кабины оснащены в соответствии с новейшими эргономическими

ЛИТЕРАТУРА

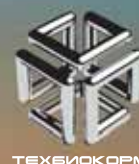
1. Гомсельмаш [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — Беларусь: Гомель, 2011. — Режим доступа: <http://www.gomselmash.by>.
2. Кто есть кто на российском рынке кормоуборочных комбайнов / А. Елисеев // Аграрное обозрение. №3. 2011. — С. 12—30.
3. Ростсельмаш [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — Ростов-на-Дону, 2011. — Режим доступа: <http://www.rostselmash.com>.
4. John Deere [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — USA: Illinois, 2011. — Режим доступа: <http://www.deere.com>.
5. Krone [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — Germany: Heinrich, 2011. — Режим доступа: <http://landmaschinen.krone.de/русский>.
6. New Holland [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — Global Web Site, 2011. — Режим доступа: <http://www.newholland.com>.
7. Claas [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — Germany: Harsewinkel, 2011. — Режим доступа: <http://www.claas.com>.

достижениями. Управление всеми функциями оперативного управления производится с помощью многофункциональной рукоятки — джойстика. Полная информация о состоянии систем поступает на пульт контроля — монитор.



ООО «ТехБиоКорм»

г. Москва, Огородный проезд, д. 5,
тел.: +7 (495) 647-14-28
e-mail: techbiokorm@yandex.ru



ООО «Кодас»

г. Нижний Новгород, ул. Гордеевская, 59а, оф. 303
тел.: +7(910) 384-38-36; +7(831) 415-77-67
тел./факс: +7(831) 241-40-80
e-mail: kodas-nn@mail.ru



«Золотая осень-2011»: технологические и технические решения для животноводства

Артем Елисеев, эксперт-аналитик

Как уже сообщалось, в октябре 2011 года на ВВЦ в Москве прошла XIII Российская агропромышленная выставка «Золотая осень». Обзор сельскохозяйственной техники для растениеводства, представленной на этой выставке, был опубликован в №6 журнала «Аграрное обозрение» за 2011 год. Теперь, как и обещали, предлагаем вниманию наших читателей обзор техники и оборудования для животноводства, с которыми могли ознакомиться посетители «Золотой осени-2011».

Животноводству на выставке было посвящено два раздела — «Животноводство и племенное дело» и «Оборудование для животноводства. Ветеринария. Корма». Поговорим об обоих.

Животноводство и племенное дело

Раздел «Животноводство и племенное дело» — это экспозиция лучших представителей пород сельскохозяйственных животных российской и зарубежной селекции в мясном и молочном скотоводстве, птицеводстве, овцеводстве и козоводстве, пушном звероводстве и рыбоводстве. (Свиньи на «Золотой осени-2011» представлены не были по соображениям безопасности в связи с африканской чумой свиней.)

«Животноводство и племенное дело» на «Золотой осени» традиционно пользуется большой популярностью среди посетителей выставки, особенно у городских жителей — поглядеть на сельскохозяйственную живность приходят семьями.

Между тем этот раздел не остался и без внимания специалистов. На «Золотой осени-2011» были представлены: крупный рогатый скот мясо-молочного направления (симментальская, бурая швицкая, костромская, сычевская породы), молочного направления (черно-пестрая, айрширская, красно-пестрая породы), мясного направления (герефордская, абердин-ангус-



Коровы красно-пестрой породы из Липецкой области



Овцы эдильбаевской породы



Бык Торeadор герефордской породы, ему 2 года 4 месяца, весит 810 килограммов, класс элита-рекорд



Овца породы саффолк

ская, лимузинская, калмыцкая, казахская белоголовая породы), мелкий рогатый скот (овцы, бараны, козы) шерстных, мясо-шерстных и мясо-сальных пород.

Кроме этого, демонстрировались различные породы племенной птицы (куры, гуси, индюшки), пушные звери (лисицы, норки, гибриды пород). В двух бассейнах содержалась промысловая рыба (форель, карпы).

Оборудование для животноводства

Раздел «Оборудование для животноводства. Ветеринария. Корма» «Золотой осени-2011» представлял собой экспозицию современного оборудования и технологических решений для содержания, кормления и ухода за животными, а также ветеринарные препараты, корма, кормовые добавки и услуги для животноводства. Этот раздел привлек наибольшее внимание как зоотехников и ветеринаров, так и руководителей предприятий. Свою продукцию по этому профилю представляли более 120 компаний из 9 стран мира.

Свиноводство

Инновационным центром машинно-технологического обслуживания животноводства Всероссийского научно-исследовательского технологического института ремонта и эксплуатации машинно-тракторного парка Российской академии сельскохозяйственных наук было представлено современное станочное оборудование для свиноводческих комплексов и ферм. Производитель оборудования — ФГУП «Рязанский опытный завод» ГНУ ГосНИТИ Россельхозакадемии.

Разработка и освоение серийного производства технологического оборудования для содержания свиней были осуществлены Рязанским опытным заводом во исполнение задания Минсельхоза России с целью:

- создания высокоэффективного конкурентоспособного оборудования для свиноводческих ферм;
- доведения продуктивности и механизации работ на свиноводческих фермах до уровня лучших зарубежных образцов;
- снижения затрат энергоресурсов в среднем на 30%;
- создания предпосылок для структурной перестройки отрасли свиноводства, обеспечив приоритет интенсивным и ресурсосберегающим технологиям производства мяса с конкурентными качественными и количественными параметрами.

Разработке указанного технологического оборудования предшествовал анализ технических решений оборудования для содержания свиней, производимого следующими компаниями: SAE Impianti Italia S.r.l. (Италия), Egebjerg International A/S, ACO funki A/S (Дания), WEDA — Dammann & Westerkamp GmbH (Германия), VDL Agrotech (Нидерланды), Schauer (Австрия). Оборудование некоторых из перечисленных компаний также было представлено на выставке «Золотая осень-2011».

В процессе разработки оборудования Рязанского опытного завода были тщательно проанализированы технологические решения содержания свиней различных половозрастных групп: свиноматок в отделении осеменения; супоросных свиноматок; свиноматок с подсосными поросятами в отделении

СПРАВКА

Инновационный центр ГНУ ГосНИТИ Россельхозакадемии создан для организации помощи сельскохозяйственным товаропроизводителям при реализации инвестиционных проектов по строительству новых, реконструкции и модернизации животноводческих комплексов (ферм), недопущения технологических просчетов и правильного оформления экономической и бухгалтерской документации для последующего получения финансирования по проектам и государственной поддержки из регионального и федерального бюджетов.

Инновационный центр является головным научно-производственным подразделением ГНУ ГосНИТИ Россельхозакадемии, основными направлениями деятельности которого являются:

- изучение современного (отечественного и зарубежного) технологического оборудования, кормовых добавок и ветеринарных препаратов;
- разработка технологических и подбор технических решений (проектирование);
- проведение зооветеринарного и экономического аудита;
- экономическое и технологическое моделирование ситуаций в сельском хозяйстве при реализации проектов модернизации или строительства объектов животноводства (разработка ТЭО и бизнес-планов инвестиционных проектов);
- консультационная помощь (техническая поддержка) при реализации инвестиционных проектов;
- обучение персонала ведению современного и эффективного животноводства.

опороса; поросят-отъемышей в отделении дорастивания; откормочного поголовья в отделении откорма. Не остались без внимания технологические решения содержания хряков при пунктах искусственного осеменения (хрячники), элеверы (пункты выращивания и оценки племенных хряков).

Одна из разработок Рязанского опытного завода — **станок для безвыгульного индивидуального содержания свиноматок в отделении осеменения**. Кстати, аналогичный станок производства компании Egebjerg International A/S, имеющий схожие технические параметры, был представлен на «Золотой осени-2011» компанией АПИ.

Свиноматок помещают в такие станки сразу после отъема поросят. Индивидуальный станок позволяет обеспечить необходимый уход за свиноматкой, ее малоподвижность, эффективную защиту животных от агрессивности партнеров по группе, особенно в начальный период супоросности.

Станки для безвыгульного индивидуального содержания супоросных свиноматок имеют полностью открытый верх, без каких-либо труб или перекрытий, что обеспечивает легкий доступ персонала к свиноматкам для проведения контроля и ухода за ними, свободный доступ для проведения искусственного осеменения. В станок может войти только одна свиноматка, после чего дверь за ней закрывается и открывается, только когда свиноматка выходит.

Конструкция станка улучшает контакт с хряками, а боковые пластины, установленные над кормушкой, значительно снижают агрессивность. Приподнятость кормушки увеличивает полезную площадь станка за счет свободной зоны под ней на 100 мм.

Низкая стоимость станка при высоких технических и технологических параметрах достигается за счет применения черного проката с последующим горячим гальваническим покрытием (горячее цинкование), обеспечивающим увеличение срока эксплуатации станка. Прочная конструкция станка обеспечивает его долговечность и надежность.

Станки могут изготавливаться с передним выходом (для выхода свиноматки к хряку на спаривание), с кормушкой на передней двери.

Станок для индивидуально-выгульного содержания супоросных свиноматок обеспечивает возможность включения индивидуальных станков в общую си-

НЕКОТОРЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СТАНКА ДЛЯ БЕЗВЫГУЛЬНОГО ИНДИВИДУАЛЬНОГО СОДЕРЖАНИЯ СВИНОМАТОК ПРОИЗВОДСТВА РЯЗАНСКОГО ОПЫТНОГО ЗАВОДА

Габаритные размеры, мм	2300x650(750)x1200
Размеры станочной кормушки, мм	525x350
Объем станочной кормушки, л, не менее	10
Ниппельная поилка, л/мин	6
Материал	сталь оцинкованная
Масса, кг, не более	120

НЕКОТОРЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СТАНКА ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНО-ВЫГУЛЬНОГО СОДЕРЖАНИЯ СУПОРОСНЫХ СВИНОМАТОК ПРОИЗВОДСТВА РЯЗАНСКОГО ОПЫТНОГО ЗАВОДА

Габаритные размеры, мм	2300x650(850)x1200
Размеры станочной кормушки, мм	525x350
Объем станочной кормушки, л, не менее	10
Ниппельная поилка, л/мин	6
Материал	сталь оцинкованная
Масса, кг, не более	120

стему автоматизированной раздачи корма с индивидуальным кормлением каждой свиноматки. Имеется индивидуальный выход супоросных свиноматок в зону группового содержания, индивидуальная и групповая блокировка в станке агрессивных или травмированных свиноматок.

Станок обеспечивает индивидуально-программное и свободно-выгульное содержание, создает комфортные условия для животных второй половины супоросности и необходимый мо-

цион. Автоматические двери станка закрываются при прохождении животного к кормушке. Свиноматка сама выходит из станка благодаря движению корпуса в обратном направлении.

Таким образом, станок обеспечивает защищенность свиноматок. Гарантирует наличие в нем только одной свиноматки. Быстрое срабатывание задней прижимной двери не позволяет зайти в станок двум свиноматкам одновременно. Задняя прижимная дверь всегда открыта, когда станок пустой. Для снижения агрессии свиноматок



Станок для безвыгульного индивидуального содержания свиноматок в отделении осеменения производства Рязанского опытного завода



Станок для безвыгульного индивидуального содержания свиноматок в отделении осеменения производства компании Egebjerg International A/S



Станок для индивидуально-выгульного содержания супоросных свиноматок производства компании Egebjerg International A/S

НЕКОТОРЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СТАНКА ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНО-ВЫГУЛЬНОГО СОДЕРЖАНИЯ СУПОРСНЫХ СВИНОМАТОК ПРОИЗВОДСТВА РЯЗАНСКОГО ОПЫТНОГО ЗАВОДА

Габаритные размеры ограждения, мм	2600x1600x1000
Габаритные размеры берложки для отдыха поросят-сосунков, мм	850x570
Размеры станочной кормушки, мм	525x350
Объем станочной кормушки, л, не менее	10
Ниппельная поилка, л/мин	6
Материал	сталь оцинкованная
Масса, кг, не более	240

НЕКОТОРЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СТАНОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПОРОСЯТ-ОТЪЕМЫШЕЙ НА ДОРАЩИВАНИИ ПРОИЗВОДСТВА РЯЗАНСКОГО ОПЫТНОГО ЗАВОДА

Габаритные размеры ограждения, мм	4800x4800x800
Габаритные размеры навеса над зоной отдыха, мм	525x350
Ниппельная поилка, л/мин	4
Масса, кг, не более	455

станок оснащен закрытой передней частью и боковыми пластинами.

Следует добавить, что станок для индивидуально-выгульного содержания супорсных свиноматок производства компании Egebjerg International A/S был представлен на стенде компании АПИ.

Станок для подсосных свиноматок с поросятами и берложкой предназначен для содержания, кормления и поения свиноматок с поросятами-сосунками. В станок свиноматка помещается за 5 дней до опороса. Конструкция позволяет изменять размеры станка для создания максимального свободного места для свиноматок и оснащена специальными откидными дугами, препятствующими быстрому опусканию свиноматки, чтобы она не придавила поросят. Имеются специальные берложки для поросят с обогревом их инфракрасными лампами, выполняющими одновременно дезинфицирующие функции. Станки для опороса позволяют подключаться в общую систему автоматизированной раздачи корма с установкой индивидуальных доз кормления для каждой свиноматки.

Низкая стоимость станка при высоких технических и технологических параметрах достигается благодаря применению черного проката с последующим горячим гальваническим покрытием (горячее цинкование), обеспечивающим увеличение срока эксплуатации оборудования.

Станочное оборудование для подсосных свиноматок с поросятами и берложкой было представлено на выставке «Золотая осень-2011» также компаниями Egebjerg International A/S и Bauer. Принципиального отличия

между станками этих фирм нет, есть некоторые нюансы в технических решениях, которые скорее предназначены для убеждения клиента в преимуществах именно этого оборудования, нежели для удовлетворения физиологических потребностей животных.

Станочное оборудование для поросят-отъемышей на доращивании. Доращивание поросят живой массой от 7–8 кг до 30 кг осуществляют в специальных боксах, оснащенных навесами с подогреваемыми полами, чашечно-ниппельными поилками и бункерными кормушками для кормления «вволю». Размер боксов определяется, исходя из нормы площади 0,3 м² на одного поросенка. В зависимости от типа кормления и вида установленного кормового оборудования число поросят в одной

секции варьируется, как правило, от 30 до 70 голов.

Оборудование производства Рязанского опытного завода может быть включено в общую систему автоматизированной раздачи корма. Оно оснащено навесами с подогреваемыми полами в зонах отдыха поросят с регулировкой температуры; для изготовления элементов ограждения боксов используется пластик вместо более дорогой стали.

Станочное оборудование для свиней на откорме. Содержание свиней на откорме от 30 кг до 100–110 кг происходит аналогично откорму на доращивании. Основным отличием технического решения станка являются высота стенок боксов, тип используемых бункерных кормушек, отсутствие навеса и увеличение нормы площади на одно животное до 0,65 м².

Оборудование для создания микроклимата в свинарниках. Одним из необходимых условий выращивания свиней является обеспечение оптимального микроклимата по температуре, влажности и чистоте воздуха (содержанию примесей).

Для обеспечения оптимальных параметров микроклимата в холодное время года на свинокомплексе необходимо проводить мероприятия по борьбе с избытком влаги и недостатком тепла. В теплое время года, наоборот, система вентиляции направлена на борьбу с избытком тепла. Именно поэтому животноводческие помещения оборудуются вытяжными вентиляторами и приточными шахтами, теплогенераторами открытого горения, рекуператорами тепла.

Так, на стенде компании АПИ был представлен рекуперативный теплообменник для свинокомплексов. Регули-



Станочное оборудование для поросят-отъемышей на доращивании компании Egebjerg



Система доения в ведро, представленная компанией «Трансфер»



Доильная установка для коров производства НПП «Доггер»



Доильная установка для коз производства НПП «Доггер»



рование подачи воздуха осуществляет- ся автоматически благодаря измене- нию частоты вращения вентиляторов и степени открытия клапана приточной шахты. В летний период заслонки в шахтах открываются полностью, поэ- тому воздух направляется вниз для обеспечения максимальной вентиля- ции зоны обитания животных. Для снижения негативного влияния эф- фекта сквозняка предусмотрено на- правление клапанов вдоль прохода, что обеспечит высокий воздухообмен

при низких скоростях движения возду- ха в зоне обитания животных.

В автоматическом режиме станция контроля климата поддерживает за- данные параметры воздуха в помеще- нии (температуру и влажность). При повышении температуры или относи- тельной влажности воздухообмен плавно возрастает. При снижении ука- занных параметров до заданного зна- чения воздухообмен уменьшается, при достижении минимального заданного значения включаются устройства обо-

грева. Причем переход на нижестоя- щий уровень происходит с меньшей задержкой (дабы свиньи не замерзли).

Если в процессе борьбы с высокой влажностью температура в помещении падает ниже установленного значения, включаются устройства обогрева. Если значение температуры достигает ни- жнего критического значения, то про- цесс снижения влажности прекраща- ется и вентиляция сокращается до ми- нимального уровня.

Теплогенераторы расположены та- ким образом, что поток холодного воз- духа от рекуператоров подхватывается струей горячего воздуха, перемешива- ется и транспортируется далее в зону обитания животных. Для предотвра- щения замерзания рекуператоров те- пла предусмотрено их поочередное пе- реключение из режима «рекуперация» в режим «оттаивание».

По информации компании АПИ, та- кая система обеспечивает экономию топливно-энергетических ресурсов на 60–70%, а срок окупаемости оборудо- вания составляет 1,5–2 года.

Скотоводство

Неподдельный интерес посетителей «Золотой осени-2011», занимающихся молочным скотоводством, вызвали представленные на выставке доильные установки для малых ферм. Рассмо- трим их подробнее.

Одну из подобных разработок — систе- му доения в ведро — представила компа- ния «Трансфер». Система доения в ведро включает в себя: ряд ведерных доильных аппаратов, вакуум-провод, вакуумный насос, бак (емкость) для сбора молока, емкость для сбора молока, в т.ч. и с охла- дителем. Эта система наиболее простая и гибкая, она идеально подходит к тра- диционным стойлам с привязным со- держанием коров. Ее большим преиму- ществом является то, что она требует только вакуум-провода с кранами около каждой коровы. Эту систему наиболее целесообразно применять для неболь- ших ферм до 50 голов, а также для раздоя коров и заболевших животных.

Отечественный производитель до- ильного оборудования для небольших ферм ООО «НПП «Доггер» представил на выставке ряд доильных установок для фермерских хозяйств — УДФ-01, УДФ-02, УДФ-01НВК, УДФ-03С, а также свою новую разработку — доиль- ный аппарат для коз ДАД-01К. Кстати, за создание и освоение производства унифицированного модульного ряда доильных установок НПП «Доггер» получило золотую медаль XIII Россий- ской агропромышленной выставки «Золотая осень».

НЕКОТОРЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СТАНОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СВИНЕЙ НА ОТКОРМЕ ПРОИЗВОДСТВА РЯЗАНСКОГО ОПЫТНОГО ЗАВОДА

Габаритные размеры ограждения, мм	4800x4800x1000
Ниппельная поилка, л/мин	4
Тип встроенной кормушки	одно- или двухбункерная
Масса, кг, не более	465



Мини-доильный зал «Параллель» для семейных ферм



Стойло с мягким резиновым полом роботизированной доильной системы Astronaut производства компании Lely

Мобильные передвижные доильные установки УДФ-01, УДФ-02, УДФ-01НВК и стационарная установка УДФ-03С предназначены для машинного доения коров (коз) в доильное ведро. Установки могут комплектоваться доильными аппаратами ДАД-01 для доения коров или ДАД-01К для доения коз или овец. Установки УДФ, помимо прочего, — наиболее экономичный вариант решения проблемы механизации доения при реконструкции и модернизации молочных животноводческих ферм.

Самый важный элемент доильного аппарата, непосредственно контактирующий с соском коровы, — сосковая резина. Обычно она изготавливается из

различных материалов, разрешенных для контакта с пищевыми продуктами. Сосковая резина производства ООО «НПП «Доггер», в отличие от отечественных и некоторых зарубежных аналогов, в том числе представленных на выставке, изготовлена из силикона. Силикон в сравнении с традиционной резиной значительно меньше подвергается старению, растрескиванию и деформации, что ведет к уменьшению количества микробов, которые со временем неизбежно накапливаются в трещинах. Все эти факторы снижают до минимума риск заболевания маститом. Во всяком случае, сельхозпроизводители, перешедшие на использование доильных установок с силиконом,

СПРАВКА

ООО «НПП «Доггер» основано в декабре 1998 года. Основной вид деятельности — разработка, технологическая подготовка серийного производства и изготовление изделий из пластмасс. Разработкой и подготовкой производства доильных аппаратов предприятие занимается с 2003 года.

уже никогда не перейдут на резиновые аналоги, что подтверждается мнением многих экспертов.

Кроме того, в конструкции доильного стакана НПП «Доггер» впервые реализована схема массирования соска вымени у его основания в цистернальной области молочной железы, где находятся главные виброрецепторы, отвечающие за молокоотдачу, устранены проблемы непрерывного периодического сжатия и натирания сфинктера. Всё это способствует комфортному состоянию животного во время дойки, исключает болезненные ощущения и стрессовые состояния, что приводит к более полному выдаиванию животного.

Из компаний, принимавших участие в разделе оборудования для молочного скотоводства «Золотой осени-2011», следует упомянуть ООО «НПП «Фе-макс», традиционно выставляющее свои разработки. На этот раз был представлен мини-доильный зал для семейных ферм с доильной установкой УДЕ-М «Ёлочка», оснащенной системой управления процессом доения «Стимул». Эта система обеспечивает:

- измерение в реальном режиме времени и одновременное отображение в текстовой и цифровой форме на дисплее блока управления значений индивидуального надоя молока, времени доения, интенсивности молоковыведения, других параметров и режимов доения;

- возможность ввода с клавиатуры блока управления номера животного, его отображение на дисплее и передачу данных в компьютер;

- автоматическую идентификацию и передачу индивидуальных данных доения в компьютер.

Если говорить об интересных разработках для крупного молочного производства, то стоит отметить компанию Lely, представившую на выставке стойло с мягким резиновым полом роботизированной доильной системы Astronaut. В этом стойле коровы могут свободно двигаться и не испытывать принуждения, что является немаловажным фактором максимальных производственных результатов на ферме.

Куда идем мы с пяточком?

Перспективы развития свиноводческой отрасли России не так хороши, как казалось еще недавно. Но сильнейшие выживут. Если докажут, что они действительно сильнейшие



Еще совсем недавно свиноводство считалось второй по перспективности отраслью отечественной мясной индустрии. Теперь ситуация может измениться — Россия вступает в ВТО. Это событие на фоне многочисленных старых нерешенных вопросов, а также непрекращающегося обострения ситуации с АЧС наводит на мысль: не станет ли выход на мировую торговую арену последней каплей, которая сведет на нет многолетние усилия по модернизации отрасли? Реализация нескольких свиноводческих проектов уже приостановлена до лучших времен. Что на самом деле произойдет с отраслью?

Результаты 2011 года свидетельствуют, казалось бы, о неплохом состоянии российского свиноводства. По информации Росстата, на конец декабря 2011 г. во всех категориях хозяйств числилось 17,3 млн голов свиней, что на 0,7% больше по сравнению с аналогичной датой предыдущего периода. Из них в сельскохозяйственных организациях было 11,4 млн голов, в хозяйствах населения — 5,3 млн, в фермерских хозяйствах и у индивидуальных предпринимателей — 0,7 млн голов. По прогнозам, в 2012 году производство свинины в России увеличится на 8,2% — с 2,4 до 2,6 млн тонн в убойном весе, а в 2013-м — еще на 7,8%.

«Отрасль прибавляет ориентировочно 10% ежегодно, что служит наилучшей иллюстрацией ее состояния», — согла-

шается Виктор Бирюков, глава группы «Талина», входящей в двадцатку крупнейших российских производителей свинины (см. рейтинг по итогам 2011 года на 43-й стр. этого номера «АО»).

Кроме того, правительством запланирован рост производства свинины на душу населения с 16,1 кг в 2010 году до 28,2 кг в 2020-м. Доля свинины в общей структуре мясных ресурсов должна возрасти с 32 до 37%, а к 2020 году экспорт российской свинины должен достичь 200 тыс. т.

Хожение в регионы?

Но участники отрасли отмечают крайне неравномерное распределение свиноводческих хозяйств по регионам

России. Наибольшее число предприятий сосредоточено в Центральном федеральном округе, и практически все они ориентированы на поставки в Москву. Все это создает в центральном регионе крайне высокий уровень конкуренции. В то же время в ряде районов отрасль развита недостаточно, рынок продолжает испытывать дефицит отечественной продукции.

«По стране развитие рынка крайне неравномерное, есть регионы, где объемы производства значительно выше объемов потребления, и наоборот, — подтверждает директор Института аграрного маркетинга Елена Тюрина. — Существует часть регионов, где производители не могут полностью закрыть потребности местного рынка».

Неудивительно, что те проекты, которые сегодня стартуют, реализуются на Урале и в Сибири, и надо сказать, что эта тенденция наметилась еще в 2009–2010 годах. Помимо этого, развитию региональных рынков способствует и улучшение транспортной логистики. Это дает возможность поставлять товар в более отдаленные регионы. Если несколько лет назад охлажденное мясо можно было перевозить всего на 500–600 км, то теперь возможность доставки возросла до 1200–1500 км.

«Рынок свинины остается высокофрагментированным, где доля крупных производителей составляет не более 30%. Сейчас существуют возможности для консолидации рынка путем слияний и поглощений, и думаю, в ближайшее время мы станем свидетелями таких сделок», — замечает генеральный директор ОАО «Группа Черкизово» Сергей Михайлов.

Консолидация отрасли актуальна еще и потому, что в российском бизнесе только таким образом можно изменить качественный состав участников рынка. Без такого логичного этапа, как приобретение наиболее экономически перспективных предприятий единой структурой, рынок обречен на стагнацию.

Кроме того, развитию отрасли мешают разрозненность этапов производственной цепи и разный уровень их развития. В Европе, к примеру, такие этапы, как забой и выращивание скота, разделены и находятся у разных

собственников, тем не менее это не мешает им быть на одинаковом качественном уровне и активно взаимодействовать. В России ничего подобного еще никто не видел. Качество выращивания, убоя, глубокой переработки, логистики и реализации находится на совершенно разных уровнях, и выстроить их в эффективно работающую систему под силу только единому собственнику. Объединение всех производственных этапов в структуру агрохолдинга представляется наиболее логичным вариантом.

Ситуация в целом

Вообще, сегодняшние успехи отрасли являются не совсем объективными. Дело в том, что нынешнее стремительное развитие свиноводства — это результат инициативы сверху. Само бизнес-сообщество в массе не готово для работы в АПК. Как показывает практика, ни знаний, ни опыта работы в отрасли у большинства руководителей даже на новых производствах нет. Доля эффективных предприятий колеблется от 30 до 40% от их общего количества. Именно этим можно объяснить тот факт, что современные предприятия не могут гарантировать ни качество продукции, ни стабильность поставок. В отрасли действительно есть компании, работающие на мировом уровне, но работать они начали за несколько лет до начала всеобщего интереса к сельскому хозяйству.

Государственные программы действительно сыграли огромную роль в укреплении продовольственной безо-

Нынешнее стремительное развитие свиноводства — это результат инициативы сверху. Само бизнес-сообщество в массе не готово для работы в АПК. Как показывает практика, ни знаний, ни опыта работы в отрасли у большинства руководителей даже на новых производствах нет. Доля эффективных предприятий колеблется от 30 до 40% от их общего количества.

пасности страны, но нельзя думать, что они подняли отрасль на качественно новый уровень. Продукция, да и сами предприятия в большинстве случаев остались практически на прежнем месте. Осваивать новые технологии, обучать персонал и грамотно руководить в отрасли могут единицы.

«Сегодня первоочередной задачей отечественной свиноводческой отрасли является не столько наращивание объемов производства, сколько повышение качественной конкурентоспособности продукции», — замечает Елена Тюрина.

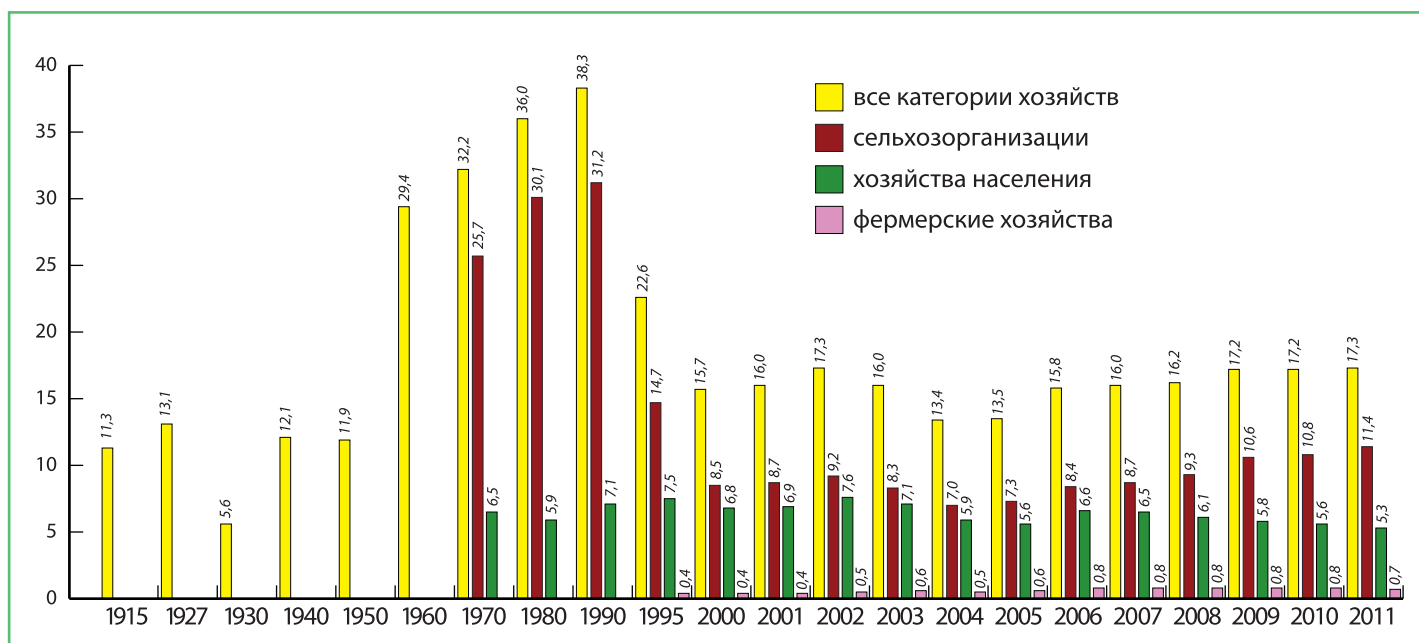
Толщина шпика у российской свинины может достигать 4 см вместо положенных 1,5 см. Такой товар не пользуется популярностью у переработчиков, тем более что засаленность продукции — это еще половина проблемы. Гораздо хуже, когда каждая новая партия различается по качеству. Дело в том, что нестабильное качество продукции — фактор, непосредственно влияющий на производительность мясокомбината: каждый раз перенастраивать оборудование и подгонять рецептуры под новую партию не хочет никто. Именно поэтому переработчики предпочитают иностранную «блоч-

ку» (блочное мясо глубокой заморозки): ее качество почти всегда стабильно. Нетрудно представить, как это отразится на продовольственной безопасности страны, особенно с учетом вступления России в ВТО.

«Не только старым комплексам нужно пересмотреть свое место на рынке. Нередко и современные свинокомплексы не умеют эффективно использовать свои ресурсы. Мы только начинаем учиться использовать наши преимущества и современные технологии. Отрасли необходимо время, мы не можем стать конкурентоспособными сразу», — говорит руководитель исполкома Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин.

С другой же стороны, все это означает, что у российского рынка есть хорошая перспектива развития путем замены неэффективных игроков. И первые результаты этого изменения уже можно видеть.

«В 2011 году поголовье на промышленных сельхозпредприятиях выросло на 1,7%, в то время как в секторе ЛПХ и КФХ наблюдается сокращение поголовья, соответственно растет доля свинины, произведенной на индустриальных предприятиях», — отмечает ди-



Поголовье свиней в России на конец года, млн голов (источник: Росстат)

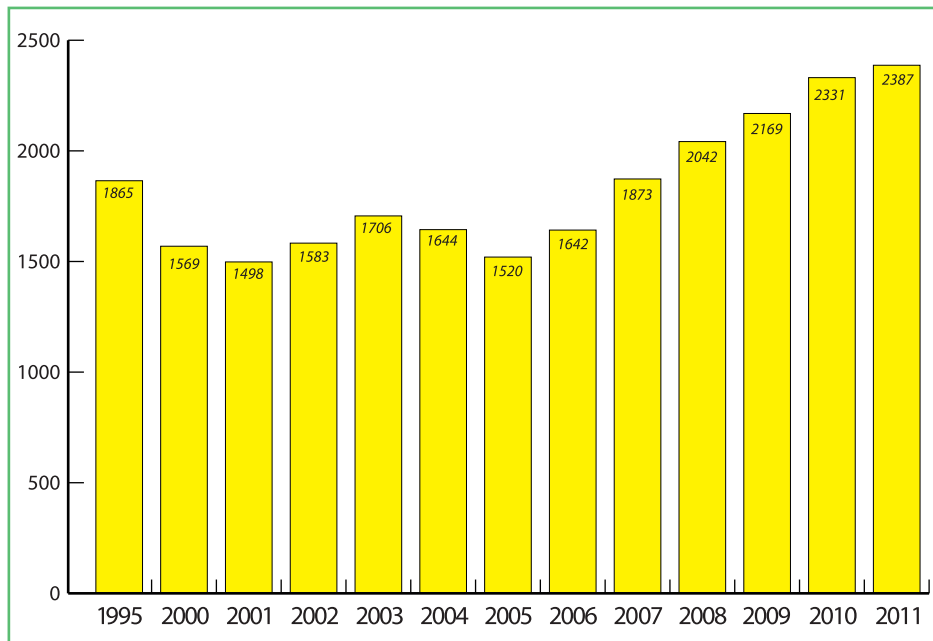
ректор Института аграрного маркетинга Елена Тюрина.

Сегодня именно крупные холдинги производят до 70% всего объема продукции сельхозпредприятий. Вполне можно говорить о том, что идет активный процесс индустриализации отрасли. Если в 2006 году доля сельхозпредприятий составляла 36%, то по итогам 2011 года этот показатель — 56%.

Более того, индустриальное производство имеет отчетливую тенденцию к укрупнению. Если еще несколько лет назад свинокомплекс, рассчитанный на 50 тыс. голов, считался большим, то теперь крупным считается предприятие с содержанием более 100 тыс. животных. И, что очень важно, все эти изменения носят эволюционный органический характер. С чем согласен и генеральный директор ОАО «Группа Черкизово» Сергей Михайлов: «Несмотря на сохраняющуюся значительную долю фермерских, личных подсобных хозяйств и устаревших как морально, так и технически предприятий, в последнее время именно промышленное свиноводство набирает обороты».

Слабое звено

Места для ЛПХ и КФХ на мясном рынке России в перспективе практически не останется. Как показывает практика, несмотря на то, что данные формы хозяйств до сих пор производят значительные объемы продукции, их



Производство свинины в России, тыс. тонн в убойном весе, в хозяйствах всех категорий (источник: Росстат)

мясо зачастую оказывается неостребованным по причине нестабильного качества. Кроме того, остается нерешенным вопрос, каким образом такую продукцию реализовывать. Доступ на городские рынки, даже если он есть у фермеров, не меняет ситуации. Те, кто производит продукцию, не могут тратить время на продажу своего товара, да и не имеют для этого квалификации. Открытым остается вопрос до-

ставки до места реализации товара и сертификации по качеству. В общем, частное свиноводство в России — скорее способ прокормить семью, чем бизнес. Ожидать, что количество свиней подворного содержания в депрессивных регионах в ближайшее время резко сократится, конечно же тоже нельзя. Но фермерские хозяйства как форма бизнеса однозначно будут вытеснены более эффективными предприятиями.

Тем не менее определенная доля производства за ЛПХ и КФХ закреплена будет на уровне «Стратегии развития мясного животноводства в Российской Федерации на период до 2020 года».

«20% прироста ожидается от «кустарей», которые выращивают животных в ЛПХ — абсолютно неэффективно (конверсия корма в 3–4 раза хуже) и под дамокловым мечом АЧС», — сетует глава группы «Талина» Виктор Бирюков.

Более того, именно на малые формы хозяйствования многие участники отрасли возлагают основную вину за распространение АЧС. Как замечают эксперты, под аббревиатурой ЛПХ часто скрываются хозяйства с содержанием до нескольких тысяч животных, причем без всякого соблюдения ветеринарных и санитарных норм. Задача сокращения численности таких хозяйств уже выходит за рамки экономики и становится вопросом ветеринарной и продовольственной безопасности страны.

Вирус не делает различий между малым бизнесом и агрохолдингами. Вспышки АЧС лишь показывают сла-



Индустриальное производство свинины в России имеет отчетливую тенденцию к укрупнению. Если еще несколько лет назад свинокомплекс, рассчитанный на 50 тыс. голов, считался большим, то теперь крупным считается предприятие с содержанием более 100 тыс. животных.

бые места отрасли, замечают участники отрасли. «Сегодняшняя ситуация наглядно демонстрирует, кого АЧС «выкашивает» в первую очередь, — комментирует ситуацию Виктор Линник, президент АПХ «Мираторг», крупнейшего производителя свинины в России (см. 43-ю стр.). — Для комплексов, выполняющих все меры ветеринарной безопасности, риски значительно ниже, чем для тех, кто не выполняет».

Современные крупные свиноплекс — это действительно предприятия с высочайшей степенью защиты, попасть туда стороннему человеку невозможно. Но, как показывает российская действительность, таких предприятий единицы. По большей части российское свиноводство состоит в лучшем случае из переоборудованных предприятий еще советского образца.

Практика показывает, что нельзя одновременно развивать и ЛПХ, и индустриальное производство — для индустриального производства риски слишком велики. Насколько бы хорошо предприятие ни было защищено, полной гарантии безопасности никто дать не может: некоторые заболевания могут передаваться по воздуху на расстояние до 2 км.

В Китае, к примеру, до недавнего времени ставка делалась именно на развитие свиноводства в личных хозяйствах населения, на которые приходилось около 80% общего объема производства. Итогом этой стратегии стала потеря практически половины всего поголовья свиней. Сегодня в стране

В Китае до недавнего времени ставка делалась именно на развитие свиноводства в личных хозяйствах населения, на которые приходилось около 80% общего объема производства. Итогом этой стратегии стала потеря практически половины всего поголовья свиней. Сегодня в стране развернуто индустриальное производство, повсюду строятся фермы на 5–10 тыс. свиноматок.

развернуто индустриальное производство, повсюду строятся фермы на 5–10 тыс. свиноматок.

Ветеринарный феодализм

Представители государственных ветеринарных служб говорят о том, что наряду с несоблюдением рядом хозяйств необходимых санитарных и ветеринарных норм немалую проблему представляет миграция диких кабанов и других животных. Представители бизнеса считают, что дело в другом.

«Причиной является несоблюдение требований ветеринарного законодательства, например перевозка и реализация продукции свиноводства без проведения ветеринарной экспертизы. Другой проблемой остается низкая эффективность госветнадзора на уровне субъектов Российской Федерации», — объясняет ситуацию представитель Национальной мясной ассоциации Евгений Лапинский.

Этот момент отметил и главный ветеринарный врач России Николай Власов. В одном из официальных заявлений он пояснил, что ветеринарная

служба не имеет полномочий досматривать машины и пункты приема мяса.

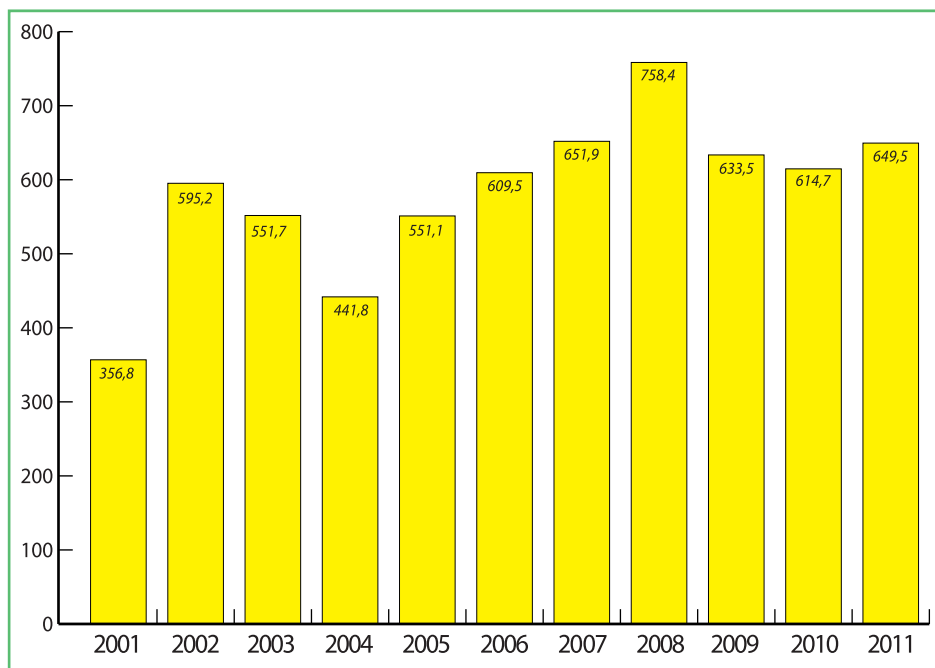
Отсутствие консолидированных действий и единого центра не дает возможности принять действенные меры против АЧС. Решение вопроса упирается в бюрократические и административные проблемы.

«АЧС — это лишь первая ласточка, — уверен Виктор Линник. — Помимо этой болезни, существует еще много других, не менее опасных болезней животных, которые могут появиться в любой момент в таких условиях».

Четыре года назад ветеринарная служба была реформирована и разделена на Россельхознадзор и отдельные ветеринарные службы в регионах, что привело к потере контроля над эпизоотической ситуацией в России. С тех пор на территории страны существует более 90 независимых друг от друга ветеринарных служб, которые зачастую даже не имеют средств на организацию необходимых мер. Устройство государственной ветеринарной службы таково, что ее местным органам просто невыгодно проводить противоэпизоотические мероприятия до тех пор, пока ситуация не касается их региона, каждый регион сам решает, какие меры ему принимать и когда.

«В настоящий момент реальных рычагов влияния на региональные ветеринарные службы у Россельхознадзора нет, а значит, нет возможности навести порядок в одном регионе при наличии бардака в соседнем. Перенос заболевания с территории одного региона в другой — это вопрос времени», — замечает президент АПХ «Мираторг» Виктор Линник.

Проблема давно вышла за рамки устранения вируса в отдельно взятом регионе. Ситуация вызывает беспокойство в самых верхних эшелонах власти. Проблема ветеринарного контроля — системная, ее решение кроется не в устранении проблем в какой-либо одной области, а в целенаправленной модернизации отрасли в целом. Ветеринарный контроль — это не сиюминутные мероприятия, это механизм, который отлаживается годами. Создать его за пару месяцев не получится. Чтобы переломить ситуацию, необходимо



Импорт свинины в Россию, тыс. тонн (источник: Институт аграрного маркетинга)

взаимодействие Россельхознадзора с другими структурами, решить проблему силами одного ведомства не получится.

С такой постановкой вопроса согласен и представитель Национальной мясной ассоциации Евгений Лапинский: «Существующее положение дел может спасти лишь немедленное начало системной и долгосрочной работы государства по борьбе с АЧС на всех уровнях власти. Важнейшей частью комплекса мер по борьбе с распространением АЧС сегодня является скорейшее принятие государственной федеральной программы по ликвидации АЧС».

Нынешняя ситуация с АЧС непосредственно сказывается на инвестиционной привлекательности свиноводства. Невозможно инвестировать сотни миллиардов в развитие сельско-

В связи с вступлением России в ВТО основную озабоченность отечественных производителей свинины вызывает факт снижения пошлины на ввоз живых свиней с 40 до 5%. Подобный прецедент уже имел место в недавнем прошлом, когда с 2007 по 2009 год действовала 5-процентная пошлина на живых свиней. В итоге в 2010 году это привело к снижению среднегодовых цен на свинину на 10 руб. за килограмм.

го хозяйства и одновременно с этим сокращать численность ветеринаров.

Кроме того, ряд российских предприятий сегодня мог бы экспортировать продукцию, и для них ситуация с АЧС — практически прямой запрет на торговлю: любое государство может вполне обоснованно заявить о недопустимости попадания российской продукции на свою территорию, мотиви-

руя тем, что не хочет допустить переноса заболевания.

ВТОржение

Вообще, внятного ответа на вопрос, зачем Россия вступает в ВТО, ни у бизнес-сообщества, ни у чиновников нет. Что же касается влияния данного шага на российское свиноводство, то здесь игроки рынка как никогда единодушны. В лучшем случае отрасль просто ничего не выиграет, в худшем — инвестиционная привлекательность понизится, а ряд предприятий не выдержит конкуренции с западными производителями.

«Первые серьезные инвестиции в свиноводство начались 5–6 лет назад. Сейчас отрасль не готова к резким изменениям, тем более к таким, как присоединение к ВТО», — говорит руководитель исполкома Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин.

Основную озабоченность отечественных производителей свинины вызывает факт снижения пошлины на ввоз живых свиней с 40 до 5%. Подобный прецедент уже имел место в недавнем прошлом, когда с 2007 по 2009 год действовала 5-процентная пошлина на живых свиней. Объем импорта живых свиней начиная с 2007 г. удваивался ежегодно и к 2009 году вырос почти в 4 раза, превысив 116 тыс. тонн в убойном весе. По информации Национального союза свиноводов, тогда в Россию было завезено около 1,2 млн голов, что в итоге в 2010 году привело к снижению среднегодовых цен на свинину на 10 руб. за килограмм. Запланированное снижение пошлин до 5% произведет аналогичный эффект. К тому же ввоз живых свиней практически не ограничен количеством животных, выращиваемых в потенциальных странах-экспортерах. Так, например, в Германии производится порядка 47 млн голов, в Польше 20 млн, в ЕС в целом 260 млн голов на убой — этого хватит, чтобы вытеснить все российское свиноводство.

С такой оценкой предстоящих событий согласны не все участники рынка. «Паниковать рано, — считает Виктор Бирюков, — импорт «живка» сопряжен



ЦИФРЫ

17,3 млн голов свиней числилось во всех категориях хозяйств России на конец 2011 г., что на **0,7%** больше, чем в 2010 г.

70% свинины, произведенной в сельхозпредприятиях России, приходится на крупные агрохолдинги

30–40% — такова доля эффективных свиноводческих предприятий от их общего количества в России

На **8,2%** вырастет производство свинины в России в 2012 г. — до **2,6** млн тонн в убойном весе

С **40** до **5%** будет снижена пошлина на ввоз живых свиней после вступления России в ВТО

С **16,1** кг в 2010 году до **28,2** кг в 2020-м запланирован правительством рост производства свинины на душу населения в России

С **32** до **37%** должна вырасти к 2020 г. доля свинины в общей структуре мясных ресурсов России

200 тыс. т составит экспорт свинины из России к 2020 г.

с огромными сложностями транспортировки, вдобавок у нас острая нехватка высокотехнологичных боен. А некоторое ужесточение конкуренции выдавит с рынка неэффективных производителей, которые благодаря господдержке не заботились о модернизации своих устаревших производств, а заодно подвергали всю отрасль угрозе АЧС».

С Виктором Бирюковым согласен Сергей Михайлов, замечающий, что после вступления России в ВТО конкуренция на внутреннем рынке будет нарастать и постепенно малоэффективные производства освободят дорогу более эффективным. Но если в птицеводстве этот процесс будет идти быстрее, то в свиноводстве — медленнее. Что же касается потребителей, то для них вступление в ВТО — благо, так как цена на продукцию снизится.

Впрочем, вопрос о выигрыше потребителей имеет множество нюансов. Если в первое время выигрыш и случится, то по причине притока дешевого импортного мяса. Что же касается даже среднесрочной перспективы, то привязка российского потребителя к колебаниям мировых цен на мясо — весьма сомнительная по своей полезности перспектива. Кроме того, снижение цен приведет к снижению доходности свиноводства и к краху ряда отечественных предприятий. А как отреагирует на это рынок, нетрудно себе представить. Несомненно, что в первую очередь под удар попадут неэффективные предприятия, но и они способны поколебать и без того невысокое мнение инвесторов о российском АПК.

Вполне можно ожидать, говорится в исследовании Национального союза свиноводов, что перемены, связанные с вступлением России в ВТО, приведут к увеличению сроков окупаемости свиноводческих проектов с 8 до 12 лет.

Более того, ряд инвестиционных программ может быть вообще остановлен.

«Отрасль уже отреагировала на эту информацию остановкой нескольких крупных проектов. С учетом существующей ситуации мы можем говорить, что для новых предприятий свиноводческой отрасли вхождение на рынок станет еще более проблематичным. Им придется конкурировать не только с уже действующими отечественными предприятиями, но и с возросшим импортом. Это многократно снизит внимание к отрасли со стороны потенциальных инвесторов», — говорит директор Института аграрного маркетинга Елена Тюрина.

По предварительным оценкам, рабо-

тающие на сегодняшний день предприятия обеспечат рост российского производства свинины еще в течение 2 лет, но с 2014 года в отрасли вполне возможна стагнация. В худшем же варианте развития событий произойдет снижение производства свинины.

Во всяком случае, изменения произойдут не сразу, у рынка будет время перестроиться под новые условия игры. И здесь основную роль сыграет уровень развития отрасли. Скорее всего именно сегодня наступает то время, когда участники рынка смогут продемонстрировать, насколько эффективно они управляют компаниями в условиях открытой экономики.

Николай НЕМЧИНОВ

Рейтинг крупнейших производителей свинины России в 2011 году

Национальный союз свиноводов опубликовал рейтинг крупнейших производителей свинины России по итогам 2011 года.

№	Наименование производителя	Регион	Производство свинины на убой в 2011 г., тыс. тонн	Доля в общем объеме промышленного производства в РФ в живом весе в 2011 г.
1	ГК «МИРАТОРГ»	Белгородская область	144,8	7,7%
2	ООО «ГК АГРО-БЕЛОГОРЬЕ»	Белгородская область	106,0	5,7%
3	ГК «ЧЕРКИЗОВО»		101,2	5,4%
4	ООО «ПРОДО МЕНЕДЖМЕНТ»		72,2	3,8%
5	ГК «РУСАГРО»		63,0	3,4%
6	ЗАО «АГРАРНАЯ ГРУППА»		61,1	3,3%
7	ООО «КОПИТАНИЯ»		60,2	3,2%
8	ГК «КОМОС ГРУПП»	Республика Удмуртия	39,0	2,1%
9	ЗАО «ЭКСИМА»		36,2	1,9%
10	ООО «АПК «ДОН»		33,9	1,8%
11	ГК «ОСТАНКИНО»		29,5	1,6%
12	ООО «Камский Бекон»	Республика Татарстан	26,7	1,4%
13	АХ «БЭЗРК БЕЛГРАНКОРМ»	Белгородская область	23,0	1,2%
14	ООО СХПК «Звениговский»	Республика Марий Эл	21,1	1,1%
15	ЗАО «Агрофирма «Дороници»	Кировская область	20,6	1,1%
16	ОАО «Пермский свинокомплекс»	Пермский край	20,0	1,1%
17	ООО «Рюрик-Агро»	Ленинградская область	18,5	1,0%
18	ООО СХПК «Чистогорский»	Кемеровская область	17,6	0,9%
19	ЗАО «ТАЛИНА»		17,1	0,9%
20	ООО «УК «РАПТ»	Ростовская область	16,9	0,9%
21	УХК «Пром-Агро»	Белгородская область	16,5	0,9%
22	ООО «УК «БВК»		16,0	0,9%



Преимущества работы с фирмой Big Dutchman для птицеводческих хозяйств

Работая на российском рынке, компания Big Dutchman постоянно совершенствует свою работу с учетом интересов и особенностей российского заказчика. Важнейшим шагом в этом направлении было решение о создании в 2004 году в Москве ООО «Биг Дачмен», что позволяет качественно и в сжатые сроки выполнять работы на территории России.

ООО «Биг Дачмен» имеет в своем составе птицеводческий, свиноводческий и сервисный отделы, специалисты которых совместно с заказчиком разработают технологию и состав оборудования, а также подготовят технологические планировки, определяют потребности в инженерном обеспечении, коммерческие предложения, контракты и осуществляют логистическое сопровождение груза, при необходимости участвуют в подготовке бизнес-планов.

ООО «Биг Дачмен» имеет также представительства в регионах. Учитывая, что подготовка кадров при внедрении инновационных технологий является важнейшим условием, компания ведет подготовку специалистов хозяйств на всех этапах, начиная уже с подготовки контрактов. Обучение ведется на фирме Big Dutchman в г. Фехта (Германия), где имеются необходимые для обучения программы по всем специальностям, демонстрационный зал с установленным новейшим оборудованием, инструкциями по

эксплуатации, и главное, обучение проводят высококвалифицированные специалисты. По итогам обучения выдаются сертификаты.

В хозяйствах ведется обучение специалистами компании и наладчиками ООО «Биг Дачмен» в процессе монтажа, шефмонтажа, сдачи в эксплуатацию оборудования.

В дальнейшем, по согласованию с хозяйствами, уже в процессе работы проводятся систематические семинары специалистами фирмы по повышению квалификации по отдельным направлениям: микроклимату (наиболее часто), кормлению, обслуживанию племенных хозяйств и другим направлениям.

Учитывая, что подготовку специалистов нужно вести, начиная с обучения студентов, особенно если речь идет о новых технологиях, компания «Биг Дачмен» участвует в создании центров по обучению. Особенно активно ведутся работы в последние годы.

В январе 2009 г. успешно реализован проект создания учебного класса с размещением комплекта оборудования на базе Сельскохозяйственной академии им. Тимирязева в Москве. В 2010–2011 гг. с участием специалистов компании «Биг Дачмен» для студентов академии были проведены обучающие семинары по птицеводству и свиноводству.

Опыт работы с Академией им. Тимирязева показал полезность и необходимость проводимой работы. В различные регионы России компани-



Один из учебных центров компании «Биг Дачмен»

ей были направлены предложения о создании учебных центров. На основании поступивших предложений совместно с руководством вузов и хозяйств были организованы центры в:

- Кубанском государственном аграрном университете (г. Краснодар) в ноябре 2009 г.;
- Орловском государственном аграрном университете (г. Орел); комплект оборудования установлен в выставочном зале демонстрационно-выставочного комплекса в феврале 2010 г.;
- Омском государственном аграрном университете (г. Омск) в марте 2010 г.

Для обучения специалистов животноводческих комплексов учебные центры организованы и на базе хозяйств: ГК «Агро-Белогорье» и агрохолдинг «Мираторг» в Белгороде.

Для своевременной поставки оборудования, запасных частей, комплектующих изделий и срочной поставки отдельных видов оборудования при ремонтных работах 30 июня 2011 г. в п. Детчино Калужской области состоялось открытие логистического центра компании «Биг Дачмен». Учитывая важность и необходимость создания центра, на церемонии открытия присутствовали руководители компании Big Dutchman во главе с Берндом Меерполем, губернатор Калужской области А. Д. Артамонов, министр сельского хозяйства Калужской области Л. С. Громов, сотрудники администрации области, руководители и специалисты хозяйств из других регионов России (см. фото на 2-й странице обложки этого номера «АО»).

Логистический центр размещен на площади 5600 м² и функционирует как единая система со складами, уже работающими в различных областях России — в Белгороде, Краснодаре, Саранске, Екатеринбурге. Центр позволяет значительно улучшить качество обслуживания, обеспечить своевременную поставку оборудования и запасных частей для заказчиков во всех регионах страны. Намечается дальнейшая организация складов в регионах России.

Имеющийся потенциал компании «Биг Дачмен» обеспечивает успешную работу во всех федеральных округах России.

Перед птицеводами стоят сложные задачи, и прежде всего по увеличению производства мяса бройлеров. Для сохранения ежегодных высоких темпов прироста мяса необходимо строительство новых и реконструкция старых репродукторов, чтобы обеспечить фабрики гибридным яйцом и сократить импорт яиц. Это целесообразно с точки зрения как экономии, так и обеспечения ветеринарного благополучия. Поэтому фирмой «Биг Дачмен» активно ведутся работы по реконструкции и новому строительству репродукторов.

Примером могут служить работы, проводимые компанией «Приосколье» с участием фирмы «Биг Дачмен»:

- репродуктор первого порядка мощностью 5 млн яиц в год на «Красноярском бройлере»;
- репродуктор второго порядка мощностью 60 млн яиц в год на «Красноярском бройлере»;
- строительство «Белгородского бройлера» мощностью 60 млн яиц в год;

- строительство «Ровенского бройлера» мощностью 60 млн яиц в год;

- строительство «Красненского бройлера» (филиал «Красноярского бройлера») мощностью 60 млн яиц в год, ведутся работы по увеличению мощности до 90 млн яиц в год;

- строительство «Вейделевского бройлера» мощностью 60 млн яиц в год, ведутся работы по увеличению мощности до 90 млн яиц в год.

«Приосколье» обеспечивается собственным гибридным яйцом и вышло на лидирующие позиции по производству бройлеров в России. Аналогичные работы ведутся в ряде других регионов.

Преимущества работы с фирмой «Биг Дачмен» видны на примере ПТФ «Боровская» (Тюменская область). Это создание мощностей с внедрением новых технологий как при реконструкции существующих птичников, так и при строительстве новых с сохранением длительного партнерства.

Начало работ было в 1977 году: модернизация клеточного оборудования для содержания несушек Л-112, установка пометоуборочных лент для 16 корпусов. В дальнейшем, с 1998 по 2000 год, закупились пометоуборочные ленты для Л-134. С 2001 по 2005 год поэтапно в 56 корпусах производилась замена оборудования на «Евромент» и «Унимент». Работы производились без остановки производства в птичниках.

В Голышмановском филиале ПТФ «Боровская» с 2008 по 2011 год в пяти корпусах смонтировано оборудование «Евромент» и один 8-ярусный птичник. В настоящее время ПТФ «Боровская» производит до 970 млн яиц в год. Предусмотрена дальнейшая реконструкция с использованием новейшей технологии и оборудования.

Инновационные технологии и точно рассчитанные решения для конкретного заказчика являются неотъемлемой частью работы фирмы «Биг Дачмен».

ОАО ПТФ «Комсомольская» — птицеводческий комплекс по производству куриного яйца — принадлежит ЗАО «Уралбройлер», крупнейшему птицеводческому холдингу Челябинской области. На «Комсомольской» с целью значительного увеличения производства яйца на существующей площади птичника впервые в России смонтированы и введены в эксплуатацию 8-ярусные клеточные батареи для содержания кур-несушек вместо 2-ярусных. Количество птицемест увеличилось в 4 раза. Достигнуты высокие показатели яйценоскости, расхода кормов, экономии энергоносителей (птица выделяет достаточное количество тепла для собственного обогрева).

На существующей площадке установлено 52 птичника, в настоящее время реконструировано 18 птичников, из них в 13 для несушек установлен «Унимент» по 8 ярусов, 5 птичников реммолодняка оснащены оборудованием «Унимент Стартер» по 6 ярусов. Планируется дальнейшая реконструкция с использованием оборудования «Биг Дачмен».

Учитывая опыт работы 8-ярусных птичников на ОАО ПТФ «Комсомольская», в Сосновском отделении ГУП СО ПТФ «Свердловская» установлен один птичник EV 500, 7 батарей.

Для выращивания бройлеров наряду с наполь-





ным содержанием фирма «Биг Дачмен» предлагает новую многоярусную клетку Avimax. Предлагаемая клетка может поставляться с автоматической выгрузкой птицы, осуществляемой с помощью пометоуборочной ленты.

С 2011 г. компания поставляет новую модификацию клетки Avimax Sliding с системой выдвигающихся полов. Основные преимущества: большие птицы в клетке (ширина ряда 1,6 м вместо 1,5 м), простая регулировка высоты линии кормления и поения (управление находится в конечном узле), простая и надежная лифтовая система. Плотность посадки по сравнению с напольным 3-ярусным содержанием в 1,8 раза выше, с 4-ярусным — в 2,5 раза.

Энергоэффективные установки для птичников

Новые нагревательные установки, разработанные компанией «Биг Дачмен», позволяют сократить расходы на отопление, применяются при новом строительстве и реконструкции работающих птичников.

Earny — система основана на принципе перекрестного потока. То есть теплый воздух в помещении и холодный воздух с улицы одновременно пропускаются через теплообменник, не соприкасаясь друг с другом.

Инфракрасный излучатель — работающая на газе система отопления, отдающая в воздух тепло излучения. Тепловые лучи подобно солнцу отдают тепловую энергию практически без потерь. Это значит, что активна система только там, где она встречается с объектом обогрева, и световая энергия преобразуется в ощутимую тепловую. Вместе с прохладным свежим окружающим воздухом создается приятная, комфортная температура.

Системы взвешивания всех видов птицы:

- **Swing 20** — весы, используемые при содержании бройлеров, уток и родительского стада, диапазон взвешивания 20 кг;
- **Swing 70** — весы, используемые при содержании индюков, диапазон взвешивания 70 кг;
- **Incas 2** — весы, используемые при напольном и клеточном содержании птицы;
- **Incas Compact** — содержание в клеточных батареях Avimax.



Автоматический учет и анализ весовых показателей птицы может производиться путем подключения весов к компьютерам Viper и Viper Touch. Для измерения показателей может также использоваться компьютер ComScale, который устанавливается стационарно и может работать в переносном режиме, т.к. работает на батареях.

Наряду с традиционными поставками оборудования для птицеводческих и свиноводческих хозяйств компания поставляет и иное оборудование.

Оборудование для приготовления комбикормов

За последние годы при участии компании «Биг Дачмен» в России построено и реконструировано большое количество свиноводческих и птицеводческих предприятий. Специалисты знают, что для

эффективного производства необходимо применение качественных, сбалансированных комбикормов. В структуре себестоимости свинины и мяса птицы корма занимают от 60 до 80%. Если комбикорм не сбалансирован по питательности, снижается продуктивность животных и птицы, а это в свою очередь влечет за собой дополнительные расходы.

Группа компаний «Биг Дачмен» совместно с БДВ поставляет комбикормовые заводы «под ключ» производительностью 10–20 т/час и 30–50 т/час. Более десяти лет компания «Биг Дачмен» поставляет во многие страны мира дробильно-смесительные установки (молотковые мельницы мощностью от 11 до 110 кВт, пропускной способностью до 15 тонн в час).

Примером сотрудничества может служить комбикормовый завод, построенный в с. Ливенка Белгородской области.

Компанией «КапиталАгро» (Белгородская обл., Прохоровский р-н) также ведется строительство комбикормового завода производительностью 12 т гранулированного корма в час и элеватора на 20 тыс. тонн. Строительство начато в августе 2011 г., предполагаемый срок пуска в эксплуатацию — 2012 г.

По заказу ООО «Агропромкомплектация» в Курской области строится комбикормовый завод производительностью 20 тонн в час, с зерновым элеватором, обеспечивающим хранение до 80 тыс. тонн зерна. Согласно техническому заданию заказчика, дополнительно было предусмотрено оборудование для привязки к железнодорожным путям, что даст возможность загрузки и разгрузки сырья, а также загрузки готовой продукции как на автотранспорт, так и в вагоны.

Биогазовые установки

Компания «БД Агро» и «Биг Дачмен» предлагают биогазовые установки для сельхоздиализа на электрической мощностью от 500 кВт до 5 МВт. Основываясь на опыте работы опробованной техники, вы имеете возможность получить простые в обслуживании современные установки для производства биогаза. Благодаря оборудованию для смешивания могут ферментироваться самые различные субстраты.

Мы предлагаем полную программу услуг — от детального планирования, строительства и технического обслуживания вплоть до продолжительного сервиса после продажи. В Россию также поставляются такие установки.

*Приглашаем к сотрудничеству
всех заинтересованных птицеводов,
направляйте свои предложения!*

*Всю необходимую информацию вы можете
получить в нашем головном офисе в Москве:
119121, г. Москва, 7-й Ростовский переулок,
д. 15, тел. (495) 229-51-61, а также в наших
региональных представительствах.*

Благодарим за внимание к нашей публикации и ждем ваши предложения и пожелания.

**Генеральный директор ООО «Биг Дачмен»
И. Д. КОТОВ**

20 главных событий 2011 года в мясном бизнесе



Чем запомнился минувший 2011 год российскому мясному бизнесу? Какие события предопределили дальнейшее развитие отрасли? Интернет-проект «Мясо-Портал» (www.myaso-portal.ru) подготовил рейтинг двадцати главных тем и событий 2011 года в мясном бизнесе, который «АО» предлагает вниманию читателей.

1. Подписание документов для вступления России в ВТО.

Несомненным лидером в рейтинге событий является подписание Россией пакета межправительственных соглашений, открывающих нашей стране путь во Всемирную торговую организацию. Россия обязана предоставить всем другим членам ВТО режим наибольшего благоприятствования в торговле, все уступки отныне будут двусторонними, что, как ожидается, должно способствовать более широкой интеграции нашей экономики в мировую.

Что произойдет с российским АПК? Скорее всего он окажется под ударом. Бизнес-сообщество обеспокоено, аграрии в растерянности: условия работы в ВТО им не разъяснены, выгоды от перемен для этого сектора неочевидны.

Стандартным условием для стран, присоединившихся к ВТО ранее, была фиксация поддержки сельхозпроизводителей на том уровне, на котором она оказывалась в течение 3 последних лет, дальше этот уровень снижали на 20%.

России удалось «выторговать» более мягкие условия: после присоединения к ВТО правительство может увеличить размер прямой помощи АПК до 9 млрд долл. в год (в 2 раза больше нынешнего уровня — 4,5 млрд) и снижать объем поддержки в течение длительного переходного периода до прежнего уровня.

«Значительное увеличение импорта и соответственно конкуренции ожидается в связи с вступлением России в ВТО, — подчеркивает генеральный директор Института аграрного маркетинга (ИАМ) Елена Тюрина. — В частности, средняя импортная пошлина сократится до 7,8%. Правда, это произойдет не раньше 2020 г. В 2012 г. на российском мясном рынке практически ничего не изменится, так как сохранятся установленные размеры квот и таможенных пошлин».

Вступление России в ВТО практически не затронет рынок мяса птицы, поскольку основную часть этого рынка формируют отечественные производители. Дальнейшее развитие птицевод-

ческой отрасли нашей страны будет проходить в условиях обострения не внешней, а внутриотраслевой конкуренции.

Наибольшему риску в новых экономических условиях, которые станут реальностью после вступления России в ВТО, подвергаются свиноводы. «Защите получил российский рынок мяса птицы, но на рынке свинины оборона сведена к минимуму, — отмечает Мушег Мамиконян, президент Российского мясного союза. — В этом сегменте, а также на рынке говядины в будущем развернутся основные баталии и начнутся интриги лоббистов».

Вступая в ВТО, Россия обязуется смягчить действующие квоты на импорт свинины при одновременной полной отмене таможенных пошлин (сейчас они составляют 15%). Пошлина на ввоз живых свиней снизится с 40 до 5%. Такие изменения правил игры могут снизить цены на живых свиней на 10–15 руб./кг и скорее всего приведут к корректировке рыночных оптовых цен на свинину с нынешних 90 до 75 руб./кг.

Снижение цен поставит под угрозу дальнейшие инвестиции в свиноводческую отрасль России. Более того, возникает риск сокращения собственного производства и актуализации импортозамещения (доля импорта может вырасти до 35–40%). Если не сохранить инвестиционную привлекательность отрасли, производство отечественной свинины может зафиксироваться на уровне чуть более 2 млн т на уже возведенных и модернизированных комплексах, но новые проекты в таких условиях вряд ли будут запускаться. В долгосрочной перспективе эти меры обеспечат доминирующее положение крупным современным игрокам отечественного рынка, хотя рентабельность их производства существенно снизится.

Эксперты отмечают еще один важный нюанс: таможенная пошлина на ввоз свиного шпика, жира и субпродуктов, которые не попадают под квоты, снижена до 15%. Таким образом, свободный доступ животных жиров на российский рынок может привести к экономической нецелесообразности производства свинины на территории Таможенного союза. Аргументы просты: если есть неэквотируемый свободный доступ на рынок какой-либо из частей разделки свиней (шпик и субпродукты), то снижение цен на эти

**Сектор свинины на российском рынке вырос в целом на 5%.
Причем производство индустриальной свинины выросло на 10%, а доля свинины, произведенной в ЛПХ, уменьшилась.**

продукты будет снижать цену других отрубей, влияя на их себестоимость.

Выходом в данной ситуации могла бы стать господдержка свиноводов, гарантирующая сходные с европейскими стартовые условия для производителей. Пока же данное условие по снижению пошлин на импорт живых свиней создаст неравные конкурентные условия для отечественного и европейского свиноводства.

«Возможные потери российских свиноводов могут составить около 20 млрд рублей, — считает Юрий Ковалев, генеральный директор Национального союза свиноводов. — Мы разработали предложения о мерах компенсации возможных последствий присоединения РФ к ВТО, которые в настоящий момент находятся на рассмотрении в правительстве РФ».

Вступление России в ВТО может возродить забытую советскую практику мясной пересортицы. По мере изучения документации участники рынка обнаруживают в международных соглашениях сюрпризы. Очередную порцию неожиданностей преподнесли соглашения по так называемой высококачественной говядине (ВКГ), объем поставок которой невелик, но цена для потребителей достигает 70 долларов за 1 кг. Теперь же под видом высококачественной в Россию можно будет вполне легально поставлять любую говядину, обходя механизм квот. В 2008–2009 гг. по подобной схеме ввозили около 40% от квоты по говядине. В результате цены на говядину в нашей стране были ниже, чем на свинину, что не создавало условий для инвестиций в мясное скотоводство, имеющее огромный потенциал в России.

2. Рост производства и потребления мяса в России.

По итогам 2011 года в России наблюдался довольно существенный рост потребления мяса и мясopодуктов. По разным оценкам, рост потребления мяса составил до 4%, причем по большей части — белого мяса. Это является

подтверждением стабильного роста благосостояния населения России и результатом социально ориентированной политики в стране в посткризисный период. Тем не менее российский мясной рынок еще далек от насыщения.

«Только к 2015 году потребление мяса на душу населения достигнет уровня, который был в СССР — 71,9 кг, — отмечает Мушег Мамиконян. — К 2020 году потребление вырастет до 76 кг, но это все равно будет ниже уровня потребления мяса в европейских странах (81,7 кг) и США (117,3 кг)».

Стоит особо отметить птицеводство, объем производства в котором практически достиг уровня самообеспечения. В ближайшей перспективе оно может превратиться в экспортно-ориентированную отрасль. Всего за 2011 год производство мяса птицы выросло на 12%.

Сектор свинины на российском рынке вырос в целом на 5%. Причем производство индустриальной свинины выросло на 10%, а доля свинины, произведенной в ЛПХ, уменьшилась.

Поголовье КРС на убой в 2011 году уменьшилось на 10%, а общее количество голов КРС за год уменьшилось на 3%.

Импортная составляющая отечественного рынка мясного сырья за год изменилась несущественно: по свинине увеличилась на 20–30 тыс. тонн, по говядине сократилась примерно на тот же объем.

В минувшем году в России при росте объемов производства в натуральном выражении, однако, наметилась тенденция снижения темпов роста производства.

3. Господдержка и субсидии животноводам.

Развитию животноводства в 2011 году способствовали меры господдержки: субсидирование процентных ставок по краткосрочным инвестиционным кредитам, поддержка племенного животноводства, ряд региональных программ. Всего в минувшем году размер субсидий на животноводство из федерального бюджета составил 22,8

млрд руб. Общая сумма государственной поддержки молочного скотоводства с учетом субсидирования процентных ставок составила более 27 млрд руб. В мясной и молочной отраслях уже реализовано более 3 тыс. проектов.

В Национальном союзе свиноводов (НСС) отмечают роль государства в нормализации сложной ситуации с кормами, вызванной засухой 2010 года. Принятие решения о реализации фуражного зерна интервенционного фонда по заявкам регионов (как напрямую регионам, так и через биржевые торги) по ценам закладки позволило снизить и стабилизировать цены на фуражное зерно, которые с середины лета 2010 года и до начала 2011 года выросли на ячмень почти в 4 раза, а на пшеницу в 2,3 раза.

Также правительством России была удовлетворена просьба НСС и Росптицесоюза о выделении в 2011 году субсидий для свиноводства и птицеводства, направленных на снижение убытков, вызванных ростом цен на зерно и корма вследствие засухи 2010 г., в объеме 9 млрд руб.

В числе значительных мер поддержки эксперты называют запуск программы Минсельхоза РФ по развитию убоия и первичной переработки скота, вследствие чего с 2011 года субсидируются проценты по кредитам, полученным на создание соответствующих мощностей.

Принятие новой редакции закона «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» эксперты тоже называют действенной мерой, которую государство предприняло для поддержки АПК.

Тем не менее есть опасность, что пункт, касающийся субсидий и господдержки, который попал в рейтинг основных итогов 2011 года, уже вскоре может оказаться в «антирейтинге». В частности, вызывает беспокойство факт, что с 2013 года сельхозпроизводители лишатся возможности пользоваться льготой по налогу на прибыль. На фоне дорожающих денег повысятся инвестиционные риски для банков, которые скорее всего начнут повышать ставки по кредитам. Таким образом, существенно снизится (если не исчезнет вовсе) эффект от субсидирования государством процентных ставок.

4. Создание Агропромышленной ассоциации Таможенного союза.

Идея создания подобной ассоциации была предложена министром сельского хозяйства России Еленой Скрынник в мае 2011 года на форуме, посвященном вопросам единого эко-

номического пространства для стран Таможенного союза (Россия, Белоруссия, Казахстан), и уже 10 октября 2011 г. ассоциация была создана.

Ассоциация призвана унифицировать агропромышленную политику на общем рынке, обеспечивать стабильность на внутреннем рынке и защиту общих интересов — на внешнем рынке.

Ассоциацией предложено уже с 2012 года принять новый технический регламент на мясную продукцию «О безопасности мяса и мясной продукции». Согласно ему, на товаре должна быть маркировка с указанием доли воды, содержащейся в продукте, а также того, каким является продаваемый продукт — охлажденным или замороженным. Одна из основных задач нового регламента — устранение избыточных административных барьеров для развития предпринимательства в сфере производства и обращения мяса и мясной продукции. Это должно привлечь в данную сферу новый малый и средний бизнес, что повлечет повышение конкуренции и как следствие — улучшит качество продукции.

Однако есть риск, что практическая реализация нового технического регламента на мясную продукцию наткнется на подводные камни, как это случилось при введении нового технического регламента на молочную продукцию. Впрочем, это будет ясно только в процессе реализации проекта.

5. Распространение африканской чумы свиней.

Прошедший год был связан с большим стрессом для свиноводов: ситуация с африканской чумой свиней (АЧС) в России прогрессивно ухудшается и захватывает все большее количество регионов. Так, во второй половине 2011 г. вспышки АЧС были зарегистрированы в Курской, Воронежской, Тверской и других областях.

Можно выделить три группы факторов, влияющих на эпизоотическую ситуацию в России в целом. В первую очередь речь идет об эволюционных процессах: изменение климата приводит к смещению ареалов распространения инфекций с юга на север. Глобальное потепление неизбежно приводит к изменению течения рек, что способствует размыванию биологических захоронений. Также отмечается бесконтрольность действий владельцев животных, отсутствие вакцинации на должном уровне, недостаточная ответственность за нарушение ветеринарного законодательства, что неизбежно ведет к рецидивам АЧС.

«Несмотря на то, что свое начало эпидемия берет, как правило, в не-



больших фермерских хозяйствах, страдают от этого крупные свиноводческие предприятия, расположенные в карантинной зоне, — комментируют в Национальном союзе свиноводов. — Они постепенно отодвигаются с рынка сбыта, а их продукцию потребитель заменяет продукцией иного производителя. Борьба с АЧС с помощью введения карантина демонстрирует низкую эффективность, а децентрализация ветеринарной службы еще больше снижает ее».

Чиновники на местах пытаются защитить свои территории, закрывая ввоз из неблагополучных районов не только живых свиней и продукции из свинины, но и кормовых культур. Это становится дополнительным препятствием для развития аграрного рынка страны.

«В настоящее время эта болезнь представляет угрозу для существования не только российского свиноводства, но и европейского, а теперь, учитывая масштабы, — для мирового свиноводства, — отмечает Сергей Юшин, президент Национальной мясной ассоциации. — Если не будут приложены совместные международные усилия по профилактике и контролю заболеваемости свиней, выход на мировой рынок для России будет закрыт».

В регионах, в которых отмечены вспышки АЧС, а также в других сельскохозяйственных регионах в качестве профилактики АЧС власти на местном уровне стимулируют переход ЛПХ, КФХ и непрофильных мелких СХП, которые не могут обеспечить защиту от АЧС промышленным способом (изолированные свинокомплексы), на вы-

ращивание и откорм других животных: коз, овец, КРС, кроликов и др. Эти мероприятия способствуют дальнейшему сокращению поголовья свиней в ЛПХ и снижению объема производства свинины в патриархальных хозяйствах, освобождая место для развития современного индустриального производства свинины.

6. Рост цен на красное мясо.

В 2011 году произошел значительный рост цен на красное мясо. В первой половине минувшего года цены демонстрировали умеренный рост из-за затоваривания складов как импортным (к концу 2010 года импортеры осваивали остатки квоты), так и отечественным сырьем (из-за засухи и отсутствия кормов многие мелкие сельхозпроизводители массово забивали скот). Но уже во второй половине 2011 года цены стремительно повысились. Рекордсменом по росту цен стала говядина (20% в год на фоне падения потребления). Компенсировать падение отечественного производства КРС на убой, которое составило почти 10% за год, было нечем. Высокие цены на говядину на мировом рынке объясняются ростом цен на основные составляющие комбикормов, неблагоприятными погодными условиями в США и проблемами с обновлением стада в Южной Америке.

Рост цен на говядину повлек за собой также рост цен на свинину (более 12% за год). По мнению экспертов, в 2011 г. уровень цен на свинину в России достиг исторического максимума. Наблюдался высокий спрос на свинину, особенно охлажденную, со сторо-

ны как переработчиков, так и конечных потребителей.

Снижению цен на мясо в России также не способствовал запрет большому количеству бразильских импортеров на поставку мяса (по причине нарушений санитарно-гигиенических требований к производству и самой продукции). Дефицит и высокие мировые цены на свинину были также обусловлены сокращением производства свинины в частном секторе Китая — страны, которая обеспечивает более 50% мирового потребления. За год цены на свинину в Китае выросли более чем на 35%, а импорт в эту страну достиг рекордных показателей из-за увеличения розничного спроса на охлажденную свинину.

Не надо забывать и о том, что вследствие инфляционных процессов рубль подешевел, а рублевые цены на импортное мясо поднялись.

В то же время цены на мясо птицы снизились на несколько процентов из-за высокой конкуренции на внутреннем рынке, накопленных на начало 2011 г. больших товарных запасов птицы у производителей, а также массовой волны запуска новых производственных мощностей в августе прошлого года. При этом рост цен на мясо птицы механической обвалки составил более 15%.

7. Виды мяса: обострение ценовой конкуренции и ценовой разрыв.

По мере развития животноводства ожидаемой тенденцией стало обострение межотраслевых противоречий, а именно: рыночная конкуренция между разными типами мяса и товарными категориями мясных продуктов.

Основным конкурентом свинины на рынке становится мясо птицы, причина этого процесса — удорожание дефицитной говядины. Такой тип конкуренции между свининой и птицей распространен во многих странах, но в России данный тренд проявился только в 2011 году.

«Традиционная ценовая конкуренция между говядиной и свининой, которую мы наблюдали с 1992 по 2010 год, претерпела изменения по причине резкого роста цены говядины в 2011 году. В минувшем году цена говядины вышла в отрыв, и это уже навсегда, — считает Мушег Мамиконян. — Расчеты показывают, что ценовая конкуренция

В 2011 году стоимость мяса бройлера стала ниже цен на свиные продукты в 1,8 раза, а на продукты из говядины — более чем в 2 раза, что сделало мясо бройлера более привлекательным для потребителя со средним уровнем доходов.

отдельных отрубов свинины (лопатка, окорок) с филе грудки птицы будет основной головной болью производителей».

«В 2011 году наметилась тенденция значительного увеличения разрыва между ценами реализации мяса бройлера, свинины и говядины, а именно: стоимость мяса бройлера стала ниже цен на свиные продукты в 1,8 раза, а на продукты из говядины — более чем в 2 раза, что сделало мясо бройлера более привлекательным для потребителя со средним уровнем доходов», — полагает Елена Тюрина.

Эксперты считают, что предполагаемые события по вступлению России в ВТО и большей открытости рынка свинины обострят борьбу свиноводов и птицеводов за потребителя.

8. Сокращение импортных квот на птицу и свинину в 2012 г.

В самом конце 2011 года, 29 декабря, постановлением правительства России был утвержден окончательный объем квот на импорт мясной продукции в 2012 году. Импорт свинины должен уменьшиться на 14%, квота на нее сократилась с 500 до 430 тыс. т. Почти на 6% меньше решено завезти мяса птицы: общая квота сократилась с 350 до 330 тыс. т. Без изменений оставлена квота на мясо КРС — 560 тыс. т. Но в рамках этой квоты выросла доля замороженной говядины из США — с 41,7 до 60 тыс. т — за счет доли других стран. Скорее всего в числе «пострадавших» окажется крупнейший поставщик говядины в Россию Бразилия: в прошлом году российские ветеринарные и санитарные службы неоднократно запрещали поставки мяса с ряда бразильских предприятий.

У российских чиновников скоро не останется свободы маневра — в ближайшие годы квоты на импорт будут меняться в соответствии с договоренностями о вступлении России в ВТО.

Надо иметь в виду, что квоты на 2012 год еще могут измениться. Договоренности России с ВТО предполагают, что сразу после вступления нашей страны

в эту организацию объем поставляемой по льготным пошлинам свежей или охлажденной говядины вырастет с 30 до 40 тыс. т, а мяса механической обвалки можно будет ввезти не 70 тыс. т, а 100 тыс. т.

Ранее Минэкономразвития и Минсельхоз были обязаны следить за состоянием рынка мяса КРС и свинины. В 2012 году им поручено сосредоточиться на говядине и мясе птицы. Только по этим видам мясного импорта Минпромторг имеет право перераспределять между странами квоты в течение года.

Новое поручение таможенной службе следить за поставками мяса птицы птицеводы приветствуют. Хотя масштабы мясного импорта согласованы с партнерами по Таможенному союзу, квоты не распространяются на Белоруссию и Казахстан, которые имеют свободный доступ на российский рынок. В прошлом году Белоруссия вместо 15 тыс. т мяса птицы экспортировала в Россию 55 тыс. т, а Украина впервые поставила 5,5 тыс. т, которые, по соглашению в рамках СНГ, облагаются лишь НДС, да и то по льготной ставке в 10%. «Это оказывает заметное давление на российский рынок», — предупреждает Альберт Давлеев, вице-президент Международной программы развития птицеводства.

9. Дальнейшее развитие современных форматов свиноводства.

Сообщения об увеличении инвестиций в свиноводство и открытии современных свинокомплексов в 2011 году стали самыми частыми новостями. Свиноводство России продолжило переход на индустриальные рельсы в рамках национального проекта «Развитие АПК». Всего в рамках госпрограммы за последние годы в подотрасль было привлечено более 200 млрд руб. инвестиций, что позволило построить с нуля и реконструировать более 680 объектов свиноводства.

По предварительным данным, в 2011 году доля свинины, произведенной индустриальным способом, выросла более чем на 135 тыс. т (на 10–11%) и составила 59% от общего производства свинины в России. В свою очередь вклад ЛПХ уменьшился до 41%.

Количество животных единовременного содержания на свинокомплексах крупнейшего производителя свинины — АПХ «Мираторг» благодаря вво-

В 2011 году доля свинины, произведенной индустриальным способом, выросла более чем на 135 тыс. т (на 10–11%) и составила 59% от общего производства свинины в России. Вклад ЛПХ уменьшился до 41%.

Цена стала основным критерием при покупке колбасы, хотя большинство потребителей стремились приобрести более качественный продукт по той же цене. Продажи продукции, выработанной по ГОСТу, практически не упали. В то же время премиальный сегмент продукции в целом просел на 15–20%.

ду новых очередей свинокомплексов в Белгородской области выросло на 24% и достигло 1 млн голов. В 2011 году введены в действие новые предприятия по производству свинины: «Беконь» в Смоленской области, «Симбирский бекон» (ГК «Талина») в Ульяновской области, «Агрокомплектация» в Курской области, «Аургазинский свинокомплекс» в Башкирии, свинокомплекс «Кондопожский» в Карелии, свинокомплекс в Калининградской области и другие проекты. Экспертами отмечено начало инвестиционной активности за пределами России. Так, агрохолдинг «БЭЗРК Белгранкорм» анонсировал запуск своего свиноводческого проекта в Полтавской области Украины.

Крупные агрохолдинги активно инвестировали в рамках вертикальной интеграции и в растениеводство, и в строительство комбикормовых заводов.

Процесс постепенной индустриализации рынка свинины будет продолжаться в ближайшие пять лет. За это время вновь возведенные свинокомплексы начнут производить до 90% всей свинины промышленного производства благодаря животным новым породам с улучшенной генетикой и высоким качеством мяса.

Но несмотря на то, что процесс открытия новых свинокомплексов продолжается, темпы ввода новых предприятий снижаются. В числе возможных причин эксперты называют снижение поголовья свиней в связи с АЧС.

По мнению Юрия Ковалева, снижение темпов прироста производства свинины в 2011 году связано и с окончанием первого этапа инвестиционного цикла. Крупнейшие компании завершили ввод в действие большинства запланированных проектов, но еще не вывели их на полную производственную мощность. Следующая волна инвестиций запланирована на 2012–2015 гг., но в связи с вступлением России в ВТО защита свиноводческой отрасли от импорта заметно снизится. Это повлечет снижение рентабельности отечественных производителей и сокращение инвестиций в отрасль, утверждают эксперты.

«Решение вопроса о вступлении России в ВТО стало фактором остановки реализации ряда крупных проектов по

строительству животноводческих комплексов», — обращает внимание бизнес-сообщества Елена Тюрина.

10. «Тиски» колбасного рынка.

Самые большие изменения в минувшем году произошли на колбасном рынке России. Мнения экспертов касательно колбасного рынка разошлись: некоторые из них говорят о небольшом росте, другие — о серьезном падении производства в натуральном выражении.

Изменения в поведении потребителей отметили большинство экспертов. «Произошли глубинные изменения в потребительской психологии, поменялись вкусовые пристрастия и предпочтения населения», — отмечает Вадим Прянишников, директор «Могунция-Интеррус».

Цена стала основным критерием при покупке колбасы, хотя большинство потребителей стремились приобрести более качественный продукт по той же цене. Продажи продукции, выработанной по ГОСТу, практически не упали. В то же время премиальный сегмент продукции в целом просел на 15–20%. «Неожиданностью для большинства мясопереработчиков стало уменьшение объемов производства вареных колбасных изделий на 8–9% по срав-

нению с 2010 годом», — комментирует ситуацию независимый консультант Игорь Переплетчиков.

Самая любимая ранее потребителями группа вареных колбас начинает сдавать позиции. Возможно, мы начинаем приближаться к европейской матрице потребления мясных изделий, где доля потребления эмульгированных продуктов в разы меньше.

Существенно выросли цены на мясное сырье, которое составляет основную статью расходов производителей мясных продуктов (говядина — на 20%, свинина — на 12%, куриное мясо механической обвалки — на 15%). В связи с этим многие производители колбас во второй половине года изменяли цены на свою продукцию до 4-кратного увеличения. Повышение цен на электроэнергию, коммунальные услуги и т.д. повлекло дополнительные расходы производства.

Одновременно с этим ужесточил условия работы ритейл: увеличил сумму выплат и, стремясь удержать рост розничных цен, не позволял производителям повышать закупочные цены более чем на 3–5%. При этом сами магазины могли делать любую наценку: в России нет регламента, регулирующего наценку ритейла. Переработчики снова заговорили о диктате ритейлеров.

Масло в огонь подливает соседняя Белоруссия. После недавней девальвации рублевые цены в этой стране сильно упали, и российские мясопереработчики справедливо считают, что уже потеряли от 10 до 30% продаж на территориях, соседствующих с Белоруссией, потому что увеличился поток мясных продуктов из этой страны в Россию по практически демпинговым ценам.



Несмотря на риск, производство говядины в России имеет значительный потенциал. В минувшем году было продолжено развитие мясного скотоводства или, правильнее сказать, создание его заново.

Большинство мясопереработчиков считают, что попали в замкнутый круг. Если им удастся договориться с торговыми компаниями об увеличении розничных цен, они будут терять своих лояльных покупателей. А если мясокомбинаты пойдут на снижение себестоимости производства, то, как правило, сделать это можно только посредством удешевления сырья. Но такой шаг моментально скажется на качестве продукта и обернется снижением потребительского спроса на колбасные изделия.

В результате этих процессов в 2011 году началось расслоение рынка, снижение доходности бизнеса и стагнация отрасли. Многие участники рынка оказались на грани разорения. Стали закрываться даже крупные мясоперерабатывающие заводы. Несколько крупных производственных площадок, производивших еще недавно от 50 до 200 т продукции в сутки, прекратили свою деятельность. Этот процесс затронул также и мелкие, и средние предприятия.

На этом фоне заметным событием стал запуск новой производственной площадки «Сибирской продовольственной компании» (СПК), входящей в состав холдинга «Российские мясопродукты» (РМП), мощностью 140 т готовой продукции в сутки. Этот проект — один из крупнейших инвестиционных проектов минувшего года в мясоперерабатывающей отрасли.

Предприятия переходят на режим жесткой финансовой экономии, сокращают инвестиции в развитие и модернизацию. Тем не менее даже в таких сложных условиях укрепили свои позиции и продолжили экспансию два самых крупных в стране производителя мясных продуктов — ГК «Останкино» и ABI Product.

Как отметил Мушег Мамиконян, «линейная активность мясопереработчиков исчерпала себя, в отрасли назрела ассортиментная реформа, и нам необходимы новые идеи развития рынка глубокой переработки мяса».

11. Мясное скотоводство.

Производство говядины в России в основном базируется на использовании свехремонтного молодняка и выбракованного взрослого скота молочных и комбинированных пород. Только 5% мяса получают от скота специа-

лизированных мясных пород и их помесей. В настоящее время в стране производится говядины на одного человека в год 13,5 кг, что составляет лишь 37,8% от потребности.

Факторами, отрицательно влияющими на развитие мясного скотоводства в России, являются слаборазвитая кормовая база, имеющая к тому же значительные ценовые перекосы; персонал, не отвечающий необходимым требованиям по квалификации; низкая рентабельность и долгий срок окупаемости проектов (около 10 лет); отсутствие «длинных» денег. С другой стороны, налицо высокие цены на говядину и продекларированное желание государства создать отрасль мясного скотоводства в сжатые сроки.

Поэтому, несмотря на риск, производство говядины в России имеет значительный потенциал. В минувшем году было продолжено развитие мясного скотоводства или, правильнее сказать, создание его заново.

В июне 2011 г. завершился один из ключевых этапов уникального для России проекта АПХ «Мираторг» по производству высококачественной говядины в Брянской области: из Австралии завезена первая партия племенного поголовья породы абердин-ангус численностью 6000 голов. Впервые в России будет создан крупнейший животноводческий комплекс по

выращиванию 50 тыс. голов мясных пород крупного рогатого скота. Инвестиции в проект составят не менее 200 млн долл.

Другой масштабный проект будет реализован на Южном Урале. Он призван обеспечить прорыв в производстве говядины во всем Южно-Уральском регионе. Строительство животноводческого комплекса «Герфорд-Агро» начнется в 2012 г. Общая сумма инвестиций в него составит более 3 млрд руб.

Также было принято решение о реализации инвестиционного проекта по мясному скотоводству в Воронежской области, на территории которой планируется организовать племенное и товарное производство специализированного мясного скота абердин-ангусской породы с маточным поголовьем 30 тыс. голов. Общая сумма инвестиций составляет 6 млрд руб.

Стартовал проект ОАО «Агрохолдинг «Мраморное мясо Калмыкии» со стоимостью проекта порядка 4 млрд руб.

За последний год набирала обороты и тема производства мраморной говядины, для производства которой используется особая технология содержания и откорма животного. Для производства знаменитых мраморных премиальных стейков используется лишь около 9%, а для обычных стейков до 15% всего объема разделки туши.

Спрос на мраморное мясо в России растет, развивается и культура потребления стейков: увеличивается количество стейк-хаусов и гриль-хаусов, рестораны вводят в меню разнообразные стейки. Сеть стейк-хаусов «Гудман» начала работать на отечественном сырье компании «Албиф», входя-





щей в агропромышленный комплекс «Зерос».

12. Атака СМИ продолжается.

В 2011 году в СМИ в усиленном режиме продолжилась атака на мясную отрасль России. Обеспечивая интерес к своим каналам и изданиям, журналисты демонстрируют вопиющую безграмотность и формирование ложных стереотипов у потребителей.

В статьях и передачах практически не обсуждаются объективные параметры качества мясных продуктов, такие как содержание белка, жира, воды, микробиологические характеристики. Вместо этого к продуктам предъявляются ложные, выдумываемые самими журналистами критерии качества.

Но и мясному сектору надо признать, что общественное порицание, журналистские нападки и общее недоверие к производителям мясопродуктов зачастую имеют объективную основу. Проверки контролирующих органов выявляют растущее количество фальсифицированных продуктов, качество которых не соответствует заявленным производителем нормативам ГОСТ или ТУ.

«По сложившейся еще с советских времен практике, доведенной до крайности в последние годы, в современном ассортименте мясоперерабатывающей промышленности РФ соотношение калорий от белка и животных жиров достигает 1:4 при рекомендованном официальной медициной и принятом во всем мире соотношении 1:1, — говорит Мушгер Мамиконян. — Между тем классифицирование мясных продуктов по жирности и отдельное пози-

ционирование их на рынке (как это делается, к примеру, в молочной отрасли) является неизбежным и крайне необходимым процессом для роста конкурентоспособности мясной отрасли в целом. Надо обеспечить доступность потребления высокобелковых мясных продуктов, не «напичканных» излишним жиром. Это и есть социально значимая, ответственная миссия предприятий мясной отрасли России».

«Необходимо восстановление доверия потребителей, — говорит Виктор Бирюков, президент ГК «Талина». — Современная экономическая наука утверждает, что доверие — не просто нравственная категория, но фактор экономического роста в странах переходного типа. Поскольку улучшить отношения между потребителями и производителями за короткий срок невозможно, мне представляется, что компенсировать нехватку доверия полезно начать «с флангов»: например, через пищевой туризм — распахнутые для всех желающих двери мясоперерабатывающих предприятий».

Просветительская работа, формирование потребительской культуры, улучшение общего имиджа отрасли — в таком направлении предстоит работать всем добросовестным производителям.

По сложившейся еще с советских времен практике, доведенной до крайности в последние годы, в современном ассортименте мясоперерабатывающей промышленности РФ соотношение калорий от белка и животных жиров достигает 1:4 при рекомендованном официальной медициной и принятом во всем мире соотношении 1:1.

лям. Формирование позитивного восприятия качества и безопасности мяса и мясопродуктов можно обеспечить лишь совместными усилиями специалистов отрасли. Необходимо шире использовать возможности Интернета, который дает идеальные возможности для коммуникации — и нужный охват, и интерактив с целевой аудиторией, и широту маркетинговых инструментов, и творческую свободу.

«Россия вышла на первое место в Европе по количеству интернет-пользователей, — говорит Олег Шевченко («Мясо-Портал»). — Интернет как эффективный инструмент общественного и коммерческого влияния пока недооценен компаниями нашей отрасли, работающими как с бизнесом, так и с конечными потребителями».

Удачным дебютом популяризации мясной продукции в Интернете стал проект «Сосиска.ру», отмеченный экспертами. Останкинский мясоперерабатывающий комбинат превратил свой домен в бренд, ориентированный на мужскую аудиторию молодого возраста, и провел активную рекламную кампанию своей продукции в Интернете.

13. Создание новых отраслевых союзов.

В 2011 году увеличилось количество общественных профессиональных организаций. К уже имеющимся союзам (количество союзов, претендующих на федеральный статус, приближается к десяти, плюс к ним еще двадцать региональных) добавились три новых — «Руспродсоюз», Национальный союз мясопереработчиков и Российско-Датский Агробизнесклуб.

Первый создан по инициативе крупнейших производителей и поставщиков продуктов питания, он объединил более 70 федеральных участников рынка (из числа мясопереработчиков сюда вошли «Дымовское колбасное производство», «Останкино»). Основная задача «Руспродсоюза» — защита интересов российского производителя и поставщика продуктов питания.

Новая общественная организация — Национальный союз мясопереработчиков (НСМ) объединила производителей среднего уровня. Продукция предприятий — членов НСМ начнет выходить под единым знаком, что бу-

дет служить гарантией качества для потребителей. Еще одна задача союза — работа с органами власти и розничными сетями. Мясопереработчики также заявили, что намерены сообща участвовать в работе над новыми законами и поправками к ним.

Российско-Датский Агробизнесклуб в свою очередь призван наладить взаимоотношения двух стран и способствовать расширению совместного бизнеса, включая сферу производства мясного сырья и мясных продуктов.

14. Слияния и поглощения.

Самыми заметными слияниями и поглощениями в 2011 г. стали две следующие сделки.

Первая сделка — группа компаний «Черкизово», один из крупнейших российских производителей и переработчиков мясной продукции, купила 100% активов агропромышленного холдинга «Моссельпром».

«Моссельпром», созданный в 2000 г. Сергеем Лисовским, является многоотраслевым вертикально-интегрированным агропромышленным холдингом, включающим производство птицы, свинины, комбикормов и продукции растениеводства. Бизнес «Моссельпрома» был оценен в 252,9 млн долл. Благодаря этой сделке «Черкизово» надеется увеличить свою долю на рынке отечественных производителей мяса птицы до 9% (в 2010 г. она составляла 7%).

Вторая сделка — «Группа Агроком» приобрела ПКФ «Атлантис-Пак» — крупнейшего российского производителя колбасной оболочки и упаковочных материалов. Стоимость сделки со-

ставляла 160 млн евро. Компания «Атлантис-Пак» входит в десятку крупнейших предприятий мира по производству пластиковой колбасной оболочки. В настоящее время практически все средние и крупные мясоперерабатывающие предприятия России и других стран СНГ являются потребителями оболочек этой компании. Продукция «Атлантис-Пак» экспортируется в 60 стран мира. Иван Саввиди, председатель совета директоров «Группы Агроком», обосновал значимость сделки тем, что роль упаковки в производстве продуктов питания будет расти.

15. Калининград.

Самый западный регион России может претендовать на то, чтобы стать одним из крупнейших мясных кластеров России. Эксперты связывают повышенный интерес к региону с его статусом особой экономической зоны и соответственно с льготным налогообложением и возможными льготами по поставкам определенного вида мясного сырья в регион. Даже если в 2016 г. статус особой зоны будет снят, производство скорее всего успеет себя окупить, подчеркивают аналитики.

Сегодня доля Калининградской области в общем объеме производства мяса в России составляет 0,5% (около 48 тыс. т мяса в год). Представители Минсельхоза РФ заявили, что в ближайшее время Калининград вдвое увеличит эти объемы, доведя общий объем производства мяса до 150 тыс. т в год. В частности, власти утверждают, что к 2013 г. в Калининградской области более чем в 10 раз увеличится поголовье мясного скота (с 1286 до 13286 голов).

В минувшем году состоялось открытие нового свиного комплекса в Гусевском районе. В этот масштабный проект инвесторы вложили почти 1 млрд руб.

Активно развивались и инвестировали в мясопереработку региона местные производители, а также крупные российские и иностранные компании. Группа «Черкизово» приобрела в регионе производственную площадку и планирует направить более 300 млн руб. на расширение производства мясных деликатесов. Компания «Сибирские деликатесы» из Омска также приобрела производственные мощности в регионе. Расширила свою производственную программу на заводе «Восходящая звезда» компания AVI Product. Многие отечественные производители мясoproductов рассматривали возможность приобретения производственных площадей в Калининградской области либо прорабатывали возможности поставки в регионы РФ колбас и деликатесов, произведенных в Калининграде, с последующей их продажей под своими брендами.

Калининградские производители колбас и деликатесов сами начали активное наступление на российский рынок. Особенно это было заметно по увеличению объема поставок варенокопченого мяса.

В более отдаленной перспективе условия ВТО, запрещающие особые экономические статусы, являются угрозой развитию животноводства и мясопереработки в Калининградской области.

16. «Закрытие» Бразилии.

Бразилия в минувшие годы возглавляла десятку лидеров стран — экспортеров мяса и мясных субпродуктов в Россию. Ежегодный мясной экспорт Бразилии в Россию составлял почти 4 млрд долл. По итогам 2010 г. на эту страну приходилось 35% российского импорта свинины, 45% — говядины, 19% — мяса птицы. Кстати, когда-то, еще при СССР, наоборот, мясо в Бразилию ввозилось из Советского Союза.

Начиная с 2000 г. Россия неоднократно вводила полный или частичный запрет на импорт бразильского мяса. Согласно заявлению российских властей, проверка, проведенная в Бразилии в 2011 г., выявила множество нарушений в работе ветеринарных служб бразильских предприятий. Сначала были запрещены поставки с 15 фабрик, затем к ним добавились еще 89. До запрета право на поставку продукции в РФ имели 236 предприятий Бразилии.

Сокращение объемов экспорта из Бразилии достигло заметных масштабов. Ввоз свинины из этой страны в



Россию сократился на 36% за год, в ноябре 2011 г. поставки свинины составили всего 18% от аналогичного периода 2010 г. Объемы поставки говядины сократились на 20% за год.

Такое масштабное ограничение поставок дополнительно повлияло на удорожание мясного сырья на российском рынке. Количество аттестованных предприятий не было достаточным для замещения недостающего сырья, и, по словам трейдеров, мясо в минувшем году приходилось искать где придется.

Российское эмбарго нанесло Бразилии многомиллионные убытки.

17. Подготовка к экспорту.

«Экономическое будущее России в условиях начавшегося в 2007 г. глобального продовольственного кризиса связано с развитием агропромышленного комплекса и с превращением страны в крупного экспортера. Но экспортера не зерна — сырьевого продукта наподобие нефти, а мяса — продукта глубокой переработки зерна с высокой добавленной стоимостью», — обрисовывает перспективу Виктор Бирюков, президент ГК «Талина».

Тенденция экспорта мясной продукции, связанная с ростом предложения российского мяса сырья, наметилась еще в 2009 г. В минувшем 2011-м объем экспорта мяса из России увеличился на 38%.

Экспорт важен для нашей страны не только как источник дополнительных доходов. Экспортные операции, независимо от их доходности, способствуют развитию отечественной экономики, стимулируют рост производства, повышают авторитет и значимость страны в мире. Экспортируя свою продукцию, Россия сможет легче интегрироваться в мировое бизнес-сообщество.

Понимая значимость экспорта для страны, экспортерам оказывают внимание на самом высоком уровне. Экспорт животноводческой продукции поддерживается со стороны РСПП, Минэкономразвития, Минсельхоза, Россельхознадзора, отраслевых союзов.

Возможность для экспорта впервые за много лет появилась у птицеводов. В 2011 году объем экспорта составил около 30 тыс. т. К 2015 году Россия сможет экспортировать до 100 тыс. т

Среди тенденций прошлого года обращает на себя внимание масштабное увеличение импорта мяса и мясопродуктов из Белоруссии. В прошлом году эта республика вместо 15 тыс. т мяса птицы экспортировала в Россию 55 тыс. т, причем большая часть данного объема — внеквотный ввоз.



Ориентированные на экспорт российские птицефабрики успешно прошли аттестацию экспертов ЕС на соответствие своей продукции международным требованиям, и это можно считать главным достижением минувшего года для отрасли.

мяса птицы (субпродукты и белое мясо). К 2020 году объем экспорта достигнет уровня 200 тыс. т.

Ориентированные на экспорт российские птицефабрики успешно прошли аттестацию экспертов ЕС на соответствие своей продукции международным требованиям, и это можно считать главным достижением минувшего года для отрасли.

Рынки сбыта для мяса птицы в силу сложившихся экономических связей в основном будут в странах СНГ, а также в ряде стран арабского мира и Северной Африки, которые испытывают нехватку зерна и не могут производить мясо птицы в необходимом количестве.

Эксперты считают, что особое внимание птицеводам стоит уделить сегменту консервированной продукции. Спрос на консервы из птицы существует не только в странах с низкой покупательной способностью населения, но также в развитых и развивающихся странах. Между тем эта категория то-

вара в России еще недостаточно оценена и апробирована.

Планируют экспортную деятельность и свиноводы. По данным НСС, к 2015 году при сохранении динамики развития отрасль сможет производить объем свинины, достаточный для удовлетворения внутренней потребности, и даже начать поставки свинины за границу — в страны ближнего зарубежья и Юго-Восточной Азии. Неизбежен выход российской свинины и на европейский рынок. В настоящее время основным препятствием для экспорта свинины является неблагоприятная эпизоотическая обстановка, связанная с эпидемией АЧС.

Кроме традиционных видов мясного сырья, Россия в будущем сможет наращивать объемы поставки на мировой рынок продукции из оленины. Заинтересованность в экзотическом мясе, помимо традиционных потребителей оленины — скандинавских стран, высказали также Катар, Чехия и Швейцария.

18. Белоруссия: экспорт любой ценой.

Среди тенденций прошлого года обращает на себя внимание масштабное увеличение импорта мяса и мясопродуктов из Белоруссии. В прошлом году эта республика вместо 15 тыс. т мяса птицы экспортировала в Россию 55 тыс. т, причем большая часть данного объема — внеквотный ввоз. Существенно возросли поставки колбасной

продукции из Белоруссии, особенно в регионы, близкие к границе. Белорусские экспортеры заняли значительную нишу на российском рынке, потеснив российских производителей. Главная причина такой экспансии — разница в курсах национальных валют двух стран, возникшая после финансового кризиса в Белоруссии, но есть и другие факторы.

Белорусское правительство стабильно обеспечивает национальную продовольственную безопасность за счет собственного производства сырья и сельскохозяйственной продукции, объемы которых почти в два раза превышают потребности внутреннего рынка. В товарной структуре преобладают молочная продукция, мясные и колбасные изделия, мясные консервы.

В Белоруссии — нерыночная экономика, которая существует благодаря развитой системе перекрестного субсидирования между отраслями. Сельхозпроизводители здесь фактически находятся на полном обеспечении государства. Размер их долга примерно равен объему господдержки. Белорусские производители имеют огромную мотивацию для экспорта своей продукции, чтобы таким образом поправить финансовое положение: внутренние цены на белорусскую продукцию регулируются государством и невыгодны для производителей. Если при реализации на внутреннем рынке рентабельность не превышает нескольких процентов, то при экспорте она может достигать до 70%. Фактически речь идет о механизме субсидирования экспортных отраслей. Таким образом, Белоруссия имеет возможность получать валютную вы-

В настоящее время страусоводство переживает настоящий бум. Промышленным разведением экзотической птицы занимаются во всех географических поясах России, даже в Якутии и на Таймыре. По оценке экспертов, пока конкуренции нынешние фермерские хозяйства не испытывают, а это верный признак, что данная рыночная ниша еще свободна.

ручку от экспорта продуктов, а это почти 1 млрд долларов в год.

В Белоруссии, как 30 лет тому назад в СССР, свято блюдут государственные стандарты в области качества (ГОСТы). За их соблюдением следит очень грозное ведомство — Комитет государственного контроля. В целом по стране испытания мяса и мясопродуктов ведут 503 лаборатории. Качество и вкус белорусской продукции многие потребители отмечают как весьма достойные. Но белорусская продукция поступает в Россию беспошлинно и за счет демпинговой цены просто выбивает с рынка продукцию российских производителей. К тому же российский бюджет недополучает доход от таможенных пошлин в размере примерно 300 млн долл. Российское государство могло бы направить эти средства на развитие своего сельского хозяйства.

19. Развитие альтернативного животноводства.

Программа развития альтернативного животноводства была предложена в минувшем году в качестве меры предупреждения распространения АЧС и замены свиней другими животными в личных подсобных хозяйствах. Но кроме того, альтернативное животновод-

ство — это и увеличение источников животного белка и возможности развития экспорта за счет производства дефицитных и экзотических видов мясного сырья и продукции из него.

В настоящее время можно выделить несколько наиболее перспективных направлений, которые могут развиваться в промышленных масштабах. По многим из этих направлений в 2011 г. приняты государственные программы поддержки.

Коневодство. В январе 2011 г. в Министерстве сельского хозяйства была утверждена Отраслевая целевая программа «Развитие племенного коневодства в Российской Федерации в 2010–2013 гг.». По данным ВНИИ коневодства, специализированное мясное табунное коневодство развито в восточных регионах страны, располагающих большими массивами природных пастбищ с круглогодичным выпасом лошадей (Дальний Восток, Сибирь, частично Урал и Поволжье). В этих районах насчитывается около 200 специализированных коневодческих ферм мясного направления и 83 фермы по производству кумыса. Коневодство дает ежегодно около 80 тыс. т мяса в живой массе.

Овцеводство. Овцеводство и козоводство в России исторически всегда было неотъемлемой частью народного хозяйства. Поголовье овец и коз в России составило на начало 2011 г. 21,8 млн голов. Отраслевая целевая программа «Развитие овцеводства и козоводства на 2012–2014 гг. и на плановый период до 2020 г.» была утверждена 2 сентября 2011 г. Министерством сельского хозяйства РФ. Государство гарантирует субсидирование отрасли из федерального бюджета. Сумма господдержки до 2020 г. составит 9,6 млрд руб.

Кролиководство. В рамках реализации ведомственной целевой программы «Развитие кролиководства в малых формах хозяйствования АПК Краснодарского края» на 2011–2012 гг. в работе органов исполнительной власти Краснодарского края основной упор был сделан на организацию системы обучения населения края кролиководству и на создание краевой системы заготовки и реализации кролиководческой продукции. По словам специали-



стов, предусматривается создание в регионе семейных животноводческих ферм, в том числе кролиководческих. На это в местном бюджете предусмотрены субсидии.

Страусоводство. В настоящее время страусоводство переживает настоящий бум. Промышленным разведением экзотической птицы занимаются во всех географических поясах России, даже в Якутии и на Таймыре. По оценке экспертов, пока конкуренции нынешние фермерские хозяйства не испытывают, а это верный признак, что данная рыночная ниша еще свободна. Многие фермеры параллельно со страусами растят в хозяйствах другую живность — охотничьих фазанов, экзотических кур — и устраивают платные экскурсии в свои страусоводческие хозяйства.

Мясо утки в промышленных масштабах. Впервые в России начата реализация проекта промышленного производства утиного мяса. Производственный комплекс, принадлежащий ГК «Евродон», будет построен в Миллеровском районе Ростовской области. Мощность предприятия на первом этапе составит 20 тыс. тонн мяса в год. «Мы намерены возродить в России производство мяса утки в промышленных масштабах. Уже через полтора года мы хотим увеличить ассортимент выпускаемой продукции и поставлять в федеральные сети уже два продукта: индейку и утку», — говорит Вадим Ванеев, глава ГК «Евродон».

20. «А олени лучше!»

В 2011 году в Ямало-Ненецком автономном округе запущены в эксплуатацию три новых производственных комплекса по переработке оленины. Это позволит округу довести объем заготовки и переработки оленины за зимний сезон до 50 тыс. голов северного оленя. Первыми с ямальскими экологически чистыми оленьими деликатесами познакомились жители Финляндии и Германии, куда за последние три года из ЯНАО было поставлено более 1 тыс. т деликатесного мяса и продуктов его переработки. С 2011 года эксклюзивная продукция ямального АПК представлена уже в 735 магазинах эконом- и премиум-класса по всей стране — от Москвы до Петропавловска-Камчат-



ского. Есть вероятность, что ЯНАО откажется от экспорта за рубеж и полностью переориентируется на российский рынок, где цены на продукцию переработки оленины на 20–30% выше.

ЯНАО обладает самым большим в мире (более 700 тыс. голов) стадом северных оленей. Одной из главных ниш для ямального АПК на мировом и российском рынках как раз и должна стать организация глубокой переработки оленины. Промышленной переработкой оленины в России занимаются Нарьян-Марский мясокомбинат, МПК «Норильский», пищевой комбинат «Полярный», Ялуторовский мясокомбинат и другие предприятия.

Оленина занимает одно из первых мест по биологической ценности и гастрономическим свойствам среди других видов мясного сырья. Мясо северного оленя отличается высоким содержанием полноценных белков и микроэлементов, достаточно низким содержанием жира. Это мясо считается диетическим. Спрос на оленину есть всегда.

Есть у оленеводов и свои проблемы, сдерживающие темпы роста этого сектора мясной отрасли. Переработка оленины — производство дорогостоящее и требующее больших первоначальных вложений. По-прежнему актуален вопрос с реализацией побочной продукции. Ноги, легкие, головы оленей, оленьи шкуры — все это предприятия по

переработке оленины вынуждены утилизировать. Серьезным препятствием вывоза оленины также является сложная транспортная схема, сопряженная с высокими затратами.

При формировании рейтинга использовались оценки экспертов и анализ новостного контента по мясной отрасли. Авторы рейтинга благодарят экспертов за профессионализм и стремление к сотрудничеству. Своим мнением поделились:

- Ибрагим Аблязин, заместитель генерального директора ООО «Пушкинский мясной двор»;
- Виктор Бирюков, президент ГК «Талина», депутат Государственного собрания Республики Мордовия;
- Михаил Григорьев, ведущий эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка;
- Сергей Емельянов, генеральный директор ПК «Хороший вкус»;
- Виктория Загоровская, главный редактор журнала «Мясная сфера»;
- Юрий Ковалев, генеральный директор Национального союза свиноводов России;
- Мушег Мамиконян, независимый член совета директоров, президент Российского мясного союза;
- Игорь Переплетчиков, независимый консультант;
- Дмитрий Поздняков, исполнительный директор Северо-Западной мясной ассоциации;
- Вадим Прянишников, генеральный директор ЗАО «Могунция-Интеррус»;
- Владимир Романов, портал «Мясной эксперт»;
- Игорь Семерухин, независимый эксперт;
- Елена Тюрина, генеральный директор Института аграрного маркетинга;
- Олег Шевченко, «Мясо-Портал»;
- Наталья Яремчук, главный редактор журнала «Мясные технологии».

Оленина занимает одно из первых мест по биологической ценности и гастрономическим свойствам среди других видов мясного сырья. Мясо северного оленя отличается высоким содержанием полноценных белков и микроэлементов, достаточно низким содержанием жира. Это мясо считается диетическим. Спрос на оленину есть всегда.

Счастливые свиньи для счастливых потребителей



С 2018 года в Европейском союзе будет запрещена кастрация свиней. Наиболее предусмотрительные производители свинины уже сейчас предпринимают меры, чтобы мясо хряков не имело характерного запаха.

Концерн Westfleisch — третий по величине производитель мяса в Германии и пятый — в ЕС. В его состав входит шесть современных заводов — боен и мясоперерабатывающих комбинатов, продукция которых идет в 30 стран мира. Westfleisch по сути — кооператив фермеров, которые в 1928 году скинулись и создали собственное предприятие по переработке мяса. Сегодня Westfleisch принадлежит почти пяти тысячам немецких сельхозпроизводителей, которые являются как основными поставщиками сырья для концерна, так и его бенефициарами.

Корреспондент «АО» побывал на одном из предприятий Westfleisch, расположенном в городе Хамм (земля Северный Рейн-Вестфалия). Это крупное производство, на котором ежедневно забивается и разделывается 5500 свиней, 400 бычков и 150 телят.

Несколько лет назад концерн Westfleisch приступил к реализации программы Aktion Tierwohl («Акция «Благополучие животных»). Основная идея программы заключается в стремлении создать животным максимально комфортные условия жизни. Тем самым производитель реагирует на возрастающее чувство ответственности европейского потребителя и на его представление о гу-

манности в отношении к животным. Кроме того, и потребители, и производители едины во мнении, что мясо высокого качества можно получить лишь от «счастливых» животных. С учетом этих новых тенденций в запросах потребителя был разработан перечень требований к выращиванию свиней (программа касается именно свинины). Если фермер-поставщик готов соблюдать эти требования, то ему полагается определенная премия к каждому килограмму сданной свинины, а продукция Westfleisch, изготовленная в соответствии с принципами Aktion Tierwohl, маркируется специальным значком — желтой свинкой-смайликом. Для покупателя это особый знак качества мяса. Во всяком случае, лозунг, разработанный Westfleisch в связи с описываемой программой, так и звучит: «Наслаждение с чистой совестью».

По словам Стеффена Хайлига, руководителя отдела обеспечения качества на заводе Westfleisch в Хамме, программа Aktion Tierwohl включает в себя следующие основные требования к выращиванию животных на фермах.

Свиноматки и находящиеся на откорме поросята с момента своего рождения и вплоть до момента забоя никогда, ни при каких обстоятельствах не должны

испытывать голод, боль, страх или какой-либо другой вид стресса; у них всегда должна быть свежая вода. Животных нельзя бить, у них не должно быть повреждений, нанесенных другими животными или полученных в результате некомфортных условий содержания. Например, по состоянию суставов можно определить качество покрытий полов в свинарниках. Поэтому после убоя производится осмотр туш по целому списку параметров, объективно подтверждающих «свиное счастье».

Участвующие в программе свиноматки и поросята на откорме никогда не ограничены в движении, то есть отсутствуют все станки, стесняющие животных, в том числе и те, которые используются для ограничения подвижности свиноматки сразу после осеменения и при выкармливании ею новорожденных поросят.

Не производится и кастрация поросят. Как известно, официально кастрация свиней будет запрещена на всей территории ЕС с 2018 года, но некоторые европейские производители, в том числе Westfleisch, уже сейчас добровольно накладывают на себя это ограничение.

Кроме того, у свиней должно быть как минимум два вида игрушек — мячики, цепочки и т.д., но только не деревянные — во избежание заноз, которые могут причинить боль.

Список условий для участия в программе Aktion Tierwohl можно продолжать, но их смысл понятен уже из вышеперечисленного: максимум комфорта для животных с целью максимального качества их мяса и максимально чистой совести немецкого потребителя свинины.

Эксперты Westfleisch проводят постоянные аудиты хозяйств, принимающих участие в программе Aktion Tierwohl, и контролируют, все ли пункты фермерами выполняются. У меня некоторые из этих пунктов вызвали вопросы, которые я и задал г-ну Хайлигу.

— По правилам Aktion Tierwohl, свинью никогда нельзя ограничивать в движении. Но многие немецкие свиноводы, да и не только немецкие, считают, что ограничение движения свиноматки в течение нескольких дней после осеменения способствует улучшению показателей осеменяемости и соответственно большему количеству поросят от одного животного. Как быть?

— По нашим данным, свободное содержание свиноматки даже сразу после осеменения не влияет ни на количе-



Каждой «счастливой» немецкой свинье положено как минимум две игрушки, цепочка тоже годится

ство повторных осеменений, ни на число поросят, которые родятся от свиноматки. Эти показатели определяют не ограничения в движении, а генетикой животного. Среднестатистическая свиноматка в Германии дает 27 поросят в год. Но в хозяйствах, где животным создаются максимально комфортные условия содержания, в том числе никогда не ограничивают их в движении, свиноматки дают до 33 поросят в год. Проблема лишь в том, что для свободного содержания свиноматок на ферме потребуется больше места. По сути, это дополнительные затраты, которые должны окупиться преимуществами, которые получают фермеры — участники программы Aktion Tierwohl.

— Свободно содержащаяся свиноматка не передает новорожденных поросят?

— Мы не располагаем статистикой, которая подтвердила бы это предположение. Естественно, при условии, что у

поросят есть специальная берложка, в которой они могут прятаться от матери.

Вторая группа вопросов, возникших у меня в связи с Aktion Tierwohl, касается запрета кастрации. С одной стороны, как известно, некастрированные поросята лучше растут и более эффективно усваивают корма, благодаря чему отказ от кастрации в целом по ЕС мог бы высвободить более 700 тыс. га земли, которая пока используется для производства кормов. Но с другой стороны, что делать с запахом хряковины? Этот вопрос я и задал г-ну Хайлигу. Вот его ответ:

— Да, пожалуй, это единственная проблема, которую нам приходится решать в рамках Aktion Tierwohl, если говорить о выращивании свиней. Тут надо понимать, что мясо хряка совершенно не обязательно должно иметь неприятный запах, весь вопрос в правильном кормлении и выращивании животного. Мы сейчас собираем и обобщаем опыт фермеров, работаем над выработкой правильной рецептуры и рекомендаций по содержанию хряков. К примеру, речь идет о специальных добавках в корма для повышения содержания в них лизина. Хороший эффект дает ускорение откорма животного: если хряк достигает убойной массы всего на две недели раньше обычного, то вероятность появления неприятного запаха от его мяса резко снижается. На сегодняшний день результат таков: если раньше мясо практически всех хряков имело «аромат», то сегодня этим отличаются только 4 процента особей мужского пола. Чтобы мясо этих четырех процентов не попало на стол людям, специально обученные эксперты на наших бойнях буквально обнюхивают разогретые образцы мяса каждого хряка.

— А кто материально отвечает за эти 4 процента забракованных хряков?

— Поскольку сейчас идет накопление опыта, то пока мы фермерам полностью



«Наслаждение с чистой совестью» — лозунг концерна Westfleisch

оплачиваем все поставленное нам мясо, даже если оно пахнет хряковиной. Но когда мы поймем, что можем на 100 процентов контролировать появление «аромата» и все зависит от фермера, за мясо, непригодное к употреблению, фермер денег получать не будет.

— Хряки — это ведь не только запах, это и повышенная специфическая активность животных мужского пола. Что с ней делать?

— Да, и это тоже проблема. Хряки при достижении 80 килограммов живого веса входят в стадию полового созревания, среди них начинается соперничество. Поэтому для их содержания требуется больше места, нужны другие корма, другой график кормления, все эти вопросы необходимо решать. Но опять-таки затраты фермера должны окупиться выгодой от участия в программе Aktion Tierwohl.

— Велика ли эта выгода?

— Пока наше предприятие только оплачивает работу по программе Aktion Tierwohl, и никаких дополнительных выплат мы еще никому не делали. Но предполагается, что премия фермеру, выполняющему все требования программы, будет составлять 5–10 евроцентов за килограмм свинины. (В день моего визита на завод Westfleisch в Хамме закупочная цена свиней в убойной массе составляла 1,53 евро за килограмм. — А. Р.)

Напоследок я не мог не задать г-ну Хайлигу вопрос, который только на первый взгляд может показаться несерьезным:

— Вы же понимаете, что если вы и дальше будете развивать политику, направленную на то, чтобы сделать свиней максимально «счастливыми», то рано или поздно вы придете к тому, что и забивать свиней нельзя, и тогда вы потеряете работу.

— Я надеюсь, что к тому времени я уйду на пенсию, — отшутился г-н Хайлиг.



Мясокомбинат Westfleisch в городе Хамм, земля Северный Рейн-Вестфалия

Антон РАЗУМОВСКИЙ
Германия

MESSE BERLIN

Internationale
Grüne Woche Berlin 2012
20. – 29. Januar
täglich 10 – 18 Uhr · 21., 27. und 28. Januar bis 20 Uhr
grünwoche.de

«Зеленая неделя-2012»: сельское хозяйство планеты

С 20 по 29 января 2012 года в Берлине прошла 77-я Международная агропромышленная выставка-ярмарка «Зеленая неделя-2012». В течение 10 дней в павильонах выставочного комплекса Messe Berlin на площади 115 тыс. кв. метров свою продукцию и услуги демонстрировали 1624 фирмы из 59 стран. Более 410 тысяч посетителей, в том числе 116 тысяч специалистов отрасли, ознакомились с экспозицией крупнейшей в мире сельскохозяйственной выставки. Россия участвовала в ярмарке в 18-й раз, стенды 15 субъектов Федерации заняли отдельный павильон площадью 6 тыс. кв. метров.



В отличие от многих других мировых выставок продовольственных товаров, «Зеленая неделя» открыта не только для профессионалов (закупщиков, дилеров, представителей союзов и объединений и т.д.), но и для простых обывателей, которым за очень скромную плату позволяет познакомиться абсолютно все, что выставляется на выставке. «Зеленая неделя» вообще больше напоминает огромный шоу-базар в центре Европы, на который съехались представители всей планеты.

Другая отличительная особенность

этой выставки — высокий интерес к ней со стороны политиков и представителей различных объединений и союзов производителей. За несколько дней до начала работы «Зеленой недели» и в первые дни после открытия в выставочном комплексе Messe Berlin по традиции проходят многочисленные конгрессы, форумы и семинары, на которых представители большой политики (включая ЕС и различные международные организации), объединения производителей различной сельхозпродукции, представители мини-

стерств и ведомств более 50 стран обсуждают актуальные проблемы, связанные с сельским хозяйством и обеспечением населения планеты продовольствием. На этот раз главным из форумов стала международная конференция министров сельского хозяйства из 40 стран, организованная правительством ФРГ.

Всего же в рамках «Зеленой недели» состоялось более 300 симпозиумов, семинаров, форумов, заседаний комитетов с участием экспертов отрасли, топ-менеджеров сельскохозяйственных пред-



Российскую делегацию на «Зеленой неделе» возглавляла министр сельского хозяйства РФ Елена Скрынник



Сибирские секреты здоровья из Томска



Выпечка и молоко из Подмосквья



приятий и компаний пищевой промышленности.

«Зеленая неделя» является одной из самых старых выставок-ярмарок Германии. Она проводится ежегодно с 1926 года (с перерывами на военные и кризисные годы), за минувшие годы ее посетили в общей сложности более 30,5 миллиона человек, а 78 тысяч экспонентов выставили за это время на ней свою продукцию.

Еще с конца XIX века у немецких крестьян установилась традиция: собираться в Берлине на ежегодное зимнее собрание Кре-

стьянского союза. В 1926 году было решено совместить эти традиционные встречи представителей интересов фермеров с ежегодной сельскохозяйственной выставкой. В эти дни улицы Берлина заполняли люди в зеленых пальто, поскольку традиционной зимней одеждой тех, кто много находился на воздухе (охотники, лесничие и крестьяне), были пальто из особого темно-зеленого фетра. Именно поэтому крестьянское мероприятие и окрестили «Зеленой неделей».

В 2012 году страной — партнером «Зеленой недели» выступила Румыния, ре-

гулярно участвующая в выставке с 1973 года. Выбирать страну — партнера выставки и представлять продукты ее сельского хозяйства и пищевой промышленности особенно широко — эта традиция зародилась в 2005 году. Первой страной-партнером стала Чехия. В 2006 году эта роль была отведена России.

Статья подготовлена агентством EBPR (www.ebpr.de) специально для «Аграрного обозрения». Фото предоставлены Messe Berlin.



Сыр из Мордовии



Красная икра и рыба из Украины, хотя, кажется, эта страна семейством лососевых не очень-то богата...



Снадобья из Марокко



Горячительные напитки из Канады



Деликатесы из Индии



Кофе из Кении



Сладости из Турции

Микровит™
(Витамины)

Родимет™
(Метионин)

Ровабио™
(Ферменты)

Смартамин™
(Метионин
для жвачных)

www.animal-nutrition.ru

Тел.: +7 (495) 627-59-37;
+7 (495) 627-59-35;
+7 (495) 627-59-36.

Факс + 7 (495) 627-59-47.

ADISSEO

Adding Difference



XERION - он один способен на многое!

Универсальный. Мощный. Комфортный. Для него нет ничего невозможного! Его потенциал не сравнить ни с чем, поэтому он вне конкуренции! XERION продуман до мелочей. Мощность рождает силу, а сила производительность. Экономичность и возможность эксплуатации круглый год выгодно отличает XERION от других тракторов этого класса!

CLAAS